

آسيا: بعد ١٠ سنوات
ارتباط أفريقيا بآسيا
صافي شروة الأمم
تمهيد عن التمويل
متناهى الصغر

التمويل والتقنية

www.imf.org/fandd

يونيو ٢٠٠٧



إطلاق العنوان
لقوة المرأة
الاقتصادية

Finance & Development, June 2007 - Arabic





تحقيق

قوة المرأة الاقتصادية

٦ مبادئ الاقتصاد الذكي

يُنْبَغِي الاضطلاع بالكثير لتعزيز تمكين النساء
مايرا بوفينيتش وإيلزابيث. م. كينج

١٢ وضع المرأة في الاعتبار عند تحديد الموازنة

لماذا يعتبر استخدام الموازنة لتمكين النساء أمراً اقتصادياً
صائباً

١٦ جانيت ج. ستوكسكي

الحق كافية الفتيات بالمدارس

هناك حاجة إلى طرق جديدة لتعليم الفتيات المستبعadas
بالبلدان النامية

مورين لويس ومارلين لوكميد



١٦

في هذا العدد أيضاً

٢٢ آسيا بعد عشر سنوات

بعد عقد من الأزمة المالية الآسيوية، ينمو الإقليم ولكن ما زالت
 أمامه قائمة طويلة مما يتquin عليه عمله

دافيد بيرتون وأليساندرو زانيللو

٢٦ وجهة نظر: عقد التحول في آسيا

رنتي أفتر عزيز، محافظ بنك نجارة، ماليزيا

٢٨ وجهة نظر: كوريا: بحثاً عن ميثاق جديد

أون - شان شونج، أستاذ بجامعة سيون الوطنية

٣٠ نقص الانتفاع برأس المال

إذا كان تحيز الاستثمار صوب مشروعات الدولة التي لا تتسم بالكفاءة قد انتهى في الصين،
فإنها تستطيع أن ترفع مستويات المعيشة بصورة كبيرة دون التضحيه بالنمو
ديفيد دولار وشانج - جن وى

٣٤ يدا بيد

الشراكة الصينية الأفريقية للمعونات والتجارة

أولريخ جاكوبى

٣٦ تعزيز التجارة الأفريقية الآسيوية

يمكن أن يعزز تحسين فرص الوصول للأسوق الآسيوية
 الصادرات الأفريقية، لكن أفريقيا في حاجة لإصلاحات محلية
 لاغتنام المنافع الاقتصادية بالكامل

هاري ج. برودمان

٤٠ جعل التحويلات تعمل لصالح أفريقيا

إذا عولجت بطريقة جيدة، فإن تحويلات المهاجرين يمكنها أن
تقلل أعداد الفقراء وأن تربط صغار المدخرين بالقطاع المالي

ال رسمي

سانجيف جوبتا، كاثرين باتيللو، وسميتا واغ



٤٦

من



لسنة امرأة

مؤتمرات قادة العالم عبر السنوات القليلة الماضية، طرح موضوع ساخن

شهدت هو كيف تسير جهود المجتمع العالمي لتحقيق أهداف الألفية الإنمائية

الثمانية بحلول عام ٢٠١٥ . وبصفة خاصة تلك التي تتعلق بالفقر،

والجوع، والصحة، والتعليم، والبيئة، لكن قليلاً من النقاش انصب على الهدف الثالث من أهداف الألفية الإنمائية والذي يدعو للتصدي لأوجه التفاوت بين الجنسين وتمكين المرأة من أسباب القوة. ويبلغ عدد يونيسيف ٢٠٠٧ من مجلة التمويل والتنمية الضوء على تحقيق المساواة بين الجنسين، ويبحث أسباب أهميتها. ونحن نعرف أن الهدف الثالث من أهداف الألفية الإنمائية ليس هدفاً إنمائياً حيوياً فحسب، ولكنه أيضاً مفتاح لتحقيق أهداف أخرى عديدة - مثل التعليم الابتدائي الشامل (الهدف الثاني من أهداف الألفية الإنمائية) وتحفيض وفيات الأطفال دون الخامسة (الهدف الرابع) وتحسين صحة الأمهات (الهدف الخامس) وتقليل احتمال الإصابة بفيروس ومرض الإيدز (الهدف السادس). وإضافة لذلك، فإن زيادة المساواة بين الجنسين يمكن أن تساعد أيضاً في تقليل أعداد الفقراء (الهدف الأول) وفي التهوض بالنمو.

وفيما يتعلق بمدى نجاح البلدان في تحقيق الهدف الثالث، فإننا ندرك أن هناك مبرراً للقلق من أن المؤشرات الرسمية الأربع المستخدمة لتبني التقدم ليست وافية - وذلك مفاجأة مروعة في ضوء أنه لم يبق سوى ثمان سنوات لتحقيق هذا الهدف. وبقدر ما يمكن تتبع التقدم، تبدو النتائج غير مشجعة. فمن بين أشد المجموعات تضرراً، هناك ٣٠ مليون فتاة «مستبعدات» لم يلتحقن حتى بالمدارس. وتواجه هؤلاء البنات بالتفرقة واللامبالاة في بلدانهن لأنهن يأتين من الأقليات الإثنية، والعشائر المعزولة، والمجموعات التي لا تسود بينها لغة الأغلبية. وهناك طريقة تستطيع بها البلدان تسلط الضوء على السياسات المطلوبة لتقليل التفاوت بين الجنسين تتمثل في وضع ميزانيات تراعي تحقيق المساواة بين الجنسين، والذي يتضمن إجراء الفحص المنتظم للبرامج والسياسات لتحديد تأثيرها على المرأة. ومثلما يفسر «وضع الميزانيات معأخذ المرأة في الاعتبار»، فإن هذا الجهد لإدماج التحليل الذي يراعي نوع الجنس في السياسات الحكومية اكتسب بروزاً في السنوات الأخيرة.

ذلك نظرنا في عدد يونيسيف، في الوضع في آسيا - وهي نجم بارز في مجال الأداء الاقتصادي العالمي - بعد ١٠ سنوات من الأزمة المالية الآسيوية. وتتقى سلسلة من المقالات ما يتquin على آسيا أن تفعله للالحتفاظ بالأرضية المستعادة ولتغدو قوة اقتصادية متقدمة دوماً. ويركز استعراض أجزاء صندوق النقد الدولي على تحديين يواجهان الإقليم: الت Cassidy لعدم المساواة في الدخول الآخذ في التدهور وتعلم وسائل مواجهة عدم الاستقرار المحتمل في تدفقاترأس المال. ومن كوريا، يدعونا ١٠ - تشنان تشونج، وهو مرشح سابق للرئاسة واستاذ في جامعة سيول الوطنية، إلى «وضع ميثاق اجتماعي جديد» إذا أردنا أن يحقق النظام المعمول نجاحاً في كوريا - وربما أيضاً في بلدان آسيوية أخرى. ومن ماليزيا، يؤكد زينتى اختار عزيز محافظ البنك المركبى، أن دور آسيا المتزايد في الاقتصاد العالمي يدعم بدرجة أكبر ضرورة أن يكون لها صوت وتمثل مكافئ في المجتمع المالى الدولى». وتتقى مجلة التمويل والتنمية تعريف مشاركة آسيا - خاصة الصين - لأفريقيا جنوب الصحراء على جبهات التجارة والاستثمار، والمعونة. والصين حالياً هي أكبر شريك تجاري آسيوي بمفرده لأفريقيا جنوب الصحراء وهي المقصد الأسرع نمواً لتجارته.

لورا والاس

رئيس التحرير

٤٦ صافي ثروة الحكومة

هناك أداة جديدة للإشراف، هي الميزانية العمومية للقطاع العام، يمكن أن تساعد في تشخيص مكامن الخطر التي لا تظهر في الميزانية بصورة مباشرة.

بوب ترا والينا كارارى

إصلاح الإنفاق

يقتضى الأمر أن تصلح أمريكا اللاتينية الإنفاق العام لجعله أكثر كفاءة، ولمساعدة الفقراء على نحو أفضل، وعلاج اختناقات البنية الأساسية.

بندكت كلينتس، كريستوفر فيركلوث، ومارجن فيرهوفين

أبواب

رسائل

٢ باختصار

٢٠ صورة عن قرب

علوم العمل

فلورانس جوموت وايرينا تيتل

٤٤ عودة للأساليبات

التمويل متناهى الصغر: العمل المصرفي لخدمة

الفقراء

لينا كوتا

٥٤ استعراضات الكتب

Regulating Infrastructure: Monopoly, Contracts, and Discretion, José A. Gómez-Ibáñez

Emerging Markets and Financial Globalization: Sovereign Bond Spreads in 1870–1913 and Today, Paolo Mauro, Nathan Sussman, and Yishay Yafeh

The Future of Europe: Reform or Decline, Alberto Alesina and Francesco Giavazzi

٥٧ أصوات على بلد: بلغاريا

الرسوم الإيضاحية، ستيفاني كارتر / إيماجيز
الصور الفوتوغرافية، ص ٤، فاسيلي فيدو سنكو / روينز؛ ص ٥، إي. جاسون وامباينز / شيكاجو بيبيون؛ ص ٦، كورت كارنمارك / البنك الدولي، تران تي هو / البنك الدولي، أنور الياسوف / البنك الدولي، شيزاد نوراني / البنك الدولي، بير روسل / إيماجز ديستربيوشن، بيوزكوم؛ ص ١٢، تريجيف بولستاند / بانوس؛ ص ١٦-١٧-١٨، روبرت غيمينت / آيبا / كوربس؛ ص ٣٠، كيلاي شين / بانوس؛ ص ٣٥-٣٤، سيمون مارينا / آيف بي / جيني إيمجز؛ ص ٣٦-٣٧، صور صندوق النقد الدولي؛ ص ٤٦، آن جوهانسون / كوربس؛ ص ٥٠، ستيفن جافى / صور بصندوق النقد الدولي؛ ص ٥٤، صور صندوق النقد الدولي.



الستينيات، عن تغيير النظم الاقتصادية التي كان مستعمروهم قد أقاموها.

وبدلًا من أن يركز جيل آبائنا على التنمية، تصارعوا على السلطة.

والاليوم، يتبعون على جيلنا أن يكون جيل التضخيم، ويتعين علينا أن نركز أولًا على تحقيق الاكتفاء الذاتي الغذائي. وعندئذ فقط، تستطيع مناقشة التحول التكنولوجي. نعم، لدينا استقلال، يوفر لنا الحرية. لكن الحرية دون قوة شرائية، أمر لا معنى له. إن الديكتاتوريات الأفريقية ترعى ببساطة الحكم الديكتاتوريين وشركائهم. وأفريقيا مسؤولة لحد كبير عن تأخرها الاقتصادي.

كاميل سيفو

كونغوس، بين



تقرير كيفية إنفاق مكاسب النفط غير المرتبطة

يشير مقال مجلة التمويل والتنمية المعنون «أنفقوا الآن أو ادخرموا»^٤ (ديسمبر ٢٠٠٦)، بقلم بول تونجوى، مسألة شغل كثيراً العديد من القادة في البلدان الأفريقية التي تعتمد اقتصاداتها على الإيرادات غير المرتبطة من النفط. ويؤكد المؤلف أن هناك حاجة لتحقيق التوازن بين الإنفاق على الاحتياجات الاجتماعية والاستثمار للارتقاء بالبنية الأساسية المادية مع السداد المبكر للديون. وتبدو رؤية تونجوى بأن الموارد الناتجة عن مكاسب النفط غير المتوقعة ينبغي تقسيمها إلى فئتين متصلتين، وكأنها تعنى ضمناً أن الاستثمار في البلدان الأفريقية قد لا ينجح في إرساء الأساس اللازمة للتنمية المستدامة. ومن هنا، تأتي نصيحته بتوجيه جزء من الإيرادات جانباً من أجل أجيال المستقبل.

وفي رأيي أن هذا النهج الذي يريد النجاح في كل شيء يخاطر بعدم النجاح في في أي شيء. ففي عصر العولمة، لا ينطبق المثل الذي يدعو لعدم وضع البيض كله في سلة واحدة على البلدان النامية، لأن فرصها في المنافسة بنجاح في الاقتصاد العالمي وتوفير الخدمات الاجتماعية لمواطنيها تتآكل السنة تلو الأخرى.

ومن ثم، يتبعون على هذه البلدان الآتى تبدد مواردها في اتجاهات مختلفة. إذ يتبعون على البلدان الأفريقية أن تستثمر كل مواردها في تعزيز إمكانات النمو مستقبلاً فيها، بما في الاستثمار لتحسين رأس المال البشري. وبينما يحرض في تفصيل هذه الاستراتيجيات لتفقق مع خصائص كل بلد ولمراعاة السياسات العالمية، ويتعين على قادة هذه البلدان أن يقطعوا على أنفسهم التزاماً بتحقيق ما وعدوا به، ويتعين أن يسير هذا الاستثمار جنباً إلى جنب مع الحكومة الشفافة لكل جوانب الحكم والقطاع العام.

وأهداف الألفية الإنمائية لعام ٢٠١٥، المذكورة في هذا المقال، لن تتحقق بالسياسات المفرطة في الحرص التي لا تراعي السياق العالمي الذي يتبعون على قارتنا أن تعمل في ظله.

محمد طهراوى
الجمعية العامة، الجزائر
الجزائر

مزايا حقوق المساهمين الخاصة

عملياً، مثل أي شخص يتبع ويفعل تدفقات رأس المال إلى البلدان النامية، يتوجه مؤلفو المقال الذي نشر في مجلة التمويل والتنمية بعنوان «العلوم المالية، فيما وراء لعبة إلقاء اللوم» (مارس ٢٠٠٧) تماماً حقوق المساهمين الخاصة، التي تلعب دوراً متزايد الأهمية في البلدان النامية، ويركزون على الاستثمار الأجنبي المباشر وتدفقات حقوق المساهمين في الحافظة، ولولا هذا التجاهل لكان التحليل الوارد في المقال رائعاً.

وهم على صواب في القول بأن احتمال إقدام الاستثمار الأجنبي المباشر على الخروج عند أول حفيظ للأزمة هو احتمال أقل. ومع ذلك، فإن حقوق المساهمين الخاصة، التي تتسم بنفس السمات طويلة الأجل المولدة للنمو والتي تقدم على نحو يخضع للمناقشة مساهمة أكثر أهمية في تنمية القطاع الخاص لا تحظى بأي ذكر. إن معظم المستثمرين في حقوق المساهمين الخاصة يتوجهون إلى الشركات الجديرة بالاهتمام، التي توافر لها فرص محدودة للحصول على رأس المال، أولاً توافر لها أي فرص لذلك، والإيرادات المالية لا تتحقق إلا عندما يتعزز أداء الشركة والا إذا تحقق ذلك. وهذه الشركات ليست مسجلة في أسواق رأس المال لكنها تتمتع بآفاق واعدة في النمو وتحقيق الربحية إذا استطاعت الحصول على رأس المال للاستثمار.

وفيما بين ٢٠٠٣ و٢٠٠٦، زاد جمع الأموال من أجل حقوق المساهمين الخاصة في الأسواق الناهضة بأكثر من ٩٠٠ في المائة، على نحو أسرع كثيراً من زيادة كل من الاستثمار الأجنبي المباشر أو الاستثمار في أسهم الحافظ. ألم يكن الوقت لكي تصبح حقوق المساهمين الخاصة مصدرًا مشروعاً لرأس المال اللازم للشركات الخاصة في البلدان النامية؟ لابد أنه سيكون من السهل نسبياً البدء في تتبع تدفقات حقوق المساهمين الخاصة والإبلاغ عنها باعتبارها فئة من الأصول جديدة ببند خاص بها. وهذه المبادرة المتواضعة لا بد أن تميز على نحو أكثر دقة بين تدفقات رأس المال للبلدان النامية وتعلى الوعى والفهم بشأن تقنية للتمويل طفت تصبح مهمة بصورة متزايدة بالنسبة للشركات التي تعاني أشد الصعوبات في الظرف بفرض الحصول على رأس المال الذي تحتاجه لكي تزدهر.

روجر ليذر

أستاذ، مدرسة جونز هوبكينز للدراسات الدولية المتقدمة، واشنطن العاصمة

بناء أساس راسخ

سررت لقراءة مقال «أفريقيا: تبدأ تقدمها» (ديسمبر ٢٠٠٦). وإنني على يقين من أن أفريقيا ستبدأ تحرکها ذات يوم. لكن ذلك لن يكون سهلاً كما يظن الناس. فأفريقيا تتتطور من خلال سلسلة من الحلول قصيرة النظر، وليس على أساس راسخة جديدة بالصدقية. فقد عجز الأفارقة منذ استقلالهم في



الجوع هو المشكلة الحقيقة

والاقتصادية، سواء للوطن (التخلّي عن الوطن، واستنزاف العقول، وخداع الجمارك، والفساد) أو للبلد المضيّف (الافتقار للوثائق، البغاء، الإجرام). والأسوأ من ذلك، أن راثاً يتجاهل حقيقة أن الأموال العائدة للوطن تستخدم للاستهلاك بأكثر مما تستخدم للاستثمار. ومن ثم، فهي تزيد النمو، لكنها لا تؤدي للتنمية بالضرورة.

نومو ال هوسين لوسيان
دارس اقتصاد
جامعة ناجونديرى
الكمرون

مكافحة فيروس ومرض الإيدز في أفريقيا



في مقال «جعل المعونة مجيدة» (سبتمبر ٢٠٠٥)، يذكر المؤلف الحاجة لزيادة المعونة المالية لمكافحة انتشار فيروس ومرض الإيدز بصورة فعالة في أفريقيا جنوب الصحراء. وذلك مشروع جدير بالثناء، ولوسوه الحظ، فإن النتائج حتى الآن كانت مخيبة للأمال. وفيرأى، أن هذا يرجع إلى أن السياسات التي يفترض أن تكافح المرض تتتجاهل عوامل قد تبدو غير ذات شأن تتعلق بجوهر المسألة. فأولاً، نحن في حاجة إلى تغيير مواقفنا تجاه الجنس. ففي أفريقيا، يعتبر الأطفال مصدرًا للثروة؛ فكلما زاد عدد الأطفال، تحسنت حوالك ثانية، يتعمّن علينا التصدّي لعدم الكفاءة والفساد في مؤسساتنا القومية، وهو أمر ثبت أنه مراوغ على الرغم من جهود الحكومات لتحسين الحوكمة.

إن مكافحة فيروس ومرض الإيدز لا تتم بمجرد توفير مزيد من المنح. فنقطة البدء في الوقاية من هذا المرض، ينبغي أن تتمثل في تغيير الأعراف الاجتماعية والثقافية التي تحكم المواقف تجاه الجنس في أفريقيا جنوب الصحراء.

برايس هيليري كيمجويم
ناجونديرى، الكمرون

موقع صندوق النقد الدولي المخصص للمشروعين على الإنترنت

للحصول على آخر معلومات عن ندوات الصندوق، وسياساته وعملياته، وكذلك رؤى ثانية عما يقوله المشروعون عن الصندوق:
www.imf.org/legislators

مصدر المعلومات ومنتدي المناقشة للمشروعين متاحة عبر شبكة الإنترنت

نحن نرحب بالرسائل. برجاء لا يزيد ما ترسلونه على ٣٠٠ كلمة موجهة إلى Fanddletters@imf.org أو إلى رئيس التحرير على العنوان: *Finance & Development*, International Monetary Fund, Washington, D.C., 20431, USA وسيتم تحرير الرسائل

الجائع لا يستطيع أن ينخرط في التعلم.

ذلك ستنهار الجهود المبذولة لتخفيض أعداد الفقراء طالما الفقراء غير ممثلين في البرلمان على نحو كاف. والشخص غير الفقير ليس لديه مصلحة حقيقية في تخفيض أعداد الفقراء. وحيث أن الفقراء غير ممثلين في البرلمان، يظل تخفيض أعداد الفقراء أمراً مراوغًا.

بوبيك امادو
دارس للاقتصاد
بنن

حيث العشب أكثر اخضراراً

في باب «باختصار» في عدد ديسمبر ٢٠٠٦ من مجلة التمويل والتنمية، نقل البند المعنى بتడفقات التحويلات عن ديليب راثا قوله أن التحويلات هي أكبر مصدر للتمويل الأجنبي للبلدان النامية. وبخفي هذا القول مشكلة اجتماعية اقتصادية حادة: أن العشب دائمًا أكثر اخضراراً على الجانب الآخر.

ومما يدعو للدهشة إنه في البلدان النامية (في أفريقيا جنوب الصحراء)، يشيع الاعتقاد بأن السعادة تأتي من خارج القارة (من البلدان الصناعية في هذه الحالة). وهذا العالم الخارجي يعيش بالثروة، وعلى المرأة أن يذهب هناك بأى ثمن. وسواء كانوا مهرة أم لا، فإن سكان الكمرون من كل الأعمار يعلّلون بكل ثقة «سأذهب وأعمل باجتهاد». وهذا الموقف خطير من الناحية الاجتماعية

أحداث في ٢٠٠٧

١١ يوليو، بروكسل، بلجيكا
الم المنتدى العالمي الأول المعنى بالهجرة الدولية والتنمية

٣-٤ أغسطس، كولوم، استراليا
الاجتماع الرابع عشر لوزراء مالية دول الأبيةك
٢٠ سبتمبر، نيويورك، الولايات المتحدة الأمريكية
اجتماع وزراء خارجية مجموعة الثمانية

٢١-٢٢ أكتوبر، واشنطن العاصمة
الاجتماعات السنوية لصندوق النقد الدولي والبنك الدولي

١٥-١٦ نوفمبر، روما، إيطاليا
مؤتمر ومعرض الطاقة العالمي العشرين

أهداف الألفية الإنمائية المراوغة

مع مرور سبع سنوات وبقاء ثمان سنوات أخرى، ليس لدى المجتمع الدولي الكثير ليزهو به. ففي عام ٢٠٠٠، وفي زفة كبرى، تعهد زعماء العالم بتحسين مستويات المعيشة بتحقيق أهداف الألفية الإنمائية الثمانية - وتشمل الفقر، والصحة، والتعليم، والمساواة بين الجنسين، والبيئة - بحلول عام ٢٠١٥. ولكن بعد قطع منتصف الطريق، وعلى الرغم من تحقيق تقدم كبير في بعض الجبهات، لا يزال معظم أهداف الألفية الإنمائية بعيداً عن متناول معظم الأقاليم بصورة عنيدة. حسب تقرير الرصد العالمي السنوي، الذي شارك في وضعه صندوق النقد الدولي والبنك الدولي.

ولا شك أن النمو العالمي السريع سيفيد. على الرغم من أن استخراج الموارد على نحو غير قابل للاستدامة والتلوث يقوضان استدامة ونوعية النمو بالنسبة لبعض البلدان. ويقتضي الأمر أن يجعل المجتمع الدولي حالياً بزيادة المعونة، وأن يبدى اتساقاً أكبر في السياسات، وأن يجعل المساعدات أكثر توافقاً مع استراتيجيات التنمية القومية. كما يقتضي الأمر منه التصدى لخطرين كبارين يتهددان الآفاق الأكثر إشراقاً: المستوى المرتفع على نحو غير مقبول لعدم المساواة بين الجنسين (انظر مقال صفحة ٦)، والاحتاجات الأكبر للدول الهاشة (انظر الإطار).

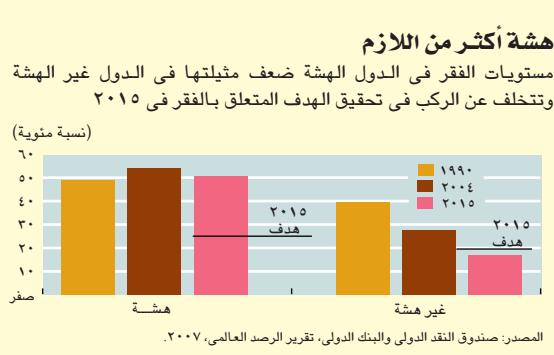
اللهم، إن الفقير، إن العالم ككل في طريقه لتحقيق هدف تخفيض أعداد الفقراء بمقدار النصف عما كان عليه في ١٩٩٠ بحلول عام ٢٠١٥ . الواقع، أن من يعيشون في فقر مدقع (على أقل من دولار يومياً) يقل عددهم عن مليون نسمة لأول مرة. لكن أفريقيا جنوب الصحراء متخلقة عن الركب، وتمثل المنطقة حالياً في المائة من الفقر المدقع في العالم (من ١٩ في المائة في ١٩٩٠ و ١١ في المائة فقط في ١٩٨١). ومن المتوقع أن يحقق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الهدف، إن كان بصورة ضيقة، ومن المرجح أن تقترب منه أوروبا وأسيا الوسطى وأمريكا اللاتينية. والمناطق التي تعد نجوماً هي شرق آسيا والمحيط الهادئ وجنوب آسيا، التي يتوقع أن تتجاوز الهدف، بفضل النمو المثير للإعجاب والمستدام.



أطفال من Liberia يصطفون للتطعيم ضد الحصبة.

التعليم. يتم الدراسة الابتدائية حالياً عدد أكبر من الأطفال عنه في أي وقت مضى. إذ ارتفع المعدل من ٧٨ في المائة في ٢٠٠٠ إلى ٨٣ في المائة في ٢٠٠٥. لكن ثلث البلدان النامية لا يحقق هدف اتمام الدراسة الابتدائية الشاملة. إضافة إلى أن الدراسات تبين أن نوعية التعليم، مقيسة بالتحسين في مهارات المعرفة، لم تتبع بالضرورة التوسيع في الالتحاق بالمدارس. والمجموعات الأكثراً استعصاء هي تلك التي تعاني من «حرمان مزدوج». الإناث وأبناء المجموعات المستبعدة إثنين ودينياً ومن الطبقة الدنيا (انظر مقال صفحة ١٦).

الصحة. انخفضت الوفيات بسبب الإصابة بالحصبة بنسبة ٧٥ في المائة في أفريقيا جنوب الصحراء عقب اتمام ٥٥٠ مليون عملية تطعيم منذ ٢٠٠٠. لكن ١٠ ملايين طفل دون سن الخامسة في البلدان النامية يموتون من هذا المرض كل عام مع أن الوقاية منه سهلة وغير مكلفة، وليس هناك أىإقليم في طريقه للوفاء بهدف تخفيض وفيات الأطفال.



ما الذي يمكن عمله؟ يقتضي الأمر أن يكتفى المانحون الثنائيون والمنظمات متعددة الأطراف جهودها لدعم هذه البلدان وتتضمن الخطوات الالزمة زيادة الوجود الميداني، وزيادة القدرة على الاستجابة سريعاً لنواخذ الفرصة، والتعاون الأفضل بين الوكالات، واستناداً للمشورة والمساعدة إلى الدروس المستفادة من سياسات بناء الدولة الناجحة في أماكن أخرى. والنهاية الطيب هو أن بلداناً مثل موزambique، وأوغندا، وفيتنام، تدبرت بنجاح الانتقال من وضع الدولة الهاشة.

طلقة بعيدة أخطأت الهدف

إن أكبر «عجز في أهداف الألفية الإنمائية» يمكن في الدول التي يترافق فيها القانون والنظام، والتي يحيطها ضعف المؤسسات والفساد، وتدميرها المنازعات الأهلية وتمثل هذه الدول التي تضم في المائة من سكان العالم النامي نحو ٥٠٠ مليون نسمة . ما يربو على ٢٥ في المائة من الفقر المدقع في العالم.

وعلى الرغم من قلة البيانات الحديثة عن الفقر بالنسبة للبلدان الهاشة، يمكن بناء صورة عن التقدم الذي حققه الدول الهاشة وغير الهاشة الممثلة، وذلك باستخلاص معدلات الفقر من متوسط مستويات نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي مقيساً بتكافؤ القوة الشرائية لهاتين المجموعتين من البلدان، والاستناد إلى تنبؤات النمو حتى عام ٢٠١٥ . وتبين التحليلات أن متوسط مستوى الفقر في الدول الهاشة زاد سوءاً منذ ١٩٩٠، وإن هذه الدول ستواجه تفشي الفقر المدقع يربو على ٥٠ في المائة في ٢٠١٥ ، بما يقل كثيراً عن هدف تخفيض دخل الفقراء إلى ٤٥ في المائة (انظر الشكل). وعلى جبهتي الصحة والتعليم، فإن الأنباء مخيبة للأمال بالمثل: فالدول الهاشة تتغلب نحو ثلاثة وأربعين في المائة على الأطفال البالغين من العمر ١٢ عاماً الذين يفشلون في إتمام الدراسة الابتدائية. وإضافة لذلك، فإنه إن لم تلتقي هذه الدول المساعدة، فإنها تشكل خطراً يعبر الكثير منه الحدود . من خلال المنازعات الأهلية، ومخاطر الصحة العامة، والأزمات الإنسانية.

صندوق النقد الدولي يعتمد مدونة جديدة للشفافية المالية

الدولى أن المدونة «توفر قيمة مضافة حقيقية بسبب الارتباط بين الشفافية المالية والحكومة الجيدة والخضوع للمساءلة، ونوعية السياسة المالية ومصداقتها، وبين الأداء الاقتصادي». وفى مؤتمر عقد عن بعد مع منظمات الإعلام ومنظمات المجتمع المدنى فى ١٥ مايو، لاحظ أن المدونة هى مدونة «للمعايير الاقتصادية والمالية الأساسية» التى تستخدمنا التقارير المعنية بمعايير المدونات «التي أعدتها طواعية ٨٦ من البلدان الصناعية، وبلدان السوق الناهضة والبلدان النامية على النطاق العالمى، وثبت أنها مفيدة فى تحديد أوجه القصور وتحديد الأولويات المالية».

وقال جون شيلدن، الذى يرأس وحدة الشفافية المالية فى الصندوق أن المدونة الجديدة تؤكد الحاجة إلى تكرис وقت كاف للمناقشة والبحث والمراجعة بالنسبة للميزانية المقترحة وأى مقترنات تكميلية للإنفاق لكي تكون شفافة، ولاحظ أن المدونة تدعى لإعداد تقارير دورية عن الموارد المالية طويلة الأجل وأن تكون «كل المعلومات فى المتناول. ولا يكفى تسجيل الإجراءات فى مكان ما فى جريدة رسمية تتواجد منها عادة نسختان أو ثلاث نسخ...».

أقر صندوق النقد الدولى فى ٨ مايو مدونة جديدة للشفافية المالية تحدد تسع ممارسات جيدة» جديدة يتعين على الحكومات اتباعها للنهوض بالمناقشة العامة حسنة الاطلاع بشأن كيفية تحصيل الضرائب والإنفاق، وتعتمد مدونة الممارسات الجيدة بشأن الشفافية المالية المنقحة التى اعتمدها الصندوق على تجارب العالم الحقيقى المستمد من البلدان النامية، والأسواق الناشئة، والاقتصادات المتقدمة، وتتبع عملية إجراء مشاورات عامة موسيعة.

وبقى التنقيح على الدعائم الأربع للشفافية المالية الواردة فى المدونة الأصلية: وضوح الأدوار والمسؤوليات، عملية علنية لوضع الميزانية، توافر المعلومات للعامة، وتطمينات بشأن النزاهة. لكنها تدخل تسع ممارسات جيدة جديدة محددة وتوسيع نطاق تقطيع الممارسات الأخرى. ومن بين المجالات التى تغطيها المدونة الموسيعة الإيراد المحتحقق من الموارد الطبيعية، والعقود الحكومية مع شركات التوريد، وتحصيل الإيرادات، والأساس القانونى لاستخدام الأصول الحكومية أو ببعها، وتأثير تدابير الميزانية، ونشر دليل المواطنين إلى الميزانية.

وقد قال ريتشارد هيمنج نائب مدير دائرة الشؤون المالية فى صندوق النقد



عاملات يحصدن محصول الدخن في مالاماكا، بالنيجر

معاناة من القصور

سيحتاج ثلاثة وثلاثون بلداً معظمها في أفريقيا، لمساعدة طارئة لدعم عرض الغذاء فيها هذا العام، مثلما تنبأت منظمة الأمم المتحدة للأغذية والزراعة (الفاو). ويقول تقرير الفاو المعنى بآفاق المحاصيل والوضع الغذائي، أن توليفة من الأحوال المناخية المناوئة، والأزمات الاقتصادية، والمنازعات مهيئة لتخفيض إنتاج المحاصيل في كثير من البلدان المعروضة للمعاناة، حتى وإن سجل إنتاج المحاصيل العالمي أرقاماً قياسية جديدة.

وقالت الفاو التي تتخذ روما مقرا لها أنه على الرغم من أن إنتاج الحبوب العالمي في طريقه لمستوى مرتفع جديد يبلغ ٢٠٩٥ مليون طن هذا العام، فإن الطلب والأسعار يزدادان مع استخدام الوقود الحيوى لمزيد من الحبوب وانزلاق رصيد الحبوب العالمي لمستوى منخفض على امتداد ٢٠ عاما. وفاقتورة استيراد الحبوب بالنسبة للبلدان منخفضة الدخل التي تعانى نقصاً في الغذاء، مؤهلة للارتفاع بنسبه الربع على السنة السابقة، كما تنبأ الفاو.

وتواجه أفريقيا الجنوبية عاما ثانيا على التوالى من النقص فى إنتاج الحبوب، مع تضرر الإنتاج فى زيمبابوى بصورة خاصة، على الرغم من أن المحصول الوفير فى ملاوى ترك فائضاً كبيراً متاحاً للتصدير، ومن المتوقع حدوث انخفاض حاد فى إنتاج شمال أفريقيا من الحبوب.

وتشمل البلدان الأخرى التي تواجه صعاباً بوليفيا، التي أثر الحفاف والفيضان فيها على أعداد كبيرة من المزارعين، وكوريا الشمالية، حيث لم يخفف ارتفاع الإنتاج المحلي والمعونة الغذائية المتزايدة من كوريا الجنوبية من القلق بشأن عرض الأغذية.

نادي أكبر

ستشرع منظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي في إجراء محادثات مع شيلي، واستونيا، وإسرائيل، وروسيا، وسلوفينيا يمكن أن تفضى إلى انضمام البلدان الخمسة إلى مجموعة الاقتصادات الصناعية المتقدمة التي تضم ٣٠ عضوا.

ذلك تخطط هذه المنظمة التي تتخذ من باريس مقرا لها لدعم روابطها مع البرازيل والصين والهند وإندونيسيا وجنوب أفريقيا، وهو تحرك يمكن أن يتوج بالعضوية.

لقد أنشئت هذه المنظمة في ١٩٦٠ وهي تضم البلدان الأعضاء التي تفى بمعايير الحكم الديمقراطي والسياسات الاقتصادية المستندة إلى السوق. وبعد البدء بمجموعة أساسية من الاقتصادات الصناعية المتقدمة، اتسعت عضوية المنظمة خلال التسعينيات لتشمل المكسيك (١٩٩٤)، وجمهورية التشيك (١٩٩٥) وكوريا الجنوبية (١٩٩٦) وبولندا (١٩٩٦) وجمهورية السلفاك (٢٠٠٠).

الاحتفاظ بالدفء في سيبيريا

يقرب بنك الإنشاء والتممير الأوروبي، بلدية في سيبيريا، روسييا، ٢٠ مليون يورو (٢٦,٨ مليون دولار) لإحلال المساكن العامة التي لا تتحمل شتاء يدوم ٧ أشهر في درجة حرارة تبلغ ٥٠ تحت الصفر. وسيمول القرض المقدم من البنك بناء أربعة مشاريع جديدة للإسكان في مدينة سورجوت في غرب سيبيريا. وستكون الشماناته شقة الجديدة أكثر أمنا، وأشد دفنا، وأكثر كفاءة في استخدام الطاقة بنسبة ٣٠ في المائة.



مُبادئ الاقتصاد الذكي

مايرا بوفينيتش وإليزابيث م. كينج

Mayra Buvinic and Elizabeth M. King

هناك الكثير الذي يتعين عمله للنهوض بالقدرة الاقتصادية للمرأة.

وسواء أصحاب المهن الحرة أو من يعملن بأجر، يساعدن
أسرهن المعيشية على الهروب من رique الفقر. واحتمالات
مواجهة النساء للعائق في الوصول إلى سوق الائتمان أكبر
منها بالنسبة للرجال، ولكن عندما تكون النساء هن اللائي
يقدمن بالاستخدام المباشر للائتمان بدلاً من الرجال، ترتفع
آثار الائتمان على كثير من مقاييس رفاهة الأسرة. وعندما
تتلقي النساء تعليمًا أكثر، فإن العائد لا يتدفق عليهن فقط،
بل ينساب أيضًا إلى الجيل التالي. وعندما تتمتعن بسيطرة
أكبر في موارد الأسرة، فإن احتمال قيامهن بتحصيص
موارد أكبر للغذاء وصحة وتعليم الأطفال، أكبر منه بالنسبة
للرجال وهي نتيجة تم التوصل إليها في مجموعة متنوعة
من البلدان، مثل بنجلاديش التي توفر النساء فرصاً أكبر

لتحقيق أهداف الألفية الإنمائية، ويركز
المجتمع العالمي على ما يتم القيام به
لتحفيض الفقر إلى نصف المستويات التي كان عليها في
١٩٩٠، في التاريخ المرتقب في عام ٢٠١٥، وللوفاء
بالأهداف الأخرى المتعددة، بما في ذلك تحسين الصحة
والتعليم (انظر الإطار ١). ولكن لا يزال الهدف الثالث من
أهداف التنمية الثمانية للألفية التي وضعتها الأمم المتحدة،
والذي يدعو إلى علاج نواحي التفاوت والتباين بين الجنسين
وإلى تمكين المرأة، يبدو بعيداً على الرادار.
ولزيادة التركيز على الهدف الثالث أهميتها الحاسمة
لأنه، على الرغم من قيمته في حد ذاته باعتباره أحد أهداف
التنمية المهمة، فهو عامل رئيسي لتحقيق أهداف عديدة
أخرى، مثل التعليم الابتدائي الشامل (هدف الألفية الإنمائية
الثاني) وتحفيض وفيات الأطفال دون سن الخامسة
(هدف الألفية الإنمائية الرابع)، وإحداث تحسينات في
صحة الأمهات (هدف الألفية الإنمائية الخامس)، وتحفيض
احتمالات العدوى بفيروس ومرض الإيدز (هدف الألفية
الإنمائية السادس).

وفضلاً عن هذا، فإن زيادة المساواة بين الجنسين (انظر
الإطار ٢ في ص ١١) يمكن أن تساعد أيضًا في تحفيض
أعداد الفقراء (هدف الألفية الإنمائية الأول) وتشجيع النمو
- بشكل مباشر، عن طريق تعزيز مشاركة النساء في القوى
العاملة وزيادة كلًا من الإنتاجية والإيرادات، وبشكل غير
مبادر من خلال الآثار المقيدة.

لتمكين المرأة من السيطرة على رأس المال البشري من
الأطفال وعلى رفاهتهم (انظر الشكل ١). والأدلة التجريبية
على هذه القواعد داحضة لاي شك. إذ أن النساء العاملات

ما هي أهداف الألفية الإنمائية؟

في سبتمبر ٢٠٠٠ اتفق قادة العالم في قمة الأمم المتحدة للألفية على مجموعة من الأهداف المحددة
بإطار زمني قابلة للقياس لمكافحة الفقر والجوع والمرض والأمية، وتدور البيئة والتغيير ضد
المرأة. إذ احتلت هذه الأهداف مكان الصدارة في جدول الأعمال العالمي. ويطلق عليها الآن أهداف
الألفية الإنمائية.

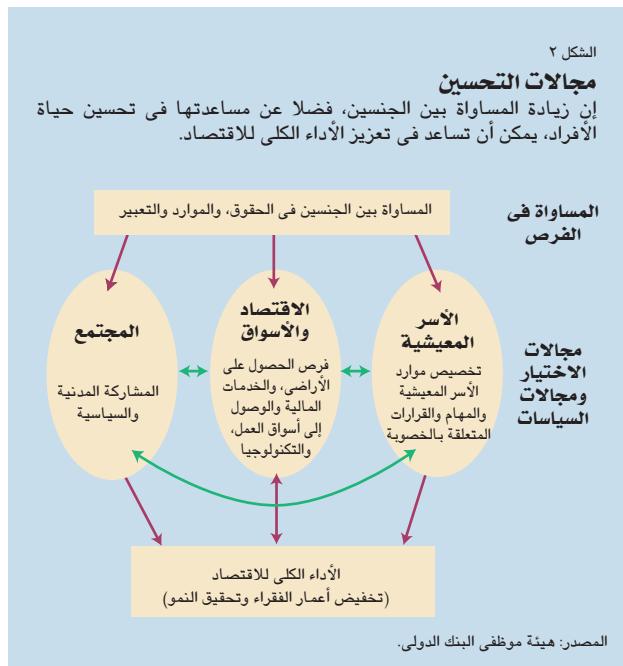
والأهداف الثمانية لعام ٢٠١٥ هي:

- ١- تحفيض الفقر المدقع والجوع الشديد بمقدار النصف
- ٢- تحقيق التعليم الابتدائي الشامل
- ٣- تمكين النساء من أسباب القوة وتعزيز المساواة بين الرجال والنساء
- ٤- تحفيض وفيات دون سن الخامسة بنسبة الثالثين
- ٥- تحفيض وفيات الأمهات عند الولادة بنسبة ثلاثة أرباع
- ٦- القضاء على انتشار الأمراض، لا سيما فيروس نقص المناعة المكتسب ومرض الإيدز والمalaria
- ٧- خمان استدامة البيئة
- ٨- إنشاء شراكة عالمية للتنمية، لها أهداف بالنسبة للمساعدة والتجارة وتحفييف عباء الدين.

الجدول ١ نظرة عاجلة جزئية		
لأ توفر المؤشرات الحالية المستخدمة لقياس التقدم نحو الهدف الثالث للألفية الإنمائية صورة غير كاملة مما يتم تحقيقه.		
المجتمع	الاقتصاد والأسواق	الأسرة المعيشية
نسبة المقادير التي تشغلها النساء في المجالس النباتية القومية.	نسبة قيد البنات إلى الأولاد في وظائف بأجر في المجتمع غير الرعاي.	نسبة قيد البنات إلى الأولاد في التعليم الابتدائي والثانوي والعالي.
		نسبة معرفة القراءة والكتابة بين الإناث إلى الذكور في الأعمار من ٢٤ - ١٥ عاماً.
المصادر: الأمم المتحدة.		

العالي أكثر تعقيداً. إذ تختلف معدلات القيد للنساء عن الرجال في ٦٣ بلداً (من ١٣٠ بلداً تتوافر عنها بيانات)، ولكنها تتجاوز معدلات قيد الرجال في ٦٥ بلداً. ويحيط تحقق البنات معدلات قيد عالية جداً في التعليم الابتدائي والثانوي، ترتفع احتمالات استمرار البنات في التعليم العالي عنها بالنسبة للأولاد. وهذه هي الحال في أمريكا اللاتينية والカリبي وشرق آسيا. وفي هذه البلدان لا توجد عادة أى عوائق اجتماعية كبيرة أمام استمرار الفتيات في التعليم، بينما يواجه الشبان مشكلة الاختيار بين الاستمرار في التعليم وكثير من الفرص الأخرى للعمل بأجر بعد الانتهاء من التعليم الثانوي، بدرجة أكبر مما تواجهه الفتيات.

معرفة القراءة والكتابة. هناك أدلة على ارتفاع معدلات معرفة القراءة والكتابة وتحقيق درجة أعلى من المساواة بين الجنسين في مرحلة الشباب (١٥ - ٤٢ سنة). إلا أن الفجوات بين الجنسين ما زالت موجودة: حيث تقدر منظمة الأمم المتحدة للتربية والعلم والثقافة أن من بين نحو ٣٧ مليوناً من الشباب الأ岷ين في العالم، تبلغ نسبة الإناث من بينهم ٦٣ في المائة منهم ونسبة معرفة القراءة والكتابة بين الإناث إلى الذكور هي الأقل في إفريقيا جنوب الصحراء والشرق الأوسط وشمالي أفريقيا، وجنوب آسيا. وهي أقاليم وضع الإناث فيها غير موات في التعليم الابتدائي والثانوي.



للحصول على التعليم، والوصول إلى الأسواق (العمل، والأرض والائتمان) وإلى التكنولوجيا الحديثة، وتنجذبهن قدرًا أكبر من السيطرة على موارد الأسرة والذى غالباً ما تم ترجمته إلى زيادة الرفاهة لهن ولأسرهن. وبالنسبة للنساء وأسرهن، ومجتمعاتهن فإن هذه هي مبادئ الاقتصاد الذكي.

ويفحص هذا المقال التقدم الذي تحقق حتى الآن نحو تحقيق الهدف الثالث للألفية الإنمائية كما ينظر في الطرق التي يمكن من خلالها للسياسات أن تحدث فرقاً. وبقياس المساواة بين الجنسين في نواحي الحقوق، والموارد، والتبعيات، في ثلاثة مجالات: الأسرة المعيشية، والاقتصاد والأسواق، والمجتمع (انظر الشكل ٢). إن الطريق لا يزال طويلاً وممتدًا لبلوغ دلف الألفية الإنمائية الثالثة. والخطوة الأولى المهمة في هذا الاتجاه هي تحسين المؤشرات والبيانات الرسمية المستخدمة في رصد التقدم.

التقدم نحو تحقيق الهدف الثالث

إذن كيف يتم قياس التقدم نحو تحقيق هذا الهدف الثالث؟ في البداية، نقول إن هناك هدفاً رسمياً: «القضاء على التفاوتات بين الجنسين في التعليم الابتدائي والثانوي، ويفضل أن يتم ذلك بحلول عام ٢٠٠٥، وتحقيق ذلك على كافة المستويات التعليمية في وقت لا يتأخر عن عام ٢٠١٥». هذا بالإضافة إلى أن هناك أربعة مؤشرات رسمية تتصل بالقيد في المدارس، ومحو الأمية، والوظائف والتعبير (انظر الجدول ١). وهي توفر معاً نظرة عاجلة مهمة، وإن لم تكن كاملة، عن التقدم نحو تحقيق المساواة بين الجنسين.

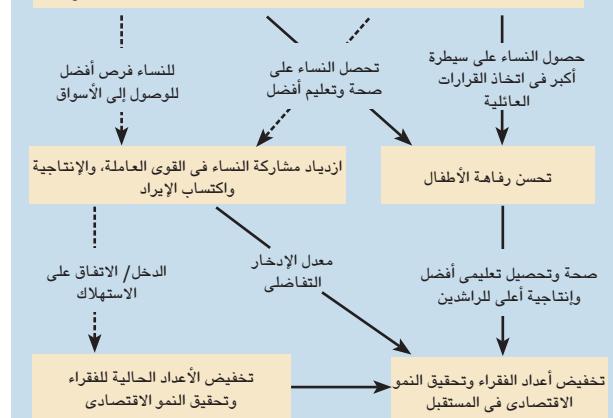
القيد بالمدارس. بفضل الجهود العالمية لتحقيق هدف التعليم الابتدائي الشامل (الهدف الثاني للألفية الإنمائية) ارتفع قيد البنات في كافة المستويات التعليمية ارتفاعاً كبيراً. فبحلول عام ٢٠٠٥ حقق ٨٣ بلداً ناماً (من بين ١٠٦ بلدان توافرت عنها بيانات) الهدف المباشر الثالث للألفية الإنمائية الخاص بالمساواة بين الجنسين في معدلات القيد بالتعليم الابتدائي والثانوي (انظر الجدول ٢). وبصفة عامة، فإنه لا يزال اثنان وعشرون بلداً على طريق تحقيق الهدف الثالث بحلول عام ٢٠١٥ - منها ١٦ بلداً في إفريقيا جنوب الصحراء، و٩ دول هشة (من بين ١٤ دولة هشة توافر عنها بيانات). وصورة القيد في التعليم

الشكل ١

آثار مركبة

يمكن أن تساعد المساواة بين الجنسين على تخفيض أعداد الفقراء وتشجيع النمو بتشكيلة متنوعة من الطرق.

زيادة المساواة بين الجنسين في الأسر المعيشية والاقتصاد والأسواق، والمجتمع



المصدر: هيئة موظفي البنك الدولي.

الوظائف. ارتفع نصيب النساء في العمالة بأجر في غير الزراعة في كافة الأقاليم في خلال الفترة ١٩٩٠-٢٠٠٥ (انظر الشكل ٣). ففي عام ٢٠٠٥ كانت حصة النساء في العمالة في غير الزراعة هي الأعلى في أوروبا ووسط آسيا (٤٧) في المائة) وكانت هي الأدنى في جنوب آسيا والشرق الأوسط وشمال إفريقيا (٢٠) في المائة). ومع ذلك، فمن الصعب مقارنة الاتجاهات والأنماط في هذا المؤشر عبر البلدان، دون أن يؤخذ في الاعتبار حجم العمالة غير الزراعية في البلد بالنسبة لـ جمالي العمالة. ومغزى الحصول على درجة مواتية في هذا المؤشر في البلد الذي يقل حجم القطاع غير الزراعي فيه أقل بالنسبة للنساء، منه في بلد به قطاع غير زراعي كبير.

التعبيير، فيما بين عام ١٩٩٠ وعام ٢٠٠٥ شهدت جميع الأقاليم فيما عدا أوروبا ووسط آسيا وشرق آسيا وجوداً متزايداً للنساء في المجالس النيابية القومية، خاصة في إفريقيا جنوب الصحراء، وأمريكا اللاتينية والカリبي. ومع ذلك فلم يتجاوز متوسط النسبة ٢٠ في المائة (انظر الشكل ٣).

الحاجة إلى مؤشرات جديدة

على الرغم من نفع هذه المؤشرات، إلا أنها تقتصر عما هو مطلوب لقياس مدى التقدم في تحقيق الهدف الثالث للألفية الإنمائية. كما أنها لا ترصد العناصر الرئيسية للمساواة بين الجنسين مثل النتائج الصحية ونواحي التفاوت في فرص الحصول على الموارد الإنتاجية مثل الأرض، والاتصال، والتكنولوجيا. وهي في قياس مدى تقدم الإناث بالنسبة إلى الذكور، أفضل منها في قياس ما إذا كان يتم تكين الإناث من تحقيق حياة أفضل. ومن الصعب تفسير التغيرات في المؤشرات التي تقوم على أساس نسب المساواة بدون إدراك المستويات المطلقة لتلك المؤشرات. لاحظ أن البيانات الخاصة بنسبة ما والقيم المطلقة التي تقوم على أساسها النسبة، سواء كانت خاصة بالذكور أم الإناث كافية لبيان القيمة المطلقة الأخرى. وعندما تزيد النسب للإناث إلى الذكور، فقد يكون هذا نتيجة لارتفاع درجات الإناث أو هبوط درجات الذكور. ولا ريب أن ارتفاع معدلات قيد الإناث بالمدارس أو معرفة القراءة والكتابة يحظى بالترحيب، إلا أن هبوط معدلات قيد الذكور أو معرفتهم بالقراءة والكتابة ليس كذلك.

وفضلاً عن هذا، فإن المؤشرات على المستوى القومي - سواء كانت نسب المساواة أو المستويات المطلقة - قد تخفي أوجهها ضخمة لعدم المساواة بين المجموعات. فعلى سبيل المثال، فإن البيانات عبر البلدان تظهر أن التفاوت في

الجدول ٣ نظرة عاجلة أكثر اكتمالاً مؤشرات إضافية موصى بها الهدف الثالث للألفية الإنمائية.		
الاقتتصاد والأسواق	الأسرة المعيشية	تعديلات في المؤشرات الرسمية
مؤشر إضافي	مؤشر إضافي	أهداف الألفية الإنسانية
معدلات المشاركة في القوى العاملة من النساء والرجال من الفئة العمرية ٢٠ - ٤٦ سنة والفئة العمرية ٢٥ - ٤٩ سنة	النسبة المئوية للبنات الفتاة العاشرة من الأمهات أو الحوامل بالطلق الأولى (٢)	معدل اتمام التعليم الابتدائي للبنات والأولاد (الهدف الثاني) ^(١)
	معدل وفيات الأطفال دون الخامسة للبنات والأولاد (الهدف الرابع)	النسبة المئوية للعمر الإنجابي للنساء، وشركائهن في الجنس، ومدى استخدام موئع الحمل الحديثة (الهدف السادس).

المصدر: هيئة موظفي البنك الدولي.
^(١) أوصي به مجموعة فريق العمل الخاصة المعنى بالتعليم والمساواة بين الجنسين، التابع لمشروع الأمم المتحدة للألفية.
^(٢) لا يزال موضع نظر من الفريق المشترك بين الوكالات والخبراء لبحث أهداف التنمية للألفية.

معدلات القيد بالمدارس الخاصة بين الأولاد والبنات، أكبر كثيراً في المناطق الريفية عنه في المناطق الحضرية. وبالفعل، هناك مصادر أخرى للاستبعاد إلى جانب نوع الجنس، وهذه المصادر يمكنها أن تفاقم عدم المساواة بين الجنسين والعكس بالعكس.

ولهذه الأسباب، اقترح تقرير الرصد العالمي لعام ٢٠٠٧ . وهو تقرير سنوي يصدره صندوق النقد الدولي بالاشتراك مع البنك الدولي يرصد التقدم في الوفاء بأهداف الألفية الإنمائية. الاعتماد الفوري لخمسة مؤشرات إضافية (انظر الجدول ٣). وتفي هذه المؤشرات، التي تعتبر استكمالاً للمؤشرات الرسمية الخاصة بالهدف الثالث للألفية، بثلاثة معايير: إتاحة البيانات (تجعل قطرية واسعة)، والارتباط القوى بين تحفيض أعداد القراء وتحقيق النمو، والإذعان لتدخل السياسات. وقد تم الاستغناء عن المؤشرات التي كانت تفتقر بالمعايير الثلاثة ولكنها كانت ترتبط بالمؤشرات الأخرى بدرجة عالية. وبينما توفر المؤشرات الإضافية المتعلقة بالأسواق (مدى إتاحة الائتمان مثلاً) والمتعلقة بالمجتمع (مثل التعبير في الشؤون السياسية الخاصة بالمجتمعات والمحليات) صورة أكثر اكتمالاً عن المساواة بين الجنسين، فإن عدم إمكان توافر بيانات تم جمعها بطريقة قابلة للمقارنة وفي الوقت المناسب في جميع البلدان النامية يجعل هذا غير مجد في الوقت الحالي. ويخيف تفكك الأهداف الأخرى للألفية الإنمائية وفقاً لنوع الجنس معلومات قيمة عن المساواة بين الجنسين. فعلى سبيل المثال، فإن معدلات وفيات الأطفال دون الخامسة أعلى عادة

الجدول ٤ درجة النجاح						
بحلول عام ٢٠١٥، ستحقق معظم البلدان، باستثناء إفريقيا، معدلات القيد في التعليم الابتدائي والثانوي.						
		متختلف عن المسار أو غير صفر	على طريق تحقيق الهدف في عام ٢٠١٥	الهدف المحقق في عام ٢٠٠٥	الهدف المحقق في عام ٢٠١٥	أفريقيا جنوب الصحراء
البيانات غير موجودة الإجمالي	٢١	١٦	١	١٠	١٢	شرق آسيا والمحيط الهادئ
٤٨	١١	صفر	١	٢٢	٢٢	أوروبا ووسط آسيا
٢٤	٤	صفر	٤	٢٧	٢٧	أمريكا اللاتينية والカリبي
٢٧	٤	صفر	٣	١٤	٨	الشرق الأوسط وشمال إفريقيا
٣١	٤	صفر	٢	٢	٨	جنوب آسيا
١٤	٣	صفر	٢٢	٨٣	٨٣	الإقليمي
٨	٣	صفر	١	٥	٥	منه: بلدان هشة
١٥٢	٤٦	٩	صفر			
٣٥	٢١					

المصدر: تقييمات البنك الدولي باستخدام البيانات الخاصة بمعدلات القيد فيما بين أوائل التسعينيات وعام ٢٠٠٥/٢٠٠٤.
 ملاحظة: المعدود الذي يظهر البلدان التي لا تتوافق عنها بيانات يشير إلى أعداد البلدان التي ليس بها بيانات سواء عند بداية الفترة أم في نهايتها، أو في كلها.

تم بحثها هنا، فإن ٤١ بلداً فقط لديها بيانات عن نفس الفترة، وهو ما يحد لحد كبير من القدرة على رصد التقدم، والتعلم من حالات النجاح، وأخيراً اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن الاستثمارات والسياسات.

سياسات تشجيع المساواة بين الجنسين

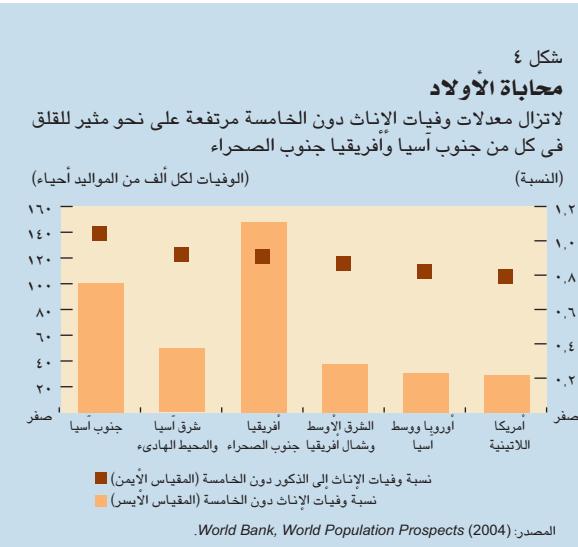
لتشجيع المساواة بين الجنسين، فإن السياسات لابد أن تتناول أوجه عدم المساواة في الحقوق، والموارد، والتعبير. وفي كثير من الحالات، يكون المطلوب

إن زيادة المساواة بين الجنسين في الحصول على الفرص، والحقوق والتعبير يمكن أن تؤدي إلى أداء اقتصادي أكفاء وإلى مؤسسات أفضل».

هو سياسات لإزالة العوائق الخاصة بنوع الجنس، وبهذا يتم ضمان مساواة أكبر للذكور والإناث. وفي حالات أخرى، يتطلب الأمر مثلاً سياسات موجهة لنوع الجنس توفر حواجز إضافية لمزيد من الاستثمار في رأس المال البشري للبنات، لمواجهة أوجه عدم المساواة الأولية بين الذكور والإناث. بل إنه حتى البلدان ذات الدرجة الضعيفة في المساواة بين الجنسين طفت تعتد طائفة من السياسات تحقق عملاً أفضل.

النهوض بالمساواة في الحقوق. ألغت البلدان مرتفعة الأداء بصفة عامة القوانين التمييزية التي تقضي بمعاملة مختلفة للرجال عنها للنساء، في حين لم يقم بذلك كثير من البلدان منخفضة الأداء، وفي البلدان منخفضة الأداء تعامل النساء عادة في قانون الأسرة باعتبارهن قاصرات، ومثال ذلك أنهن لا يستطيعن نقل جنسيتهن إلى الأطفال، وخياراتهن في العمل، والقدرة على امتلاك أصول إنتاجية مقيدة بشكل مباشر أو غير مباشر.

هذا بالإضافة إلى أنه في حين قام كثير من البلدان مرتفعة ومنخفضة الأداء بسن إصلاحات تشريعية أو دستورية لتحقيق المساواة لكل من الرجال والنساء، فإن لدى البلدان مرتفعة الأداء أطراً مؤسسية أكثر قوة تمكنتها من إنفاذ تلك



بالنسبة للأولاد عنها بالنسبة للبنات، في البلدان التي لا يوجد فيها قدر كبير من التمييز ضد البنات، بسبب الفروق البيولوجية بين الجنسين وفي البلدان الأربع المشهورة بالتزام المساواة بين الجنسين (الدانمرن، وفنلندا، والسويد، والنرويج) تتراوح نسبة الإناث إلى الذكور ما بين ٠,٨١ و ٠,٨٨، وعلى التقىض من ذلك، فإن معدل وفيات الإناث دون الخامسة في إقليم جنوب آسيا لا تبلغ فحسب ضعف المعدل عليه في الأقاليم النامية الأخرى، فيما عدا أفريقيا جنوب الصحراء، بل إن نسبة الإناث إلى الذكور أعلى منها في أي إقليم آخر وتتجاوز إلى حد كبير المدى المشهود في البلدان الاسكندنافية. وظاهر منطقة شرق آسيا نسبة للإناث إلى الذكور تثير القلق مصحوبة بمعدلات الوفيات دون الخامسة قليلة إجمالاً (انظر الشكل ٤).

وتتضمن التحديات التي تواجهه تطوير الهدف الثالث للألفية الإنمائية ما يلي:

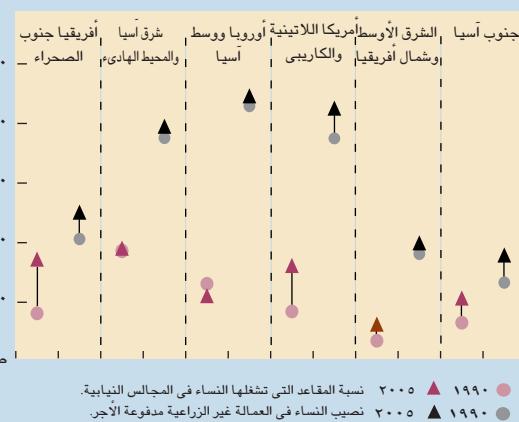
- سد الفجوات في الرفاهة (الصحة والتعليم) والفرص المتاحة للبنات والنساء المحروم بسبب جنسهن وكذلك بسبب العنصر والعرق والطبقة والموقع:
- إعطاء الأولوية لتحسين المساواة بين الجنسين ورصدها وتمكن النساء من أسباب القوة في أفريقيا جنوب الصحراء، التي تختلف على الدوام في معظم المجالات مقيسة بالهدف الثالث للألفية الإنمائية؛
- إيلاء اهتمام خاص للقضايا المتعلقة بالمساواة بين الجنسين وتمكن النساء من أسباب القوة في الدول الهشة التي يعرقل بطيء التقدم الاقتصادي والتزاعات، التقدم نحو تحقيق المساواة بين الجنسين.
- النهوض بعملية جمع وتحليل البيانات المفصلة حسب الجنسين بصورة كبيرة، لقياس التقدم في تحقيق الهدف الثالث للألفية الإنمائية بدقة أكبر وعلى نحو أكثر اكتمالاً. وتتوافق بيانات المؤشرات الرسمية الخاصة بالهدف الثالث للألفية الإنمائية عن ٥٩ بلداً فقط من بين ١٥٤ بلداً عن الفترة من ٢٠٠٥ إلى ٢٠٠٥، بل إن عدداً أقل من البلدان لديه بيانات مسلسلة زمنياً تسمح بتتبع المؤشرات على مر الزمن. أما بالنسبة لقائمة المؤشرات الرسمية والموسعة التي

شكل ٣

اكتساب أرض جديدة

تحقق النساء تقدماً في أقاليم كثيرة في الحصول على وظائف خارج قطاع الزراعة وفي الفوز بمقاعد في المجالس النباتية

(نسبة متولدة للمرأة)



ماذا تعنى بالمساواة بين الجنسين؟

يشير تقرير عن التنمية في العالم لعام ٢٠٠٦ المعنى بالمساواة والتنمية، إلى عدم المساواة بين الجنسين باعتباره «الفخ البدائي لعدم المساواة». إذا تقييد الاختلافات الشديدة بين الرجال والنساء في إمكانية الحصول على الأصول والفرص في كثير من البلدان النامية حرية الاختيار الأساسية للنساء، ولها آثار سلبية على رفاهة أطفالهن وأسرهن ومجتمعهن. وترسخ الاختلافات عدم المساواة وهي غير عادلة (البنك الدولي ٢٠٠٥).

والمساواة بين الجنسين، لا تعنى بالضرورة تساوى النتائج لكل من الذكور والإذاث، ولكنها تعنى التساوى في الحصول على «الفرص التي تسمح للناس بمواصلة الحياة التي يختارونها بمحض إرادتهم، وتجنب أوجه الحرمان الشديد في النتائج». أي المساواة بين الجنسين في الحقوق والموارد والتعبير (البنك الدولي ٢٠٠١، البنك الدولي ٢٠٠٥). والمساواة في الحقوق تشير إلى المساواة في ظل القانون، سواء أكان عرفياً أم تشريعياً، وتشير المساواة في الموارد إلى المساواة في الفرص، بما في ذلك المساواة في الحصول على الاستثمارات في رأس المال البشري، وغيره من الموارد الإنتاجية، والوصول إلى الأسواق. وتعكس المساواة في التعبير القدرة على التأثير والمشاركة في الحوار السياسي وفي عملية التنمية.

القوانين. وكثير من التغييرات القانونية التي تضمن المساواة في الحقوق بين الرجال والنساء حديثة تماماً، وهو ما يؤكد حقيقة أن التغييرات القانونية غالباً ما تتبع التغير الاجتماعي وتعكسه وتتصور الباكستان هذا الارتباط الوثيق بين التغييرات الاجتماعية والقانونية. فقد سن مجلسها الوطني قانون حماية المرأة في نوفمبر ٢٠٠٦، بعد كثير من الجدل والخلاف. وإن إزال القانون الاغتصاب من دائرة اختصاص القوانين الإسلامية فقد جعل الاغتصاب جريمة تخصيص العقاب بموجب قانون العقوبات الوطني. وعلى الرغم من الانخفاض العام في الدرجة التي تتمتع بها باكستان في المساواة بين الجنسين، فإنها حست نسب التساوى بين الجنسين بدرجة كبيرة في التعليم الثانوي والعالي، وزادت تمثيل النساء في البرلمان من ١٠ في المائة إلى ٢٢ في المائة في خلال الفترة ١٩٩٠-٢٠٠٣. والأرجح أن هذه المكاسب هي التي أعدت المسرح للموافقة على القانون.

التمكن من المساواة في فرص الحصول على الموارد. الاستثمارات في رأس المال البشري والفائدة على أساس استيعاب قضايا الفروق بين الجنسين تعتبر مسألة مركبة في تشجيع المساواة بين الجنسين، والبلدان منخفضة الأداء التي لديها سياسات تعليمية مقدامة تسير على الطريق القويم. فعلى سبيل المثال، حققت ملاوي زيادة ملموسة في نسب المساواة بين الجنسين على كافة مستويات التعليم بفضل مجانية التعليم الابتدائي الشاملة (١٩٩٤) والتركيز بصفة خاصة على انتظام البنات في الدراسة على حد سواء.

ويرتبط عدد من العوامل بتوفير فرص أكبر للنساء في القوى العاملة. ففي البلدان الأوروبية التي تمر بمرحلة انتقال، تعبير المساواة بين الجنسين من تراث السياسات الحكومية الصريحة التي أكدت على التوظيف باعتباره حقاً وواجبة بالنسبة إلى الرجال والنساء على حد سواء. وبعد مضي سنوات من الانتقال إلى اقتصاد السوق، يbedo أن النساء في هذه البلدان مازلن يحافظن على وضعهن في سوق العمل، على الرغم من الشعور بالقلق من عوائق الحصول على الموارد الإنتاجية، والقيود التي تفرضها الواجبات المنزلية والأسرية تمنع النساء في وسط أوروبا وشرقيها من التمتع بالمزايا الكاملة للتحرر الاقتصادي.

المراجع:

وفي بلدان أمريكا اللاتينية التي تسجل أرقاماً قياسية في معدلات مشاركة الإناث في العمالة بأجر، لا يبدو أن الارتفاع في عمالة النساء في التسعينيات كان نتيجة لسياسات حكومية محددة أو نتيجة للنمو الاقتصادي (نظراً لحدثه على الرغم من انتشار الركود الاقتصادي في المنطقة في أثناء التسعينيات). وبدلاً من ذلك، يبدو أن هذا الارتفاع يرتبط بتغيرات عميقة في دور النساء في الأسرة المعيشية وزيادة التعليم، وتأخر سن الزواج، وانخفاض الخصوبة. إلا أن العوامل الثقافية والاجتماعية يمكن أن تفوض أو تدعم أثر التغيرات الهيكلية في الاقتصاد. وتقييد المعايير الثقافية عن دور النساء خارج البيت، على ما يبدو احتيارات النساء بالنسبة للعملة في بلدان الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ولولا هذا لحققت مستويات مرتفعة لانتظام الإناث في الدراسة.

توفير المساواة في حرية التعبير. يمكن عزو زيادة تمثيل النساء في المجالس النسائية في العديد من الدول مباشرةً إلى الجهود الحكومية الإيجابية. وهناك بلدان بهما تمثيل مرتفع للنساء في المجالس النسائية مما الأرجنتين وكوستاريكا، اعتمداً على قوانين للشخص لتمثيل النساء في المجالس النسائية في أوائل التسعينيات. وفي الأرجنتين، فإن النسبة الحالية لحضور النساء في الكونغرس الوطني هي أعلى نسبة تم الوصول إليها. ٤٢ في المائة في مجلس الشيوخ و٣٣ في المائة في البرلمان. وبينما أن القوانين الخاصة بتحديد الشخص، على الرغم من عيوبها، تساعد في تدعيم مكاسب النساء في التمثيل البرلماني، وبينما أنها تصبح مكاسب النساء معرضة للتذبذب الشديد. وقد اتبعت بلدان أخرى هذه السياسة بأشكال متعددة، كما حدث في الهند، والفلبين ورومانيا، وأوغندا.

* * * *

وتتحقق المنافع طويلة الأجل لهذه السياسات وغيرها والخاصة بتشجيع المساواة بين الجنسين بتكلفة في الأجل القصير. ويتضمن ذلك النفقات التي تتحملها الموازنة لوضع السياسات وتهيئة ورصد التقدم في تحقيق الهدف الثالث للألفية الإنمائية. وبالإضافة إلى هذا، قد تكون هناك تكلفة سياسية واقتصادية في الأجل القصير. ومع ذلك، ففي الأجل الطويل، يمكن لزيادة المساواة بين الجنسين في الوصول إلى الفرص والحقوق وحرية التعبير أن تؤدي إلى كفاءة أكبر في الأداء الاقتصادي وإلى مؤسسات أفضل، مع تحقيق منافع ديناميكية في الاستثمار والنمو. إن المبررات التي تدعو إلى الاستثمار في الهدف الثالث للألفية الإنمائية، مبررات قوية. وهي ليست سوى اتباع مبادئ الاقتصاد النسكي. ■

ماريا بوفينيس تعمل مديرية قطاع نوع الجنس والتنمية، بالبنك الدولي. وتعمل إليزابيث م. كينج مديرية للبحوث في فريق بحوث اقتصاديات التنمية بالبنك الدولي.

يعتمد هذا المقال إلى حد كبير على الفصل الثالث من تقرير الرصد العالمي لعام ٢٠٠٧ الذي قام بتاليفه كل من ماريا بوفينيس وإليزابيث م. كينج وأندرو موريسيون ونيستا سينتها.

World Bank, 2001, Engendering Development: Through Gender Equality in Rights, Resources and Voice (New York: Oxford University Press).

———, 2005, World Development Report 2006: Equity and Development (New York: World Bank and Oxford University Press).

وضع المرأة في الاعتبار عند تحديد الموازنة



امرأة تتولى مسؤولية حفار جولفاسكس لاستخراج النفط، الذي تمتلكه شركة النفط الحكومية النرويجية، في بحر الشمال.

وعلى الرغم من أن قدرها كثيرة من العمل يعتبر مبتكرة، فإن الأدبيات غير مكتملة في ناحيتين. الأولى، أنها لا تقوم دائمًا باستخلاص التداعيات على الاقتصاد الكلي حتى عندما يعتمد على دليل اقتصادي جزئي بشأن الفروق بين الجنسين في السلوك. والثانية، أنه نظراً لانphasis الباحثين العاملين في أي من المجالين نوعاً ما عن أدبيات الاقتصاد الكلي الأكثر اتساعاً، فإنهم يخفقون عادة في الإدراك الكامل لإسهامات بعضهما البعض. وتركز دراسات هيديثان لصندوق النقد الدولي على التفاعل بين نوع الجنس والاقتصاديات الكلية وعمليات الموازنة. ويقدم هذا المقال نظرة عاجلة على كلا الموضوعين.

تحسين فرص النساء

ما زالت النساء يعانين من الحرمان، خاصة في البلدان الأكثر فقرًا. ففرصهن في التقدم التعليمي والاجتماعي والاقتصادي أدنى من فرص الرجال بصورة ملحوظة، وغالباً ما يواجهن عقبات وعرقيات فرص الحصول على تعليم جيد ورعاية صحية جيدة لأسباب اقتصادية وثقافية على حد سواء. والنتيجة النهائية هي حصولهن على مستوى أقل من التحصيل التعليمي، وارتفاع معدلات وفيات الأطفال الرضع من البنات على معدلات الأولاد في كثير من البلدان (انظر الجدول ١). كما أن ما يطلق عليه ظاهرة اختفاء النساء، حيث

يتتأمل القادة في البلدان المتقدمة والتنمية على حد سواء طرق تعزيز النمو، وتقليل عدم المساواة، وتحسين مستويات المعيشة، فإن المعركة المستمرة للجنسين غالباً ما تكون آخر شيء يطرأ على ذهانهم، ولكنهم قد يرغبون في إعادة التفكير مرة أخرى.

ومع ذلك تم إدراج الاختلافات بين الجنسين في التحليل الاقتصادي على مستوى الاقتصاد العالمي في ميادين المالية العامة، والعمل، واقتصاديات التنمية. فعلى سبيل المثال، كانت أنماط مختلفة لهجرة الرجال والنساء من الريف إلى الحضر في البلدان النامية، منذ وقت طويل، مصدرًا لنماذج اقتصاديات التنمية، وأخذت تفهم في فهمنا لعملية التنمية الشاملة. ولكن في فترة حديثة جداً، تحول التركيز إلى التداعيات الاقتصادية الكلية المحتملة نتيجة للاختلاف بين الجنسين في السلوك -. سواء لفهم التطورات الاقتصادية ولوضع سياسات معقولة (جرون، إيلسون، وكاجاتاي، ٢٠٠٠). وقد تؤدي الفروق بين الجنسين في السلوك الذي يحيي نتائج لقرارات خاصة أو انعكاساً لتأثير السياسات العامة، إلى نتائج مختلفة في الاقتصاد الكلي، مع تداعيات على إجمالي الاستهلاك، والاستثمار، والإتفاق الحكومي، ومن ثم على الناتج القومي. ومع ذلك، تابراً ما توضع سياسات للمالية العامة تأخذ نوع الجنس في اعتبارها.

عندما

**مَا يَعْتَبِرُ استخدَامُ
الْمُوازِنَةِ لِتَمْكِينِ
النِّسَاءِ أَمْرًا اقْتَصَادِيًّا
صَائِبًا**

جانيت ج. ستوكسكي
Janet G. Stotsky

النساء عن الرجال فيما يتعلق بالادخار والنهوض بأعباء عمر متوقع أطول. والبحوث التجريبية الخاصة بالادخار والاستثمار أكثر ندرة من البحوث الخاصة بالاستهلاك. وتبيّن بعض الأدلة أن تعزيز سيطرة النساء على الموارد يؤدي في الواقع إلى معدلات ادخار مرتفعة، إلا أن الأمر يتطلب دراسات أكثر لاستخلاص نتائج مُؤكدة. وتشير الأدلة التي تم الحصول عليها من الإقرارات متناهياً الصفر إلى أن النساء ينزعن إلى تحقيق سجل أعلى في سداد المستحقات، وإلى الاستثمار على نحو أكثر إنتاجية. كما توحى بيانات البلدان المتقدمة عن تخصيص الأصول المالية بأن النساء أكثر بغضّن المخاطرة. وعلى الرغم من أن هذا قد يبطئ النمو الاقتصادي العام، فإنه يمكن في نفس الوقت أن يضفي قدرًا أكبر من الاستقرار على الاستثمار والأسواق المالية. كما يمكن تغيير الميزان الخارجي، الذي يعكس الفجوة بين المدخرات المحلية والاستثمار القومي، بتأثير المساواة بين الجنسين على قرارات الادخار والاستثمار.

الاختيار العام. تبيّن البحوث الحديثة أن زيادة حرية المرأة في التعبير السياسي والسلطة السياسية قد تزيد من الطلب على إعادة توزيع الدخل، وعلى التأمينات العامة، مثلاً، من خلال زيادة الإنفاق على برامج الضمان الاجتماعي، والتعويضات عن الأمومة والبطالة. وقد تؤدي مثل هذه التفضيلات إلى تضخم شامل في حجم الحكومة، مع تداعيات غير مُؤكدة على النمو الاقتصادي الشامل. وإذا ما أخذ كل ذلك في الاعتبار معاً، فإن هذه الاختلافات القائمة على أساس نوع الجنس، توحى بأن زيادة القوة الاقتصادية للنساء يمكن أن تؤدي إلى معدلات أكثر ارتفاعاً للنمو الاقتصادي وتخفيف سرعة التتبّذل. وهناك قدر كبير من الأدلة له طبيعة اقتصادية جزئية، إلا أنه يمكن استخلاص الاستنتاجات الاقتصادية والكلية من النمذجة الاقتصادية الجزئية، مادامت السلوكيات منتظمة وشائعة، ومن ثم لها أثر على المستوى الكلّي.

وفي البلدان التي بها أعلى متوسط للدخل، والتي مازالت الزراعة فيها المصدر الرئيسي للنشاط الاقتصادي - مثل أفريقيا جنوب الصحرا - تفتقر النساء إلى التعليم والرعاية الصحية وفرص العمل مما يمنعهن من القدرة على الاستفادة الكاملة من تحسين السياسات الاقتصادية الكلية والبيكلية، ويعوق النساء انتشار التعليم والرعاية الصحية وفرص العمل مما يمنعهن من القدرة على النمو الاقتصادي (كوليبيه، ١٩٨٨؛ وبلاكدن وبهانو، ١٩٩٩). وحيث تتمتع النساء بفرص أكثر اتساعاً، فإن نمو الصناعات الموجهة إلى التصدير مدوماً بتحرير التجارة، أثبتت تعزيزه للنمو في كثير من البلدان النامية، إلى جانب زيادة توظيف النساء، وجنوب آسيا وجنوب شرق آسيا - حيث أدت تجارة الصادرات إلى زيادة مثيرة في فرص العمل بأجر للنساء - يقدمان مثالاً لهذه الظاهرة. كما حسن

تقل أعداد النساء عادة فرصة أقل للمشاركة في صناعة القرارات العامة. وكذلك تواجه النساء عادة فرصة أقل للمشاركة في صناعة القرارات العامة. مؤشرًا على استمرار التحيز ضد النساء. وفي سوق الوظائف، تواجه النساء أجورًا أقل، وعدها أقل من الوظائف، كما تستمر مواجهتهن للتفرقة في الأسواق المالية.

والأهداف الثمانية للألفية الإنمائية - التي تمت الموافقة عليها في عام ٢٠٠٠ لإحداث تخفيف حاد في إعداد الفقراء وتحسين مستويات المعيشة بحلول عام ٢٠١٥ - تربط صراحة بين التقدم الاقتصادي وخلق فرص متساوية للرجال والنساء كافة. ويدعو أحد هذه الأهداف، وهو الهدف الثالث للألفية الإنمائية، إلى علاج أوجه التفاوت بين الجنسين وتمكين النساء من أسباب القوة (انظر مقال ص ٦).

إدراج قضايا المساواة بين الجنسين في الاقتصاد الكلي

ليس من الواضح تماماً كيف سيتم إدراج الاختلافات بين الجنسين في السلوك الاقتصادي ونتائج السياسات في صناعة سياسات الاقتصاد الكلي. ففي الاقتصاد الكلي، وفي نهاية المطاف، ينظر المرء عادة في الاقتصاد الإجمالي أو الشامل. إلا أن الاقتصاديين يبدون الآن اهتماماً أكبر بكيفية تأثير قضية المساواة بين الجنسين على الدخل الإجمالي وكذلك على المكونات الرئيسية للطلب الاقتصادي الشامل، بالتركيز على اتخاذ القرارات في الأسرة المعيشية.

وعلى الرغم من أن الدليل على العلاقة بين تدني مكانة المرأة والنمو ليس حاسماً بشكل تام - وقياس درجة عدم المساواة أو الحerman بالمقارنة مع الرجال موضوع معقد في حد ذاته - تبيّن نتائج البحوث أن البلدان التي تتخذ خطوات لزيادة فرص حصول النساء على التعليم، والرعاية الصحية، والعملة، والائتمان ومن ثم تضييق الاختلافات بين الرجال والنساء من حيث الحصول على الفرص الاقتصادية، تزيد وتيرة التنمية الاقتصادية وتخفيف أعداد القراء فيها (كلاسن، ٢٠٠٧؛ والبنك الدولي، ٢٠٠١).

الاستهلاك. تتمثل إحدى أفضل النتائج توثيقاً، مع ما يصحبها من أدلة تصدق على كثير من البلدان النامية في أنه عندما تكون النساء سيدة أكبر على إنفاق موارد أسرهن المعيشية، فإنهن يخصصن حصة أكبر من الإنفاق لتعزيز قدرات أطفالهن وشراء ما تحتاج إليه الأسرة المعيشية من ضروريات. ونظراً لارتباط زيادة الاستثمار في التعليم بارتفاع النمو، ولأن الإنفاق على الضروريات أكثر استقراراً من الإنفاق على الكماليات، فإن زيادة النفاذ الاقتصادي للنساء في دخل الأسر المعيشية قد يعزز النمو الشامل ويقلل عدم الاستقرار الاقتصادي.

وفي البلدان التي تكون فيها فرص النساء في اكتساب عيشهن محدودة بفعل عوامل اقتصادية وثقافية، فإن السياسات العامة يمكنها عند الاستفادة من التوجه نحو تعزيز إمكانيات توظيف عمال النساء واكتسابهن للدخل. وتشمل السياسات التي تشجع النساء على العمل خارج المنزل، تقديم إعانات لدعم البرامج السابقة على مرحلة الالتحاق بالمدرسة، وتخفيف الأسعار الحدية المرتفعة للخبراء التي تطبق على كاسبى الدخل الثاني في الأسرة المعيشية.

الجدول ١
استمرار أوجه عدم المساواة بين الجنسين

على النطاق العالمي، البنات أقل حظاً في الالتحاق بالمدارس عن الأولاد، كما ترتفع احتمالات وفاتهن وهن أطفال رضع.

متوسط غير مرجح، نسبة مئوية، مالم يذكر خلاف ذلك									
		العمر المتوقع عند المولد (٢٠٠٢)		القيد في التعليم الابتدائي		القيد في التعليم الثانوي			
		ذكور	إناث	نسبة الإناث	نسبة الإناث	ذكور	إناث	نسبة الإناث إلى الذكور	نسبة الإناث إلى الذكور
		(سنة)	(سنة)			الذكور	الإناث	إلى الذكور	إلى الذكور
١,٠٨	٧٩,٤٤	٧٣,٣٥	٨٧	٨٤	١,٠٣	٩٦	٩٦	١,٠٠	١,٠٠
١,٠٧	٦٨,٩٧	٦٤,٣٣	٦٠	٥٨	١,٠٤	٨٨	٩٠	٠,٩٨	٠,٩٨
١,٠٤	٤٦,٥٢	٤٤,٦٩	٢١	١٥	٠,٧٣	٥٥	٦٣	٠,٨٦	٠,٨٦

المصدر: البنك الدولي، مؤشرات التنمية البشرية، الأمم المتحدة، تقرير عن التنمية البشرية؛ وحسابات موظفي صندوق النقد الدولي.
ملحوظة: البيانات عن ٢٠٠١ - ٢٠٠٢ وتحطى العالم باسره.

إلى تخفيض الخصم الضريبي لمصروفات العناية بالطفل إلى إضافة أعباء غير متناسبة على النساء، باعتبارهن مسؤولات عن القدر الأكبر من أنشطة تنشئة الأطفال.

هل هناك مبرر اقتصادي إلى وضع موازنة لتحقيق المساواة بين الجنسين؟
لقد حاج هذا بأن تقليل افتقار وضع المرأة للشروط الأساسية يمكن ربطه بارتفاع معدل النمو الاقتصادي، وزيادة الاستقرار الاقتصادي، وهو ما يجل منافع لا تأخذها الأسواق الخاصة، وإذا ما تركت وشأنها، في الحسبان. ونظراً لأن بعض المنافع التي تعود من تخفيض أوجه عدم المساواة تلك، مثل آثار التعليم الأفضل على الخصوبة وصحة الطفل، قد لا تظهر نفسها سوى في الأجل المتوسط، فإن من الأمور الأساسية وضع الميزنة التي تراعي نوع الجنس في السياق متوسط الأجل للموازنة. بل إنه حتى إذا لم يؤد تخفيض أوجه عدم المساواة بين الجنسين بالضرورة إلى تحسين النمو فإنه خلق مجتمعاً أكثر إنصافاً، وهذا يوفر مبرراً للتدخل العام.

كيف يعلم وضع موازنة تراعى المساواة بين الجنسين فى الممارسة العملية؟
لقد اتخذت المبادرات الفردية طائفة واسعة من الأشكال. فهى قد تستدعي إعداد
وثيقة منفصلة لتقدير تداعيات البرامج الحكومية الخاصة بالنساء، يتم تقديمها
بعد ذلك مع الموازنة. كما يمكن دمجها فى العمليات الخاصة بالإدارات وتحليل
البرامج على أساس مستمر بحيث يتم تقييم جميع البرامج والسياسات من حيث
كافية إسهامها فى رفع مكانة ووضع النساء والفتيات. ويمكن أيضا أن تكون
فى شكل التزامات رسمية فى الموازنة، أو مجرد «كتاب أبيض» تضعه الجماعات
المهتمة بذلك من خارج الحكومة.

تقييم الآثار على الإنفاق. تم استحداث أدوات محددة لدمج إعداد موازنة تراعي المساواة بين الجنسين في العملية النمطية العاربة لإعداد الموازنة (بود لندر وهويت، ٢٠٠٢، وبود لندر وأخرون، ٢٠٠٢). وفي التطبيق المعتاد، يتم تقييم وقع الإنفاق بتجزئة الإنفاق الإجمالي للحكومة، إلى تلك الفئات التي تعتبر مغيبة للنساء والفتيات، وتلك التي لها أغراض عامة (والتي تنزع إلى الجزء الأكبر من الإنفاق). كذلك قد تركز مبادرات وضع الموازنات التي تراعي المساواة بين الجنسين على التشغيل العام.

تقييم الآثار على الإيرادات. تحاول مبادرات

حدث تقييم سياسات الإيرادات، والضريرية على الدخل الشخصي إحدى الضرائب التي تقلّاعم بسهولة مع هذا الإطار، نظراً لأن لها طبيعة شخصية بالنسبة للأفراد، الذين يقدمون كل فرد، إقرارهم الضريبي على أساس دخلهم الفردي (أو المشترك). وفي الماضي، مارست بلدان كثيرة التمييز بصراحة ضد النساء في ضريبة الدخل الشخصي، أما اليوم فإن هذا العدد يتناقص. وفي البلدان المتقدمة، يكاد التمييز يكون قد انتهى تقريباً، ولكن في البلدان النامية، يمكن أن نجد ضرائب شخصية على الدخل بها بعض خصائص التمييز حسب نوع الجنس، مثل عزو جميع الإيرادات غير الناشئة عن الأجور، لغرض حساب الضرائب، إلى الزوج بغض النظر عن يحوز الملكية (وهو ما يجسد الافتقار إلى ممتلكات المرأة ملك لزوجها)؛ أو منح الرجال عفاءات كبيرة، مما يؤدي إلى خفض الأسعار الفعلية للضرائب عليهم؛ أو تطبيق سعر مخفض للضريبة على

التحرير المالي الفرنس الاقتصادي للنساء جزئياً من خلال زيادة فرص الحصول على الائتمان. إلا أن التبذيب الكبير قد يلقى أعباء ثقيلة على الأسر المعيشية ذات الماليات الحدية، والتي تراها النساء بصورة غير متناسبة.

وضع موازنة لتحقيق المساواة بين الجنسين

تتمثل إحدى الطرق التي يمكن بها للبلدان إجراء تحديد دقيق للسياسات المطلوبة لتخفيض أوجه التفاوت بين الجنسين، في وضع موازنة لتحقيق المساواة بينهما، وهو ما يتضمن الفحص المنظم لبرامج وسياسات الموازنة لمعرفة أثرها على النساء. وقد اكتسب هذا المجهود الخاص لإدماج تحليلات نوعي الجنس في سياسات الحكومة، بروزاً في السنوات الأخيرة جزئياً بفضل الدفعة الضخمة التي أحدثتها مؤتمر المرأة العالمي في بكين عام ١٩٩٥. ويشجع هذا النوع من الميزنة على تحقيق درجة أعلى من خضوع الحكومات للمسائلة عما قامت به من أجل تشجيع المساواة بين الجنسين، كما يساعد على ضمان توجيه الموازنات والسياسات نحو تحقيق المساواة بين الجنسين، وليس المقصود به فقط تحليل البرامج الموجهة بصفة خاصة إلى الإناث أو إلى وضع موازنة خاصة «بالنساء» بل إن القصد منه هو فحص آثار تحقيق المساواة بين الجنسين على كافة برامج وسياسات الحكومة.

وقد يتتسائل المرء: لماذا يتم أخذ قضية نوع الجنس وحدها في الاعتبار عند وضع الموازنة؟ وماذا عن المجموعات الأخرى من السكان الذين لا تلقي مصالحهم اهتماماً كافياً؟ من ناحية المبدأ، فإن عمليات وضع الموازنة ينبغي أن تأخذ في الحسبان إلغاء أي أوجه تفاوت ضارة اجتماعية. وقد نظمت بعض الجماعات، مثل كبار السن وبعض الأقليات العرقية، أنفسها في الواقع لتأكيد مصالحها. والامر الواضح هو أنه لا يوجد شيء يمكن أن يطبق عليه الموازنة الحكومية المحايدة تجاه قضية نوع الجنس. فعلى سبيل المثال، فإن تخفيض الإنفاق على مياه الشرب التقية قد يلحقضرر بالبنات والنساء بصورة غير مناسبة لأنهن عادة ما يتحملن العبء الزمني والجسدي ل توفير الماء النقى للأسر المعيشية عندما لا يكون متاحاً بسهولة. وبالمثل، فإن زيادة المصروفات المدرسية، قد يقلل بصورة غير مناسبة فرص البنات للالتحاق بالدراسة، تماماً كما قد يؤدي

الدول ٢

كيف تبدو الموازنة التي تراعي المساواة بين الجنسين؟

مثالان افتراضيان للتحليل المستند بنوع الجنسية فى موازنة وطنية.

الافتراض	الجنس	الاتجاه المتعلق بنوع	وزارة التعليم
التوسيع في التعليم الابتدائي	الأسرور الذين يرسلون بناتهم إلى المدارس	تقديم الدعم إلى أولياء الأمور الذين ينفقون على أساس سنوي	مستمددة من تقدير عد نسبة الأولاد للبنات في التعليم الابتدائي
مرض الإيدز	غير الأمينة على النساء والبنات.	وضع برنامج تعليم الرجال عن مخاطر الممارسات الجنسية على توصيل هذه الرسالة.	إجراءات تغييرات في إصابة الفتيات.
تخفيض التعرض	البنات بدرجة أكبر للإصابة بفيروس ومرض الإيدز من الأولاد، وهو في الواقع العادي الجنسي على قدرة البنات على اكتساب الدخل بسبب التعليم الأفضل وغير ذلك من المنافع الاجتماعية	تعرض البنات بدرجة أكبر للإصابة بفيروس ومرض الإيدز من الأولاد، وهو في الواقع العادي الجنسي على حماية أنفسهن على الممارسات الجنسية غير الآمنة.	تحفيض تكاليف العلاج وتحسين الصحة وال عمر المتوقع.

المؤلف: المصدر

- ينبغي أن تتصدى لأهداف محددة مثل تقليل عدم المساواة في التحصيل التعليمي، وله منافع واضحة يمكن قياسها باستخدام بعض الأدوات والبيانات البسيطة (انظر الجدول ٢).
- تنبغي الاستعانة بالمجتمع المدني للدعم والمساعدة في الجوانب التي تتطلب بحوثاً موجهة بدرجة أكبر، كما ينبغي تطبيقها على المستويات الحكومية دون القومية وفقاً لما يتطلبه الأمر.
- ينبغي أن تغطي كلاً من الإنفاق والإيرادات.
- لا ينبغي كفاعة، وضع أهداف محددة للإنفاق على الأغراض المرتبطة بالنساء (إلا إذا كانت الموازنات مقيدة بشدة، وكان هذا الإنفاق يقل كثيراً عما قد تختاره في غير ذلك الموازنة غير الخاضعة للقيود)، نظراً لأن هذا ينزع إلى تقليل المرونة، و يجعل عملية وضع الموازنة أقل فعالية.

الخلاصة

تحسن مفهومنا عن الفروق بين نوعي الجنس، والكيفية التي تختلف بها آثار السياسات العامة على الرجال والنساء، في السنوات الأخيرة، وطبق يؤثر في صناعة سياسات الاقتصاد الكلي، خاصة سياسات المالية العامة. ويمكن أن تؤدي تقليل أوجه التفاوت بين الجنسين إلى تحسين أداء الاقتصاد الكلي. ويعنى الاعتراف بأختلاف التفاوت بين الجنسين أن الموازنات الحكومية ليست محابية فيما يتعلق بنوعي الجنس، ضمناً وجود حاجة إلى إدماج الاعتبارات الخاصة ببنوعية الجنس في عمليات وضع الموازنة. وعلى الرغم من أن المبادرات الخاصة بوضع الموازنة لتحقيق المساواة بين الجنسين قد تتخذ أشكالاً مختلفة، فإن أهم أغراضها هو التأثير في عملية وضع الموازنة، ومساعدة صناع السياسات على التركيز على الطرق التي يمكن بها للسياسات العامة أن تساعد على تقليل أوجه التباين بين الجنسين، وتحسين النتائج الاقتصادية. ■

جانيت ستوكسكي تعمل نائبة لرئيس شعبة بالدائرة الأفريقية في صندوق النقد الدولي.

المراجع:

- Blackden, C. Mark, and Chitra Bhanu, 1999, "Gender, Growth, and Poverty Reduction," World Bank Technical Paper No. 428 (Washington: World Bank).*
- Budlender, Debbie, Diane Elson, Guy Hewitt, and Tanni Mukhopadhyay, 2002, Gender Budgets Make Cents: Understanding Gender-Responsive Budgets (London: Commonwealth Secretariat).*
- Budlender, Debbie, and Guy Hewitt, editors, 2002, Gender Budgets Make More Cents: Country Studies and Good Practice (London: Commonwealth Secretariat).*
- Collier, Paul, 1998, "Women in Development: Defining the Issues," Policy Research Working Paper No. 129 (Washington: World Bank).*
- Grown, Caren, Diane Elson, and Nilufer Cagatay, 2000, "Growth, Trade, Finance, and Gender Inequality: Introduction," World Development, Vol. 28, No. 7, pp. 1145-56.*
- Gupta, Sanjeev, Mark Plant, Thomas Dorsey, and Benedict Clements, 2002, "Is the PRGF Living Up to Expectations?" Finance and Development, June, pp. 17-20.*
- Klasen, Stephan, 2007, "Pro-Poor Growth and Gender Inequality: Insights from New Research," Poverty in Focus, International Poverty Centre, March, pp. 5-7.*
- World Bank, 2001, Engendering Development: Through Gender Equality in Rights, Resources, and Voice (New York: Oxford University Press).*

نفس الدخل. أما الضرائب غير المباشرة مثل ضريبة القيمة المضافة، أو ضريبة دخل الشركات والضرائب على التجارة الدولية، فهي ليست شخصية. ومع ذلك، فإن هناك تحيزاً ضمنياً حسب نوع الجنس تمكن ملاحظته في هذه الضرائب من خلال أنماط التكرار التي تختلف حسب نوع الجنس. فقد يكون هناك، مثلاً، تحيز ضد الرجال في ضرائب الإنتاج التي تفرض على استهلاك المشروبات الكحولية، والتدخين، والقامار. والتي هي أنشطة يمارسها الرجال بصورة غير متناسبة في كافة المجتمعات تقريباً.

ما مدى نجاح المبادرات التي تتحقق المساواة بين الجنسين

منذ عام ١٩٨٤، حاول نحو ٤٠ بلداً من مختلف مناطق العالم تجربة شكل أو آخر من الميزنة الرامية لتحقيق المساواة بين الجنسين، عادة على المستوى القومي، وإن تم في بعض الحالات على المستوى دون القومي. وكانت الحكومات هي التي تقود هذه المبادرات (السلطة التنفيذية أو التشريعية) وأحياناً كانت تقودها منظمات المجتمع المدني. وقد ركز معظم هذه المبادرات على جانب الإنفاق في الموازنة، إلا أن بضعة بلدان نظرت في جانب الإيرادات أيضاً. وكانت أستراليا هي أول بلد يدرج رسمياً الميزنة الرامية لتحقيق المساواة بين الجنسين في الموازنة العامة من خلال مفهوم موازنة النساء. وحدث جنوب أفريقيا حذوها في عام ١٩٩٥ كجزء من جهودها القوية لإلغاء أوجه عدم المساواة في الفترة التالية لانتهاء نظام الفصل العنصري. وكانت إحدى النتائج الملحوظة في جنوب أفريقيا هي إلغاء التمييز الجنسي ابتداءً من ضريبة الدخل الشخصي؛ حيث كانت تفرض ضرائب على بعض النساء أكثر مما يفرض على الرجال ذوي الدخل المماثل. وفي الاتحاد الأوروبي، كانت المساواة بين الجنسين إحدى الأولويات منذ زمن طويول، ويجري تنفيذ مبادرات لوضع موازنات لتحقيق المساواة بين الجنسين في عدد من البلدان، بما في ذلك البلدان الأسكندنافية وأسبانيا. وتتضمن المبادرات الأخرى «فريق موازنة النساء» في المملكة المتحدة، الذي يعلق على سياسات المالية العامة في كل موازنة سنوية. وفي الهند، قيم الباحثون مدى كفاية برامج الموازنة للوفاء باحتياجات النساء وتخفيف أوجه التفاوت بين الجنسين. وقد عملت المنظمات غير الحكومية في المكسيك مع الحكومة الفيدرالية وحكومات الولايات للجمع بين التحليل الأكاديمي الراسخ وبين المساندة اللازمة لتحقيق المساواة بين الجنسين وتخفيض أعداد الفقراء في سياق الموازنات. وفي رواندا، تستخدم مبادرة لوضع موازنة ترمي لتحقيق المساواة بين الجنسين لتنوير الحوار الوطني حول سياسة الموارد وتحصيدها.

ما هو الحكم الذي تم التوصل إليه حتى الآن؟ إن الإجابة مختلطة. ففي بعض الحالات، مثل أستراليا وجنوب أفريقيا، أخفقت المبادرات في أن تصبح جزءاً من النسبي المؤسسي بعد الفورة المبدئية للنشاط. وتوضح هذه التجارب الحاجة إلى أن تصبح مبادرات تحقيق المساواة بين الجنسين جزءاً لا يتجزأ من عملية الموازنة العامة وإثبات جدواها. كما يقتضي الأمر أن تحظى المبادرات بدعم سياسي واسع لتجنب وقوعها ضحية لتغير الحكومات.

نتيجة لما تقدم، يمكن استخلاص عدة دروس مهمة من هذه التجربة حتى الآن:

- ينبغي إدماج الميزنة الرامية لتحقيق المساواة بين الجنسين في عملية الموازنة العادية حتى تصبح ذات طابع مؤسسي كامل. وبدون ذلك، قد لا تستمر حتى المبادرات التي تمت الموافقة عليها بحماس. وقد يتطلب بعض عناصر الميزنة لتحقيق المساواة بين الجنسين مثل تحليل منافع توافر حالات الضرائب، جهوداً خاصة بصفة دورية.



نساء وبنات الغجر (غجر الروما) في رومانيا يتعلمن القراءة والكتابة.

الحاجة كافحة الفتيات بالمدارس

Maureen A. Lewis and
Marlaine E. Lockheed

مورين لويس
ومارلين لوكهيد

هناك حاجة إلى
طرق جديدة لتعليم
«البنات المستبعـدات»
بالبلدان النامية

للفتيات اللائي لم يلتحقن بالدراسة الآتىات من الجماعات المستبعدة (الشكل ١). والعاقب التعليمية على المستبعـدين اجتماعيا - والفتىـات بصفة خاصة - حقيقة، وهـى تـراوـح بين إهمال المعلـمين للـلامـيـدة فـي الفـصـل، وتدـمـير المـادـارـس ومـارـاسـة العنـف ضـد المـدرـسـين والمـجـتمـعـات المـحلـية. وـمـا يـفـاقـمـ المشـكـلة، أـنـ الجـمـاعـات المـسـتـبعـدـات اـجـتمـاعـيا، يـقـلـ غالـباـ اـحـتمـالـ إـرـسـالـ بـنـاتـهـاـ لـلـدـرـاسـةـ، وـيـزـدـادـ اـحـتمـالـ سـماـحـهاـ لـبـنـاتـهـاـ وأـلـادـهـاـ بـالـانـقـاطـاعـ مـبـكـراـ عـنـ موـاصـلـةـ الـدـرـاسـةـ. وـعـلـىـ اـمـتـادـ العـقـدـ المـاضـيـ، تـلـعـمـنـاـ الـكـثـيرـ عـنـ كـيـفـيـةـ الـوصـولـ إـلـىـ الـأـطـفـالـ الـفـقـرـاءـ وـالـأـطـفـالـ الـأـلـيـانـ الـجـمـاعـاتـ المـسـتـبعـدـاتـ. وـعـمـعـ هـذـهـ الـخـبـرـ مـسـتـمـدـةـ مـنـ الـبـلـادـ الـمـتـقـدـمةـ وـالـبـلـادـ مـتوـسـطـةـ الدـخـلـ، وـجـرـىـ تصـمـيمـ بـرـامـجـ لـزيـادـةـ الـالـتـحـاقـ بـالـمـدـارـسـ، وـاسـتـدـامـةـ الـانتـظـامـ، وـتـقـيـيقـ الـمـساـواـةـ فـيـ النـتـائـجـ الـتـعـلـيمـيـةـ لـلـأـطـفـالـ الـمـسـتـبعـدـينـ. وـبـالـمـثـلـ، عـرـفـنـاـ الـكـثـيرـ عـنـ كـيـفـيـةـ الـوصـولـ إـلـىـ الـفـتـيـاتـ. إـلـأـنـنـاـ لـمـ نـعـرـفـ سـوـىـ الـقـلـيلـ عـنـ كـيـفـيـةـ الـوصـولـ إـلـىـ الـفـتـيـاتـ الـمـسـتـبعـدـاتـ بـصـفـةـ خـاصـةـ، وـيـلـقـيـ هـذـاـ المـقـاـلـ، الضـوءـ عـلـىـ بعضـ الـدـرـوسـ الـمـسـتـفـادـةـ مـنـ دـرـاسـةـ قـامـ بـهـاـ مـرـكـزـ التـنـمـيـةـ الـعـالـمـيـةـ تـبـحـثـ فـيـ أـسـبـابـ عـدـمـ التـحـاقـ بـنـاتـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـاتـ اـجـتمـاعـياـ بـالـمـدـارـسـ وـمـاـ الـذـىـ يـمـكـنـ عـمـلـهـ بـشـأنـ هـذـهـ الـمـشـكـلةـ.

نـاطـقـ المشـكـلةـ

فـيـ الـبـداـيـةـ، مـنـ الـمـفـيدـ التـفـكـيرـ فـيـ الـبـلـادـ الـتـىـ يـغـلـبـ عـلـيـهـ التـجـانـسـ (مـثـلـ كـورـياـ الـجـنـوبـيـةـ وـتـونـسـ، وـبـهـمـاـ مـجـمـوعـةـ

الـابـدائـيـ بالـعـالـمـ النـاميـ بـصـورـةـ حـادـةـ بـالـنـسـبةـ لـلـأـوـلـادـ وـالـفـتـيـاتـ، مـعـ تـقـارـبـ نـسـبةـ مـشارـكـةـ الـفـتـيـاتـ مـنـ مـشـارـكـةـ الـأـوـلـادـ فـيـ مـعـظـمـ الـبـلـادـ. وـمـعـ ذـلـكـ قـدـرـتـ مـنظـمةـ الـأـمـمـ الـمـتـحـدـةـ لـلـتـرـبـيـةـ وـالـعـلـمـ وـالـثـقـافـةـ (اليـونـسـكـوـ) أـخـيرـاـ (٢٠٠٦ـ) أـنـ هـنـاكـ نـحوـ ٤٣ـ مـلـيـونـاـ مـنـ الـفـتـيـاتـ فـيـ عـمـرـ الـدـرـاسـةـ غـيرـ مـلـتـحـقـاتـ بـالـمـدـارـسـ، وـأـنـ هـنـاكـ عـدـدـ يـزـدـيـدـ كـثـيرـاـ عـلـىـ ذـلـكـ تـقـلـ مـدـةـ درـاستـهـنـ عـنـ سـتـ سـنـوـاتـ، وـأـنـهـ مـازـالـتـ تـوـجـدـ فـجـوةـ بـيـنـ الـأـوـلـادـ وـالـفـتـيـاتـ فـيـ بـعـضـ الـبـلـادـ. وـتـعـزـىـ هـذـهـ الـفـجـوةـ بـشـكـلـ غـالـبـ إـلـىـ التـقـاعـسـ فـيـ الـإـلـاـحـ جـمـاعـاتـ مـسـتـبعـدـاتـ اـجـتمـاعـياـ بـالـدـارـاسـةـ، وـهـىـ غالـباـ مـنـ جـمـاعـاتـ الـأـقـلـيـةـ الـتـىـ تـعـيـشـ عـلـىـ هـامـشـ الـمـجـتمـعـ (انـظـرـ الإـطـارـ وـالـجـدـولـ)، وـالـتـىـ تـعـانـىـ فـيـهـاـ الـفـتـيـاتـ مـنـ حـرـمانـ بـارـزـ مـقـارـنـةـ بـالـأـوـلـادـ. وـالـوـاقـعـ أـنـاـ نـقـرـ أـنـ هـوـلـاءـ الـفـتـيـاتـ الـلـالـئـيـ لـمـ يـلـتـحـقـ بـالـدـرـاسـةـ يـأـتـيـنـ مـنـ تـلـكـ الـجـمـاعـاتـ.

أـنـ هـوـلـاءـ الـفـتـيـاتـ الـلـالـئـيـ لـمـ يـلـتـحـقـ بـالـدـرـاسـةـ؛ إـنـ أـكـبرـ عـدـدـ مـنـهـنـ إـلـىـ حدـ كـبـيرـ مـوـجـودـ فـيـ أـفـرـيـقـيـاـ جـنـوبـ الصـحـارـاءـ (٤٧ـ فـيـ الـمـائـةـ) وـفـيـ جـنـوبـ آـسـياـ (٢٥ـ فـيـ الـمـائـةـ) ثـمـ شـرقـ آـسـياـ وـالـمـحـيـطـ الـهـادـيـ (١١ـ فـيـ الـمـائـةـ)؛ وـتـلـىـ ذـلـكـ مـنـطـقـةـ الـشـرقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ أـفـرـيـقـيـاـ (٩ـ فـيـ الـمـائـةـ)؛ ثـمـ مـنـطـقـةـ أـمـريـكاـ الـلـاتـيـنـيـةـ وـالـكـارـيـبـيـ، وـأـورـوباـ الـشـرـقـيـةـ وـآـسـياـ الـوـسـطـيـ، وـأـمـريـكاـ الـشـمـالـيـةـ وـأـورـوباـ الـغـرـبـيـةـ (وـكـلـهـاـ تـقـرـبـ مـنـ ٣ـ فـيـ الـمـائـةـ). وـمـعـ ذـلـكـ، فـإـنـ مـنـطـقـةـ أـمـريـكاـ الـلـاتـيـنـيـةـ وـالـكـارـيـبـيـ تسـجـلـ أـعـلـىـ النـسـبـ عـنـدـمـاـ يـنـصـبـ التـرـكـيزـ عـلـىـ النـسـبـةـ الـمـؤـبـدةـ

ذلك المجتمعات هم الذين يتحملون أثراً أطفالهم بعيداً عن المدارس، على التقىض
ما يفعله أولياء الأمور في مجتمعات الأغلبية، والذين يزداد إرسالهم لأولادهم
إلى المدارس..

لماذا يبقى أولياء الأمور من الأقلية أطفالهم في البيت؟ إن الأسباب معددة وكثيرة. وهي تتضمن مقاومة التغيير بصفة عامة؛ والرغبة في المحافظة على هوية عرقية منفصلة؛ ونقص الاهتمام بما تقدمه المدرسة؛ والقلق بشأن التمييز العنصري وسوء المعاملة (قد يتم ضرب الأطفال أو تهميشهم ببساطة)؛ والحاجة إلى عمالة الأطفال أو إلى تلمذتهم المهنية في نطاق الأسرة؛ والتلكففة المباشرة للمنصروفات المدرسية والكتب والزى المدرسي الرسمى، وفرض العمل المحدودة بعد التخرج؛ وانخفاض العائد الاقتصادي الذى يحصل عليه من انتظامها بالدراسة؛ ونقص المدارس التى يمكن الالتحاق بها والالاقناف؛ والقلق بشأن السلامة (خاصة بالبنسبة للبياعفات). والأرجح أن تعلم مجتمعات الأطليات الأولاد دون الفتيات نظرا لأن فرص الأولاد فى سوق العمل أفضل، كما أن الفتيات فى كثير من المجتمعات يتزوجن ويدتهن بعيداً ويتحققن بعائلة الزوج. هذا، فضلاً عن أنه عندما ينتظم الأطفال المستبعدون فى الدراسة، فالأرجح أن ينقطعوا عنها، واحتمال إتمامهم الدراسة الابتدائية أقل.

وعلى الرغم من توافر بيانات محددة عن عدد قليل نسبياً من البلدان، فإنَّ
الأمثلة التالية تعطي إحساساً بنطاق مشكلة استبعاد الفتيات ودرجتها.

- في الهند: لا يتحقق ٣٧% في المائة من الفتيات من الفئة العمرية ٤-٧ سنة الالائى ينتمين إلى أدنى الطبقات أو القبائل بالمدارس، مقابل ٢٦% في المائة من بنات الأغليبية من نفس الفئة العمرية. وتقل احتمالات انتظام بنات القبائل في الدراسة بنسبة ٩% في المائة عن انتظام الأولاد الذين لا ينتمون لقبائل في الدراسة.

- في لاوس، لا تكمل بنات قبائل التالال الآيتات من المجتمعات الريفية سوى ما يقل عن سنتين دراسيتين، بينما تكمل بنات لاوس - تايلند القادمات من المجتمعات الحضرية ثمانى سنوات دراسية (انظر الشكل ٢).
- في جواتيمالا، يعد التحاق بنات السكان الأصليين بالمدارس الابتدائية هو أقل احتمالاً على الإطلاق (انظر الشكل ٣)، ولا تزيد نسبة بنات السكان الأصليين غير المتحدثات بالأسبانية اللائي يتمرنن مرحلة الدراسة الابتدائية على ٢٦ في المائة مقابل ٦٢ في المائة من البنات المتحدثات بالأسبانية.

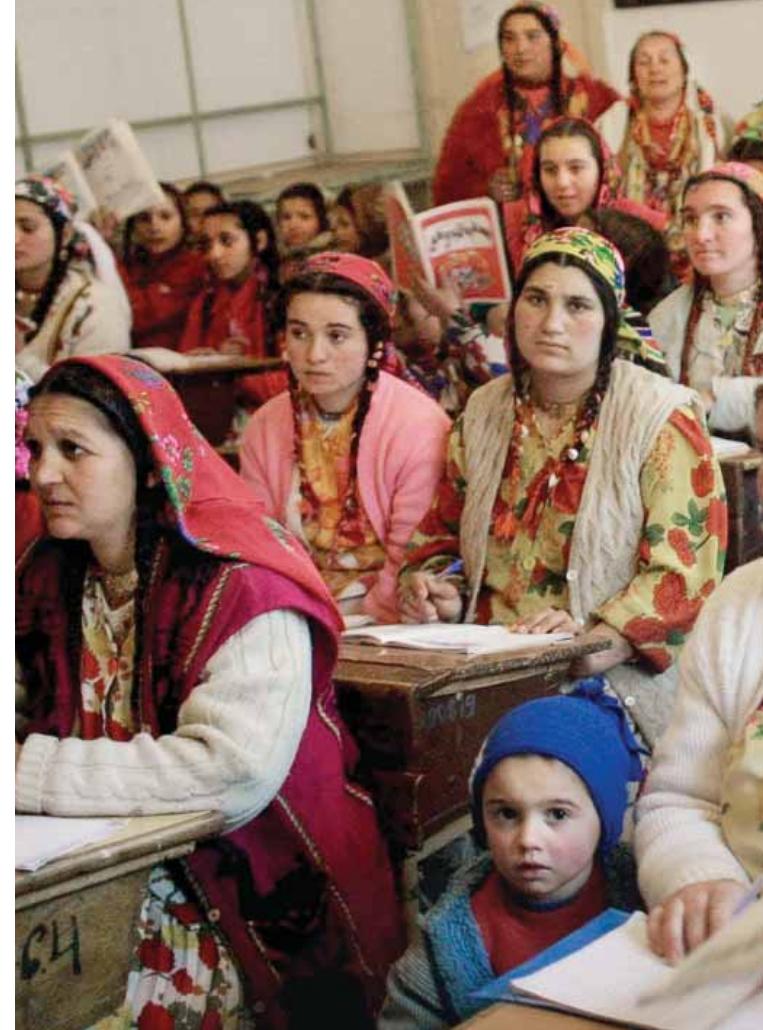
- في جمهورية السلوفاك، لا ينتمل في الدراسة الثانوية سوى ٩ في المائة من بنات الغجر (غر الروما) مقابل ٥٤ في المائة من البنات السلوفاك اللائي ينتملن في الدراسة الثانوية.

إلا أن كافة الأدلة المتاحة توحى، بأنه مجرد الانتظام في الدراسة، يكون أداء البنات المستبعدين مماثلا تماماً. بل وأحياناً أفضل من -أداء الأولاد المستبعدين في المرحلة الابتدائية (على الرغم من أن مستويات التحصيل للأطفال المستبعدين ينكمش تدريجياً مع مرحلة التعليم). ويصدق هذا الاختلاف بين أداء كل تختلف عن مستويات أطفال الأغلبية.

من هم؟

نختلف الجماعات المستبعدة فيما بين الأقاليم والبلدان.

من هم؟	المنطقة
سكان من غير القبيلة المسيحية	أفريقيا جنوب الصحراء
الذيل الهنود، المتنبؤون وقبائل الطبقة الدنيا؛ القبائل الريفية في باكستان؛ طبقات المتنبؤين في نيبال؛ سكان الريف في أفغانستان.	جنوب آسيا
البربر، وسكان المناطق الريفية	الشرق الأوسط وشمال أفريقيا
السكان الأصليون والأمريكيون الالاتيرون . -الأفارقة.	أمريكا اللاتينية والカリبي
قبائل التلال؛ الأقليات المسلمة؛ وغيرها من الأقليات العرقية	شرق آسيا والمحيط الهادئ
أوروبا الشرقية وأسيا الوسطى / الخر (جر الروما)؛ وسكان المناطق الريفية في تركيا.	رابطة الدول المستقلة
المصدر: لويس ولوكهيد، (٢٠٠٦).	



عرقية واحدة لها لغة مشتركة ويرث ثقافي مشترك)، أو البلدان غير المتاجنة التي تتعدد بها الجماعات العرقية التي تتحدث لغات مختلفة، وتتسم عادة بثقافات متمايزه. وفي هذه المجموعة الأخيرة، تُنزع المجتمعات «المختلفة» عن المجتمع في اتجاهه السادس واقتاصاده إلى أن تصبح مستبعدة، وأولئك الأمور في

من يستعد ولماذا؟

- الجماعات المستبعدة اجتماعياً، هي جماعات فرعية من السكان مننوعة بحكم التمييز وعدم المبالاة في بلادها التي تنتهي إليها، من الحصول على الحقوق والحماية الاجتماعية التي يتلقاها كافة المواطنين. ويجري تهميش هذه الجماعات - الأقليات العرقية، والعشائر المنعزلة، والجماعات التي لا تسود بينها لغة الأغلبية - لأسباب متعددة:

- وصمهما بالعار من قبل سكان الأغلبية، مثل الإشارة إلى تاريخهم في العبودية (السود في البرازيل وكوبا والولايات المتحدة) أو نتيجة سلب الوطن منهم (السكان الأصليون في كندا والولايات المتحدة).

- الاختلافات في المجموعة العرقية، واللغة والدين مثل حالة قبائل التلال في لوس وجماعات السكان الأصليين في أمريكا اللاتينية.

- المكانة الاجتماعية الدنيا، حيث تتبع الجماعات المستبعدة في السلم الاجتماعي مكانة أدنى بالنسبة لسكان الأغلبية، مثل الغجر في أوروبا.

- المكانة غير الاختيارية للأقلية (على النقيض من جماعات المهاجرين التي تقبل اختيارياً مكانة الأقلية في مقابل الفرصة الاقتصادية في سوق وجماعات المنيودين في الهند وبيلار)

الفتيات والأولاد أيضاً في البلدان الصناعية، حيث تتفوق البنات على الأولاد في إنتمام الدراسة بين سكان الأغلبية. كما يصدق أيضاً بين مجموعات الأقلية - الماوري في نيوزيلندا، والأمريكيون الأفارقة وجماعات السكان الأصليين في الولايات المتحدة. عندما يتم علاج بواعث القلق المتعلقة باللغة والثقافة والمعاملة في المدرسة، وتتحسن إمكانية الالتحاق بالمدارس الجيدة. ولا تفصل معظم الدراسات التي تجري في البلدان النامية التي تمر بمرحلة انتقال نتائج التحصيل عن بعضها البعض، إلا أن بعض الدراسات القطرية تقدم نتائج مشجعة عن مستوى تحصيل الفتيات:

- في بيرو: لم تختلف درجات بنات كويشوا الريفيات في المطالعة والرياضيات في الصف الخامس عن درجات أولاد كويشوا الريفيين، على الرغم من أن أداء أطفال الكويشوا يقل كثيراً عن أداء أطفال الحضر من السكان غير الأصليين (انظر الشكل ٤).
- في الإكوادور، كانت درجات بنات السكان الأصليين أعلى من درجات أولاد السكان الأصليين في اختبارات الرياضيات في الصف الخامس، مع اقتراب الدرجات في ارتفاعها مع تلك التي حصل عليها أطفال السكان غير الأصليين.

الوصول إلى الفتيات المستبعـدات وتعلـيمهن

استخلصنا مما عرفناه عن كيفية الوصول إلى الأطفال الفقراء والمستبعـدين أن إلـاق البنـات المستبعـدات بالـمدرسة وإـيقـائهم فيها يتطلب نهجاً مختـلفاً وتكاليفاً أكثر ارتفاعـاً. وتـزيـد الفـروـق الثقـافية، والـاختلافـات اللـغـوية، والـاحتـياـجـات الـخـاصـة بالـفـتـيـات (مـثل الأمـانـ والمـطلـبـات الصـحـيـة) التـكـالـيف نـظـراً لـذـكـرـ ذلك يـتـطلـب طـرقـ جديدة يـتم تصـمـيمـها خـصـيـصـاً لـكـلـ مـجمـوعـةـ. والـاستـثـمارـ فـيـ الجـهـتـينـ يـعتـبرـ أـسـاسـياـ لـقيـدـ واستـبقاءـ الأـطـفالـ فـيـ الـمـارـسـ، وـبـصـفـةـ خـاصـةـ الفـتـيـاتـ.

أولاً، لا يزال كثـيرـ منـ الـبـلـادـ يـفتـقرـ إـلـىـ فـرـصـ الـتـعـلـيمـ ذـيـ الـمـسـتـوـيـ الـجـيدـ لـكـافـةـ الـطـلـبـةـ. وـمـنـ ثـمـ فـيـ إـلـمـ الـخـطـ الـأـلـوـلـ لـلـمـجـمـوـعـ هوـ تـحـسـنـ مـسـتـوـيـ جـودـةـ الـدـرـاسـةـ منـ خـلـالـ ثـلـاثـ إـجـراءـاتـ رـئـيـسـيةـ:

وضعـ سيـاسـاتـ تعـليمـيـةـ أـكـثـرـ إـنـصـافـاـ. قدـ تكونـ السـيـاسـاتـ الـتـيـ تـبـدوـ منـصـفةـ مـتـحـيـزةـ بـخـيـثـ ضدـ الـفـتـيـاتـ الـقـادـمـاتـ مـنـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ. وـمـثـالـ ذـلـكـ، فإـنـ السـيـاسـاتـ الـتـيـ تـتـطلـبـ اـسـتـخدـامـ لـغـةـ الـأـلـغـبـيـةـ فـيـ الـمـدـرـسـةـ، قدـ تكونـ سـبـباـ لـلـحـرـمانـ بـصـفـةـ خـاصـةـ لـبـنـاتـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ، لـأـنـهـ غالـبـاـ ماـ يـكـنـ إـلـمـاماـ مـنـ الـأـلـوـلـ بـلـغـةـ الـأـلـغـبـيـةـ. وبـالـمـثـلـ أـيـضاـ، فإـنـ السـيـاسـاتـ الـتـيـ تـتـطلـبـ أـنـ تـكـونـ الـمـدـرـسـةـ لـجـنسـ وـاحـدـ أوـ مـارـسـ لـلـتـعـلـيمـ الـمـشـترـكـ بـيـنـ الـجـنـسـيـنـ، قدـ تـحدـ منـ فـرـصـ الـبـنـاتـ، عـنـدـماـ لـيـتمـ إـنـشـاءـ مـارـسـ سـوـيـ لـلـأـلـوـلـ فـقـطـ نـتـيـجـةـ لـمـثـلـ هـذـهـ السـيـاسـاتـ، كـمـ هـوـ الـحـالـ فـيـ بـعـضـ نـوـاـحـيـ باـكـسـتـانـ، أـوـ عـنـدـماـ يـقـومـ بـعـثـةـ بـنـاهـنـ الـأـكـبـرـ سـنـاـ مـنـ الـانتـظـامـ فـيـ مـارـسـ الـتـعـلـيمـ الـمـشـترـكـ.

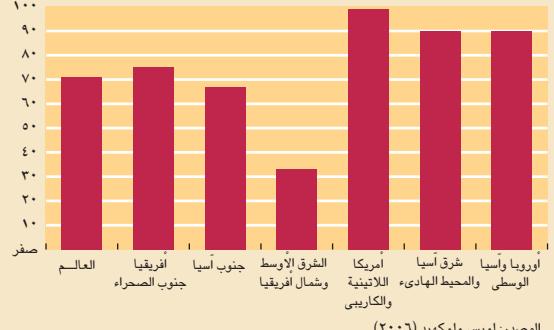
التـوـسـعـ فـيـ خـيـارـاتـ الـدـرـاسـةـ. إـنـ اـشـغالـ أـوليـاءـ الـأـمـورـ بـسـلامـةـ بـنـاهـنـ قدـ يـعـنـيـ أـنـ مـارـسـ الـجـمـعـمـ الـمـحـلـ الـقـرـيبـ الـمـارـسـ الـرـسـمـيـةـ الـبـلـدـيـةـ يـمـكـنـهاـ اـجـتـذـابـ وـاسـتـبقاءـ الـبـنـاتـ الـأـنـيـاتـ مـنـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ بـسـهـولةـ أـكـبـرـ مـاـ تـفـعلـ الـمـارـسـ الـرـسـمـيـةـ الـوـاقـعـةـ عـلـىـ مـسـافـةـ بـعـيـدةـ. فـعـلـيـ سـبـيلـ الـمـثالـ، فـقـىـ رـاجـستانـ بـالـهـنـدـ كـانـتـ مـارـسـ الـمـجـمـعـ الـمـحـلـ، الـتـيـ قـامـتـ بـتوـظـيفـ مـارـسـينـ شـبـهـ مـهـنـيـنـ وـأـتـاحـ لـأـبـنـاءـ الـمـجـمـعـ الـمـحـلـ اـخـتـيـارـ الـمـارـسـينـ وـإـلـشـافـ عـلـيـهـمـ، وـعـيـنـ عـالـمـيـنـ مـؤـقـتـيـنـ لـحرـاسـةـ بـنـاتـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ فـيـ ذـهـابـهـنـ الـمـدـرـسـةـ وـإـيـابـهـنـ مـنـهـاـ، هـىـ الـتـيـ حـقـقـتـ مـعـدـلاتـ أـعـلـىـ لـقـيـدـ، وـالـانتـظـامـ، وـفـيـ درـجـاتـ الـاـخـتـيـارـاتـ تـفـوقـ مـاـ حـقـقـتـ الـمـارـسـ الـعـامـةـ. وـيـمـكـنـ لـرـياـضـ الـأـطـفالـ أـنـ تـسـاعـدـ الـأـطـفالـ الـمـسـتـبعـدـينـ عـلـىـ الـاـنـتـقـاطـ بـسـهـولـةـ أـكـبـرـ إـلـىـ الـمـارـسـ الـرـسـمـيـةـ. وـفـيـ الـبـراـزـيلـ وـتـرـكـياـ وـبـولـيفـياـ وـالـهـنـدـ، قـلـلتـ بـرـامـجـ رـياـضـ الـأـطـفالـ الـتـيـ تـضـمـ الـأـمـهـاـتـ وـالـأـطـفالـ مـنـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ مـعـاـ، مـعـدـلاتـ الـاـنـقـاطـاعـ عـنـ الـدـرـاسـةـ فـيـ الـمـارـسـ الـاـبـتـائـيـةـ وـعـزـزـتـ مـنـ نـتـائـجـ التـحـصـيلـ الـمـدـرـسـيـ. كـذـلـكـ تـفـيدـ بـرـامـجـ التـعـوـيـضـيـةـ. وـقـدـ وـفـرـتـ الـبـراـزـيلـ

الشكل ١

لم يـقـيدـ حـتـىـ فـيـ الـمـدـرـسـةـ

معـظمـ الـبـنـاتـ الـلـائـيـ لمـ يـلـتحقـ بـالـمـدـرـسـةـ يـأـتـيـنـ مـنـ الـجـمـاعـاتـ الـمـسـتـبعـدـةـ

(الـبـنـاتـ الـمـسـتـبعـدـاتـ كـحـصـةـ مـقـدـرةـ مـنـ كـافـةـ الـبـنـاتـ غـيرـ الـمـلـتـحـقـاتـ بـالـمـدـرـسـةـ، نـسـبـةـ مـنـوـيةـ)



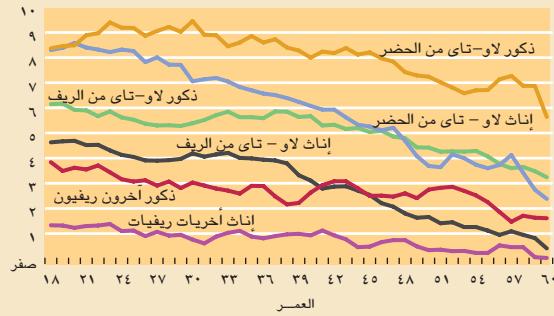
المصدر: لويس ولوكيهيد (٢٠٠٦).

الشكل ٢

دراسة أقل للبنـاتـ الـمـسـتـبعـدـاتـ

تـكـملـ بـنـاتـ الـقـبـائلـ الـرـيفـيـةـ فـيـ لـاوـسـ سـنـواتـ دـرـاسـةـ أـقـلـ كـثـيرـاـ مـاـ يـكـملـهـ أـطـفالـ الـأـلـغـبـيـةـ فـيـ الـحـضـرـ

(مـتوـسطـ سـنـواتـ الـدـرـاسـةـ)



المصدر: لويس ولوكيهيد (٢٠٠٦).

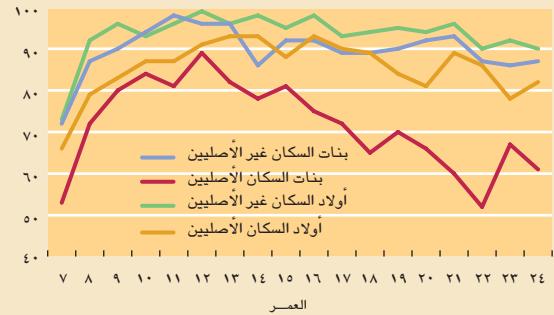
ملحوظـةـ: الـأـرـقـامـ عـلـىـ مـوـطـسـ مـتـحـرـ أـجـلـهـ ثـلـاثـ سـنـواتـ. سـكـانـ الـحـضـرـ مـنـ غـيرـ لاـوـ تـايـ لـيـمـثـلـونـ سـوـيـ جـمـاعـةـ صـغـيرـةـ جـدـاـ مـنـ الصـعـبـ إـدـراجـهاـ.

الشكل ٣

الـسـقـوطـ بـيـنـ الشـقـوقـ

بنـاتـ السـكـانـ الـأـصـلـيـنـ فـيـ جـوـاتـيـمـالـاـ هـنـ أـصـحـابـ أـقـلـ الـاحـتمـالـاتـ فـيـمـنـ تمـ قـيـدهـمـ عـلـىـ إـلـاطـلـاقـ

(الـنـسـبـةـ الـمـنـوـيـةـ لـلـقـيـدـ)



المصدر: لويس ولوكيهيد (٢٠٠٦).

المعيشية عن التكاليف المباشرة وغير المباشرة للتعليم. وقد كانت هذه البرامج فعالة إلى حد كبير في كثير من البلدان خاصة بنجلاديش حيث زادت المنح المقدمة للبنات معدلات قيدهن بالمدارس إلى ضعف معدلات المتوسط القومي لقيد الإناث. كذلك تعرّض برامج الرواتب أولياء الأمور عن تكاليف الدراسة، ولكنها مقيدة ببعض المستلزمات المدرسية مثل الرسم والكتب والمواد والأدوات الدراسية والانتقالات. وقد وجد أيضاً أنه حتى توافر فرص الحصول على المنحة الدراسية يعزز درجة تحصيل التلاميذ.

إدخال برامج التغذية المدرسية. ترتبط برامج مختلفة للتغذية المدرسية بارتفاع معدلات القيد والانتظام في الدراسة. ففي كينيا، زادت الوجبات المجانية الانتظام في برامج الدراسة بنسبة ٣٠٪ في المائة مقارنة بالمدارس التي لا تقدم مثل هذه الوجبات المجانية، كما ارتفعت الدرجات في الاختبارات بدرجة كبيرة. إلا أن عمليات التقييم الدقيقة وجدت أن برامج التغذية أفادت الأولاد بدرجة أكبر من البنات، ولم تقدم سوى القليل لتخفيف الفجوة بين الجنسين.

كيف يمكن تحقيق ذلك

تقضي الإجراءات العملية لتشجيع تعليم البنات المستبعدين تصميم برامج تجذب كلًا من أولياء الأمور والطلاب. مستفيدة من أنواع الجهود الناجحة التي سبق متابقتها أعلاه. وهذه بصفة عامة بدائل مكلفة ولكن ثبتت ضرورتها لاجتذاب الأطفال المستبعدين، خاصة البنات، إلى المدرسة وضمان بقائمهن وترجمهم. ويعتبر «برنامج بداية السباق» في الولايات المتحدة مثالاً لهذه البرامج، وكانت بلدان متوسطة الدخل مثل شيلي والمكسيك رائدة في البدء في برامج مماثلة.

إلا أن البلدان منخفضة الدخل لا يمكنها تحمل الجهود الإضافية المطلوبة للوصول إلى الجماعات المستبعدة والبنات خارج المدارس في تلك المجتمعات. وبالتالي لها، يتطلب الأمر دعماً خارجياً. فأولاً، ينبغي على المانحين من القطاع الخاص والمانحين الثنائيين ومتحددي الأطراف أن يوجهوا دعمهم للبرامج التي ثبت أن لها آثاراً إيجابية ثابتة بالنسبة للبنات المستبعدين. ويمكن إنشاء صندوق استثماري لتوفير الأساس المالي للتوسيع في الجهود الناجحة للوصول إلى البنات المستبعدين واستبقاءهن وتعليمهن. وثانياً، يمكن أن يساعد إنشاء صندوق لتقدير تعليم البنات في توسيع قاعدة المعرفة عمّا يجده، خاصة في أفريقيا، حيث الأدلة نادرة وحيث يوجد ما يزيد على ٤٠٪ في المائة من البنات المستبعدين. وأخيراً، يتبع على معهد اليونسكو للإحصاء أن يقدم تقارير وبيانات عن المشاركات والإنجازات في التحصيل الدراسي، مقسمة حسب نوع الجنس والاستبعاد، وهو ما سيكون أمراً أساسياً لرصد أوجه التحسن وتحديد أكثر النهج فعالية. ■

مورين لويس هي القائمة بعمل الخبر الاقتصادي الرئيسي للتنمية البشرية في البنك الدولي، ومارلين لوكيبيدي هي زميل زائر في مركز التنمية العالمية، وكانت من قبل مديرة لقطاع التعليم في البنك الدولي. وهذا المقال يعتمد اعتماداً كبيراً على كتابهما «غياب لا يغتفر».

المراجع:

Lewis, Maureen A., and Marlaine E. Lockheed, 2006, Inexcusable Absence (Washington: Center for Global Development); see <http://www.cgdev.org/content/publications/detail/11898>

Meerman, Jacob, 2005, “Oppressed People: Economic Mobility of the Socially Excluded,” Journal of Socioeconomics, Vol. 34 (August), pp. 542–67.

UNESCO, 2006, 2007 Global Monitoring Report: Strong Foundations: Early Childhood Education (Paris).

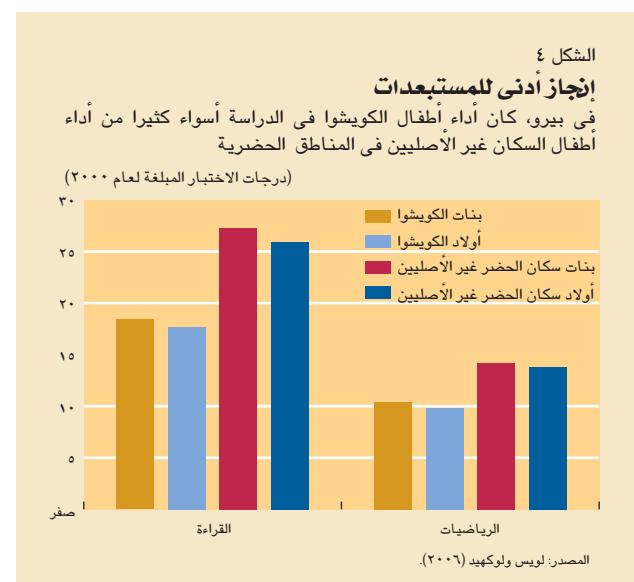
والهند وأسبانيا برامج توعوية داخل المدرسة، وبعد المدرسة لمساعدة التلاميذ المحروميين على البقاء في الدراسة، وزيادة تحصيلهم. وفي الهند، حيث يتم تعين شبابات لتعليم الأطفال المتأخرین في الدراسة، وتم تسجيل أكبر إنجازات التحصيل للأطفال الأكثر حرماناً من الناحية الاقتصادية. كما يمكن للإذاعة والتلفزيون والحواسيب الإلكترونية أن توسع الفرص بالنسبة للبنات، خاصة من يتم استيقاؤهن بالمنازل بعد المرحلة الابتدائية.

تحسين البيئة المادية والمواد التعليمية. بعد أن أصبح احتمال قيد البنات بالمدارس أقل منه بالنسبة للأولاد، كما أن الاحتمال أكبر في انقطاعهن عن الدراسة، بالمدارس التي تعاني من تدهور حالة منشآتها (مثل تلك التي تشهد تسرب المياه من الأسقف)، والتي كثيراً ما يتغير مدرسوها، والتي لا تتوافق بها مواد كافية للتعليم. وينزع أداء الذين يبقون بالمدرسة في ظل هذه الظروف - خاصة إذا كان التعليم يتم بلغة الأغلبية فقط. إلى أن يكون أشد سوءاً. الواقع، أن الدراسات تبين أن لنوعية المدرسة أهميتها بالنسبة للبنات المستبعدين أكثر من أهميتها بالنسبة للأولاد والأطفال من أسر الغالبية السائدة، نظراً لأن أولياء الأمور من الأقلية لديهم عادة عوایز أعلى لحالة المدرسة ونوعية المدرسين - وغالباً نوع جنسهم. ماذا يمكن عمله؟ يمكن أحد الحلول في تقديم تعليم بلغتين. وتتضمن حلول أخرى توجيه موارد إضافية للمدارس ذات الأداء المنخفض في المتوسط، وإصلاح الأبنية التعليمية، وتقوية المناهج الدراسية، وتعيين مدرسين على علم ودراية جيدة، وذلك لا يمكن اعتباره مسلماً به.

والخط الثاني للمجوم هو خلق حواجز لأسر المعيشية كي ترسل بناتها إلى المدرسة. والأدلة بشأن ما يمكن للحواجز أن تقدمه أقل وضوها، والأمر لا يزال يتطلب تقديرها أكثر تركيزاً بشأنها.

تقديم تحويلات نقية مشروطة. تساعد مثل هذه التحويلات الأسر المعيشية على تحمل جزء من تكاليف التعليم، مع ربط دفع المعونة بممارسة السلوكيات المرغوبية. وبالتالي ما تتسنم إداره مثل هذه التحويلات بالتحدي، إلا أنها تحفز الأسر على إرسال أطفالها إلى المدارس. وقد نجحت البرامج التي تم تنفيذها في بنجلاديش، والإكوادور، والمكسيك، من بين بلدان أخرى، على الرغم من أن تأثيرها المحدد الخاص على الجماعات المستبعدة لم يتم تقديرها. وقد عزز أحد برامج التحويلات النقدية المشروطة في الإكوادور معدلات الالتحاق العامة بالمدارس بنسبة ٣٪ درجة مئوية، إلا أنه لم يفد بنات أو تلاميذ الأقليات بطريقة تذكر.

تقديم منح دراسية ورواتب للفتيات. تقدم برامج منح المدارس الثانوية مساعدات مالية للفتيات وتشجيعهن على مواصلة الدراسة، كما تعرّض الأسر

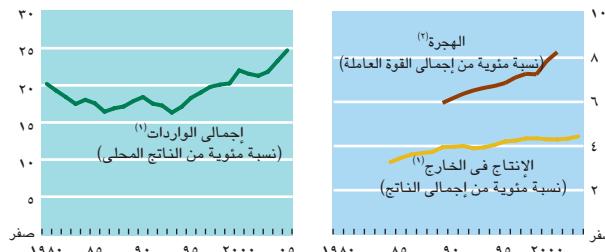


علومة العمل

وقد وصلت البلدان المتقدمة إلى هذا المجتمع الأضخم للقوى العاملة من خلال واردات المنتجات النهائية، وإنتاج السلع الوسيطة في الخارج والهجرة. وبينما حظيت عملية الحصول على الموارد من الخارج بقدر كبير من الاهتمام، إلا أنها بازالت صغيرة الجمجم بالنسبة للاقتصاد في مجموعه. وعلى سبيل المثال، فإن المدخلات المنتجة في الخارج لا تمثل سوى 5% في المائة من إجمالي الناتج في البلدان المتقدمة.

... مع استثمار البلدان المتقدمة لها بمختلف الطرق.

(البلدان المتقدمة، متوسطات مرحلة)



المصادر: OECD, International Migration Data, Input-Output Tables (1995, 2002, and 2006 editions), and IMF staff calculations

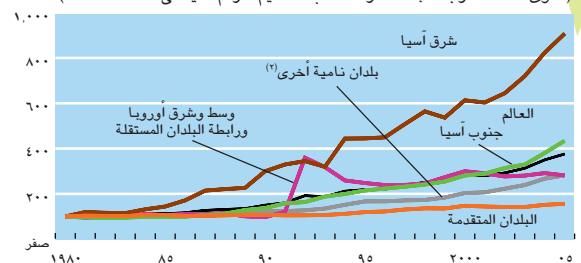
(١) مرحلة باستخدام سلاسل الناتج المحلي الإجمالي بالسعر الجارى للدولار الأمريكى. ويتضمن إجمالي الواردات كلاً من واردات المنتجات النهائية والمنتجات الوسيطة (من الخارج).

(٢) رصيد القوى العاملة الأجنبية، مرحلة باستخدام سلاسل الناتج الخاص لإجمالي القوى العاملة.

مدى العقدين الماضيين، ازدادت علومة العمل. وأدى اندماج الصين والهند والكتلة الشرقية السابقة في الاقتصاد العالمي؛ إلى جانب النمو السكاني، إلى زيادة للقوى العاملة الفاعلة على مستوى العالم تقدر بأربعة أمثال ما كانت عليه، يمكن أن تفوق حتى مجرد أن تتضاعف مرة أخرى بحلول عام 2050.

ارتفاع عرض العمل العالمي محلقاً إلى أعلى منذ 1980 ...

(قوى العاملة مرحلة بال الصادرات حسب الأقاليم. الرقم القياسي = 1980 = 100).^(١)



المصادر: التوقعات السكانية للأمم المتحدة Population Database; World Bank IMF staff calculations

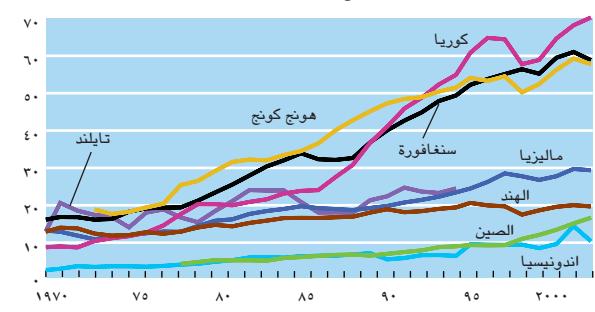
(١) القوى العاملة الوطنية مرتفعة بنسبة الصادرات إلى الناتج المحلي الإجمالي.

(٢) نصف الكره الغربي، الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وأفريقيا جنوب الصحراء.

في الدول الآسيوية المبكرة في النمو، مثل كوريا وسنغافورة وهونج كونج، طفت الأجرور الحقيقة تتقارب بسرعة مع مستويات الأجور في الولايات المتحدة، وأصبحت مرتفعة نسبياً. وطفقت الأجور في البلدان الآسيوية الأخرى، بما فيها الصين تتقارب على نحو بطيء بالرغم من تسارعها في السنوات الأخيرة.

... وفي الأسواق الصاعدة، وخاصة آسيا، طفت الأجور الصناعية تتقارب بسرعة أيضاً.

(نسبة مئوية من الأجور الصناعية في الولايات المتحدة، ثبات القوة الشرائية للدولار)

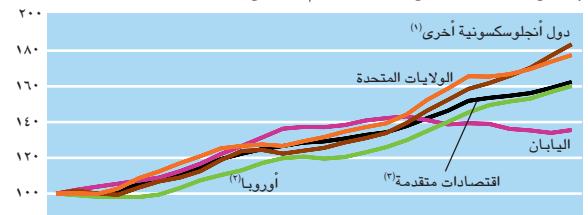


المصادر: United Nations Industrial Development Organization, Industrial Statistics Database (2006); Computer and Enterprise Investigations Conference Asia Database وحسابات موظفي صندوق النقد الدولي.

وقد أثمر إدماج العمال من الأسواق الصاعدة والبلدان النامية في قوة العمل العالمية فوائد ضخمة للاقتصادات المتقدمة . حيث نما إجمالي الأجور . على التقىض من المخاوف التي تقول بأن العولمة تؤدي إلى هبوط الأجور . تركيا بـ ٦٠% في المائة في المتوسط منذ عام ١٩٨٠ . وبعزى هذا جزئياً إلى العولمة نظراً لزيادة فرص التصدير، في حين استفادت الإنتحاجية والناتج من انخفاض تكلفة المدخلات الأدنى والكافأة الإنتحاجية الأفضل . وقد تولد عن الانخفاض في أسعار السلع المتداولة على مدى السنوات الخمس والعشرين الماضية زيادة تقدر بـ ٦% في المائة في كل من متوسط الناتج والتغيير الحقيقي عن العمل في الاقتصادات المتقدمة.

طفقت الأجور ترتفع بقوة في الاقتصادات المتقدمة، ويرجع ذلك جزئياً إلى العولمة ...

(إجمالي التعويض الحقيقي عن العمل. الرقم القياسي = 1980 = 100).^(١)



المصادر: Haver Analytics; International Labor Organization, Labor Statistics Database; OECD, Employment and Labor Market Statistics, National Accounts Statistics, and STAN Industrial Database; United Nations, National Accounts Statistics (2004); and IMF staff calculations

(١) ألمانيا، وبلجيكا، والدانمرك، وفنلندا، وفرنسا، وأيرلندا، وإيطاليا، وهولندا، والنرويج والبرتغال، وأسبانيا والسويد.

(٢) أستراليا، والنمسا، وبلجيكا، وكندا، والدانمرك وفنلندا، وفرنسا وألمانيا وأيرلندا وإيطاليا واليابان وهولندا.

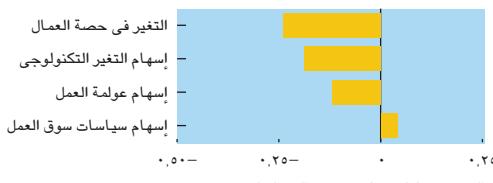
(٣) والنرويج والبرتغال وأسبانيا والسويد والمملكة المتحدة والولايات المتحدة. مرحلة باستخدام سلاسل الناتج المحلي الإجمالي بالدولار الأمريكي من قاعدة بيانات آفاق الاقتصاد العالمي.



كان للتغير التكنولوجي المتتسارع أكبر الآثار السلبية على حصن العمل، وأعقبه في ذلك عولمة العمل. واعتمدت البلدان إصلاحات لتخفيف تكلفة العمل بالنسبة لمنشآت الأعمال (من خلال تخفيف الفروق بين المعدلات الضريبية المفروضة). الفرق بين تكلفة الأجور على المنشأة وصافي ما يحصل عليه العمال) إلا أن تحسين مردودة سوق العمل بصفة عامة لم يحدث سوى هبوط طفيف في حصة العمل.

... عندما أصبح التقى التكنولوجي هو القوة الدافعة الرئيسية...

(المتوسط السنوي، نسبة مئوية)



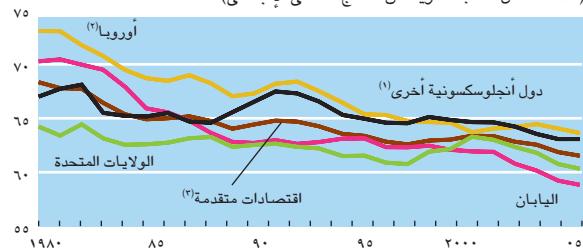
المصدر: حسابات موظفي صندوق النقد الدولي.

ملحوظة: البيانات عن الفترة ١٩٨٢ - ٢٠٠٢ أو أطول فترة ممكن الحصول عليها، فيما عدا اليابان حيث تم اختيار الفترة ١٩٨٦ - ٢٠٠١ ظللت التغيرات في الأسعار النسبية للواردات في السنوات السابقة كانت تعكس الارتفاع القوى في سعر صرف اليورو بدرجة أكبر من اثر العولمة.

وعلى الرغم من هذه الفوائد، فقد انخفضت حصة الدخل التي كانت تذهب إلى العمل (بالمقارنة مع رأس المال) في الاقتصادات المتقدمة بنسبة ٧% في المائة تقريباً في المتوسط، منذ أوائل الثمانينيات، مع حدوث أكبر هبوط في أوروبا واليابان.

هيّبت حصة الدخل التي تذهب إلى العمل في البلدان المتقدمة...

(حصة العمل كنسبة مئوية من الناتج المحلي الإجمالي)



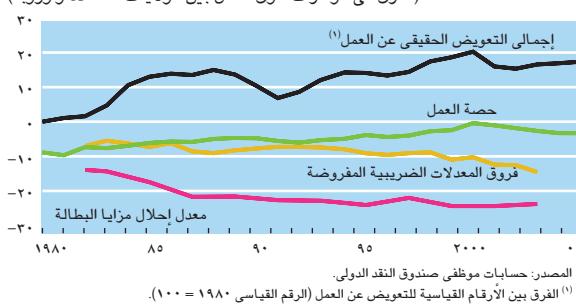
المصدر: انظر الشكل ٣.

للملحوظات: انظر الشكل ٣.

ومع أن العولمة تمثل قوة حيوية لاستدامة النمو العالمي؛ فإن صناع السياسات يحتاجون إلى ضمان استفادة جميع الناس من خلال تقوية فرص الحصول على التعليم والتدريب، وإنشاء شبكات كافية للأمان الاجتماعي، وتحسين أداء أسواق العمل. وقد أدت الخطوات الخاصة بتخفيف فروق المعدلات الضريبية المفروضة وضمان لا تثنى معدلات إحلال المزايا الخاصة بالبطالة إلى منع العمال عن البحث عن وظائف أخرى، إلى مساعدة عدد من البلدان على تحقيق التوافق مع ضغوط العولمة.

إصلاح سوق العمل يمكن أن يساعد في حماية الدخل

(الفرق في مؤشرات سوق العمل بين الولايات المتحدة وأوروبا)

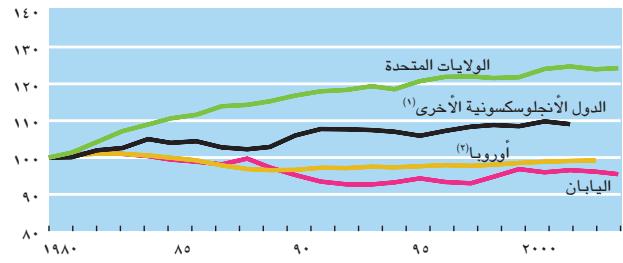


^(١) الفرق بين الأرقام القياسية للتعويض عن العمل (الرقم القياسي = ١٩٨٠ = ١٠٠).

وقد قلل التغير التكنولوجي بصفة خاصة حصة الدخل التي كانت تذهب إلى العمالة غير الماهرة، ومن ثم إلى تعذر النمو في إجمالي التعويض الحقيقي عن العمل في قطاعات العمالة غير الماهرة. وقد انعكس هذا في الولايات المتحدة والمملكة المتحدة وكندا في شكل زيادات طفيفة في التعويض الحقيقي عن العمل بالنسبة لكل عامل، مع اتساع الفجوة في اكتساب الدخل بين القطاعات الماهرة وغير الماهرة مع ثبات تشغيل العمالة غير الماهرة على حاله، في أوروبا (باستثناء المملكة المتحدة) كان الأمر على التقى، نما التعويض الحقيقي لكل عامل في القطاعات الماهرة وغير الماهرة بصفة عامة وبالتناسب فيما بينهما، إلا أن التشغيل قد انكمش في القطاعات غير الماهرة.

... بصفة خاصة في القطاعات غير الماهرة، مما أدى إلى تنامي فجوة الأداء المكتسب في البلدان الانجلوسaxonية

(الرقم القياسي = ١٩٨٠ = ١٠٠)



المصدر: انظر الشكل ٣.

^(١) للتحليل حسب مستوى الماهرة، تتضمن الدول الأنجلوسaxonية الأخرى كل من المملكة المتحدة وكندا.

^(٢) للتحليل حسب مستوى الماهرة، تتضمن أوروبا كل من النمسا وبولندا وفنلندا وفرنسا وألمانيا وأيطاليا والنرويج والبرتغال والسويد.

إعداد فلورانس جوموت وإيرينا تايتل من دائرة بحوث صندوق النقد الدولي.



آسيا بعد عشر سنوات

بعد عقد من الأزمة المالية الآسيوية، ينمو الإقليم ولكن ما زالت أمامه قائمة طويلة مما يتطلب عمله.

دavid Burton وأليساندرو زانيللو

David Burton and Alessandro Zanello

ومع علاج نقاط الضعف في القطاع المالي والقطاع الصناعي، بدأ الناتج في أكثر البلدان تضرراً في التوسيع مرة أخرى. وكان أكثر القائمين بالإصلاح حزماً هم أول من استعاد الأرض المفقودة، وبحلول عام ٢٠٠٣ تجاوز الناتج المحلي الإجمالي في كافة بلدان الأزمة مستوىًّا قبل الأزمة (استغرق نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي وقتاً أطول قليلاً) (انظر الشكل ١).

التقدم إلى الأمام بسرعة

أصبحت آسيا حالياً، من بين نجوم الأداء في الاقتصاد العالمي. وقد اكتشفت المنطقة قوتها الكبيرة في تحويلها الأزمة إلى فرصة. وأعادت فترات الاختبار في نهاية التسعينيات إدراك الإحساس بالهوية الإقليمية، وبالصير الاقتصادي المشترك. واكتسبت منتديات السياسات الإقليمية أهمية متعددة. وطبق التعاون في السياسات يكتسب قوة اجتناب، وأصبحت مبادرات مثل شبكة تشيانج مای لحدود المقاييس الثنائية فيما بين البنوك المركزية الآسيوية، أو مشروع صندوق السندات الآسيوي، من الإجراءات التي تحظى بالترحيب للتأمين الذاتي وجماعية الغرض. هذا بالإضافة إلى سرعة نمو التجارة داخل الإقليم، مع تنمية سلاسل عرض مركبة تركز على الصين.

وفي الوقت نفسه لم تدر آسيا ظهرها للتوجه بالنظر نحو الخارج الذي كان قد استحدث صعودها المثير للإعجاب على مسرح الاقتصاد العالمي، وحتى الآن، فإن التجارة داخل الإقليم مكملة للتجارة العالمية - وليس بديلاً عنها. ومع تعزيز العلاقات المالية والتجارية في داخل الإقليم وخارجيه. أصبحت حيوية آسيا الاقتصادية أمراً بارزاً للعيان بعد مرور عشر سنوات على الأزمة. وحققت البلدان الأكثر تضرراً بالأزمة تقدماً جيداً في إرساء أسس صلبة لاستمرار النمو، وتبدو آفاقها مشرقة في الأجل المتوسط.

منذ عشر سنوات مضت، كانت الأزمة المالية الآسيوية ١٩٩٨-٩٧ قد بدأت تنشر ظلالها على أرجاء إقليم جنوب شرق آسيا. ونجت بضعة بلدان لم تمسسها الأزمة، إلا أن الآثار التي نشأت عن الأزمة ترددت أصداها في جميع أنحاء العالم. وبعد عقد كامل، تبدو آسيا مشرقة في المشهد الاقتصادي العالمي، وتبرز حيويتها باعتبارها إنجازاً مرموقاً. ولكن ما الذي يمكن خلف هذا النجاح، وما هي التحديات الجديدة أمام منطقة أصبحت دينامو للاقتصاد العالمي؟

نظرة إلى الوراء

إذا نظرنا إلى الوراء، فسنجد أن الأزمة المالية الآسيوية قد برهنت على أنها كانت نكسة عارضة، على الرغم من تكاليفها الاقتصادية والاجتماعية الهائلة. وكانت سماتها المميزة هي الانقلاب المفاجئ في مشاعر المستثمرين، والانسحاب المفاجئ لرأس المال الدولي. فقد انتشرت سريعاً الشكوك عن سلامية المؤسسات المالية والشركات عبر الحدود القومية، مما خلق حلقة شريرة للتدفقات الرأسمالية إلى الخارج، وهو بأسعار الصرف، وأعجز تأثيرات الميزانية في البلدان التي ابنته بالأزمة. وانهار الطلب الخاص، وانكمش الناتج بشكل مريع وحاد في معظم الاقتصادات المتأثرة بالأزمة. فاقام تخلف شبكات الأمان المخصصة لحماية من هم أكثر عرضة للصدمات الاقتصادية الآثار الاجتماعية والاقتصادية للكساد.

وسار المجتمع الدولي لم يد المساعدة، عندما أخذ المستثمرون من القطاع الخاص يغرون مذعورين من أجل الخروج، فقدم تمويلاً خارجياً (بما في ذلك المساعدة التي قدمها صندوق النقد الدولي)، بينما قامت الحكومات في المنطقة بتصحيح السياسات، متخذة إجراءات وخطوات مناسبة قوية على النحو الملائم، لتنسق تمويل القطاع الخاص. وبعد بعض التصحیحات، قلبت هذه التوليفة في نهاية الأمر اتجاه موجة المد: إذ تمت استعادة الثقة وبدأ رأس المال في العودة.

الجديدة. ويقتضى الأمر أن تنشئ الحكومات - في آسيا، كما في أي مكان آخر- أجهزة لامتصاص الصدمات، لتخفييف أثر النتائج السلبية، إلى جانب اتباع سياسات تساعد في استخلاص المكاسب من زيادة تعويض التكامل.

وعلى الرغم من كثرة التحديات، فإننا نركز هنا على أهم اثنين منها فحسب - الحاجة إلى تفاف عدم المساواة في الدخل وتعلم الحياة مع التدفقات الرأسمالية غير المستقرة (الحصول على الحصول على صورة أكثر شمولًا عن جدول أعمال سياسات آسيا، انظر «رياح التغيير في آسيا»، مجلة التمويل والتنمية يونيو ٢٠٠٦).

عدم المساواة في الدخول. ارتفعت درجة عدم المساواة بشكل مستمر على امتداد العقد الماضي في جميع أنحاء الإقليم. فعلى سبيل المثال، تظهر الصين حالياً توزيعاً للدخل أكثر تشوهاً عنه في الولايات المتحدة أو روسيا. بل إن اليابان، التي كانت يوماً ما إعلاناً نموذجياً عن مجتمع المساواة والإنصاف، أصبحت الآن أكثر اتساماً بعدم المساواة من أي بلد صناعي عادي. والواقع، أن التدابير التي يجري استخدامها على نطاق واسع لقياس تشتت الدخل مثل معامل ارتباط جيني ومؤشرات حجم الطبقة الوسطى، تشير كلها إلى نفس الاتجاه - عدم مساواة أكبر في اقتسم الدخل (بما في ذلك الانقسام بين الريف والحضر) واستقطاب أكبر للمجتمعات الآسيوية. (انظر الشكل ٤).

والأسباب التي ترجع إليها أوجه التباين المتنامية في آسيا معقدة. وقد تكون هناك عوامل تفعل فعلها، إلا أنه يبدو أن التقدم الفني المتاح للمهارات في الاقتصادات الأكثر تقدماً والتحول من الزراعة إلى الصناعة في الاقتصادات

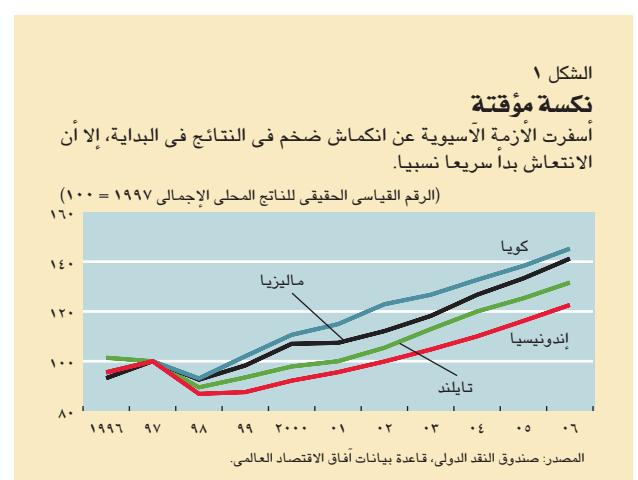
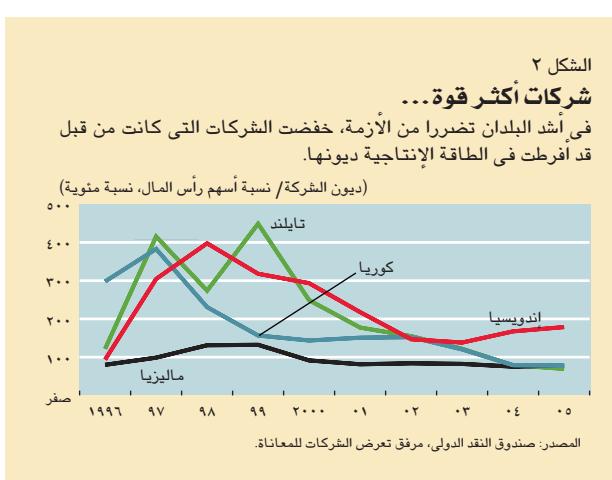
ما الذي يمكن خلف هذا النجاح؟ كان مفتاح الديبلوماسية العالمية هو وضع إطار أكثر ذكاء لسياسة الاقتصاد الكلي والإصلاح الشامل في قطاعي المالية والشركات. واحتارت النظم الأكثر مرونة لسعر الصرف للخدمات الخارجية، وتم تكوين درع واقية رائعة من الاحتياطيات الرسمية، ووفر استهداف التضخم أداة ثبيت تقديرية في كثير من الحالات، كما اتخذت سياسات المالية العامة منظوراً طوبي الأجل لضمان استدامة الديون. أما بالنسبة للإصلاحات الهيكلية، فقد اتخذ استكمال تدابير التصدي للتورطات العاجلة في النظام المالي خطوات لعلاج أوجه الضعف المسببة لها. وطبق حالياً آليات تسهيل إعادة الهيكلة المالية، وتم الارقاء بأطر التنظيم والتحوط، وتقوية حوكمة الشركات. ولا يزال قدرًا أكبر من العمل ينتظر تمامه، إلا أن المؤسسات المالية والشركات في جنوب شرق آسيا، إجمالاً، استعادت قواعدها الراسخة (الشكلان ٢ و ٣).

وفي حين كانت أكثر البلدان تضرراً مشغولة بالخلاص من آثار الأزمة، لم يكن باقى آسيا ساكناً بلا حراك (انظر الجدول). فقد قامت الصين والهند بخطوات أوسع مدى، باعتبارهما محطتي القوى الإقليميتين، وصممت الفلبين لنوبات من الاضطراب واكتسبت قدرًا كبيراً من المرونة. وبرزت فيتنام فجأة على المسار الاقتصادي العالمي، وأخيراً خلصت اليابان نفسها من «العقد الضائع» ومن الانكماس الذي ضرب بجزوره.

عمل الصندوق النقد الدولي عن كثب مع الدول بالمنطقة في برامجها الإصلاحية الاقتصادية طوال العقد الماضي. وجرى ذلك بوتيرة مطردة باعتباره جزءاً من أنشطة الإشراف العادي للصندوق، بما في ذلك ما تم بمقدسي مبادرات جديدة للشفافية وللقطاع المالي.

السنوات العشر القادمة؟

إذن ما الذي ينتظر آسيا في المستقبل؟ الكثير سيتوقف على ما إذا كان سيمكّنها أن تتصدى لعدد من الموضوعات في الأجل المتوسط. وفي حين تختلف الأولويات فيما بين البلدان، فإن موضوعاً مشتركاً يبرز للعيان - مواجهة العولمة وتسخير الفرص التي توفرها. فعلى سبيل المثال، فإن أكبر مشاركة متزايدة دوماً للصين والهند في الاقتصاد العالمي قد أخذت تفتح آفاقاً جديدة لباقي الإقليم، إلا أن الفوائد المحتملة لا تأتي دون مخاطر، وكذلك الوضع أيضاً بالنسبة لسيولة تحركات رأس المال العالمي. وبشكل أوسع، فإنه مع تسارع خطى التكامل العالمي، فإن مكامن الخطير والتورطات الاجتماعية الناشئة عن التغير الهيكلي السريع والخدمات الخارجية قمينة بـأن تبرز للصدارة، جنباً إلى جنب مع الفرض



إلى آسيا قريباً من متوسطها في الأجل الطويل بالنسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي الكلي، فإن إجمالي تدفقات رأس المال الوافدة والخارجية بلغ ارتفاعات قياسية (انظر الشكل ٥). وينهر رأس المال إلى الداخل بسبب السيولة العالمية الكبيرة واتساع القاعدة العالمية للمستثمرين. ويتم اجتذابها بفضل تحسن الأساسيات، والفرق المواتية في أسعار الفائدة على الأصول المحلية (خاصة مقابل الين) والتكامل الإقليمي الأوسع والأعمق. كذلك طفت المدخرات تتدفق إلى خارج المنطقة بشكل لم يحدث من قبل. وقد وفرت الإدارة الرسمية النشطة للاحياط في بعض الأحوال، والقيود الأكثر تسماحاً المفروضة على استثمارات المقيمين في الخارج في حالات أخرى، والتكامل الأفضل للأسواق والهيابك الإنتاجية، في جميع أرجاء المنطقة. في حالات أخرى الدوافع القوية للتغيرات الضخمة إلى الخارج.

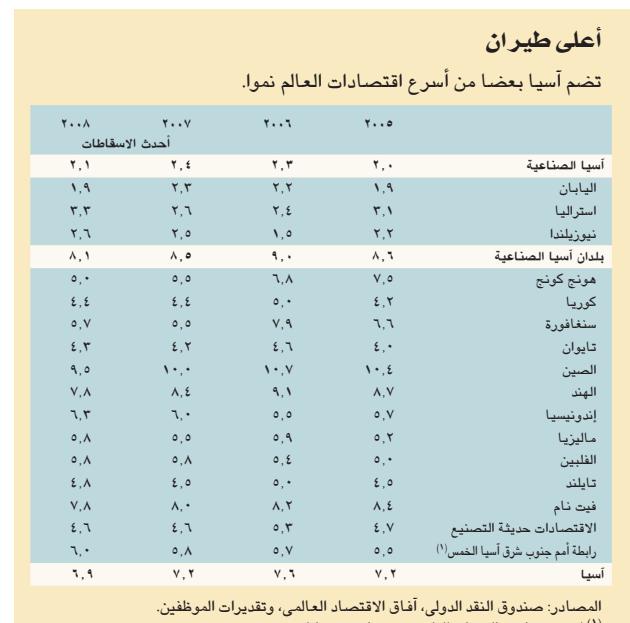
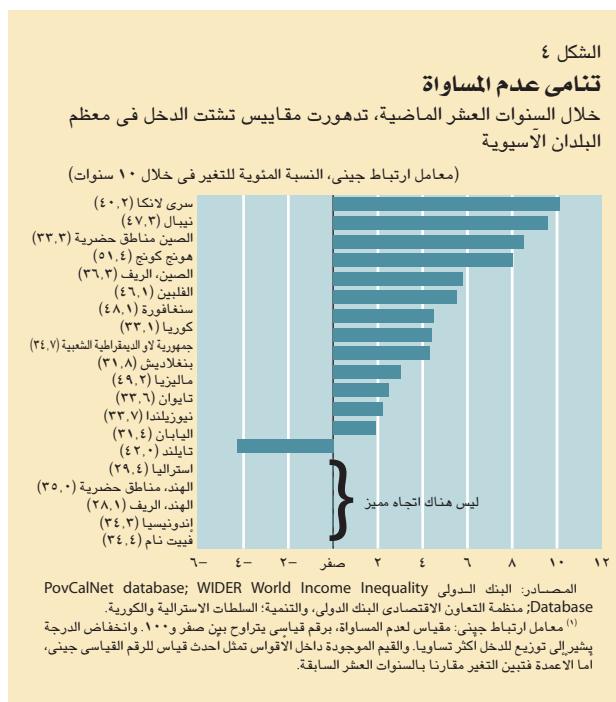
وكذلك أصبحت التدفقات الضخمة أكثر تندبها أيضاً في السنوات الأخيرة. وتفسر الأهمية المتزايدة لاستثمارات المحفظة وغيرها من الاستثمارات (وبخاصة الإقراض المصرفي ومعاملات المشتقات) هذا الاتجاه وتظهر إمكانية التأرجحات المالية في أي من الاتجاهين. وقد أصبحت التغيرات في تحركات رأس المال (أحياناً في سياق عمليات الاتجار في الين - ممارسة اقتراض الين لاستثماره في أصول مرتفعة العائد مقومة بعملات أجنبية) مصدراً للقلق في السياسات. (انظر شكل ٦). وعندما كشفت أزمة ١٩٩٨-٩٧ كل ذلك بوضوح فإن سرعة التدفقات الرأسمالية تحمل في طياتها مخاطر الارتفاع الحقيقي الدمر لقيمة العملة، وفقاعات أسعار الأصول، والإقراض المحلي غير الحريص، من ناحية. وقد تؤدي إلى انتشار الاختلالات الاقتصادية والمالية المحلية واسعة النطاق إذا ما حدث توقف بشكل مفاجئ، أو انقلب إلى تدفقات إلى الخارج بفعل الفزع من ناحية أخرى.

وليست هناك أداة سياسة موضوع بها، للتعامل مع احتمالات التدفقات المالية غير المستقرة، إلا أن التقوية المتباينة للسياسات المتقدمة تبشر بأفضل الآمال. وربما زيادة مرونة سعر الصرف في سياق من السياسات السليمة للاقتصاد

النامية، مما القوى الرئيسية وراء تشكيل توزيع الدخل في الإقليم. كما توفر العمولة بالطبع إطاراً أوسع للتغيرات في التكنولوجيا وأنماط الإنتاج التي تعتبر الأصل في التفاوت في الأجور وتنمية القطاعات. هذا إلى جانب أن التداعيات الأخلاقية أو الاجتماعية وتفاقم عدم المساواة تمثل هما لصناعة السياسات الاقتصادية. ويتم الانتباه إلى أوجه التباين المتنامية، فإنها يمكن أن تسبب توبراً في النسيج الاجتماعي وتقوض الدعم لزيادة الارتباط بالاقتصاد العالمي، على الرغم من كبر حجم المنافع المحتملة. وبشكل أعم، فإن التمزق في النسيج الاجتماعي يمكن أن يؤدي إلى نتائج اقتصادية أكثر انخفاضاً. ويتمثل ذلك في انخفاض النمو في الأجل الطويل، وعدم استقرار الاقتصاد الكلي، وتضاؤل مجال المناورة في حالة حدوث أي صدمات عكسية.

ويبحث صناع السياسات الآسيويون عن طرق لدعم هذا الاتجاه. وتعتمد التدابير المحددة على الظروف الخاصة بالبلدان فرادى، ولكن الأمر يقتضي في كل الأحوال دعمها بإدارة سليمة للاقتصاد الكلي، وهو الأمر ضروري لاستدامة النمو والنمو هو الذي يبشر بأعظم الوعود بانتشار الفقراء من وھدة الفقیر. وتوفير فرص أفضل للمحرومين. وتشمل خيارات السياسة الازمة لعلاج عدم المساواة بشكل مباشر بصورة أكبر وأكثر إنفاقاً وفعالية على التعليم والبنية الأساسية لبناء رأس مال بشري وتعزيز تخصيص الموارد؛ وإجراء إصلاحات لسوق العمل تسهل تعين العمال وتحسين ظروف العمل للعمال غير الدائمين، وتوفير فرص أكثر مساواة للوصول إلى الأسواق المالية لتمكين الفقراء من أسباب القوة وتحسين الكفاءة الاقتصادية؛ وإصلاحات تنظيمية لدعم مناخ الاستثمار. ونظراً لأن كبار السن ينزعون إلى أن يكونوا أكثر فقراً، فإن اتخاذ الخطوات الازمة لاستيعاب التأثير المالي لتقدم السكان سريعاً في السن سيساعد أيضاً في أوجه تباين توزيع الدخل، وأوجه التباين الجغرافية في عديد من البلدان.

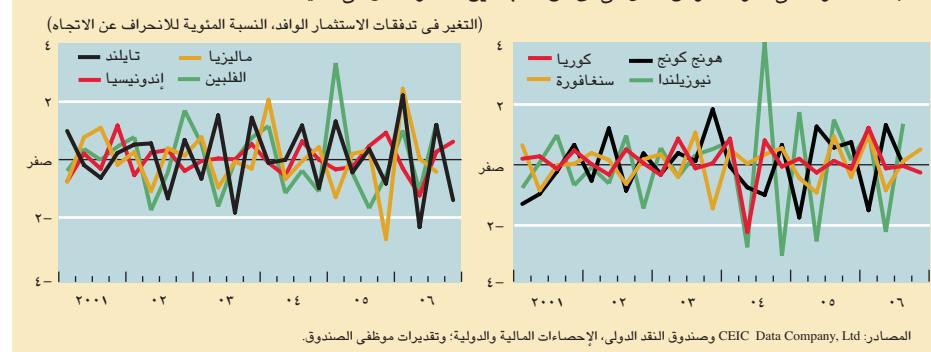
تدفقات غير مستقرة من رأس المال. يتعلق التحدى الضخم الآخر الذي يواجه آسيا بعملية التكامل الجاربة في سوقها المالية، سواء في داخل الإقليم أو عالمياً. ولا يزال فائض الحساب الجاري الضخم للمنطقة يمثل السبب الرئيسي للفائض العام في ميزان مدفوعاتها الشامل. إلا أنه في حين يظل صافي التدفقات الوافدة



الشكل ٦

أكبر تذبذب

أصبحت الطفرات في تحركات رأس المال في أي من الاتجاهين مصدرًا للقلق في السياسات



الاضطرابات الناشئة عن تحركات لا يمكن التنبؤ بها لرأس المال وربما تضيف قدرًا من الاستقرار من خلال استبقاء المدخرات الآسيوية في داخل المنطقة. ويمكن حفز التكامل المالي بين دول المنطقة باتخاذ خطوات إضافية لتعزيز البنية الأساسية للسوق، وحكومة الشركات، وتنمية الجهود لتحقيق تجانس الواقع المالي والمعاملات الضريبية. وتتوفر المبادرات التي تقدّرها الحكومة في هذه المجالات مساندة مفيدة لعملية تحركها للسوق من أسفل إلى أعلى،

تجري في خلفية المشهد. كذلك يمكن أن تدعم زيادة التحرر من القيود الباقي على التدفقات إلى الخارج تعزيز التكامل ويتحمل أن تتعرض عن التأرجح في تحركات رأس المال الواردة.

وتنامي عدم المساواة في الدخل، واحتمالات التدفقات الشاردة لرؤوس الأموال ليسا سوى مثالين للتحديات التي تطرحها العولمة على آسيا. وقائمة ما ينبغي على صناع السياسات في آسيا عمله أطول. ويقتضي الأمر في كثير من الحالات اتخاذ خطوات لتشجيع الاستهلاك العائلي والاستثمار الخاص لتعزيز الدعائم المحلية للنمو، والحد من اعتماد المنطقة على الطلب الخارجي. وسيسرير الطلب المحلي الأقوى جنباً إلى جنب مع العملات الأقوى في جميع أرجاء المنطقة، مما يسهل إعادة التوازن الشامل للنمو العالمي وتوفير حل منظم لاختلالات توافر الحساب الجاري.

وفي الوقت نفسه، ينبغي مقاومة نزعـة الحماية مع تزايد الضغوط الخارجية لفتح الأسواق المحلية. وللسبب نفسه، سيكون من المهم تجنب التشوهات في التجارة التي يهدى تكاثر ترتيبات التفضيلات التجارية في المنطقة بخلافها. وقد يتطلب الأمر أيضًا إجراء إصلاحات إضافية لأسواق المنتجات والعمل لتيسير تنمية مجالات جديدة للمزايا النسبية مع تغير أنماط الإنتاج والتجارة. وأخيراً، يقتضي الأمر أن يقيم كثير من البلدان نظاماً للرفاهة تختلف من قوع التغيير الهيكلي لكنها لا تعيقه، مع إيجاد مساحة لسياسة تعامل مع الأثر البيئي للنمو السريع.

وبعد مرور عشر سنوات على حدوث أزمة مالية كبرى، تتطلع آسيا إلى المستقبل بثقة متعددة ولديها مبرر جيد يدعوها إلى ذلك. فقد تمت استعادة الأرضي التي كانت قد فقدت، وأصبحت آسيا في وضع جيد لتصبح قوة متزايدة دوماً في الاقتصاد العالمي. وما يبعث على التشجيع، زيادة تحقيق تناغم السياسات مع تسارع خطى العولمة. ويجري وضع الأسس اللازمة لتوسيع مستدام في كل مكان. وعلى الرغم من أن قائمة موضوعات السياسات التي لا يزال يتعين التصدي لها قد تبدو مثبتة للهمة في النظرة الأولى، فإن الإصلاحات ينبغي أن تكون عملية مستمرة في اقتصاد اليوم المتشارك ومتسارعة الخطى، والمرجح أن تساعد السياسات التي تعالج أياً من تلك القضايا الجبهات الأخرى أيضًا. ■

دافيد بيرتون يعمل مديرًا، وأليساندرو زانيللو مدير مساعد، في دائرة آسيا والمحيط الهادئ بصندوق النقد الدولي.

الكل - وربما كان التدخل لتحديد تحركات سعر الصرف دون اللجوء بدون مبرر «للليل عكس اتجاه الريح» النهج الأقل تكلفة لا متصاص الطفرات في التدفقات الواردة لرؤوس الأموال، في نهاية المطاف.

وهناك استراتيجية مكملة لآسيا، هي المضى قدماً للأمام في تنمية الأسواق المالية المحلية، بما في ذلك ما يتم في سياق التكامل المالي داخل الإقليم. وللأسواق المالية الإقليمية الموجودة خارج هونج كونج وسنغافورة وطوكيو صغيرة، خاصة أسواق السندات، وأسواق الأسهم أقل سيولة عنها في الاقتصادات الناضجة. وستوفر أسواق رأس المال الأكثر عمقاً واتساعاً حصنًا أول ضد

الشكل ٥

التدفق إلى الداخل...

أصبح إجمالي التدفقات من رأس المال الواردة إلى آسيا الصاعدة الذي انخفض بشدة في خلال الأزمة، الآن أعلى من المستويات التي كان عليها قبل الأزمة.



...والتدفق إلى الخارج

كما إن إجمالي التدفقات إلى الخارج أيضاً بلغ معدلات قياسية في الارتفاع، مدفوعاً بعدة عوامل، تضمنت الإدارة النشطة ل الاحتياطييات، والتكميل الأفضل للأسواق.



المصادر: CEIC Data Company, Ltd وصندوق النقد الدولي، والإحصاءات المالية الدولية وقاعة بيانات آفاق الاقتصاد العالمي، وتقديرات موظفي الصندوق.

^(١) باستثناء هونج كونج حتى 1993.

عقد التحول في آسيا

زیتی اختر عزیز، محافظ بنک نجارا، مالیزیا

Zeti Akhtar Aziz, Governor, Bank Negara Malaysia

أولاً: يسرت المرونة الكبيرة للاقتصادات الآسيوية التكيف مع المناخ العالمي والإقليمي المتغير، مما أسفر عن تغيرات كبيرة في هيكل آسيا الاقتصادية، وتحول نحو قطاعات نمو جديدة استجابة للديناميات المتغيرة في القدرة على المنافسة العالمية.

ومكنت المرونة الأكبر، بما في ذلك زيادة حراك العمل ورأس المال، البلدان الآسيوية من زيادة المشاركة في عولمة الإنتاج، خاصة في الصناعات التحويلية، والتوسع في الخدمات المرتبطة بالเทคโนโลยيا. وفي نفس الوقت الذي طورت فيه اقتصادات شمال آسيا من منتجاتها المتقدمة ذات الماركات العالمية، شهدت بلدان جنوب شرق آسيا تحولات إلى المنتجات القائمة على أساس الموارد والتوسع في قطاعات الخدمات.

كما حدث أيضاً عمليات كبيرة لإعادة التوازن إلى
مصادر النمو بين الطلب الداخلي والخارجي. كما نما
الاستهلاك الخاص المحلي، ومع بقاء معدلات الأدخار
مرتفعة، لا تزال هناك إمكانية لزيادة هذا الاتجاه. وكان
ارتفاع الدخول هو الذي يدعم الطلب الاستهلاكي، حيث
ارتفاع نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي
بنحو ٧٥ في المائة عنه قبل الأزمة. ومن المتوقع في الأجل
الطويل أن يتدعم هذا الاتجاه بسبب الهيكل السكاني في
كثير من البلدان الواقعة في المنطقة الآسيوية ذات السكان
الأصغر سنًا.

والقطاع الخاص أيضاً أكثر مشاركة. واكتسب الاستثمار الخاص الذي كان يتعافي ببطء في بداية الامر، قوة دفع كبيرة، وحركت إمكانية حدوث زيادة كبيرة في الاستثمار، زيادة متطلبات البنية الأساسية في جميع أرجاء المنطقة، والتي تقدر بنحو تريليون دولار في خلال السنوات الخمس القادمة. وقد تحسن مناخ الاستثمار في خضم الظروف الاقتصادية الأفضل وارتفاع كفاءة أداء النظم العامة التي تمت إقامتها لتصفيل الخدمات.

الملاهي، لم تكن الأزمة الآسيوية التي حدثت منذ عشر سنوات مضت، تنذر بتوقف، بل بداية دور أعظم لآسيا في الاقتصاد العالمي. ومنذ أزمة عام ١٩٩٧، اغتنمت البلدان الآسيوية الفرصة للقيام بإعادة هيكلة جذرية، وإصلاحات كبيرة، وقوية دينامية اقتصاداتها ومرؤوتها.

وثمار هذه الجهود ظاهرة للعيان في كل مكان بالمنطقة، فقد أصبحت آسيا الآن موطنًا لأسرع اقتصادات العالم نمواً، وتسلّم بنحو ٤٠ في المائة من الناتج العالمي، وربع التجارة العالمية، فضلاً عن أنها توزّع ثالثي الاحتياطيات العالمية. وقد تقاسمت معظم اقتصادات المنطقة هذا النمو، مما ساعد على تخفيض أعداد الفقراء، وتحسين مستويات المعيشة، وتوسيع الفرص أمام ما يزيد على نصف سكان العالم.

كما عمقت آسيا تكاملاًها مع الاقتصاد العالمي. فارتفاع إجمالي التجارة من ٢٨ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي في عام ١٩٩٦ إلى ٦١ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي في عام ٢٠٠٦. وعلى الرغم من أن هذه الدرجة العالية من الانفتاح تعنى تعرض آسيا لتطورات خارجية غير مواتية، فقد أظهرت المنطقة مرة تلو الأخرى قدرتها على النهوض من الصدمات المعاكسة في خلال فترة قصيرة. والواقع أنه بعد أزمة ١٩٩٧، تمكنت الاقتصادات الأكثر تضرراً من استعادة الاستقرار واستئناف النمو بعد سنة واحدة فقط.

دينامية متعددة

كيف تمكنت آسيا من تحقيق هذا التحول المثير من الأزمة إلى الانتعاش بهذه السرعة؟ تبرز ثلاثة عوامل رئيسية في هذا الشأن: المرنة الاقتصادية المعززة، والأسس القوية، وأوجه التحسن في قطاع المالية وقطاع الشركات.



بين آسيا والشرق الأوسط. وأصبح «طريق الحرير»، الذي كانت تجارة الحرير والتواجد تسلكه ذات يوم، طريقاً يتدفق من خلاله البترول والاستثمارات والسلع الصناعية. وبالفعل، فإن أكثر من نصف صادرات دول الخليج يقصد آسيا، كما أن أكثر من خمس وارداتها يأتيها من آسيا. هذا بالإضافة، إلى أن ظهور المنتجات والخدمات المالية الإسلامية، ربط بين مقدمي هذه الخدمات في كل أنحاء القارة للتجارة على هذا الطريق الجديد. والواقع، أن طريق الحرير الجديد يفتح آفاقاً لفرص المتزايدة للتقدم والرخاء في المجال الاقتصادي.

وَصْفَتِ التَّغْيِيرَاتِ الَّتِي حَدَثَتْ مِنْذِ الْأَزْمَةِ آسِيَا بِاعتبارِهَا إِقْلِيمِيَا دِينَامِيَا وَمِنَا فِي الْإِقْتَصَادِ الْعَالَمِيِّ.

وسيعزز التكامل الآسيوي، سواء في داخل الإقليم أو مع الأجزاء الأخرى من العالم إمكانات الإقليم في أن يصبح إحدى قاطرات النمو المهمة في الاقتصاد العالمي. ولابد أن تسهم هذه العملية في إعادة التوازن للنمو العالمي وفي تصحيح اختلالات التوازن العالمية.

تقوية التعاون

خلال أزمة عام ١٩٩٧، لم تتضاعف الاقتصادات الآسيوية مع احتواء الأزمة وتسهيل حلها بشكل تعاضدي. وكانت قسوة الأزمة بالنسبة للأسوق المالية وبالتالي بالنسبة للنظم المالية والاقتصادات ظاهرة جديدة على المنطقة. وكان على البلدان أن تستعيد الاستقرار المحلي قبل صياغة نهج كلٍ موحد لإدارة الأزمة. هذا بالإضافة إلى أنه لم يكن هناك أى تقييم موثوق به لما إذا كانت البرامج التي قامت البلدان التي حلت بها الأزمة بتنفيذها بعد ذلك، ستغير النتائج المرجوة. وفي خلال عشر سنوات، تم تعزيز الجهد المبذول لتقوية الاقتصادات والنظم المالية المحلية من خلال تحسين الإشراف الإقليمي، بما في ذلك التدفقات المالية عبر الحدود، ووضع ترتيبات مؤسسية يمكن أن تسهم في احتواء الأزمات وإدارتها. وسوف تستمر تقوية الجهد التعاونية الإقليمية.

ومع تقدم آسيا صوب زيادة التكامل وتقوية التعاون، من المهم إدراك مختلف أوجه القوة والتكامل الإقليمية، جنباً إلى جنب مع تلك الخاصة بالوكالات متعددة الأطراف، وال الحاجة إلى تعظيم التأثير التعاوني وتجنب ازدواجية الجهد. وتعد المشاركة البناءة أمراً أساسياً. كما يتطلب الأمر في بعض المجالات قيام السلطات الإقليمية بالجهود المطلوبة، وسيتطلب بعض الجهد من التعاون الإقليمي ومن ازدياد التعاون الدولي. وكجزء من هذه العملية، ستحتاج آسيا إلى المجال اللازم ل لتحقيق تكامل وتعاون إقليمي أكبر. وستتطلب هذه العملية الاحترام المتبادل. وازدياد الارتباط بين المنطقة والوكالات متعددة الأطراف.

ويدعم هذا الدور المتزايد لآسيا في الاقتصاد العالمي بدرجة أكبر الحاجة إلى أن يكون لها صوت وتمثيل يتناسب معه في المجتمع المالي الدولي. إن الأمر يقتضي منهاً أفضل للمنظور الآسيوي، وأن يؤخذ في الاعتبار في المناوشات والقرارات الدولية. وسيسمح هذا في إيجاد حلول أكثر شمولًا وفاعلية للتعامل مع التحديات الاقتصادية والمالية العالمية. ■

ثانياً: اكتسبت أساسيات الاقتصاد الكلى لآسيا قوة، وأصبحت هناك فوائض في موازين الحسابات الجارية، كما سجلت احتياطيات النقد الأجنبي ارتفاعاً قياسياً، بينما هبطت مستويات الدين الخارجي بشكل محسوس وتحسن صورة آجال الاستحقاق. وأصبحت أوضاع الموازنات الحكومية بشكل عام أكثر قوة، وتتخذ الحكومات إجراءات لضمان زيادة استدامة أكبر للماليات العامة. وتم احتواء التضخم بصفة عامة، على الرغم من تأثيره بالارتفاع الأخير في أسعار البترول وكذلك أقيمت نظم لأسعار الصرف أكثر مرنة مما يهيئ إمكانية لإجراء تعديلات أكثر كفاءة لمواجهة الصدمات الخارجية.

ثالثاً: إصلاح وإعادة هيكلة القطاع المالي والشركات مما لها من آثار. وقد كانت ثمار التعزيزات الهيكلية في القطاع المالي كبيرة. وأصبحت القطاعات المصرفية في آسيا أكثر قوة، كما يمكن مشاهدتها في رسملتها وربحيتها ونوعية الأصول بها. كما تحسن حوكمة الشركات، وإدارة المخاطر، وكذلك الرقابة التنظيمية والإشرافية. وبالمثل، طرأ قدر كبير من القوة على الميزانيات العمومية للشركات، مع التحسن الكبير في معايير حوكمة الشركات. وتمثل تطور رئيسى آخر حدث منذ الأزمة في تطوير الأسواق المالية، خاصة أسواق السندات، وأدى هذا إلى زيادة التنوع في مصادر التمويل أمام قطاع الشركات وتوسيع طبقات الأصول المتاحة للمستثمرين.

ووفرت قطاعات التمويل الأكثر قوة في آسيا الظروف المناسبة لزيادة التحرير وإلغاء القيود، مما عزز أيضاً إمكاناتها في التوسع فيما وراء الحدود المحلية والبناء بشكل أكبر على الروابط الاقتصادية الإقليمية.

تكامل إقليمي أكبر

تمثل الأثر التراكمي لكل التغييرات التي حدثت منذ الأزمة في وضع آسيا باعتبارها إقليماً دينامياً ومرناً في الاقتصاد العالمي. كما ساعد تنوع الهياكل الاقتصادية ومستويات الدخول، وهبات الموارد الطبيعية في الإسراع بعملية التكامل الإقليمي. وسيؤدي التكامل الإقليمي الأكبر إلى تحرير إمكانات آسيا بشكل أكبر.

وقد بدأت المنطقة فعلاً في حصد مزايا ازدياد التكامل داخل الإقليم على جبهات متعددة. إذ تمثل التجارة داخل آسيا حالياً أكثر من نصف إجمالي التجارة في الإقليم وخلق بزوج اقتصادات كبيرة في آسيا والاقتصادات سريعة النمو في جنوب شرق آسيا سوقاً ضخمة وأخذة في التوسع للتصدير. ومن ثم خفض التركيز المفرط على أسواق التصدير التقليدية. كما شهدت الاقتصادات الآسيوية أيضاً زيادة في الاستثمارات عبر الحدود، والتي تم الاعتناء بها لاستغلال الفرص المتاحة لتفعيل تنوع الإقليم في المزايا النسبية والخبرة.

وسيدعم ازدياد التكامل المالي الإقليمي روابط الاستثمار والتجارة الآخذة في التوسيع ويستكلها. كما سيلعب دوراً مهماً في تسهيل تخصيص جزء من الأموال الآسيوية الفائضة للاستثمار في المنطقة. هذا بالإضافة إلى أن زيادة فعالية وكفاءة مؤسسات الوساطة المالية داخل الإقليم سيساعد على تخفيض تكلفة التمويل، وتحقيق استقرار أسعار التمويل، وزيادة إمكانية تحسين التنوع، ومن ثم تشجيع الاستقرار المالي الإقليمي.

وبينما يستجمع التكامل الإقليمي زحماً، تعرزت أيضاً روابط آسيا مع غيرها من الأقاليم الصاعدة. وهناك اتجاه متزايد لإقامة الروابط التجارية والمالية

كوريا: بحثاً عن ميشاق جديد

أون - شان شونج
أستاذ بكلية الاقتصاد - جامعة سيول الوطنية في كوريا

Un-Chan Chung, Professor at Seoul National University's
School of Economics

هذا التباين التساؤل عما إذا كان قد حدث تغير أساسى فى
الميكل الاقتصادي لكوريا منذ الأزمة. ولتحديد ذلك، يقتضى
الأمر النظر إلى كل من الأزمة المالية ذاتها وإلى الأحداث
التي سبقتها وتاتتها كجزء من مشكلة هيكلية، بدلاً من النظر
إليها ك مجرد مشكلة سيولة بسيطة.

النظر خلف الأرقام

قبل وقوع الأزمة المالية في كوريا، شكلت القوى الفاعلة
الاقتصادية الأساسية في اقتصاد البلاد، بما في ذلك
المؤسسات المالية، والشركات الكبيرة متعددة الأنشطة،
والحكومة. وهو ما كان أيضاً يعرف باسم «شركة كوريا» Korea, Inc. نوعاً من نظام ضخم لتقاسم المخاطر. إلا أنه
كان نظاماً يضم في طياته مشاكل قاتلة. وشملت الشركات
الكبيرة متعددة الأنشطة في كوريا، شركات كثيرة مستقلة
ظاهرياً، كانت ترتبط فيما بينها بشبكة من التبعيات
وحضمانات الدفع المتداول. وغالباً ما كان يتم تضخيم
أرباحها، بسبب المعاملات الداخلية التي تتم فيما بينها.
وفي حالة المؤسسات المالية، كان يجري تخفيض حجم
الديون المعودة، نظراً لأن الديون المشكوك فيها استبعدت
الديون التي تعد دون المستوى.

ورفض صناع السياسات الاعتراف بالصعوبات التي
كان يواجهها الاقتصاد الكوري، وبدلاً من ذلك استمروا
في الإصرار على أن الأساس الاقتصادية للبلاد سليم.
وفي مثل هذا المناخ، كان الخطر المعنوي سائداً بين كافة
القوى الفاعلة الاقتصادية تقريباً. بما في ذلك المشروعات
ال الخاصة، والمؤسسات المالية، والعمال، والمودعون -
ويرجع هذا أساساً إلى أن المجتمع كان يعتقد أن كافة
خسائره مضمونة بشكل ضمني من قبل الحكومة. والواقع،
أن الحكومة، ضمنياً أو صراحة، كانت ترغّم المؤسسات
المالية على ضمان الشركات الكبيرة متعددة الأنشطة ضد
الاستثمارات الخطيرة، كما كان يتم تغطية أي أعباء للخسائر
من جانب الأمة بأسرها. ومن الواضح تماماً أن هذا السلوك

إلى عام 1997، نجد أن الأزمة المالية الآسيوية كانت تبدو كما لو كانت
في المقام الأول مشكلة سيولة. على
الأقل في كوريا، حيث كان على السلطات النقدية أن تجاهد
طوال الوقت لمنع نضوب احتياطيات النقد الأجنبي، حتى تم
إنقاذهما بفرض ضخم من صندوق النقد الدولي. وإذا كان هذا
هو التشخيص الصحيح، فإن البلدان التي تأثرت بالأزمة،
تكون قد تعلمت أكثر من نصيتها من الدروس.

فأولاً، أصبحت احتياطياتها من النقد الأجنبي الآن عند
مستويات مرحلة أكثر مما كانت عليه قبل الأزمة. فعلى سبيل
المثال، فإنه منذ شهر أغسطس 2001، عندما انتهت كوريا
من سداد المبالغ التي اقترضتها من صندوق النقد الدولي
خلال الأزمة، راكمت احتياطيات من النقد الأجنبي تربو
على 240 مليار دولار. وهو تحسن رائع عن احتياطياتها
الهزيلة في عام 1997 التي بلغت 7 مليارات دولار. وثانياً،
لم تعد المشكلة السابقة الخاصة بـ «الإفراط في الاستثمار»
في البلدان الآسيوية قائمة. إذ هبطت معدلات الاستثمار
وتتساعد صافي الصادرات بفضل التخفيض الكبير في
قيمة بعض العملات الآسيوية أثناء الأزمة. ثالثاً، أصبحت
صورة الاقتصاد الكلي في آسيا مشرقة الآن. وباستخدام
كوريا كمثال مرة أخرى، نجد أن كافة مؤشرات الاقتصاد
الكلي تقريباً تبدو قوية حالياً؛ إذ تتراوح معدلات نمو الناتج
الم المحلي الإجمالي بين 4 و 5% في المائة. وهو أمر ليس سيئاً
بالنسبة لبلد يقترب فيه نصيب الفرد من الناتج المحلي
الإجمالي من 20000 دولار سنوياً. ويقل التضخم فيها عن
5% في المائة، كما أن معدل البطالة أدنى من 4% في المائة.
بيد أنه، على الرغم مما تعنيه ضمناً الأرقام الكلية، فليس
من الواضح تماماً إذا ما كان الآسيويون الذين مرروا بالأزمة
المالية قد أصبحوا أفضل حالاً في الواقع. فهناك كثيرون،
في كوريا، يشعرون بأن نوعية حياتهم أسوأ الآن عمماً كانت
عليه قبل الأزمة. كما أن الأرقام الاقتصادية الكلية الجميلة
لا تترجم آلياً إلى سعادة بالنسبة للأشخاص العاديين. ويثير



بالعودة

الحاجة إلى ميثاق جديد

يُ يكن لب المشكلة في كوريا فيما بعد الأزمة في حقيقة أنه على الرغم من التخلص ظاهرياً من الطريقة القديمة للعمل، فإنه لم يتطور بعد هيكل ليحل محلها. فعلى سبيل المثال، فإنه بينما تحاول الشركات الكورية صياغة خططها وفقاً للمعايير العالمية، ما زالت تعاملاتها مع بعضها البعض ومع بيئتها متصلة في الطرق القديمة للقيام بالأعمال في كوريا.

كذلك جاءت العولمة بموقف أكثر عناداً من قبل مشروعات الأعمال دعم الإحساس بالاستقطاب في المجتمع. فعلى سبيل المثال، فإنه منذ الأزمة ربما زاد الموقف المتتحقق، والتركيز على الربح في الأجل القصير سلامة وضع البنك، إلا أنه أيضاً أضر بتنمية الشركات الصغيرة ومتوسطة الحجم، التي تفتقر إلى الضمانات الكافية. ومن المفهوم، أن البنك تشعر إزاء الإقراض بضمان العقارات براحة أكبر من الإقراض مقابل خطط مشروعات الأعمال أو ما يدعوه الأفراد. وقد قلل هذا بدوره مصدرها محتملاً للثروة بالنسبة للبنوك. ونتيجة لذلك، أصبح السيناريو يشبه توازن ناش الأدنى منزلة، الذي يخسر فيه الجميع في نهاية الأمر. وليس هذا ما نريد من اقتصاد معلوم.

كيف انزلق الاقتصاد الكوري إلى هذا الوضع غير الباعث على الرضا؟ يبدو أن السبب الرئيسي، هو أن كوريا تفتقر إلى فهم مشترك فعال عن كيف ينبغي إدارة الأمور في هذا العصر الحديث.

وكما رأينا، قبل الأزمة، فقد كان لكوريا ثقافة أعمال فريدة يجسدها مثلث مكون من الحكومة، والمؤسسات المالية، والشركات الكبيرة متعددة الأنشطة. وقد أصاب الدمار هذا الهيكل الشامل «لشركة كوريا» Korea, Inc. جزئياً بسبب الأزمة، وجزئياً بسبب عملية حتمية تحدث مع نمو الاقتصاد بدرجة أكبر وأزيد من تعرضه لموجة العولمة. ومع ذلك، ففي الوقت الحاضر، بينما لم يعد النظام القديم يعمل، يبدو أن الاقتصاد الكوري ليس لديه آليات راسخة بثبات يمكنه من خاللهما تنسيق الإجراءات الفردية وإدارة المخاطر بطريقة تتوافق مع المعيار العالمي.

وفي رأيي، فإنه يجب وضع ميثاق اجتماعي جديد، إذاً ما أريد للنظام المعلوم أن يحقق نجاحاً في كوريا. وربما أيضاً في بلدان أخرى بأسيا. وبمعنى ما، فإن المرء يمكن أن يعتبر القبول الشعبي شبيهاً بالمعرفة الضمنية. وعلى الرغم من أن المعايير العالمية التي أفادت في البلدان الغنية يمكن تصديرها إلى البلدان النامية، في كثير من الحالات، فإن الأجزاء الخفية أو التي تبدو غير ذات صلة والتي تشكل الأساس للمعايير العالمية جيدة الأداء ليست جاهزة فوراً أو قابلة للنقل بسهولة. فعلى سبيل المثال، يمكن للمرء بسهولة أن يلاحظ أن شبكات الأمان الاجتماعي التي تخفف خشية العمال من إعادة الهيكلة، وكذلك الثقة والسمعة التي تسهل عمليات السوق، والنظم القانونية التي تدعم الأسواق، لا يمكن تصديرها بسهولة إلى البلدان النامية.

ولا ينبغي بخس أهمية الدور المحتمل لهذا الجزء غير المرئي والمهم من التفاعلات الإنسانية. إن هناك حاجة إلى رأس المال الاجتماعي من الثقة، ووجهة النظر طويلة الأجل المقبولة، والمعايير المشتركة التي تولد مثناً إيجابياً للجميع، وذلك لضمان الشفافية وكفالة أن تعمل مبادئ السوق بصورة سلية. وبدون قواعد مقبولة للتشغيل، فإن قانون الغابة هو الذي سيتضرر على اقتصاد السوق المنظم، مما يدعم وضع القوى الفاعلة الاقتصادية القوية على حساب القوى الأقل قوة.

وعلى الرغم من أن الأمر يقتضي عملية طويلة من المحاولة والخطأ لبناء اقتصاد جيد التوازن تدعمه مجموعة شاملة من القواعد الاقتصادية والاجتماعية المقبولة، فإنه يمكن للقيادة السياسية في غضون ذلك أن تفعل الكثير لتحسين الأمور، خاصة في مجال إدارة النزاع بين الرابحين والخاسرين في هذه الأوقات المتغيرة. ■

لم يكن يتسع مع قوى العولمة. بيد أنه، وباعتراف الجميع، كان أيضاً طريقاً سهلاً لخلق الوظائف والمحافظة على الاستقرار الاقتصادي. والمشكلة هي أن هذا النظام لتقاسم المخاطر يصبح غير متواافق على نحو متزايد مع نمو الاقتصاد في الحجم وتزايد تعقد. بل إن هذا أكثر صدقاً في مناخ معلوم، وبمعنى ما، فإن هذه الفجوة بين المعايير المحلية والعالمية كانت تعكس عدم الترحيب بالتكيف مع العولمة. إلا أن الاقتصاد الكوري لم يرغم على التكيف إلا عندما واجهته الأزمة.

اعتماد تدابير مؤلمة

بعد أن تدخل صندوق النقد الدولي والمجتمع الدولي بقروض كبيرة، كان على كوريا أن تعتمد تدابير مؤلمة لاستعادة السيطرة على الأمور مرة أخرى. بما في ذلك اتباع سياسات نقدية متشددة؛ وموازنات حكومية صارمة؛ ونظام للتعوييم الحر لسعر الصرف؛ وإعادة هيكلة القطاع المالي، مع اندماج تسعه بنوك معاً لتكوين أربعة بنوك خلفتها في ظرف سنتين؛ ولوائح رشيدة متشددة؛ وتعزيز شفافية المعلومات المالية.

وكان لهذه التدابير السياسية تأثير قوي: فلم ينتعش الاقتصاد فحسب بل تعرض أيضاً لتحولات رئيسية. فعلى سبيل المثال، لم تعد البنوك ومشروعات

«يجب وضع ميثاق اجتماعي جديد، إذاً ما أريد للنظام المعلوم أن يحقق نجاحاً في كوريا - وربما أيضاً في بلدان أخرى بأسيا.»

الأعمال الكبرى تتمتع بالحماية بنسبة ١٠٠ في المائة، ولم يعد أحد منها يلجأ إلى تلك الحكمة المضللة بأنه «أكبر من أن يسقط». بيد أن هذه ليست قصة لها نهاية سعيدة كلية.

ومع هذه الأرقام الاقتصادية الكلية الصحيحة ومعاييرها الأكثر عولمة، لا بد أن يجد الاقتصاد الكوري الآن اقتصاداً متقدماً أو قريباً من ذلك. إلا أنه بخلاف ذلك، يعني من الاستقطاب وأزيد من عدم المساواة. فقد شهدت أسعار المساكن ارتفاعاً مثيراً، مما أدى إلى خروج بعض الناس من السوق. هنا بالإضافة إلى أنه بعد عشر سنوات، لا يزال معظم الأشخاص العاملين بهم حرية غير قادرین على استعادة مستويات معيشتهم فيما قبل الأزمة. والواقع، فإن هؤلاء الناس أنفسهم، ذوى الموارد الأقل، هم الذين تحملوا عبء ووطأة آلام التغيير وإعادة الهيكلة. وعمر كل هذا بدوره إمكانيات نمو الاقتصاد، مع تآكل رأس المال البشري لدى فئات الدخل المتوسط والأدنى.

ومن ثم، فإنه على الرغم من حقيقة أن الأزمة المالية قد انتهت، لا يزال الاقتصاد مرغماً على التكيف مع التغيرات الداخلية والخارجية. وما زال الشعور بالألم سائداً بين من لم يسعدهم الحظ بما يكفي للمشاركة في تقاسم فوائد الانتعاش.

نقص الانتباع برأس المال

عامل يصنع أجزاء الهازمونيكا في مصنع مملوك للدولة في شنغهاي.

ديفيد دولا روشانج - جن وى
David Dollar and Shang-Jin Wei

باستخدام رأس مال أقل، ومن ثم حررت موارد في الصين لاستخدامات أخرى مثل زيادة الاستهلاك. كذلك لا بد أن يسفر تحسن الكفاءة عن زيادة ربحية قطاع الشركات، ويسهم في تحسين الميزانيات العمومية للبنوك التي تمول الشركات.

وهناك أدلة كثيرة، مع مراعاة جميع الجوانب، تفسر لماذا قد تكون المشروعات المملوكة للدولة أقل كفاءة من الشركات الخاصة المحلية:

- فقد تواجه تدخل إدارياً أكبر مثل القبود المفروضة على توظيف العمال وتسييرهم، وعلى تحويل خطوط الإنتاج استجابة لظروف السوق المتغيرة.

- لا توافر للمشروعات المملوكة للدولة عادة برامج للأجور تشجع الإدارة على تعظيم الكفاءة الاقتصادية وتتجنب الإفراط في الاستثمار و«بناء إمبراطورية».

- كذلك يعاني بعض المشروعات المملوكة للدولة من ضعف حوكمة الشركات مما قد يوفر فرصاً للإدارة لتحويل الأصول إلى جيوبهم الخاصة.

الصين بسرعة تذهل الأ بصار بحيث قد يbedo من اللغو الحديث عن كيفية تحسن الأمور فيها. وتراكم رأس المال وال الصادرات مما

الذان يحرك النمو الصيني لحد كبير. وقد كانت نسبة الاستثمار إلى الناتج المحلي الإجمالي في البلاد مرتفعة واستمرت في الارتفاع في السنوات الأخيرة، إذ نمت من أقل من ٣٥ في المائة منذ عقد خلا إلى ما يربو على ٤٠ في المائة في ٢٠٠٥ (انظر الشكل ١). وهو نمو أعلى بصورة جوهرية منه في الاقتصادات المتقدمة، بل وحتى في معظم بلدان

شرق آسيا الأخرى (التي بلغ المتوسط فيها نحو ٢٥ في المائة في السنوات الأخيرة). ويشرئ كثير من المراقبين لأحوال الصين بالقلق من أن بعض الاستثمارات، خاصة من قبل المشروعات المملوكة للدولة، ليس كفؤا لأن الشركات الخاصة المحلية والشركات الأجنبية على حد سواء تحقق عائدًا على رأس المال أعلى مما تتحقق المشروعات المملوكة للدولة. إذ استطاعت الشركات الخاصة والأجنبية تحقيق نفس الناتج

إذا كان تحيز الاستثمار صوب مشروعات الدولة التي لا تتسم بالكفاءة قد انتهى في الصين، فإنها تستطيع أن ترفع مستويات المعيشة بصورة كبيرة دون التضحية بالنمو.

هل هناك فرق كبير في الإيراد على رأس المال بين الشركات المختلفة المملوكة أو الشركات القائمة في موقع مختلف؟ هل نجحت البلاد في إزالة التحيز في قطاعها المالي لصالح المشروعات المملوكة للدولة بعد نحو ثلاثة عقود من الإصلاحات الاقتصادية؟

لقد تقصينا هذه المسائل باستخدام مجموعة بيانات مستمدّة من مسح ١٢٤٠٠ شرطة صناعية في ٢٠٠٥. وغطي المسح ٢٠٠٥ ونفذه في ٢٠٠٥. وقد تقدّم ببيانات مسح ١٢٤٠٠ شرطة صناعية في ١٢٠٠.

«من الأرجح أن تضطر الشركات الخاصة للتخلّي عن مشروعات عالية العائد لأنها لا تستطيع الحصول على التمويل».

مدينة تقع في مختلف أرجاء الصين. وفي هذه العينة التراكمية العشوائية، كان ثلث الشركات شركات كبيرة، وثلاث شركات متوسطة، وثلاث شركات صغيرة. والنتيجة الأولى المثيرة للاهتمام هي أن ٨ في المائة فقط من الشركات كانت الدولة تملك فيها الأغلبية، مما يدل على أن قطاع الصناعة التحويلية في الصين حاليا يتكون إلى حد كبير من شركات خاصة، محلية وأجنبية (انظر الشكل ٣). لكن الشركات المملوكة للدولة تتبع إلى أن تكون أكبر بكثير، ولذلك فهي تمثل نحو ثلث كل رصيد رأس المال الذي شمله المسح (انظر الشكل ٤). كما تمثل نحو ثلث الاستثمار الجاري، لذلك تظل تشكل نسبة كبيرة من الاقتصاد الصيني. وبالنسبة لكل شركة في أي قطاع وموقع، حسب الدراسة الإيراد على رأس المال باعتباره قيمة مسافة ناقصاً أجور العمال، مقسوماً على أسهم رأس المال. وبعد ذلك، تم تحديد اندثار الإيراد على مستوى الشركات على مجموعة من متغيرات المؤشرات تمثل ازدواجاً وموقع عبر الزمن والقطاع، وكذلك مجموعة من متغيرات المؤشرات تمثل ملكية الشركة. وتعكس مؤشرات السنة والقطاع أن

- تحابي البنوك المملوكة في معظمها للدولة، وكذلك سوق رأس المال المحلي، الشركات المملوكة للدولة، بصورة مباشرة في الماضي وغير مباشرة في الحاضر.

ولذا، فلهذه الأسباب المختلفة - ضعف حوكمة الشركات، والحوافز غير الكافية في المشروعات المملوكة للدولة، والحوافز غير الكافية في البنوك المملوكة للدولة، وفرص الشركات الخاصة المحدودة في الحصول على رأس مال الأسهم - يمكن أن تنشأ فجوة في إيراد رأس المال بين الشركات مختلفة الملكية. ولا بد أن يعني هذا التباين في العائد ضمناً أنه إذا تم تقليل التشوّه في تخصيص رأس المال، يمكن تخفيف الاستثمار الوطني المفترض في الصين دون التأثير على نتائج النمو. ونورد في هذا المقال بعض البحوث الجديدة التي تقيّم كمياً الفجوة في العائد على رأس المال في الصين، وتقدر المكاسب الممكنة في الاستهلاك التي يمكن أن تنتهي عن إزالة أوجه عدم الكفاءة.

فرص غير متكافئة للحصول على التمويل

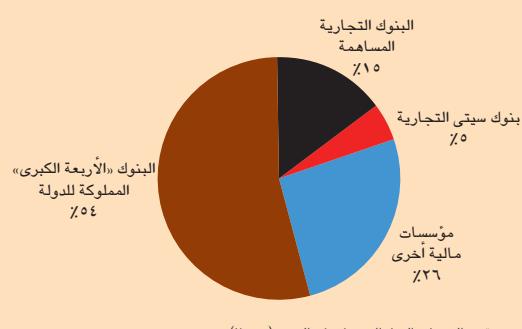
من المتوقع أن يستمر النظام المالي في الصين، الذي تهيمن عليه البنوك المملوكة للدولة إلى حد كبير، في محاباة المشروعات المملوكة للدولة على الرغم من جهود السلطات المطردة على مر السنين لزيادة الاتجاه التجاري لهذه البنوك (انظر الشكل ٢). ورغم أن المشروعات المملوكة للدولة تمثل حصة متناقصة من الناتج القومي - نحو ٤٠ في المائة فقط في ٢٠٠٥ مقابل ٥٣ في المائة منذ عقد خلا ٧٠ في المائة في ١٩٨٥ - فإن اقتراضها من البنوك المحلية يمثل أكثر من نصف إجمالي القروض التي تقدمها هذه البنوك. وإضافة لذلك، فإن الشركات التي تملك الدولة فيها الأغلبية تمثل معظم الشركات المتداولة بصفة عامة في بورصات الصين. وربما يرتبط بعض التحيز نحو المشروعات المملوكة للدولة بالحجم الأصغر لإقراض بعض الشركات الخاصة وارتفاع مخاطرها. لكن من الشائع سماع شكاوى الشركات الخاصة من الصعوبة التي تجدها في تأمين التمويل لكل من رأس المال العامل قصير الأجل واحتياجات الاستثمار طويلاً الأجل، حتى وإن كانت ملامحها من حيث الحجم والمخاطر مماثلة لنظيراتها المملوكة للدولة. بعبارة أخرى، من الأرجح أن تضطر الشركات الخاصة للتخلّي عن مشروعات عالية العائد لأنها لا تستطيع الحصول على التمويل، على نحو أكثر تكراراً مما يحدث لنظيراتها المملوكة للدولة.

الشكل ٢

الهيمنة للبنوك المملوكة للدولة

تحابي البنوك «الأربعة الكبير»، المشروعات المملوكة للدولة وتمثل ما يزيد على نصف الإقراض الوطني

(الحصة من الإقراض الوطني)

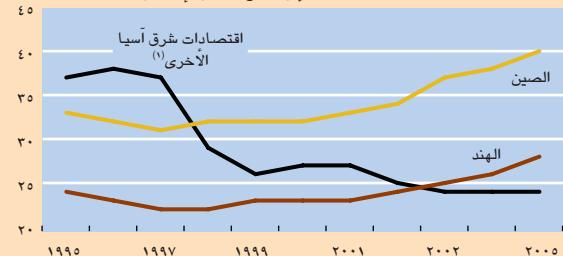


الشكل ١

استثمار وفير

تستثمر الصين نسبة من ناتجها المحلي الإجمالي أعلى كثيراً مما يستثمره جيرانها

(نسبة الاستثمار إلى الناتج المحلي الإجمالي: ١٩٩٥ - ٢٠٠٥)



المثال، فإنه إذا حصلت المشروعات المملوكة للدولة على معاملة أكثر مواتاة من معاملة الشركات الخاصة المحلية في الاقتراض من البنوك أو في الحصول على موافقات الحكومة على أن تدرج في البورصة المحلية، فعندئذ لا بد أن تنزع إيرادات المشروعات المملوكة للدولة إلى أن تكون أدنى منها في الشركات الخاصة في المتوسط (انظر الشكل ٥). وباستخدام هذا الإطار، تقيم الدراسة ثلاثة أنواع من عدم الكفاءة، أو التحيز في تخصيص رأس المال على مستوى الملكية والموقع والقطاع.

ويظهر عدد من النتائج:

- أهمها، وجّد أن الشركات المملوكة للدولة لحد كبير تحقق إيرادات من رأس المال أقل مما تتحقق الشركات الخاصة أو الأجنبية. فالمعدل الوسيط للإيراد بالنسبة للشركات الخاصة هو ٦٣ في المائة. وعلى التقى من ذلك، تبلغ القيمة الوسيطة للشركات التي تملكها الدولة بالكامل والتي تملك الغالبية فيها، ٣٧ في المائة و٥٢ في المائة، على التوالي. وهذه الأرقام جمعها تبدو كبيرة لأنها حسبت قبل اقتطاع الخرائب والإهلاك، وتعكس كل التشوّهات الأخرى في تكلفة رأس المال. والنتيجة الأساسية هي أن إيرادات رأس المال لا تتساوى عبر أنواع الملكية، وأن المشروعات المملوكة للدولة تحقق إيرادات أدنى كثيرة من الشركات الخاصة.

- هناك تحيز كبير للموقع في تخصيص رأس المال يحابي المحافظات الغربية، حتى على الرغم من أن الإيرادات هناك هي الأدنى. وتحقق الشركات في القسم الشرقي من البلاد - منطقة دلتا نهر يانجتسي (شنغهاي، وجيانجو، وزيانج) مقاطعة بوهی (التي تضم بيجين وتينايجن). أعلى إيرادات من رأس المال، وتحقق المناطق الباقية مستويات متوسطة من الإيرادات. وقد يعكس جزء من هذا التحيز للموقع سياسات متعمدة لتوجيه الأموال للمناطق الأكثر فقرًا، لكن تكاليف الكفاءة الخسائية لم يتم عادة تحديدها من الناحية الكمية.

- هناك أيضًا تحيز للتخصيص على مستوى القطاع. ينزع كثير من القطاعات الأقل كفاءة مثل الطباعة والنسيخ وتصنيع الأدوات للحصول على استثمار أكبر مما تحصل عليه قطاعات أكثر كفاءة مثل تكرير المعادن السوداء والجلد والمنتجات المرتبطة بذلك. بيد أن التحيز على مستوى القطاع من الناحية الاقتصادية والإحصائية ليس في مثل ضخامة التحيز على صعيدي الملكية والموقع. ويمكن تبرير بعض من التحيز على مستوى القطاع بالشواغل البيئية أو اعتبارات أخرى. كما درسنا قيمة الإيراد الحدي للعمل. الزيادة في إجمالي الإيراد التي تنتجه عن وحدة إضافية من العمل - عبر الشركات. وتبين النتائج أن الشركات المملوكة للدولة بالكامل تحقق قيمة للإيراد الحدي لرأس المال وقيمة للإيراد الحدي للعمل أقل مما تحقق الشركات الخاصة، مما يدل على أن إجمالي إنتاجية عوامل الإنتاج فيها أقل وأن فرصها أيسر في الحصول على التمويل. ومن ناحية أخرى، تحقق الشركات المملوكة جزئياً للدولة قيمة أعلى للإيراد الحدي للعمل، لكنها تحقق قيمة أقل للإيراد الحدي لرأس المال. ويتسق هذا النمط مع التفسير القائل بأن إجمالي إنتاجية عوامل الإنتاج فيها ليست أقل في المتوسط منها في الشركات الخاصة بأية حال، لكن فرصها في الحصول على الائتمان أيسر من فرص نظيراتها في القطاع الخاص.

وتبيّن النتائج التي توصلنا إليها أن الصين حققت تقدماً كبيراً في إصلاح مشروعات الدولة وشخصيتها. فقطاع الصناعات التحويلية في أيدي القطاع الخاص إلى حد كبير حالياً. وكثير من المشروعات المملوكة للدولة الباقية مربحة، مما يدل على أنه تحقق بعض الإصلاح الفعال في حوكمة الشركات. وهذا يعني القول أن إنتاجية رأس المال في غالبية الشركات المملوكة للدولة أقل من الإيراد

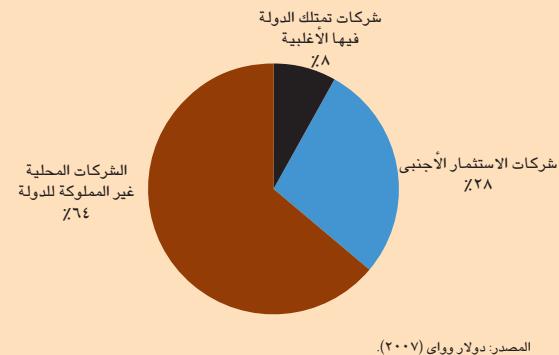
صدمات الطلب والعرض في سنة محددة وقطاع معين يمكن أن يجعل الإيراد في هذا القطاع - السنة مختلفة عنه في غيرهما. وتقيس مؤشرات الملكية الإيراد على مختلف مجموعات الملكية بالنسبة للشركات الخاصة المحلية. ويتم تعريف هذه المجموعات للملكية بطريقة تجعلها تبتعد بعضها البعض: فهناك الشركات المملوكة بالكامل للدولة، والشركات التي تملك الدولة فيها الأغلبية، والشركات التي تملك الدولة فيها الأقلية، والشركات المملوكة للأجانب بالكامل، والملوكة غالبيتها للأجانب (بدون حصص للدولة)، والشركات التي يملك الأجانب الأقلية فيها (بدون حصص للدولة) والشركات المملوكة ملكية جماعية.

ومن حيث المقاييس، فإن المديرين لا بد أن يساواوا بين قيمة الإيراد الحدي لرأس المال الذي تحقق الشركات - الزيادة في إجمالي الإيراد التي تنتجه عن وحدة إضافية من رأس المال - وبين مجموع سعر الفائدة السوقي، وسعر الإهلاك، والتباينات في سوق رأس المال التي تواجهها الشركات. وإذا ما تم تخصيص رأس المال بصورة كفؤة، فعندئذ لا بد أن تتساوى إيرادات رأس المال عبر الشركات جميعها، بغض النظر عن القطاع، والموقع أو الملكية. ويعكس الفرق في الإيرادات بين شركتين في نفس القطاع أساساً الفرق في تكلفة رأس المال. فعلى سبيل

الشكل ٣

معلم الشركات خاصة...

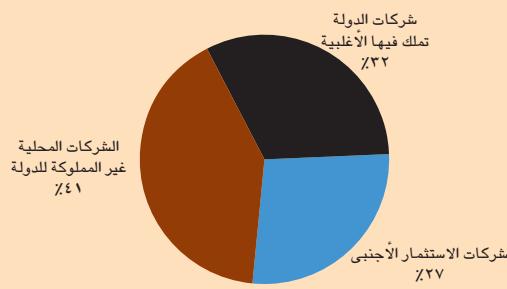
من ١٢٤٠٠ شركة للصناعة التحويلية في ١٢٠ مدينة، كان ٨ في المائة منها فقط تملك الدولة فيها الأغلبية



الشكل ٤

لكن الشركات المملوكة للدولة أكبر

تمثل الشركات المملوكة للدولة ثلث أصول الصناعة التحويلية.



البنوك، من نطاق التحرير نوعاً ما. ومع ذلك، فإنه بزيادة المنافسة من قبل المؤسسات المالية المملوكة للأجانب، قد يوفر تحرير القطاع المالي بصورة مطردة الدوافع الالزامية لحفز البنوك المحلية على التخلص من ممارسات الإقراض غير الكفؤة، خاصة إذا أكملت الحكومة التحرير بالإبعاد عن أسلوب كفالة البنوك الفاشلة. وفي المناخ الراهن من النمو العالمي والصيني القوى، أصبحت شركات الصناعة التحويلية مربحة في معظمها؛ ومن ثم فإن الإقراض للشركات الأقل كفاءة قد يقلل ربحية البنك، لكنه لا يؤدي بالضرورة إلى زيادة القروض المشكوك فيها. بيد أنه إذا كان هناك أي تباطؤ في الاقتصاد، فقد تجد البنوك المملوكة للدولة أن قروضها المشكوك فيها تتزايد، ولابد أن يزيد خطر حدوث أزمات مالية أيضاً.

وأخيراً، ففي ظل المناخ الراهن، يأتي نحو نصف الاستثمار في المشروعات سواء الاستثمار الذي تقوم به الدولة أو الاستثمار الخاص. من الإيرادات المحتجزة، والنتيجة التي توصلنا إليها هي أن الشركات المملوكة للدولة تنزع إلى إعادة استثمار الإيرادات حتى وإن كان الإيراد الحدي منخفضاً. وهذه الشركات تدفع الضرائب، لكنها لا تدفع أرباحاً للملك أو ممته، وهو الحكومة. ولابد أن يتمثل أحد الإصلاحات الممكنة في مطالبة الشركات المملوكة للدولة بأن تدفع أرباحاً، وهذه يمكن أن تصبح مصدراً عاماً للإيرادات بالنسبة للموازنة. وتنسق الصين استخدام هذه الأموال المساعدة في تمويل هدفها المعلن، إلا وهو تحسين الخدمات الاجتماعية، خاصة في المناطق الريفية. ولابد أن ينزع هذا بصورة مباشرة وغير مباشرة إلى زيادة الاستهلاك في الصين.

ويتبين كثير من المشروعات المملوكة للدولة أهدافاً اجتماعية، مثل تخفيض البطالة بالإفراط في توظيف العمال. ومن ثم يمكن اعتبار جزء من أجور عملهم تأميناً مستتراً من البطالة. وقد يجاج البعض بأنه بقدر ما تكون بهذه الوظائف غير الاقتصادية قيمة من الناحية الاجتماعية، ينبغي أخذها في الاعتبار في تصميم استراتيجيات الإصلاح بالنسبة للمشروعات المملوكة للدولة. ونحن نتعاطف مع هذا، لكن نلاحظ أن صانعي القرارات لم يحسبوا على نحو صحيح التكلفة الاجتماعية للتمويل المدعوم بحكم الأمر الواقع المقدم للمشروعات المملوكة للدولة من حيث استهلاك الأسر المعيشية الضائعة. ومقارنة بالاستراتيجية البديلة لتمويل توسيع قطاع خاص أكثر كفاءة واستيعاب العمالة الفائضة بهذه الطريقة، فإن الإفراط في تمويل المشروعات المملوكة للدولة يرجح أن يكون وسيلة رديئة لتحقيق هذه الأهداف الاجتماعية.

خلاصة القول، أن تدابير هيكلية مثل زيادة تحسين ممارسات البنوك في الإقراض، وتسهيل فرص وصول الشركات الخاصة إلى البورصة، وجمع أرباح من المشروعات المملوكة للدولة، واستمرار خخصصة الشركات، يمكن أن تساعد الصين في تحقيق هدفها الاقتصادي الكلي في مواصلة النمو سريعاً، لكن باستثمار أقل واستهلاك أكثر. ■

ديفيد دولار هو المدير القطري للصين ومنغوليا في البنك الدولي، وشانج - جن وى مدير مساعد ورئيس شعبة التجارة والاستثمار في دائرة البحث بصندوق النقد الدولي.

المراجع:

Dollar, David, and Shang-Jin Wei, 2007, "Das (Wasted) Kapital: Firm Ownership and Investment Efficiency in China," IMF Working Paper No. 07/9 (Washington: International Monetary Fund).

في الشركات الخاصة، ذات الاستثمار الأجنبي أو المحلية على حد سواء، مما يدل على أن إصلاح المشروعات المملوكة للدولة لم يمض قدماً بالقدر الكافي.

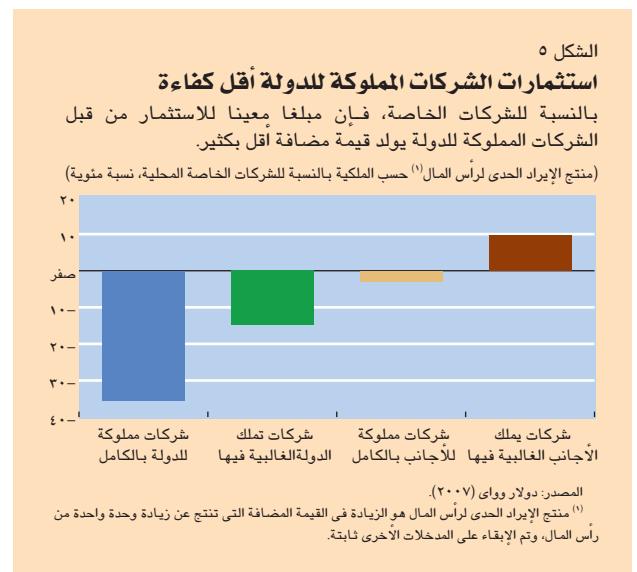
تداعيات السياسة

إذن ما الذي يعنيه ذلك بالنسبة للسياسة؟ من ناحية، فإن التكلفة الإجمالية للتحصيص المالي غير الكفاءة، خاصة التحرير على مستوى الملكية، كبيرة. فعلى سبيل المثال، فإنه لو استطاعت الصين أن تزيد إيراد رصيد رئيس المال الذي تستخدمه الشركات المملوكة للدولة حالياً (على سبيل المثال بتحويل بعض من

«لابد أن يتمثل أحد الإصلاحات الممكنة في مطالبة الشركات المملوكة للدولة بأن تدفع أرباحاً، وهذه يمكن أن تصبح مصدراً عاماً للإيرادات بالنسبة للموازنة.»

رأس المال إلى الشركات الخاصة، أو بإجراء مزيد من التغيرات في الحوافز التي يواجهها مدير المشروعات المملوكة للدولة، لاستطاع البلد عندئذ تخفيض معدل الاستثمار المرتفع جداً فيه بصورة كبيرة، مثلاً بنسبة ١٠ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي، دون الإضرار بمعدل النمو. ويمكن أن يؤدي مثل هذا التحسن في كفاءة الاستثمار إلى تحقيق زيادة أسرع في استهلاك الأسر المعيشية ومستويات معيشتها بقدر مساوٍ في كل سنة. وللصين هدف معنون هو «إعادة توازن» النمو بقدر ما بعيداً عن الاستثمار والتتصدير واتجاهها إلى الاستهلاك المحلي، ولابد أن يدعم تحقيق المزيد من الإصلاح في النظام المالي وحكومة الشركات في الشركات المملوكة للدولة هذا الهدف.

ومن ناحية أخرى، فقد تسبب انضمام الصين إلى منظمة التجارة العالمية في حدوث قدر كبير من تحرير القطاع المالي (إضافة لزيادة الانفتاح التجاري). وقد حدَّ التنظيمات المختلفة، مثل الحد الأدنى الكبير نسبياً لمتطلبات رأس المال



يدا بيك



عامل بناء صيني يشرف على إنشاء طريق في إثيوبيا

الشراكة الجديدة بين أفريقيا والصين من أجل المعونة والتجارة

أولريخ جاكوبى
Ulrich Jacoby

البحرية التي تم بيعها بالمزاد أخيراً، وتحطّط الشركة لبناء معمل تكرير يتكلّف ٣ مليارات دولار. وفي الجابون، يستثمر كونسورتيوم «سميك» / سينوستيل، الذي يموله بنك التصدير والاستيراد الصيني، نحو ٣ مليارات دولار في استغلال ترسيبات خام الحديد، وتقضى الخطة ببناء سكة حديد، وميناء، ومحطة لتوليد القوى الكهرومائية مقابل حقوق حصرية في تنمية المنجم، وفي غينيا الاستوائية، وقعت شركة تابعة لشركة النفط الوطنية البحرية الصينية (سنوس) أخيراً، عقداً لتقاسم الإنتاج مع شركة النفط الوطنية في غينيا الاستوائية (جيبرول).

تكثيف المعونة الصينية

كثفت الصين بصورة كبيرة المعونة التي تقدمها في شكل: مساعدات تقنية، مع التركيز على التدريب في المؤسسات الصينية؛ والمنحة؛ والقروض المغفاة من الفوائد؛ والقروض التفضيلية التي تتضمّن دعماً للفائدة؛ والإففاء من الديون. لكن الصين لا تشارك في لجنة المساعدات الإنمائية التابعة لمنظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي، التي ترصد المعونة الدولية، ولا تقدم تقارير عن مستوى وشروط معونتها المقدمة للبلدان الأخرى - لذلك، فإن البيانات والمعلومات في هذا الصدد ضئيلة.

ومساعدات الصين المالية لأفريقيا كبيرة، ففي ٢٠٠٦، قدر إجمالي القروض وحدود التسهيلات الإنمائية القائمة بنحو ١٩ مليار دولار. والبلدان المستفيدة من أكبر التدفقات هي أنجولا، وغينيا الاستوائية، والجابون، وجمهورية الكونغو، ونيجيريا. وبلغ إجمالي ما حصلت عليه أنجولا وغينيا الاستوائية ودهما من حدود للتسهيلات الإنمائية نحو ١٤ مليار دولار. ونسبة المنح صغيرة، لكن الصين ألغت أخيراً ديوبانا تقدر بمبلغ ٢٦٠ مليون دولار مستحقة على جمهورية الكونغو الديمقراطية وإثيوبيا ومالي والسنغال وتوجو ورواندا وغينيا وأوغندا.

وإلى حد كبير، تقدم المساعدات إلى مشروعات الطاقة والاتصالات السلكية واللاسلكية والنقل. وتقدم المعونة غالباً في شكل عيني، من قبل الشركات الصينية عادة، وتنتزع إلى أن تتم على أساس تسليم المفتاح، أساساً بدخلات صينية، بما في ذلك العمل. وتتركز المشروعات على البنية الأساسية الاقتصادية والاجتماعية مثل الطرق والمستشفيات؛ والقطاع الإنتاجي، خاصة الزراعة؛ ومشروعات التشييد الأخرى، مثل المباني الحكومية، والاستادات الرياضية. وتتصطبغ عادة بصفقات لتطوير موارد التعدين والطاقة.

نفسها بلد نام، لكنها تغدو أيضاً بصورة سريعة لاعباً أساسياً في تنمية أفريقيا جنوب الصحراة. فقد حفز نموها النشيط وما مع أفريقيا الغنية بالموارد، وظافت الشركات الصينية تستثمر عبر القارة. وإضافة إلى ذلك، ففي وقت لا تزال فيه أفريقيا تنتظر زيادة المعونة التي وعدت بها البلدان الصناعية الكبرى في قمة جلين إيجاز الاقتصادية في ٢٠٠٥، كانت الصين بصورة حادة معونتها لأفريقيا جنوب الصحراة، وتعهدت أخيراً بأن تفعل ذلك حتى على نحو أكبر. والملحوظ أن ذلك يتم من قبل بلد لا يزال بين أكبر ١٠ متلقين للمساعدة الإنمائية الرسمية.

ارتفاع ضخم في التجارة والاستثمار

على جهة التجارة، في ٢٠٠٥، ففنت صادرات أفريقيا جنوب الصحراة إلى الصين إلى ١٩ مليار دولار أو ١٥ في المائة من إجمالي صادرات الإقليم، وذلك من نحو ٥ مليارات دولار في ٢٠٠٠ ومستويات ليس لها شأن يذكر في ١٩٩٠. ويمثل هذا النمو السنوي البالغ ٣٠ في المائة منذ عام ٢٠٠٠ نحو خمس إجمالي نمو الصادرات في أفريقيا جنوب الصحراة خلال تلك الفترة. وظهور الصين باعتبارها شريكاً تجارياً مهمًا لأفريقيا جنوب الصحراة أشّل جاء فيما يتعلق بالوقود والمواد الخام، ففي ٢٠٠٥، تلقت الصين ربع صادرات أفريقيا جنوب الصحراة من المواد الخام، وسدس صادراتها من الوقود؛ وبالعكس، جاء خمس واردات الصين من الوقود من أفريقيا جنوب الصحراة. وإنما، تعد الصين حالياً أكبر شريك تجاري آسيوي بمفرده لأفريقيا جنوب الصحراة، وأسرع مقصد للنمو التجارى لها (انظر الشكل).

كما طفت واردات أفريقيا جنوب الصحراة من الصين - معظمها منتجات صناعية - من ٣,٥ مليار دولار في ٢٠٠٠ إلى ما يربو على ١٣ مليار دولار في ٢٠٠٥، وهو ثانية ما يشكل نحو ١٥ في المائة من إجمالي واردات أفريقيا جنوب الصحراة.

وعلى جهة الاستثمار، غالباً ما تدخل الشركات الصينية المملوكة للدولة في مشروعات مشتركة مع الشركات المملوكة للدولة في أفريقيا جنوب الصحراة، لضمان الحصول على مصادر للسلع الأولى. ففي أنجولا، تستثمر شركة سينوبك الصينية ٣,٥ مليار دولار في شراكة مع سون انجلول لضخ النفط من كتل الخام

القمة، أبرمت عقود تجارية قيمتها ١٩ مليار دولار في مختلف القطاعات، وتم الإعلان عن اعتزام زيادة التجارة الثنائية لأكثر منضعف لتصل إلى ١٠٠ مليار دولار بحلول عام ٢٠١٠.

تداعيات السياسة بالنسبة لأفريقيا جنوب الصحراء

كيف ينبغي أن يكون رد فعل البلدان الأفريقية، في مواجهة هذا السخاء؟ من المؤكد أن القارة في حاجة لموارد إضافية لتحقيق مزيد من التقدم تجاه بلوغ أهداف الألفية الإنمائية - وأفريقيا مختلفة للوراء فيها - وتعزيز مستويات المعيشة. إن زيادة التجارة والاستثمار المباشر يمكن أن تخلق فرص العمل وتيسّر نقل التكنولوجيا. ولكن بغية استغلال الفرص التي توفرها الصين لأنقصى حد، يتبع على البلدان الأفريقية أيضاً أن تدعم سياساتها الخاصة المتعلقة بالتجارة واستخدام المعونة على حد سواء.

التجارة. يتبع على بلدان أفريقيا جنوب الصحراء أن تمضي قدماً في تحرير التجارة عن طريق تشجيع التجارة الأقليمية وتقسيم العمل. وسيساعد هذا في البقاء على التكاليف منخفضة والقدرة على المنافسة مرتفعة، والاستغلال الأقصى لفرص الشحن. كما سيفيد تحسين البنية الأساسية الأقليمية وتطبيق إجراءات أكثر فاعلية للحدود والجمارك. كما سيزيد الارتفاع بسلسلة القيمة استناداً إلى الصادرات التقليدية لأفريقيا جنوب الصحراء، خاصة في الزراعة والمواد الخام، قيمة الصادرات ويساعد هذه البلدان على الاستغلال الأفضل لفرص الوصول التفضيلية للاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة. وعندما تفعل بلدان أفريقيا جنوب الصحراء هذا، ستستفيد من التعاون مع الشركاء الصينيين في التغلب على عقبات الدخول للأسواق مثل المعايير التقنية ومعايير الجودة، في ضوء تجربتهم الناجحة في دخول الأسواق الغربية. إن مجال السعي لشراكات مع الشركات الصينية كبير، خاصة مع ارتفاع تكاليف العمالة الصينية. بيد أن الأمر يقتضي أن تضمن بلدان أفريقيا جنوب الصحراء تكافؤ الفرص بالنسبة لكل المستثمرين الأجانب، بغية تعظيم الاستثمار القادم من الخارج.

المعونة. في ضوء أوجه القصور الراهنة في اندماج الصين في عدد من الهيئات الدولية التي تيسّر تنسيق أنشطة المانحين، يتبع إعلان تدفقات المعونة من الصين بصورة شفافة على المانحين وشركاء التنمية الآخرين، ومن فيهم الموجودون محلياً.

والاحفاظ على الاستدامة المالية والخارجية، ينبغي أن يتتسق حجم القروض وشروطها مع إطار استدامة ديون البلدان منخفضة الدخل الذي وضعه صندوق النقد الدولي والبنك الدولي. كذلك يتبع تنسيق المساعدات مع الأولويات الوطنية للبلدان المتلقية لها، كما هي مصاغة في استراتيجيات تحفيض أعداد الفقراء الخاصة بها.

وأخيراً، فإن تقديم المشروعات الجاهزة تسليم المفتاح التي تستخدم العمالة الصينية أساساً، مزاياداً ومتباينة، فهو يوفر منافع خاصة في البلدان التي تواجه قيوداً قصيرة الأجل على القدرة على التنفيذ والاستيعاب فيها، وبيدو أنه يوفر في الوقت المناسب رصيد رأس المال الذي يوسع العرض استجابة للاقتصاد المحلي. بيد أنه يbedo أيضاً متمنينا من حيث خلق فرص العمل المحلية، والتكمين من نقل التكنولوجيا الفعالة، وضمان استدامة المشروعات.

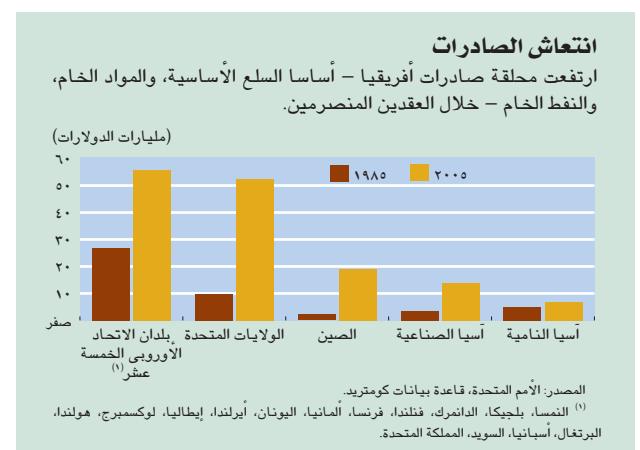
وفي المدى المتوسط، ينبغي لبلدان أفريقيا جنوب الصحراء أن تجاهد لتوفير مزيد من العمالة الماهرة المحلية، وبدأ تزيد فرص التوظيف، وتنتقل نحو أشكال من التعاون مثل المشروعات المشتركة التي تنهض بنقل التكنولوجيا واستدامتها على نحو أفضل. ■

أولريخ جاكوبى خبير اقتصادي أقدم في دائرة أفريقيا في صندوق النقد الدولي.

وتزهو الصين بأنها لا تربط معونتها بشروط سياسية (فيما عدا تأييد سياسة «صين واحدة»)، وتؤكد أن الشركاء يقفون على قدم المساواة بالتركيز على التعاون بين الجنوب والجنوب. وتتبادر المشروطية في القروض تباعاً واسعاً. فلم يكن بعض القروض وحدود التسهيلات الإنمائية الكبيرة ميسراً بالكامل، رغم أنها تقدم بشروط أكثر مواتاة من شروط السوق. بيد أن الصين قدمت أخيراً بشروط ميسرة تمهيلاً ائتمانياً قدره ملياري دولار لغينيا الاستوائية، وقروضاً أصغر عديدة لبلدان أفريقيا جنوب الصحراء. كذلك تعتد درجة التيسير في مشروع ما على جوانب أخرى مثل اشتراط أن يقتصر تقديم العروض للمشروعات على شركات صينية تستعمل منتجات صينية (تم استخدام ٧٠ في المائة من حدود التسهيلات الإنمائية في أنجولا بهذه الطريقة). كما تم أحياناً ربط سداد القروض (مثلاً حدث في أنجولا) بتوريد النفط. وتقدم الصين إعفاء من الديون بموجب شروط مبارتها الخاصة. وما يقل بعض خبراء اقتصاد التنمية الدوليين هو أن هذه الشروط لا تتتسق بالضرورة مع شروط مبادرة تخفيض ديون البلدان الفقيرة المثقلة بالديون متعددة الأطراف.

زيادات كبيرة معززة

تخطط الصين لتقديم المزيد من المعونات بصورة كبيرة إلى أفريقيا. ففي قمة بكين لمنتدى التعاون بين الصين وأفريقيا في نوفمبر ٢٠٠٦، أعلن الرئيس هوجنانتاو أن الصين ستتضاعف معونتها المقيدة لأفريقيا في ٢٠٠٦ بحلول عام ٢٠٠٩. كما قال إن الصين ستقدم ٥ مليارات دولار ائتماناً تفضيلياً (منها ملياري دولار ائتماناً للمشترين)، وتتشكل صندوقاً للتنمية بمبلغ ٥ مليارات دولار لتشجيع ودعم قيام الشركات الصينية بالاستثمار في أفريقيا، وتلغى كل القروض الحكومية المعقّلة من الفوائد المستحقة في نهاية ٢٠٠٥ والتي تدين بها أفق البلدان وأقلها نمواً في أفريقيا التي تربطها علاقات دبلوماسية مع الصين. كذلك ستعزز الصين فرص هذه البلدان التجارية بزيادة عدد بنود صادراتها التي تحصل على إعفاء تام من الرسوم الجمركية من ١٩٠ بنداً إلى أكثر من ٤٤٠ بنداً؛ وتتشكل من ثلاثة إلى خمس مناطق للتجارة والتعاون الاقتصادي في أفريقيا؛ وتقدم المساعدات في القطاع الاجتماعي والقطاع الصحي؛ وتبني مركزاً للمؤتمرات للاتحاد الأفريقي. وخلال



الربط بين أفريقيا وأسيا

يمكن أن يعزز تحسين فرص الوصول للأسوق الآسيوية صادرات أفريقيا، لكن أفريقيا في حاجة لإصلاحات محلية لاغتنام المنافع الاقتصادية بالكامل

هاري ج. برودمان
Harry G. Broadman

في ١٩٩١ و ٢٠٠٤ في المائة في ٢٠٠٤. لكن حصة أفريقيا من سوق التصدير انخفضت بصورة مستمرة عبر العقود الستة المنصرمة (برودمان، ٢٠٠٧). ومنذ ١٩٩٩، زادت بصورة ملحوظة أسعار سلع التصدير الأساسية الرئيسية لأفريقيا. وقد نجم ارتفاع الأسعار إلى حد كبير عن التطور السريع لبلدان آسيا النامية، خاصة الصين والهند. وفي الوقت نفسه، طفقت تزداد رغبة الطبقات الوسطى في هذه البلدان الآسيوية في الحصول على السلع المصنعة. وخلقت هذه القوى المحركة للطلب فرصاً مهمة لمشروعات الأعمال الأفريقية لزيادة الصادرات وتنويعها. كذلك وفرت إمكانية لمنظمي المشروعات الأفارقة لاستخلاص مزيد من القيمة محلياً بزيادة تجهيز السلع الأساسية قبل تصديرها.

الازدهار الأخير في تجارة البلدان النامية بين أفريقيا وأسيا، انفجر التجارة بين الجنوب والجنوب. ويحرك هذه التدفقات التجارية طبقات وسطى آخذة في النمو في عوالم الاقتصاد الناهضين في آسيا - الصين والهند - الذين تتنازعهم شهيتهما للسلع الأساسية الأفريقية، وبحركتها النمو الاقتصادي المتضاعف في أفريقيا جنوب الصحراء، الذي يزيد الطلب على السلع الآسيوية المصنعة. وتدعم هذه الاتجاهات التجارية التي تختلف من حيث الجودة عن تجارة أفريقيا التقليدية بين الشمال والجنوب مع الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة، والتي حفزت فيها اتفاقات المعاملة التفضيلية إلى حد كبير تدفقات التجارة. وهناك أوجه داعمة لتكامل الجنوب مع الجنوب بين الإقليمين الناجمين على النحو الذي يجعل التجارة التي ندرسها مستدامة على الأرجح.

ومع ارتفاع تكامل السوق العالمية بوتيرة مطردة، يصبح الكثير على المحك فيما يتعلق برفاهية الملايين من الناس في أفريقيا جنوب الصحراء. ويبحث هذا المقال تطور التجارة بين أفريقيا وأسيا وكذلك تداعياتها التنمية والتربوية والسياسية.

أفريقيا في السياق العالمي

عبر العقد الماضي، حقَّ كثير من بلدان أفريقيا جنوب الصحراء تقدماً اقتصادياً كبيراً. ففي ١٩٩٦-٢٠٠٤، كان ٣٤ في المائة من سكان القارة يقطنون بلداناً بلغ النمو فيها ٤٥ في المائة أو أكثر. ولم تكن هذه من البلدان المنتجة للنفط، وحقيقة أن هناك طرازاً بازغاً من «قصص النجاح» الاقتصادي الأفريقي، خاصة خارج البلدان المنتجة للنفط، ليست معروفة على نطاق واسع، وذلك أمر يدعوه للدهشة.

وحتى على الرغم من ذلك، لا يزال سجل التجارة ضعيفاً. ويعزى ذلك في جانب لا يستهان به إلى كثرة عدد البلدان الصغيرة غير الساحلية والتفتت الجغرافي بدرجة كبيرة (انظر الإطار). وكانت التجارة العالمية تشكل ١٦ في المائة من الناتج العالمي

الجغرافيا تشكل الحظوظ الاقتصادية

تضم أفريقيا جنوب الصحراe مجموعة متباعدة من البلدان، يختلف حجم اقتصاد كل منها وعدد سكانه ومساحته، ويتراوح نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي فيها بين أقل من ٢٠٠ دولار و٧٠٠٠ دولار. ويوجَّد نحو ثلث اقتصادات العالم المعتمدة على الموارد في أفريقيا. وهناك ٤٤ اقتصاداً صغيراً وقوتاً إقليميتان (جنوب أفريقيا ونيجيريا) - تثنان معاً ٥٥ في المائة من النشاط الاقتصادي للقارة. ومع ذلك، فقد نما ١٨ بلدان، تمثل خمس سكان أفريقيا، ببطريقة مستدامة خلال العقد المنصرم. وشهد ١٤ بلد آخر، تمثل غالبية سكان أفريقيا، نمواً قليلاً أو سالباً في نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي خلال العقد المنصرم، وتضررت بلدان كثيرة من جراء المنازعات. ومن بين تلك البلدان، بوروندي وجمهورية الكونغو الديمقراطية وإريتريا. وأفريقيا فريدة أيضاً من حيث جغرافيتها الطبيعية والبشرية على حد سواء، ولديها أكبر عدد من البلدان قياساً بالمساحة المربعة بالنسبة لأي من المناطق النامية، حيث يتقاسم كل بلد الحدود مع أربعة جيران في المتوسط. وتعيش نسبة كبيرة من سكان أفريقيا في بلدان يتوازف لها أساس جغرافي واقتصادي غير موات للتنمية. ويعيش نحو ٤٠ في المائة من سكانها في بلدان غير ساحلية، مقابل ٢٣ في المائة في أوروبا الشرقية والاتحاد السوفيتي السابق. وإضافة لذلك، فإن كثافة السكان المنخفضة تتفاوت بفعل تكاليف النقل الداخلي المرتفعة، والتي تقدر بنحو ضعف مستوياتها في الأقاليم النامية الأخرى. والنتيجة هي قيام أسواق صغيرة وضحلة، فيما عدا جنوب أفريقيا ونيجيريا. وهذه الظروف الموقوفة عليها تجعل التجارة في أفريقيا مكلفة.

أنماط التجارة بين آسيا وأفريقيا

عبر الخمسة عشر عاماً المنصرمة، زادت تدفقات التجارة بين إفريقيا وأسيا سريعاً، وهي البصمة البارزة للنمو الأخير للتجارة بين الجنوب والجنوب.

حصلت متفايرة. خلال ١٩٩٥-١٩٩٠، نمت صادرات أفريقيا إلى آسيا بنسبة ١٥٪ في المائة، ونمت عبر السنوات الخمس المنصرمة بنسبة ٢٠٪ في المائة، مع تجاوز نمو صادرات أفريقيا إلى آسيا نمو صادرات كافة الأقاليم الأخرى (انظر الشكل ١). وتعد آسيا حالياً ثالث أهم مقصد لصادرات أفريقيا بعد الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة. كذلك نمت واردات أفريقيا من آسيا، وإن كان بسرعة أقل من نمو الصادرات (انظر الشكل ٢).

أوجه تكامل بازغة، لا تمثل السلع المصنعة سوى ٢٠ في المائة من إجمالي صادرات أفريقيا، ويستقر نمط صادرات أفريقيا إلى آسيا مع هذا النمط العالمي. فالسلع الأساسية تمثل ٨٦ في المائة من صادرات أفريقيا جنوب الصحراء لآسيا، و ٨٠ في المائة من واردات أفريقيا جنوب الصحراء من آسيا سلع مصنعة. لكن هناك قوى محركة فاعلة تشير إلى أوجه التكامل المت坦امية بين القارتين. فالبلدان الأفريقية تستطيع توريد المواد المجهزة للبلدان الآسيوية، في ارتباط بالنمو الصناعي والاستهلاكي، فنموا عدد السكان ذوى الدخل المرتفع في الصين والهند، يحفز المشتريات من أفريقيا. وفي الوقت نفسه، تستورد أفريقيا المنتجات المصنعة الآسيوية الالزامية لاستهلاك الأسر المعيشية وللاستخدام كسلع رأسمالية في قطاعات الصناعة التحويلية، التي ينطلق النمو فيها

دور الصين والهند. ضاعفت الصين والهند، وهما اثنان من أكثر اقتصادات العالم دينامية، معدلات النمو السنوي لنصببيهما من صادرات أفريقيا في الفترات ١٩٩٤-١٩٩٩ و١٩٩٩-٢٠٠٤ (انظر الشكل ٣). وهذا الدور القيادي للهند الصين - وخاصة في بنيان قطاع الصناعات الثقيلة - ينبع من انتشار التكنولوجيا.

وتصدر أفريقياً أساساً البترول والمواد الخام للصين، والمعادن من غير النفط إلى الهند. وتمثل صادراتها من النفط والغاز إلى الصين ما يربو على ٦٢ في المائة من صادراتها لهذا البلد، تليها الخامات المعدنية والفلزات (١٧) في المائة) والمواد الخام الزراعية (٧ في المائة). كذلك تهيمن على صادرات أفريقيا للهند، المنتجات المعتمدة على الموارد، وتمثل خامات المعادن والفلزات ٦١ في المائة منها وتتمثل المواد الخام الزراعية ١٩ في المائة منها.

وستورد أفريقيا من الصين والهند، سلعا أساسية قيمتها المضافة أعلى خاصة المنتسوجات والملايس، والآلات والمعدات الكهربائية، وسلعا استهلاكية مثل الأدوية وأدوات التجميل والبطاريات. وتمثل السلع المصنعة ٨٧ في المائة من الواردات من الصين.

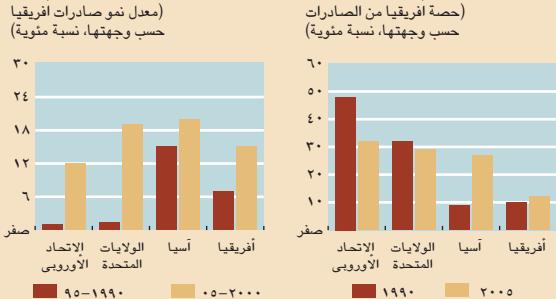
سياسات التجارة «عند الحدود»

كان تحسين فرص البلدان منخفضة الدخل في الوصول إلى الأسواق، على رأس جدول أعمال التجارة في السنوات الأخيرة، خاصة في سياق جولة الدوحة متعددة الأطراف، وكذلك في المنتديات الثنائية والإقليمية. ولابد أن يزيد تخفيف الحاجز الجمركي وغير الجمركي متعددة الأطراف في البلدان الصناعية المفروضة على منتجات أفريقيا، صادراتها بصورة كبيرة. لكن البلدان الأفريقية تواجه أيضاً حاجز في الجنوب، بما في ذلك بلدان آسيا النامية. كذلك، فإن لدى بعض البلدان الأفريقية حاجز جمركي وغير جمركي مرتفع، تحد من تدفقات التجارة، وتخفيفه في بعض الحالات تجاه ضد مصادر أفرقيا.

ورغم أن الرسوم الجمركية التي تفرضها آسيَا على صادرات أفریقيا، طفقت تقل تدريجياً، فإن هذا الاتجاه ضعيف، خاصة بالنسبة للبلدان الأقل نمواً في

الشكل ١

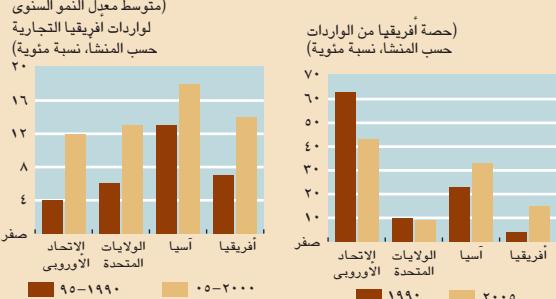
زيادة صادرات إفريقيا إلى جميع المناطق، ولكن صادراتها إلى آسيا شهدت اقوى نموا.



المصدر: برودمان (٢٠٠٧).
ملاحظة: معدل النمو هو المتوسط البسيط لمعدلات النمو السنوية في كل فترة. تشمل آسيا، أفغانستان وأوزبكستان وباكستان وباجلادش وعمان وتايلاند وتايوان (قليم تايوان للصين) جمهورية كوريا وجمهورية كوريا الديمقراطية والصينية الشعبية ولا الشيوعية الديموقراطية وسريلانكا وسنغافورة واليابان (ما في ذلك هونج كونج وكواican وقocos وفتنام وكمبوديا والماليزية وغيانا ونيبال والهند والبنغال واليابان.

الشكل ٢ الحصة المتزايدة

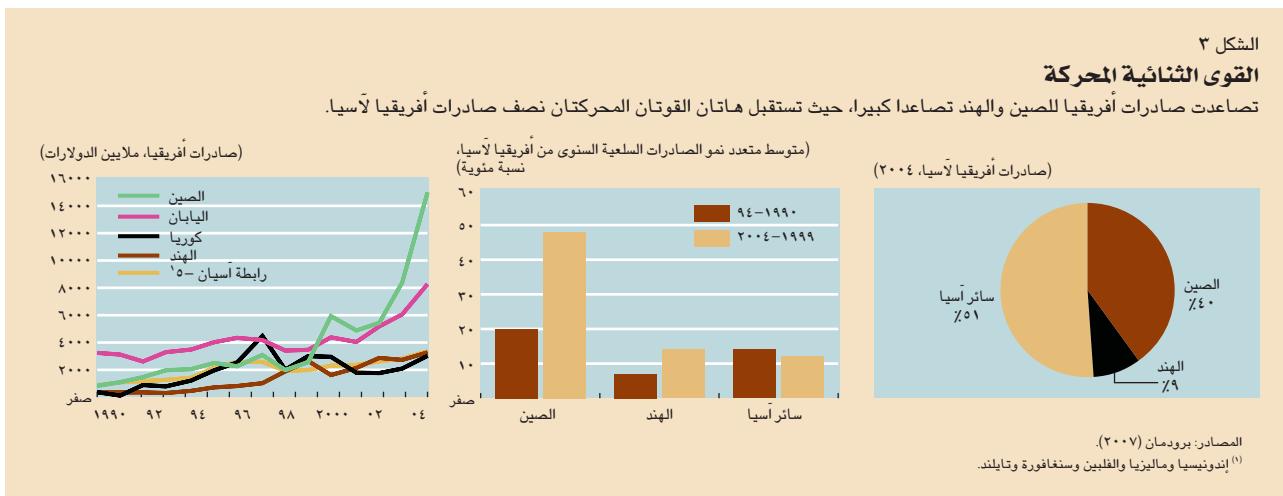
زادت إيرادات إفريقيا من آسيا، في غضون السنوات الخمس السابقة، بوتيرة أسرع من المناطق الأخرى.



المصدر: برودمان (٢٠٠٧).
ملاحظة: معدل النمو هو المتوسط البسيط لمعدلات النمو السنوي في كل فترة. انظر الشكل ١ للاطلاع على

أفريقيا. وبالنسبة لبعض مجموعات المنتجات المحددة، تزيد أسعار الرسوم الجمركية الآسيوية المفروضة على صادرات البلدان الأقل نمواً عنها بالنسبة للبلدان التي لا تعدد من أقل البلدان نمواً. وتتمثل هذه المجموعات في المواد الخام غير الصالحة للأكل والاغذية والماشية الحية. ثلثي إجمالي صادرات البلدان الأفريقية الأقل نمواً إلى آسيا.

وتبيّن الدلائل الأخيرة أنّه، مع تساوى كل الأمور الأخرى، قد يحيط ارتفاع أسعار الرسوم الجمركية الآسيوية المفروضة على بعض المنتجات الأفريقيّة، صادراتً أفرقياً للبلدان الآسيوية. فالرسوم الجمركية الهندية المرتفعة المفروضة على المنتجات الزراعيّة، تمثّل مصدر قلق خاص لأنّها تؤثّر على منتجات تتوافر لأفريقياً إمكانيّات النمو فيها. والصين هي سوق لبيرالية نسبياً، والرسوم الجمركية المفروضة على ٤٥ في المائة من وارداتها منعدمة أو تكون منعدمة. وتعتزم إجراء مزيد من التخفيض في رسومها الجمركية لتقليل التباين في هيكل الرسوم الجمركية فيها بنهایة ٢٠٠٧.



ورغم أن صادرات أفريقيا لآسيا ككل لا تكشف عن تنوع كبير المنتجات، فإن مواردها الطبيعية من عوامل الإنتاج ت Kelvin الموارد الطبيعية للصين والهند منها. ولأفريقيا بمواردها الغنية، ميزة نسبية طبيعية في إنتاج المواد الخام بما في ذلك مواد الطاقة، وللصين والهند، بعنهما بالعملة الماهرة، ميزة نسبية في المنتجات المصنعة.

لكن هناك ثلاثة شواهد تبين التحولات الإيجابية في أوجه التكامل هذه - وهي تحولات يمكن أن تدعها الإصلاحات المحلية في أفريقيا. الشاهد الأول هو الافق المرتفعة للصادرات الصناعية ذات القيمة المضافة المعتمدة على الموارد، التي تستوردها الصين والهند. إذ تستطيع البلدان الأفريقية أن تزيد صادراتها الصناعية إلى الصين والهند اعتماداً على صادراتها القائمة من المواد الخام، بيد أن النمو محدود دائماً بالتنوع الأدق. والبلدان الأفريقية لا تريد أن تظل «سلة للموارد» للإقصادات الأخرى بل تأمل بدلاً من ذلك في تحقيق مكاسب في الكفاءة المحلية الفعالة باستخلاص القيم من مواردها الطبيعية. ولابد أن تتبع الموارد الطبيعية للبلدان الأفريقية استهلاك الأنشطة ذات القيمة المضافة. ورغم أن المنتجات المصنعة المعتمدة على الموارد مثل الألومينيوم والحديد والصلب لا تزال مقصورة على عدد قليل من البلدان، مثل جنوب أفريقيا ونيجيريا، فإنها تظهر بين صادرات أفريقيا الرئيسية للصين والهند.

والشاهد الثاني هو آفاق المشاركة الأوسع في سلسلة القيم العالمية. إذ تبين الدلائل الجديدة أن أوجه التكامل الرأسى في مختلف سلاسل سلسلة القيم بين أفريقيا والصين والهند أخذة في التنموى فعلى سبيل المثال، فإنه فيما بين أكبر عشرين مصدرًا ومستورداً مع الصين والهند، توجد أوجه تكامل واضحة في سلسلة قيم المنتسوجات والملابسقطنية. في بلدان غرب أفريقيا تورد المادة الخام (القطن) إلى الصين والهند، اللتين توردان المواد الوسيطة (المنتسوجات) لمنتجى الملابس في موريشيوس ونيجيريا وجنوب أفريقيا وغيرها من بلدان أفريقيا جنوب الصحرا. وبين دراسة حالات جديدة في أنشطة الأعمال أن المنتجين الأفارقة يستطعون المشاركة في شبكة التجارة العالمية في قطاع الملابس.

والشاهد الثالث هو التنوع بين البلدان الأفريقية والمنافع المحتملة من التكامل الإقليمي، فقد طورت جنوب أفريقيا محوراً إقليمياً للتنمية الصناعية والتتجارية في أفريقيا جنوب الصحرا ومواراءها. وتتوفر أوجه التكامل التكنولوجية بين جنوب أفريقيا والصين والهند مجالاً أكبر للتجارة فيما بين الصناعات. ويمكن أن تؤدي أوجه التكامل اليابازجة بين القطاعات في الدول الصناعية الكبرى في أفريقيا وبين الصين والهند، من خلال التكامل الإقليمي، إلى منافع أوسع في الأسواق دون الإقليمية من خلال إقامة مزيد من الروابط التي تمتد بين السوابق واللاحقة.

وهيكل بعض الرسوم الجمركية في آسيا يثير المشاكل بصفة خاصة لآفاق التصدير من أفريقيا إلى ذلك الإقليم. إذ تفرض رسوم جمركية أعلى على المنتجات الأكثر تجهيزاً للاحتفاظ بالأنشطة ذات القيمة المضافة الأعلى في السوق المحلية، وتطبق رسوم جمركية أقل على المواد الخام المتوفرة محلياً، مما يوفر حواجز للصناعة المحلية للحصول على مدخلات رخيصة من الخارج وتجهيزها محلياً. وسيم النطء المتدرج لأسعار الرسوم الجمركية حسب مستوى التجهيز «درج الرسوم الجمركية»، الذي يثنى أفريقيا عن تجهيز المنتجات المصدرة لآسيا. وهناك مثال صارخ هو شركة للبلاد الأمريكية يملوها الهند في تنزانيا لا تستطيع تصدير الجوز الممحص للهند لأن الهند تفرض رسوماً جمركية أعلى على الجوز المجهز أعلى مما تفرضه على الجوز الخام.

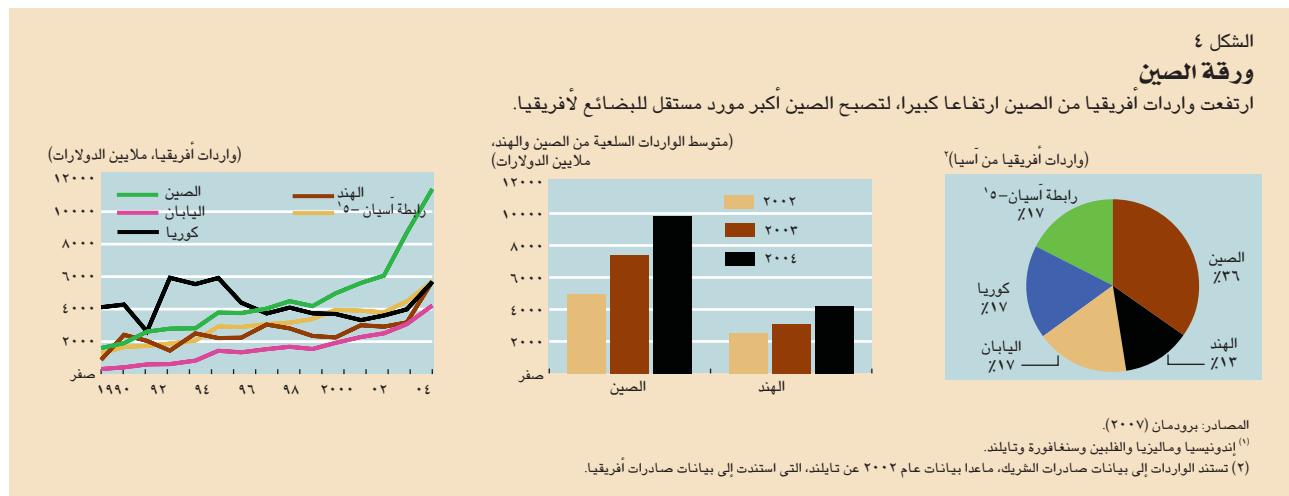
وفي بعض المنتجات، لا يستطيع المنتجون الأفارقة الانتفاع بمزايا الرسوم الجمركية المنخفضة في الأسواق الآسيوية لأنهم يفتقرن إلى الطاقة الإنتاجية. وحبوب الكاكاو مثل ذلك، فالصين تقلل بصورة ملفيبة من وارداتها من الكاكاو الخام وتزيد من استيرادها من منتجات حبوب الكاكاو المجهز، مثل مسحوق الكاكاو، وعصير الكاكاو، والشوكولا. لكن صادرات أفريقيا من حبوب الكاكاو إلى الصين تفوق كثيراً صادراتها من مسحوق الكاكاو والشوكولا. وتفرض الصين رسوماً جمركية تبلغ ٩ في المائة فقط على الشوكولا تامة الصنع، وذلك لا يختلف كثيراً عمما تفرضه على حبوب الكاكاو والذي يبلغ ٨ في المائة. ولكن حتى مع الرسوم الجمركية المنخفضة نسبياً على الشوكولا تقل فرصة أفريقيا للتغلغل في سوق الشوكولا الصينية لأنها ليس لديها طاقة التوريد اللازمة لإنتاج شوكولا عالية الجودة.

سياسات التجارة «ما وراء الحدود»

يمكن تقديم حجج دامنة لا تدحض إلغاء الحواجز الجمركية التصاعدية (وغيرها) لتمكين المصدرين الأفارقة من الوصول إلى الأسواق الآسيوية، لكن مثل هذه الإصلاحات ليست بديلاً لإصلاح الأسواق المحلية الأفريقية. وتشمل هذه الإصلاحات، تخفيض الحواجز المحلية على الدخول والخروج وإقامة مؤسسات تعزز المنافسة المحلية القوية بين الشركات؛ ووضع حواجز ونظم للضبط فعالة لتحقيق الحكومة الجيدة؛ وانهيار سياسات تجعل أسواق رأس المال والعمل المحلية أكثر مرونة. وأضافة لذلك، فإن إلغاء الحواجز الجمركية لن يعزز التجارة ما لم تستطع البلدان الأفريقية إنتاج السلع بطريقة مردودة التكاليف وتحديد أين يوجد الطلب.

ورقة الصين

ارتفعت واردات أفريقيا من الصين ارتفاعاً كبيراً، لتصبح الصين أكبر مورد مستقل للبضائع لأفريقيا.



شمل أيضاً الموارد الطبيعية لأفريقيا، بما في ذلك قطاع النفط (على سبيل المثال، السودان). وخلال ١٩٩٥-٢٠٠٤، كانت أفريقيا تمثل ١٦٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر للهند، أو ٢.٦ مليار دولار. ومثلها مثل الصين، تسعى الهند للحصول على مصادر الطاقة الآمنة في المحلي الأول وغيرها من الموارد الطبيعية من أفريقيا لدعم نموها الاقتصادي المفعم بالحيوية. وفي شرق أفريقيا وجنوبها، لعب المهاجرون الهنود من لهم علاقات أعمال مع الهند وعمرها جيدة بأفريقيا، دوراً كبيراً في جذب استثمارات جديدة للقاراء. ويسعد هذا بصفة خاصة على السنوات الأخيرة، لأن الهند تزخر بالاحتياطيات النقدية الأجنبية، ولأن الحكومة ألغت التنظيمات والقيود، بما سمح للشركات بالتجهيز نحو الخارج، وألغت الحد الأقصى الذي يبلغ ١٠٠ مليون دولار المفروض على استثمارات الشركات الهندية في الخارج.

خطة لعب أفريقيا

لم تسهم صادرات أفريقيا إلى آسيا بصورة كبيرة بعد في تنوع مستدام واسع ل الصادرات أفريقيا جنوب الصحراء، سواء بالنسبة للشركاء التجاريين أو بالنسبة للمنتجات، بما في ذلك ما يتعلق بتحقيق قيمة مضافة أعلى من خلال زيادة التصنيع. وعلى الرغم من أن الازدهار في صادرات الموارد الطبيعية للصين والهند يوفر منافع قصيرة الأجل، فإن البلدان الأفريقية في حاجة إلى استراتيجيات لاستغلال انفجار الصادرات الحالي لخلق الفرص اللازمة لتحقيق منافع اقتصادية طويلة الأجل.

ولا ريب أن مزيداً من الإصلاحات في سياسات التجارة عند الحدود. مثل تخفيض الرسوم الجمركية التصاعدية الآسيوية أو تنسيق الاتفاقيات التجارية الإقليمية المتداخلة أو توحيدتها في أفريقيا. سيساعد في تيسير وصول صادرات أفريقيا إلى آسيا وأماكن أخرى. ولكن التصدي للقيود المحلية في أفريقيا مباشرة من المرجح أن يكون أمراً حاسماً بشدة، إن لم يكن أكثر من ذلك. الواقع، أنه إذا أرادت البلدان الأفريقية تعزيز أدائها الاقتصادي على الصعيد العالمي في آسيا وما وراءها، فإن الأمر سيقتضي ما يزيد كثيراً على مجرد تحرير السياسات التجارية لتبلغ ذلك الهدف. ■

هاري ج . برودمان مستشار اقتصادي، إقليم أفريقيا في البنك الدولي. وهذا المقال مأخوذ من كتابه الجديد، طريق الحرير في أفريقيا: الحدود الاقتصادية الجديدة للصين والهند (٢٠٠٧)، صدر عن البنك الدولي.

ويمكن لأفريقيا أن تستفيد من الأسواق النامية سريعاً في الصين والهند لتحقيق تنمية اقتصادية عريضة القاعدة. ولكن تحقيق ذلك، ينبغي لها أن تحدد كيفية خلق مناخ يمكن من أسباب القوة للانخراط في إنتاج له قيمة مضافة في الموارد الطبيعية وغيرها من القطاعات، وكيفية المشاركة بصورة فعالة في سلسلة العرض العالمية. ويتمثل أحد السبل الرئيسية للدخول في سلاسل العرض في جذب الاستثمار الأجنبي المباشر.

أنماط الاستثمار الأجنبي المباشر بين آسيا وأفريقيا

تدرب نسبة كبيرة من تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى قطاع النفط. فخلال الخمسة عشر عاماً المنصرمة، تم استثمار ٧٠٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في خمسة من البلدان الأفريقية السبعة المصدرة للنفط وفي جنوب أفريقيا، التي اجتذبت أكثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة ديناميكية بين البلدان الأفريقية، بما في ذلك القطاع المالي بعد تحريره في منتصف التسعينيات. ومع ذلك، فعلى الرغم من أن ٨٠-٥٠٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في معظم البلدان الأفريقية يذهب لاستغلال الموارد الطبيعية، فإن بعض البلدان يستطيع على نحو متزايد أن يجذب الاستثمار الأجنبي المباشر إلى قطاعات الاتصالات السلكية واللاسلكية، وتصنيع المواد الغذائية، والسياحة، والتثبيت، والكهرباء، وتجارة التجزئة، والصناعات الخفيفة، ومعدات النقل. وتلك ظاهرة حديثة، يأتي المستثمرون الآسيويون، خاصة الصينيين والهند، في طليعتها.

إن الاستثمار الأجنبي المباشر الصيني في أفريقيا يمثل نسبة صغيرة من إجمالي محفظة الصين من الاستثمار الأجنبي المباشر، رغم أن أفريقيا هي التالية لآسيا كمقصد رئيسي للاستثمار الأجنبي المباشر الصيني. وقد كانت للصين روابط اقتصادية وسياسية بإقليم منذ عصر الحرب الباردة، مع قيامها بدور نشط في الاستثمار في مشروعات البنية الأساسية. وعلى النطاق العالمي، فإن ٧٥٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر للصين يتم في القطاع الثالث، بما في ذلك التشييد وأنشطة الأعمال، رغم أن نسبة كبيرة ذهبت أخيراً للبلدان الغنية بالنفط. ففي ٢٠٠٢، سمحت السلطات الصينية لما يبلغ ٥٨٥ مشروعًا صينياً بالاستثمار في أفريقيا، بما يمثل ٨٪ في المائة من إجمالي الاعتمادات. ومن حيث عدد اعتمادات الاستثمار، حصلت جنوب أفريقيا على ٩٨ اعتناداً بقيمة قدرها ١١٩ مليون دولار. واليوم، يعمل في أفريقيا نحو ٧٠٠ مشروع صيني.

وكانت الهند حاضرة في أفريقيا طوال عقود من الزمن وتركز استثماراتها الأجنبية المباشرة على قطاعي الخدمات والصناعة التحويلية، ولكنه



جعل التحويلات

تعمل لصالح أفريقيا

سانجيف جوبتا، كاثرين باتيللو، وسميتا واخ

Sanjeev Gupta, Catherine Pattillo, and Smita Wagh

بحاجات الاستهلاك الأساسية. وعلى النقيض من ذلك، تقتصر دراسة تأثير التحويلات على المستوى الكلي في معظمها على أمريكا اللاتينية وجنوب آسيا، حيث تكتسح حجم التحويلات تلك الظاهرة إلى أفريقيا جنوب الصحراء. ويضيف هذا المقال بعض الرؤى الثاقبة عن دور التحويلات في أفريقيا جنوب الصحراء، ويقدم اقتراحات بشأن زيادة فاعلية استخدامها.

لحة سريعة عن التحويلات

تحصل أفريقيا على ٤ في المائة فحسب من إجمالي التحويلات - وهي أقل حصة إلى حد بعيد - المرسلة للبلدان النامية، و ٣٣ في المائة فحسب من تلك الوافدة للهند، وهي أعلى مثلك لها. وعلى النقيض من ذلك، تحصل بلدان في أمريكا اللاتينية والカリبي على نحو ٢٥ في المائة من كل التحويلات، مثلما تفعل بلدان في منطقة شرق آسيا والمحيط الهادئ. فمنذ ثمانينيات القرن الماضي، نمت هذه التدفقات إلى بلدان في أمريكا اللاتينية والカリبي، وشرق آسيا والمحيط الهادئ على نحو أسرع من نمو المتوسط بالنسبة للبلدان النامية. وفي ٢٠٠٥، شكلت أكبر ثلاثة بلدان متلقية - الصين والهند والمكسيك - ما يربو على ثلث التحويلات إلى البلدان النامية. ومن بين أكبر ٢٥ بلداً متلقياً، كان بلد واحد

التحولات المتقدمة إلى البلدان النامية اهتماماً متزايداً بسبب حجمها المتنامي وتأثيرها على البلدان المتقدمة. فقد بلغ مجموعها في ٢٠٠٥ ١٨٨ مليار دولار. ضعف مبلغ المساعدات الرسمية التي حصلت عليها البلدان النامية، وإضافة لذلك، هناك شواهد على أن هذه التدفقات يبخس تقديرها. فالواقع أن التحويلات من خلال القنوات غير الرسمية يمكن أن تضيف ٥٠ في المائة على الأقل إلى التدفقات العالمية المسجلة. وينذهب معظم التدفقات التي يتم الإبلاغ عنها إلى مناطق أخرى غير أفريقيا جنوب الصحراء، ومع ذلك فإن أفريقيا جنوب الصحراء لا تزال تعد جزءاً من الاتجاه العالمي المتضاد الشامل. فقد زادت التحويلات إلى هذه المنطقة بين عامي ٢٠٠٠ و ٢٠٠٥، بأكثر من ٥٥ في المائة، لنحو ٧ مليارات دولار، في حين زادت بالنسبة للبلدان النامية كمجموعة بنسبة ٨١ في المائة.

وقد أقررت الدراسات التي تستند إلى بيانات الأسر المعيشية من بلدان مختلفة في أفريقيا جنوب الصحراء، بعض الرؤى الثاقبة بشأن كيفية استخدام التحويلات. فالتحويلات في جوهرها هي تحويلات خاصة للدخل فيما بين الأسر وفيما بين المجتمعات المحلية، تتجه مباشرة إلى أهم تحدي بمفرده يواجه بلدان أفريقيا جنوب الصحراء: ألا وهو الفقر. وتأثيرها الإنمائي طويل الأجل يحدده ما يتبقى بعد الوفاء

**إذا عولجت بطريقة
جيدة، فإن تحويلات
المهاجرين يمكنها أن
تقلل أعداد الفقراء
وأن تربط صغار
المدخرين بالقطاع
المالي الرسمي**

منظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي. وحسب أحد التقديرات، جاء نحو ربع الأطباء الجدد الذين تلقوا تعليمهم في الخارج من سجلوا لدى إدارة الخدمات الصحية الوطنية في المملكة المتحدة فيما بين عامي ٢٠٠٢ و ٢٠٠٣ من أفريقيا جنوب الصحراء. ويعمل نحو ٨٠٪ في المائة من الممرضات القادمات من ليبيريا، وعدد مماثل من الأطباء من موزambique في البلدان الصناعية. وتعزى المعدلات المرتفعة لشغور الوظائف وتأكّلها في النظم الصحية العامة في بلدان مثل غانا وزامبيا وزمبابوي، إلى الهجرة. ففي المتوسط، يعمل ٢٠٪ في المائة من سكان أفريقيا جنوب الصحراء الذين يزيد سنهم على ١٥ سنة والحاصلين على تعليم ما بعد المرحلة الثانوية في بلدان منظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي، مقابل ما يقل عن ١٠٪ في المائة في جنوب آسيا. وبالنسبة لبعض البلدان، تتجاوز معدلات الافتراق ٥٠٪ في المائة من السكان المتعلمين.

بيد أن بعض المحللين يحاج بأن إمكانية الحصول على أجور أعلى في الخارج، زادت في الواقع عرض العاملين المهنيين في مجال الرعاية الصحية في الإقليم، حتى بعد خصم الهجرة. ورغم أن التكاليف البادية للعيشان لهجرة العمال المهرة لا تزال محل جدل، فإنها توفر سياقاً مفيدة يتم فيه تقييم منافع التحويلات.

تأثير التحويلات

كيف تؤثر التحويلات على أفريقيا ككل؟ نبدأ بالنظر في تأثيرها على الفقر. فالتحويلات تزيد موارد الأسر المعيشية المتلقية لها، وتهدىء الاستهلاك، وتتوفر رأس المال العامل، ولها تأثير المضاعف من خلال زيادة إنفاق الأسر المعيشية. وتبين الأدلة المستمدّة من غانا أن التحويلات تصد التقابلات الدورية، وأنها تتساعد على مر الزمن في تمهد استهلاك الأسر المعيشية ورفاهيتها، خاصة بالنسبة لزارع المحاصيل الغذائية، الذين يشكّلون بصورة نسبية المجموعة الأكثر حرماناً من الناحية الاقتصادية الاجتماعية. وتستخدم التحويلات في معظمها لتمويل الاستهلاك أو للاستثمار في التعليم والرعاية الصحية والتغذية. وتتنوع الدراسات المستمدّة من قطاع مستعرّض من البلدان النامية إلى أن تؤكّد نتائج هذه المسح المتمركزة.

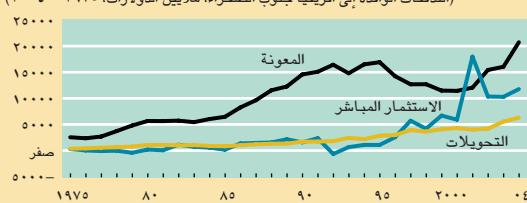
والعلاقة بين التحويلات والفقر لا تسير في اتجاه واحد. فالفقر وما يصبحه من الافتقار للفرص الاقتصادية، يلعب دوراً في الحفز على الهجرة والتحويلات الناجمة عنها. وفي بعض الأحيان، تجمع قوى في السنغال فيما بينها الموارد لدفع نفقات الهجرة الالزامية لشبانها الأكثر مهارة. وتعتبر التحويلات عائدًا على مثل هذا الاستثمار المشترك. واحتلال حصول الأسر المعيشية الأكثر فقراً التي لديها عضو منها يعمل كعامل مهاجر، على تكمّلته مطردة للدخل من الخارج، أكبر. وذلك سبب آخر في أن الفقر الأكبر قد يعني مزيداً من التحويلات.

الشكل ٢

أقل لكن أكثر اضطراراً

التحويلات ليست في نفس على التحويلات الأخرى لكنها أقل تقلباً.

(التدفقات الوافدة إلى أفريقيا جنوب الصحراء، ملايين الدولارات، ١٩٧٥ - ٢٠٠٤)



المصادر: صندوق النقد الدولي، الكتاب السنوي لموازن المدفوعات (٢٠٠٦)، قاعدة بيانات الدائرة الأفريقية بصندوق النقد الدولي (٢٠٠٦). وقاعدة بيانات لجنة المساعدات الإنمائية بمنظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي (٢٠٠٦).

فحسب (نيجيريا) في أفريقيا، لكن القائمة ضمت ثلاثة من بلدان جنوب آسيا (بنجلاديش والهند وباكستان).

وبالنسبة للناتج المحلي الإجمالي أيضاً، فإن حجم التحويلات إلى أفريقيا جنوب الصحراء أصغر منه إلى البلدان النامية الأخرى: نحو ٢٥٪ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي في المتوسط بين عامي ٢٠٠٥ و ٢٠٠٠، مقابل نحو ٥٪ في المائة للبلدان النامية الأخرى. لكن ليسوتو والرأس الأخضر وغينيا بيساو والسنغال، تعد استثناءات صارخة (انظر الشكل ١)، وتشكل التحويلات في بعض البلدان، مصدرًا مهمًا للنقد الأجنبي.

والتحويلات المرسلة إلى أفريقيا جنوب الصحراء من خلال القنوات غير الرسمية، وتقدر بنسبة ٦٥-٤٥٪ في المائة من التدفقات الرسمية، أعلى كثيرة منها في المناطق الأخرى. وإضافة لذلك، فالأرجح أن يبخس ميزان المدفوعات تقدير التحويلات فيما بين الأقاليم. فالهجرة فيما بين الأقاليم شائعة في أفريقيا جنوب الصحراء؛ فعلى سبيل المثال، تجذب بوتسوانا وجنوب أفريقيا، العمال المهاجرين من البلدان المجاورة، وتشجع الروابط الاجتماعية – الثقافية القوية في غرب أفريقيا حراك العمل في هذا الأقليم الفرعى.

كيف تبدو التحويلات مقارنة بالتدفقات الأخرى إلى أفريقيا جنوب الصحراء؟ يزيد كل من المساعدات الإنمائية الرسمية والاستثمار الأجنبي المباشر كثيراً عن المتصدّلات من التحويلات، ولكنها أيضًا أكثر تقلباً (انظر الشكل ٢). وبين استقرار التحويلات، أنه يمكنها من خلال توثيق التدفقات مستقبلاً، أن تيسّر على وجه الاحتمال الحصول على رأس المال الدولي وأن تقلل تكاليف اقتراضه. وقد خلص بعض الدراسات إلى أنه نظراً لأن التحويلات مبعثرة على نطاق واسع، فإنه يتم تسبباً احتواء آثار المرض الهولندي الناجمة عنها. بيد أن التحويلات، مثلها مثل أي شكل من التدفقات الخارجية، تتخطى على خط رفع قيمة سعر الصرف الحقيقي وقد تلحق الضرار بقدرة الصادرات على المنافسة في البلد المتألق لها. وهو أمر ينبغي لصانعي السياسة أن يستعدوا له.

وقد افترضت التحويلات، خاصة من العمال المهاجرين المهرة، باستنزاف العقول، وذلك سبب للقلق في هذا الإقليم. ويعزو بعض المحللين الأزمات في القطاع الصحي في أفريقيا جنوب الصحراء، إلى هجرة المهنيين المهرة في قطاع الرعاية الصحية، الذين يجدون فرصاً متزايدة للعمل في البلد عاليّة الطلب في

الشكل ١

أكبر المقاصد الأفريقية

تتفقليسوتو والرأس الأخضر أكبر تدفقات من التحويلات.

(بالنسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي، نسبة مئوية)



(بالنسبة لإيرادات التصدير، نسبة مئوية)



المصادر: صندوق النقد الدولي، الكتاب السنوي لموازن المدفوعات (٢٠٠٦)، قاعدة بيانات أفاق الاقتصاد العالمي، وتقديرات هيئة العاملين بالبنك الدولي.

ملاحظة: يستند الترتيب إلى متوسط التدفقات الوافرة من التحويلات.

النظم غير الرسمية لتحويل النقود التي صيغ نموذجها وفق نظام الحوالة في الشرق الأوسط، على سوق التحويلات في كثير من البلدان الأفريقية. ويوفر مقدمو هذه الخدمات غير الرسمية سمات مواطنة للعملاء، مثل إلغال الأسماء، والحد الأدنى من العمل الورقي، والسرعة. لكن نقص الاحتراف على هذه الأسواق يجعل استمرار الاعتماد على هذه القنوات مقترناً بخطورة المخاطرة بالنسبة لمتلقى التحويلات الصغيرة.

إن تكلفة تحويل الأموال بالنظم الرسمية لأفريقيا جنوب الصحراء، خاصة المبالغ الصغيرة، مرتفعة. وقد توصل مسح للقائمين على تحويل الأموال في المملكة المتحدة إلى أن الرسوم المفروضة على تحويل الأموال كانت أقل بين المملكة المتحدة والهند، حيث الحجم مرتفع، عنها بين المملكة المتحدة وأفريقيا (انظر الشكل ٣). والخدمة التي توفرها المؤسسات الرسمية لسوق تحويل الأموال فيما بين بلدان أفريقيا جنوب الصحراء ناقصة بصفة خاصة، والرسوم المانعة التي تحملها تقلص استخدامها بشدة. وقد توصلت دراسة أجريت في جنوب أفريقيا إلى أن التكلفة النسبية لتحويل دولي لمبلغ ٢٥٠ راند كانت الأقل عندما تم ذلك من خلال صديق أو سائق تاكسي، وكانت الأعلى عندما تم من خلال بنك. ورغم أن التحويلات البريدية عبر الحدود يتم تسويتها بصورة تناافية، فإنها أبطأ وأقل ضماناً.

والبنية الأساسية المالية غير المتطورة رادع آخر. فعدم وجود جهة كبيرة في جنوب أفريقيا تقوم بالتحويل مثل شركة وسترن يونيون، يحد درجة أكبر من المنافسة بين القائمين بالعمل في السوق الرسمية، ويزيد احتتمال استخدام العمال المهاجرين للقنوات غير الرسمية لإرسال النقود للديار. ومنذ ١١ سبتمبر ٢٠٠١، زاد التدقيق في التحويلات الدولية للنقود، وتفرض بنوك كثيرة مزيداً من اشتراطات التحقق على الأفراد وصغار القائمين بالتحويل على حد سواء. ففي جنوب أفريقيا، لا يستطيع تحويل الأموال سوى الوسطاء الرسميون، الذين يتعمّن أن يكون لديهم ترخيص مصرفي وأن يكونوا قد استثمروا في نظام مكاف لابلاغ الرقابة على النقد. وبزيادتها للتکلفة الفعلية لمدى أبعد، فإن القواعد تحبط التحويل من خلال القنوات الرسمية. ورغم أن هذه التكاليف لا مناص منها لمنع غسيل الأموال وتمويل الإرهاب، فإن هناك بعض التفاوت في المدى الذي تحمله على العملاء.

وإضافة لذلك، فإنه نظراً لتوافر سيولة مفرطة في معظم بنوك أفريقيا جنوب الصحراء، فإن الاهتمام قليل بسوق التحويلات الصغيرة. ويرى معظم المحللين أن هناك فرصة كبيرة غير مستغلة تتوافر للبنوك لتخفيف تكاليف المعاملات

ويؤكد تحليلنا القائم على التجربة - الذي استخدم بيانات من ٢٣٣ مسحاً من مسوح الفقر في ٧٦ بلداً ناماً، منها ٢٤ بلداً في أفريقيا جنوب الصحراء - أن للتحويلات تأثيراً يقلل الفقر: إذ ترتبط زيادة بمقدار ١٠ في المائة في الناتج المحلي الإجمالي بانخفاض يزيد قليلاً على ١ في المائة في نسبة الناس الذين يعيشون على أقل من دولار واحد يومياً، وفي فجوة الفقر (التي تقيس مدى انخفاض متوسط دخل الفرد الفقير عن خط الفقر). وإضافة لذلك، نجد أنه حتى مع مراعاة تأثير الفقر على التحويلات، فإنه في نموذج يتحدد فيه كل من الفقر والتحويلات في نفس الوقت وعلى نحو باطنى النمو، تبقى آثار التحويلات المخفضة للفقر. بيد أن متوسط التأثير الحائز للتحويلات أكبر بصورة طفيفة.

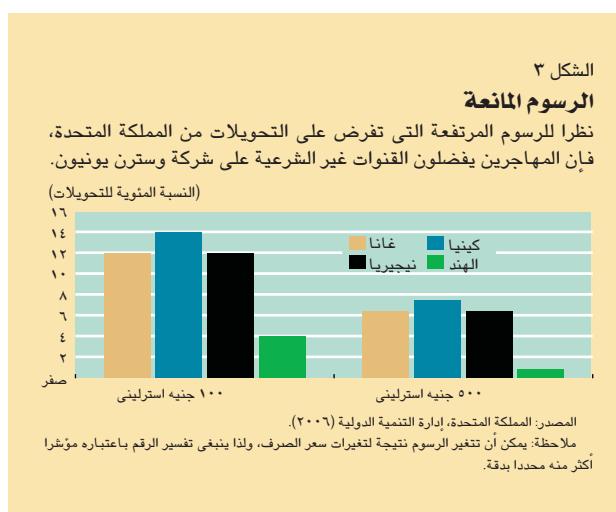
ماذا عن تأثير التحويلات على إمكانيات النمو طويل الأجل؟ يتوقف التأثير المباشر على كيفية استخدام الأسر المعيشية للتحويلات، وكيفية تأثير الهجرة على عرض العمل والإنتاج المحليين، وكيفية استجابة الأسر المعيشية لهذا التحويل المطرد، وما إذا كانت التحويلات تشجع على التعميق المالي. وتجد الدراسات التي تركز على استجابة الأسر المعيشية المتقلبة لعرض العمل، أن التحويلات تقلل النمو. لكن الدراسات التي تربط التحويلات بقناة الاستثمار، والتي بمجوبيها إما أن تحل التحويلات محل فرص الحصول على الأموال أو تحسنها، تنزع إلى أن تخلص إلى أن التحويلات تحفز النمو.

وقد نظرنا في العواقب غير المباشرة لتحويلات الأموال عبر الحدود: تأثيرها على التنمية المالية. ونظراً لأن تحويلات المهاجرين تنطوي على تدفقات عبر الحدود لمبالغ متواضعة نسبياً من النقود، فإنها تمكّن الأسر المعيشية منخفضة الدخل من الحصول على الخدمات المالية الرسمية، بدءاً بمنتجات المدخرات على الأرجح. ولكن الاهتمام المتزايد من قبل مؤسسات التمويل متناهياً الصغر بهذا القسم من السوق، يزيد من إمكانية أن تعمل التحويلات كضمّان لرأس مال بدء التشغيل بالنسبة لمشروعات الأعمال الصغيرة، وذلك بالنسبة للأفراد الذين كانوا من قبل مستبعدين من القطاع الرسمي. وبالنسبة لأفريقيا جنوب الصحراء بصفة خاصة، يعرقل الافتقار إلى فرص الحصول على الخدمات المالية الرسمية، التعميق المالي.

وقد فحصنا تأثير التحويلات على التنمية المالية في ٤٤ بلداً في جنوب أفريقيا عبر ست فترات زمنية، مكونة من خمس سنوات في المتوسط من ١٩٧٥ إلى ٢٠٠٤. وتوكّد النتائج التي توصلنا إليها أن التحويلات تنهض بالتعويق المالي في الإقليم، بعد الأخذ بعين الاعتبار المتغيرات الاقتصادية الكلية والمؤسسية التي تستخدّم عادة لتفسير التنمية المالية في البلدان متخففة الدخل. وتتصدّق هذه النتائج حتى بعد الأخذ في الاعتبار إمكانية أن تكون احتمالات توافر التحويلات المبلغ عنها أعلى في الأسواق المالية الأفضل تطوراً. ورغم أن أفريقيا جنوب الصحراء لا تلتقي سوى نسبة صغيرة من التحويلات الذاهبة للبلدان النامية، فإن تأثيرها المقدر على التنمية المالية في دراستنا يبدو مواطياً بالمقارنة بالدراسات الأخرى التي تستخدم عينة أكبر من البلدان النامية.

جعل تحويلات النقد الرسمية في المتناول

رغم أن التحويلات يمكن أن تيسّر دخول الأسر المعيشية في الأسواق المالية الرسمية، فإن قسمًا منها فحسب يجد طريقه إلى النظام الرسمي. فالرسوم المرتفعة التي يحملها القائمون بالتحويل الرسميون، تردع المهاجرين الفقراء، الذين يريدون إرسال مبالغ صغيرة للديار. وحتى لو توافرت لهم فرص الوصول للبنوك، فإن المتلقى قد لا يتوافر له ذلك. ونتيجة لذلك، يعتمد كثير من المهاجرين بدرجة أكبر على القائمين بالاستيراد والتصدّين، ومتأجّر التجزئة، ووسطاء التعامل في العمارات، الذين لا يمسكون سجلات لمعاملاتهم. وتسيطر



الاستفادة من التحويلات على نحو أكابر

إن إدخال الأسر المعيشية المتلقية إلى القطاع المالي الرسمي، هو الخطوة الأولى فحسب في استخدام التحويلات على نحو أكثر فاعلية. وبين المسحات القطرية أنه على الرغم من أن الأسر المعيشية تتفق على نحو نموذجي نسبة كبيرة من تحويلاتها، فإن نزوعها للادخار يمكن أن يعلو إلى ٤٠% في المائة. والتحدي الذي يواجهه صانعو السياسة يتمثل في توجيه هذه المدخلات للاستخدامات المنتجة. وبين معظم الدراسات أن نسبة كبيرة من التحويلات يستخدم لتنمية رأس المال البشري ومنافعه طويلة الأجل بادية للعيان، أو للاستهلاك. فقد حفز تشديد منازل كبيرة للعمال المهاجرين في غرب أفريقيا النشاط الاقتصادي المحلي من خلال تأثير المضاعف. وفي المكسيك، توفر مؤسسة سوسيداد هيبيوتوكاريا فيدرال، وهي مؤسسة مالية حكومية، تمويلاً طويلاً الأجل وتأميناً جزئياً بالرهن لمقدمي الخدمات بالرغم في المكسيك، الذين يقدمون قروضاً مسماة بالبيزو للمهاجرين من أجل بناء المنازل في المكسيك. ويشجع البرنامج في الوقت نفسه التحويلات واستخدامها بصورة منتجة. ونظراً لعدم كفاية البنية الأساسية المالية في أفريقيا، فإن استهلاك مشروعات مماثلة قد يكون أكثر اتساماً بالتحدي هناك، لكنها يمكن أن تحفز ازدهاراً مستداماً للإسكان بنتائج فيضية إيجابية على القطاعين العيني والمالي في الاقتصاد.

وفي مقدور بنوك أفريقيا جنوب الصحراء أن تشجع الاستثمار من التحويلات بتوفير خدمات مالية مثل منتجات الادخار وقروض إقامة المشروعات للأسر المعيشية التي تتلقى تحويلات. والسوق يسيطر عليها حالياً القائمون بخدمات التحويل المتخصصون مثل وسترن يونيون، الذين يقل احتمال أن يقدموا لعملائهم منتجات مالية إضافية. كذلك يمكن للبنوك أن تنظر في استخدام تدفقات التحويلات، كضمان لقروض إقامة المشروعات الصغيرة. وال نقطة الجوهرية هي أن التحويلات لا يمكن أن تكون بدلاً لجهد انمائى مستدام جرت هندسته محلياً. وإضافة لذلك، فإن الهجرة واسعة النطاق قد تضر أسواق العمل المحلية في قطاعات محددة، خاصة عندما يكون من يرحلون عملاً مهراً لحد كبير. كذلك، تقتضي تدفقات التحويلات المرتفعة والمتضاعفة أن يظل صانعو السياسة متقيظين لأنّار المرض الهولندي المحتملة على سعر الصرف الحقيقي. ومع ذلك، فإن تحويلات المهاجرين يمكن أن تساعد في تخفيف قيود الميزانية المباشرة بالنسبة للأسر المعيشية المتلقية. وبالنسبة للبلدان النامية كل، فإنها تعد تحويلات الموارد أكبر من كل المساعدات الانمائية، ولها تأثير مباشر أكبر على الفقر. والسوق الواسعة غير المستغلة في مجال تحويل الأموال، تعد فرصة لصغار المدخرين للحصول على موضع قدم في القطاع المالي الرسمي. ■

سانجيف جوبتا مستشار أقدم في دائرة الشؤون المالية في صندوق النقد الدولي، وكاثرين باتيللو خبيرة اقتصادية أقدم في دائرة الأفريقية، في حين تعمل سميتا واغ مسؤولة عن مشروع.

يسند هذا المقال إلى ورقة العمل رقم ٣٨/٧ «تأثير التحويلات على الفقر والتنمية المالية في أفريقيا جنوب الصحراء». يرجى الرجوع لهذه الورقة للاطلاع على تفاصيل النهج التجربى، وقائمة بالمراجع لكتابات الخاصة بال الموضوع، والمصادر الأولية التي استمدت منها بعض المواد المستخدمة في هذا المقال.

المراجع:

Clemens, Michael, 2007, "Do Visas Kill? Health Effects of African Health Professional Emigration," CGD Working Paper No. 114 (Washington: Center for Global Development).

على التحويلات، خاصة التحويلات الصغيرة التي يرسلها فقراء المهاجرين. كذلك من المرجح أن تقلل إصلاحات القطاع المالي التي تعالج أي من، أو كل، المشاكل الهيكلية في البلدان المتلقية والمرسلة، تكلفة التحويلات. ففي أوغندا، أدى التدابير التي تسهل للمقيمين بفتح حسابات بالعملة الأجنبية إلى حدوث طفرة مثيرة في التحويلات الخاصة في مطلع التسعينيات من القرن الماضي. كما اقترح تحقيق الاتساق بين التنظيمات عبر الحدود فيما يتعلق بالتحويلات والتدخلات التنظيمية حيثما تكون الرسوم مانعة، باعتباره أحد التدابير الأخرى لتخفيض التكاليف.

وقد استحوذ الطلب المتنامي على خدمات التحويلات في الأسواق المالية جيدة التطور مثل الولايات المتحدة، على اهتمام البنوك التجارية الكبرى، مثل سيتيزنز بنك وويلز فارجو. فهذه البنوك تعتبر التحويلات وسيلة لجذب اهتمام عدد كبير من السكان الذين لا يتعاملون مع البنك إلى منتجاتها المالية الرئيسية. وفي ترتيب مع بنكين في الرأس الأخضر، يقدم سيتيزنز بنك لعمال الرأس الأخضر المهاجرين، تسهيلات للتحويلات أقل تكلفة مما تقدمه وسترن يونيون. وفي خلال ثلاث سنوات من عمله، جعل هذا البرنامج أكثر من ١٠٠٠ مهاجر لم يكونوا يتعاملون مع البنك من قبل، زبائن لدى سيتيزنز بنك. بيد أن، معظم هذه البرامج يتطلب أن يفتح المهاجر حساباً مصرفياً، ومن ثم لا يرجح أن يجذب العمال الذين ليست لديهم وثائق رسمية.

ومن بين مقدمي الخدمة الرسميين، فإن البنك الأصغر حجماً ومؤسسات التمويل متناهياً الصغر هي التي استغلت الإمكانيات غير المستخدمة لهذه السوق. ومؤسسات التمويل متناهياً الصغر ملائمة تماماً للتلبية احتياجات الأسر المعيشية النموذجية المتلقية للتحويلات. وفي الوقت نفسه، فإنها تعتبر التحويلات ضخماً في الوقت المناسب لرأس المال للتلعب على مشكلات التشغيل التي تتحقق بالقطاع حالياً. وفي البلدان التي لها تاريخ طويل في الهجرة، طوّعت بعض البنوك الصغيرة نفسها حسب احتياجات غالبية المهاجرة. فعلى سبيل المثال، يقدم بنك ثيبا، وهو بنك لعمال المناجم، تحويلات منخفضة التكلفة من جنوب أفريقيا إلى العائلات التي لديها حسابات مصرافية في موزامبيق وسوازيلاند. ولا تشتّرط «شبكة التحويلات الدولية». وتضم نحو ٢٠٠ اتحاد ائتماني تقدم خدمات منخفضة التكلفة للتحويلات في ٤٠ بلداً في آسيا وأفريقيا وأوروبا وأمريكا اللاتينية. أن يكون لدى الأسرة المتلقية حساب مصرفي.

كذلك، فإن التكنولوجيات الجديدة تقلل تكلفة تحويل الأموال. فقد يسرّت الخطوات الواسعة الأخيرة في تكنولوجيا التشفير بالتليفون الخلوي، التحويل السريع منخفض التكلفة للأموال بين بلدان منظمة التعاون والتنمية في الميدان الاقتصادي وبلدان متلقية متنوعة مثل القبليين وزامبيا، مما سمح للعملاء بتجنب الرسوم المرتفعة وفترات الانتظار الأطول المرتبطة بالقائمين بالتحويل وبنوك. ومؤخرًا، أعلن القائمون بالتحويل عن طريق التليفون الذين لديهم شبكات في أكثر من ١٠٠ بلد، أنهم سيتيحون للزيارات إرسال النقود لديارهم بصورة بسيطة مثلما يرسلون رسالة مكتوبة. فإن لم يكن لدى الأسر المعيشية في الطرف المتلقى حساب مصرفي، فإن المبلغ المنقول يمكن تحويله إلى بطاقة مدينة مدفوعة مقدماً يمكن استخدامها مباشرة في إجراء المشتريات. وفي مقدور المؤسسات المالية أن تجعل هذه المبتكرات التكنولوجية تعمل لصالحها بأقصى فاعلية في المجالات التي تكون فيها شبكات أعمال الصرافة بالجزءة هي الأضعف. ومؤخرًا، اشتري بنك فرست راند في جنوب أفريقيا، شركة سيلباج، وهي شركة تقدم الخدمات المصرافية عن طريق التليفون الخلوي تعمل في زامبيا وجمهورية الكونغو الديمقراطية.

التمويل متناهى الصغر: توجيه العمل المصرفي لخدمة الفقراء

إينا كوتا
Ina Kota



على شاكلة جرامين، لكنهم يستطيعون أن يذهبوا أيضاً إلى اتحادات ائتمان التمويل متناهى الصغر، وبنوك القطاع العام والبنوك التجارية، ومؤخراً نسبياً، إلى البنوك الإسلامية (التي تطبق المبادئ المالية الإسلامية مثل تقاسم المخاطر). وبجانب قروض المشروعات الصغرى، تقدم مؤسسات التمويل متناهى الصغر منتجات الإيداع والتوفير والمعاشات والتأمين. والتمويل متناهى الصغر أخذ في النمو لأن المقرضين في حاجة إلى تأمين أصول مثل المعدات الزراعية التي يشتريونها بالائتمان متناهى الصغر، والواقع أن مؤسسات التمويل متناهى الصغر مهمة في توفير أدوات التوفير وخدمات المعاملات مثلما هي مهمة في الاقتراض.

ويعيش عملاء التمويل متناهى الصغر في المناطق الريفية والحضرية على حد سواء. ويقترب الفقراء لإجراء عمليات تسليم الماشية، وتصنيع منتجات الألبان، وصنع منتجات الخيزران، أو أعمال النسيج، في حين يقتربون فقراء الحضر لكي يصبحوا باعة جانلين، أو سائقين لعربات الريكسا أو حائطات الملابس. وإضافة لذلك، فقد انتقل التمويل متناهى الصغر إلى ما وراء جذوره في البلدان النامية؛ إذ يخدم بعض مؤسسات التمويل متناهى الصغر حالياً الفقراء في البلدان الصناعية.

ومع ذلك، فإنه يصعب التوصل إلى البيانات التي يعول عليها. ويقدر أن عدد مؤسسات التمويل متناهى الصغر العاملة حالياً يتراوح بين ٣٠٠ و٢٥٠٠٠، حسب التعريف. وتورد هيئة تبادل معلومات التمويل متناهى الصغر المشهورة باسم «بلومبرغ» التمويل متناهى الصغر، تقارير عن نحو ١٠٠٠ مؤسسة للتمويل متناهى الصغر على النطاق العالمي، نحو نصفها مكتف ذاتياً. ومن الصعب تحديد عدد المقرضين، وتتراوح التقديرات من ٣٠ إلى ٥٠٠ مليون. وقد حدّت هيئة حملة قمة مجموعة تشجيع الائتمان متناهى الصغر ومقرها

موفيه خاتون. وهي امرأة شابة فقيرة وأمية تعيش في ريف بنجلاديش - أن تقضي يومها في استجداء بضع أوقات من الأرز لإطعام أطفالها. وكانت ترغب بصورة يائسة في الحصول على وسيلة للرزق، لكنها كانت تفتقر إلى الأموال الازمة للبدء في مشروع صغير، ولم يكن هناك ملجاً تفترض منه بشرطه تستطيع تحملها. وظلّ الوضع كذلك، إلى أن اكتشفت بنك جرامين، وهو واحد من مؤسسات التمويل متناهى الصغر الأولى، قام بفتح أبوابه للعمل في ريف بنجلاديش عقب مجاورة ١٩٧٦. ففي ١٩٧٩، قدم بنك جرامين إلى موفيه قرضًا لمدة عام واحد بمبلغ ٥٠٠ تاكا (نحو ٢٢ دولاراً)، كان يكفي لبدء مشروع لتصنيع منتجات الخيزران. ولكي تتأهل للحصول على القرض، كان عليها أن تشكل مجموعة مع أربعة آخرين لهم ظروف مماثلة. وقد دفعت سعرفائدة قدره ٢٠٪ في المائة، مع سداد أقساط قدرها ٢٪ في المائة من القرض كل أسبوع. ربما كانت هذه الشروط قاسية، لكنها أفضل من سعر الفائدة البالغ ١٥٪ في المائة الذي يطلبها مقرضو النقود المحليون. وبعد ذلك بعام، سددت موفيه قرضها وأصبحت قادرة على بدء مشروعها الخاص بتصنيع منتجات الخيزران. وهي أحسن حالياً من الناحية المادية وأكثر تحكماً في مصيرها.

لقد أتاحت التمويل متناهى الصغر لموفيه - متلماً فعل بالنسبة لملايين غيرها من الفقراء الذين ليس لهم تاريخ ائتمانى أو ضمانات أو دخل ثابت. فرصة الحصول على الخدمات المالية الأساسية. ويفتقر نصف سكان العالم، نحو ثلاثة مليارات من الفقراء إلى مثل هذه الفرصة. إذ تعتبر معظم البنوك التقليدية التعامل مع هؤلاء الفقراء مخاطرة كبيرة وأنه تتعصب خدمتهم لأنهم عادة يعيشون في مناطق نائية، فضلاً عن أن توفير القروض الصغيرة التي يحتاجونها والحفاظ عليها عملية مكلفة، لكن التمويل متناهى الصغر، الذي يتخصص في توفير القروض الصغيرة والخدمات المالية الأخرى حتى لأكثر الناس عزواً في العالم، يتحدى هذه الافتراضات التقليدية.

وفي العقود الثلاثة المنصرمة، تكاثر التمويل متناهى الصغر من تجربة بنك جرامين الضئيلة غير الساعية للربح في بنجلاديش ليصبح صناعة عالمية. وحصل بنك جرامين ومؤسسه محمد يونس على جائزة نوبل للسلام في ٢٠٠٦ لجهودهما الرائدة في توفير الخدمات المالية لأفراد الفقراء. ويعتقد كثيرون من المتحمسين أن التمويل متناهى الصغر أداة مهمة في جهود القضاء على الفقر في العالم. ولا زالت مسألة ما إذا كانوا على صواب أم لا موضوع نقاش.

المشهد الراهن

حالياً، تشمل القوى الفاعلة في مجال التمويل متناهى الصغر، الحكومات والهيئات الخيرية والمستثمرون في المجال الاجتماعي والبنوك التجارية مثل «سيتي كورب» (وأي إن جي)، التي تجتبها إمكانيات تحقيق الأرباح والوقف بالمسؤولية الاجتماعية للهيئات. ولا يزال في مقدور العملاء أن يمضوا إلى بنك

حجم كبير من الأعمال

تقول هيئة حملة قمة الائتمان متناهى الصغر أن التمويل متناهى الصغر نما على النطاق العالمي في السنوات الست الماضية فحسب.

عدد أقل العمالة الذين تم التتحقق منهم	عدد المؤسسات التي تم التتحقق منها	السنة
٩٢٧٤٣٨٥	٧٨	٢٠٠٠
١٢٧٥٢٦٤٥	١٣٨	٢٠٠١
٢١٧٧١٤٤٨	٢١١	٢٠٠٢
٣٥٨٣٧٣٥٦	٢٣٤	٢٠٠٣
٤٧٤٥٨١٩١	٢٨٦	٢٠٠٤
٥٨٤٥٠٩٢٦	٣٣٠	٢٠٠٥
٦٤٠٦٢٢٢١	٤٢٠	٢٠٠٦

المصدر: تقرير حالة حملة قمة الائتمان متناهى الصغر (٢٠٠٦).

التمويل متناهى الصغر التي هي حركة تجارية في الأساس ربما تغير محور تركيزها من أفق المقرضين إلى الميسورين نسبياً، وعلى نحو تقليدي بدرجة أكبر الزبائن المأمونين. وهكذا، فإن مؤسسات التمويل متناهى الصغر يمكن أن تتطور لتصبح منافساً مباشراً للبنوك، وقد تضيّع المزايا الخاصة العائنة على أفق الناس في البحث عن الاستدامة المالية. ومع ذلك، ففي بعض المواقع، قد تزكي مؤسسات التمويل متناهى الصغر المدعومة بصورة كبيرة، مؤسسات التمويل المتناهي الصغر المستدامة، ومن ثم قد يصبح ما يضفيه الدعم من منافع قليلة. ويمكن للمرء أن يتساءل عما إذا كان ينبغي لمؤسسات التمويل متناهى الصغر أن ترتكز على أفق المقرضين، أو أن هناك اليات أخرى أفضل، في ضوء القيد على ميزانيات المعونة؟

لماذا ارتفع أسعار الفائدة على هذا النحو؟ تراوح أسعار الفائدة على القروض متناهية الصغر من ٢٠٪ في المائة إلى ٣٥٪ في المائة (حتى بعد مراعاة التضخم). وتتخصّص مؤسسات التمويل متناهي الصغر لتكليف أعلى بكثيراً من تكاليف البنوك التجارية، بسبب تكاليف الإقراض والمخاطر والنفقات الإدارية (على سبيل المثال تحديد العملاء وفرزهم). وتغطي أسعار الفائدة بالنسبة لبعض مؤسسات التمويل متناهية الصغر تكلفة القيام بالأعمال، في حين تضيّف مؤسسات أخرى زيادة لمواجهة المخاطر. ويقول البعض أنه على الرغم من أسعار الفائدة المرتفعة، لا تزال القروض توفر مزايا كبيرة للرافاهية بالنسبة للمقرضين وأن التكاليف ستختنق مع نمو البنية الأساسية للصناعة. وهناك توافق واسع في الرأي على أن زيادة المنافسة هي المفتاح لتخفيف أسعار الفائدة.

ما هو الإطار التنظيمي والقانوني اللازم؟ قد لا يكون النهج التنظيمي والقانوني المستخدم للمؤسسات المالية التجارية الكبيرة، مناسباً للتمويل متناهي الصغر. وقد طورت بلدان مثل المغرب وكينيا إطاراً قانونية لتنظيم مؤسسات التمويل متناهي الصغر. وتتمثل التحديات الأساسية في تحديد أفضل كيفية لحماية المودعين والمقرضين وفي الوقت نفسه التهوض بقطاع مؤسسات التمويل متناهي الصغر، وكيفية الحد من تكاليف الإشراف على مؤسسات التمويل متناهي الصغر، وكيفية الحيلولة دون تقييد عملية التنظيم للأبتكار والمنافسة. فعلى سبيل المثال، كيف يتحقق التوازن بين حماية المستهلك وعمر التنظيم والاستدامة والتنمية؟

التحول للنظام الرقمي

قد توفر التكنولوجيا بعض الإجابات. فحالياً ينشط «العمل المصرفي بغير إنشاء للفرع» في الفلبين وجنوب أفريقيا وكولومبيا. وتستخدم القوى الفاعلة التجارية وسائل نقاط البيع والتليفون المحمول للاتصال بفقراء الريف، والترخيص للتجار المحليين وملاك الحوانيت لإجراء معاملات نقديّة نيابة عنهم. وتتوافر خدمات التحويل هذه مهم في المناطق التي تعتمد فيها العائلات على التحويلات القادمة من أقارب يعملون في المراكز التجارية أو في الخارج. والمرجح أن تختلف التكنولوجيا تكاليف المعاملات، بما يتيح لمؤسسات التمويل متناهي الصغر أن تنمو وتصل لمزيد من الزبائن.

وآخر البتكرات هو سوق التمويل متناهي الصغر الرقمي، حيث تتعاون مؤسسات التمويل متناهي الصغر التي تمارس أنشطتها عبر مواقعها على الإنترنت مثل Kiva.org مع مقدمي الائتمان المحليين للتفوّق بين المقرضين ذوي الدخل المنخفض والمستثمرين الأعلى دخلاً في المجالات الاجتماعية. حيث يقدم مقرضون أفراد قروضاً إلكترونية بمبالغ صغيرة حتى ٢٥ دولاراً. وتستطيع مقرضة محتملة، هي زمفيرا بایراموفا من أذربيجان، أن تعلن عن حاجتها إلى ألف دولار لشراء ثلاثة عجول. وب مجرد تلقى الآلف دولار، يتم إرسال الأموال لشريك محلى، هو اتحاد كوماك الائتمانى، الذي يصرف الأموال لزمافيرها. وتدعى مؤسسة Kiva.org أنها قدمت نحو ٥ ملايين دولار قروضاً في أبريل ٢٠٠٧. مرتفعةً بما قدمته في أكتوبر ٢٠٠٦، حيث كان يبلغ ٤٠ ألف دولار فقط. ■

إينا كوتا من العاملين بمجلة التمويل والتنمية.

وواشنطن العاصمة أكثر من ٦٤ مليون مقترض على النطاق العالمي في ٢٠٠٦، وحققين زيادة على عددهم في عام ٢٠٠٠ حيث كانوا يبلغون ٩ ملايين مقترض (انظر الجدول). ولدى ملايين أخرى أكثر عدداً من الفقراء مدخلاتهم في مؤسسات التمويل متناهي الصغر.

كيف تعمل

تفترض مؤسسات التمويل متناهي الصغر أن عملاءها ماهرون بما يكفي لتدبر أمورهم، لكنها لا تفترض أن كل الفقراء سيكونون جديرين بالثقة فيهما. وقد انتهت نهجين أساسيين:

إن تحقيق الاستدامة مع الوصول للفقراء في المناطق النائية، خاصة من هم في أدنى سلم الدخل، يمثل تحدياً.

الإقراض الجماعي. يعتبر بنك جرامين رائداً لنموذج الإقراض الجماعي، والذي اعتمد حالياً في بلدان كثيرة، وفيه يطلب إلى المقرضين الأفراد أن يشكلوا مجموعة ويتحملوا مسؤولية قروض بعضهم البعض. ويعتمد بنك جرامين في المحل الأول على ضغط النظاراء لضمان السداد. وإضافة لذلك، فإنه يحد من الخطر بالتوجه للمقرضات من الإناث، اللاتي يعتبرن أكثر جدارة بالثقة فيهن بسبب الروابط المجتمعية المستندة للأسرة. وفي مطلع ٢٠٠٧ سجلت تقارير بنك جرامين نحو ٧ ملايين مقترض. ٦٦٪ في المائة منهم نساء فقيرات وأميات من قرى نائية. ويقول البنك أنه قام منذ ١٩٧٦، بتقديم قروض قيمتها ٦ مليارات دولار بمعدل سداد يبلغ ٩٨٪ في المائة.

الإقراض الفردي. هذه القروض أكبر وتقدم لأفراد دون ضمانت جماعية، وبشروط أكثر مرونة. والمقرضون التقليديون ليسوا من يعيشون في فقر مدقع ويسعون لبدء مشروع، وإنما من الفقراء ذوي المهن الحرّة من يعودون من رجال الأعمال المهرة. وفي بعض الحالات يكون لدى المقرضين قدر قليل من الضمانت. وقد اعتمدت هيئة «اكسيون» - وهي مؤسسة رائدة في مجال التمويل متناهي الصغر تعمل في أمريكا اللاتينية والكاريبى وأفريقيا وأسيا. الإقراض الفردي في شكل قروض صغيرة الأجل تبلغ ما بين ١٠٠ و٥٠٠ دولار بسعر فائدة تقول إنه يعكس تكلفة الإقراض. ولا ينظر المسؤولون عن القروض إلى الإمكانيات المالية للمقرض فحسب وإنما ينظرون أيضاً في شهادة العملاء والجيران بشأنه. وتشجع السداد، حواجز مثل إمكانية اقتراض مبالغ أكبر بصورة مطردة وفرض الحصول على تدريب في إدارة الأعمال وتدريب مهنى. وقد أقيمت مكاتب الائتمان في بلدان مثل بوليفيا، لفرض السداد.

الطريق للمضي قدماً

رغم أن التمويل متناهي الصغر يبدو طريراً واعداً لتقديم الخدمات المالية للفقراء، فهناك جدل كبير بشأن مستقبله.

هل التمويل متناهي الصغر قابل للاستدامة؟ إذا كان في مقدور التمويل متناهي الصغر أن يحقق نجاحاً تجارياً، فإنه يستطيع التحرك إلى ما وراء الاعتماد على الدعم، الذي يبلغ إجماليه حالياً مئات الملايين من الدولارات. والمتوقع أن تزيد مؤسسات التمويل متناهي الصغر نطاق وصولها إلى فقراء الحضر. الذين تسهل خدماتهم بسبب ترکزهم. لكن تحقيق الاستدامة مع الوصول لفقراء المناطق النائية في الريف، خاصة من هم في أدنى سلم الأجر، أمر يتسم بالتحدي بسبب ما ينطوي عليه ذلك من تكاليف ومخاطر مرتفعة.

هل ينبغي أن يكون التمويل متناهي الصغر قابلاً للاستدامة؟ إن حركة

صافي ثروة الحكومة

بوب ترا وإلينا كاراري
Bob Traa and Alina Carare

- يسهم إنتاج النفط في إكوادور بآيرادات كبيرة في الميزانية، لكنه يستنزف تدريجيا الاحتياطيات النفط المملوكة للدولة (الأصول). وقد تبدو تدفقات آيراداتها صحية عندما تبين ميزانيتها العامة (مفهوم الرصيد) أن الثروة الصافية آخذة في التناقص.
- عندما يتم الاعتراف بالقيمة الحالية لاستحقاقات الخصم الاجتماعي مستقبلا باعتبارها خصما في الميزانية العامة، يبدو المركز المالي في المانيا وسويسرا، بين بلدان متقدمة أخرى، فجأة أكثر اتساما بالتحدي. ويمكن للخدمات في متغيرات الأرصدة أن تدمر البلدان. ففي كثير من الأزمات المالية الأخيرة - كوريا، وتايلاند، وإندونيسيا، والأرجنتين، وأوروجواي، وإكوادور - لم يكن السبب الجذري يتمثل في مجرد اختلال توازن التدفقات على سبيل المثال عجز القطاع العام أو الخاص)، وإنما تمثل في خسارة مفاجئة في ثقة المستثمرين أثرت على أسعار الأصول المالية، أو أزمات في سعر الصرف أدت إلى انهيار صافي الثروة مع زيادة الديون المسماة بالعملة الأجنبية مع إحداث خسائر في الأصول. ولا تستسلم الكيانات الخاصة أو العامة بسهولة للضغوط الناجمة عن عجز الميزانية، حتى وإن استمر بضع سنوات، وذلك لأن اختلال توازن التدفقات، مثله مثل العجز، يمكن تصحيحه بسرعة نسبيا بمجرد أن تتجسد الرغبة السياسية في القيام بذلك. لكن تصحيح اختلال توازن صافي الرصيد قد يتطلب بذلك جهود متعددة عقدا من الزمان.

وفي السنوات الأخيرة، أدرج صندوق النقد الدولي على نحو متزايد تحليلا متغيرات الأرصدة في رصده للاقتصادات القطرية والاقتصاد العالمي - وهو ما يعرف بنهج الميزانية العمومية في الإشراف (آن وأخرون، ٢٠٠٧، ٢٠٠٢؛ روزنبرج وأخرون، ٢٠٠٥). وتستخدم هذه المنهجية الروابط داخل وفيما بين الميزانيات العمومية. للقطاعين العام والخاص والمركز الخارجي لل الاقتصاد للكشف عن التوتر الذي يؤثر على قطاعات

نشوب الأزمات الاقتصادية في تسعينيات القرن الماضي، تذكر الاقتصاديون أنه لم يعد في مقدورهم الاعتماد على ما يسمى متغيرات التدفق القطري فحسب (ومن بينها الإيرادات، والمصروفات، والواردات وال الصادرات، والاقتراض) كدليل يكشف مكان الخطر الاقتصادي. وقد اتضح أن السلامة المالية أكثر تقيدا من العلاقة بين الدخل والمصروف - تطليل التدفقات للإconomics الكلية الذي كان هو القوة المحركة للسياسة المالية منذ أن قدم جون ماينارد كينز هيكله لتحليل تأثيرها على النمو، والتضخم، والعمالة. ويمكن لدراسة الأرصدة المتراكمة من الأصول والخصوم في بلد ما (العامة وخاصة والأجنبية) ومدى عدم التناسق بينها أن توفر دليلا إضافيا لاكتشاف التكبات.

وما يصدق على البلد يصدق على القطاع العام أيضا. فكثير من مكامن الخطر لا يظهر في الميزانية، لكنها تبدو واضحة عندما يتم وضع موازنة عامة للقطاع العام تعكس كل الأصول والخصوم. ويمكن أن يؤدي تحليل صافي ثروة الحكومة وما يتسبب في تغييرها في فهم الحاجة إلى وضع سياسات أفضل. فعلى سبيل المثال:

**هناك أداة جديدة
للاشراف، هي الميزانية
العمومية للقطاع
العام، يمكن أن تساعد
في تشخيص مكامن
الخطر التي لا تبدو
ظاهرة للعيان فورا في
الميزانية.**

عاملون في مجال النفط يقومون بتحديث منشأة إنتاجية في إكوادور



الجدول ١ ما الذي تبيّنه الميزانية العمومية للقطاع العام	
أنتها تجمع الأصول والخصوم للتوصيل لصافي ثروة الحكومة	
١٢٠	ميزانية القطاع العام العمومية حسب مفهومها
٣٠	(نسبة متوية من الناتج المحلي الإجمالي)
٥	الأصول المالية
٢٥	النقدية
٩٠	الودائع
٥٥	الأصول غير المالية
٣٥	صافي رصيد رأس المال
	المشروعات العامة
١٢٠	الخصوم
٧٠	إجمالي الدين
٣٥	خصوم أخرى ^(١)
١٥	صافي الثروة
^(١) قد يطلب الخصم المشروطة أو الضمنية.	

أحياناً من خيار سوى تشكيل جانب من تكاليف الديون الخاصة غير المسددة من خلال التأمين على الودائع أو الكفالات. ولا يمكن ملاحظة أي من مخاطر عدم اتساق العملات بصورة مباشرة في حسابات التدفقات، دون إجراء تحليل شامل للميزانية العمومية، وهي تنزع إلى أن تعنى طرقها دون اكتشافها لفترة طويلة جداً. فعلى سبيل المثال، كان التعرض لمخاطر سعر الصرف كبراً في الأرجنتين وأوروجواي وأفغانستان إلى وقع أزمات مطلع القرن الحادي والعشرين. المشروعات العامة، يعرف الناخبون عادة ما يتعلق بالدين العام لكنهم أقل وعيًا بملكية الأصول ومشروعات الدولة وأدائها. فنأخذ أوروجواي في ٢٠٠١ مثلاً، فقد كانت مشروعات الدولة فيها تتغلب القليل نسبياً بالنسبة لدافعي الضرائب، وكان صافي ثروتهم كمجموعة آخذ في التغير، خاصة في بنوك الدولة. وفي الوقت نفسه، كانت أوروجواي تراكم الديون بصورة سريعة، وكان كثير منها بالعملة الأجنبية. وقد بينت التقديرات الأولية التي أجراها العاملون أن قيمة المشروعات كانت لاتزال كافية حتى ٢٠٠٠ أو ما إلى ذلك وأمكن بيعها واستخدام الحصيلة في إدخال الدين أو تخفيضها بصورة حادة، مما قلل بدوره أو قضى على عدم اتساق العملات الأجنبية في الميزانية العمومية للقطاع العام (انظر الجدول ٢). وقد انهمكت أوروجواي بالفعل في مناقشة جوهرية حول ما إذا كان ينبغي بيع المشروعات ولكنها اختارت في النهاية تقدير ذلك، ربما لأن الرأي العام فيها لم يدرك على نحو كامل أن المشروعات لا تدر عائدًا كافياً. وعلى النقيض من ذلك، أثبتت استراليا أنه يمكن استئثار التأييد السياسي للإدارة الأفضل أو بيع المشروعات إذا أحاطت السلطات الرأي العام بما بحيازاته من الأصول وأوضحت بصورة نظامية عن عائداتها.

استنزاف الموارد. بالنسبة لبعض البلدان، تعد احتياطيات النفط أهم أصل في الميزانية العمومية للقطاع العام، وتشعر أنها أفضل حالاً إذا استطاعت بيع النفط لاستخدام الحصيلة في الإنفاق (الجارى). ولكن من منظور الميزانية العمومية، فإن البلد يستخدم أصلاً غير متعدد ويستهلك أصوله ذلك أن صافي الثروة السياسية يأخذ في الانخفاض. ويمضي هذا دون ملاحظته عندما لا يتم وضع أى ميزانية للقطاع العام (انظر الجدول ٣). وقد ناقش صندوق النقد الدولي والإيكوادور استنزاف الموارد في ٢٠٠٣، وأوصى العاملون في الصندوق بوضع حصيلة النفط في قائمة التمويل (بدلاً من الميزانية) وتركيز السياسات على تنمية الاقتصاد غير النفطي بما يكفل هبوطاً سلساً عندما ينخفض النفط. وهناك حالات طورت فيها البلدان صناديق لإدارة الثروة من إيرادات النفط وسلع أساسية أخرى - لتمهيد الاستهلاك على مر الزمن فيما يتعلق بهذه الأصول الحكومية

مختلفة، وكيف يمكن للتغيرات في التقييم والصدمات الأخرى أن تتسبب في حل اختلالات التوازن هذه. وهي تتضمن عادة ميزانية عمومية جزئية للقطاع العام، تركز على الأصول والخصوم المالية (باستبعاد المعلومات غير المالية أو الزمنية). ويتجاوز هذا الدين العام المحدد على نحو أضيق لكنه غير كامل لأنه يهم كثيراً من المعلومات الحيوية. إن نهجاً يركز على الثروة الصافية للقطاع العام في ذاته يجد طريقه بصورة تدريجية إلى مجال الإشراف.

والواقع، أن دائرة الإحصاءات في صندوق النقد الدولي ودائرة الشؤون المالية قدمتا مخططاً لربط حسابات تدفقات القطاع العام (رفع التقارير عن الميزانية) وبين حسابات الأرصدة (تقديم التقارير عن الميزانية العمومية) في دليل الإحصاءات المالية الحكومية (صندوق النقد الدولي، ٢٠٠١). وهو يعكس أنشطة الحكومة في قائمة عمليات الحكومة التي تغطي المعاملات في مجال الإيرادات والمصروفات وصافي تملك الأصول غير المالية، والتمويل؛ وقائمة إجمالي التدفقات النقدية، والميزانية العمومية التي تفسر التغييرات في مراكز أرصدة الأصول والخصوم في بداية فترة المحاسبة ونهايتها حسب المعاملات في مجال الإيرادات والمصروفات التي تؤثر على صافي الثروة والتدفقات الاقتصادية الأخرى بما في ذلك التغييرات في التقييم والحجم (صندوق النقد الدولي، ٢٠٠٥). داكوستا وخوان رامون، ٢٠٠٦). وتتفق البلدان هذه المبادئ التوجيهية، لكن التقدم كان تدريجياً نظراً لأن اشتراطات البيانات كثيرة المتطلبات، وفي الوقت نفسه، طفت هيئة العاملين تتخصص مواد الميزانية العمومية المتوفرة لمعرفة ما إذا كان يمكن أن تلقى الضوء على المخاطر وقضايا الاستدامة الأوسع في التحليل المالي.

إحصاء الأصول والخصوم

إن المفهوم الأساسي للميزانية العمومية للقطاع العام مفهوم واضح: جمع كل الأصول المالية وغير المالية التي تراكمت عبر السنوات في جانب، وكل الدين والخصوم الآخر في الجانب الآخر. والفرق هو صافي ثروة القطاع العام (انظر الجدول ١). وبتسجيل كل من الأصول (المالية وغير المالية) والخصوم، تتمكن الميزانية العمومية المحللين من تقييم آخر السياسات المالية على صافي الثروة وتقييم اتجاهات صافي الثروة على مر الزمن كأساسى لتحديد استدامة السياسات المالية.

لكن الحقيقة ليست واضحة المعالم، فكثير من الحكومات لا يعرف ما هي الأصول التي يملكونها على مر السنين، وما يدين به، أو من يحوز سند الملكية (على سبيل المثال بالنسبة لالتزامات مشروطة أو التزامات آجلة معينة). وإضافة لذلك، فإن الأسعار التي ينبغي إدراج الأصول والخصوم بها في الميزانية العمومية تحدث فرقاً مهماً.

وتشمل الأمثلة عن كيف أنه حتى الميزانية العمومية البسيطة المستقلة عن استخدام الكمبيوتر قد تكشف مكانة الخطأ في التحليل المالي ما يلى: أسعار الصرف. يتحمل كثير من القطاعات العامة وخاصة بعض الدين المسمى بعملة أجنبية أو المربوطة بمتغيرات في ميزانيتها العمومية، والتي يمكن أن تترافق إلى الحد الذي يمكن أن يصبح فيه حتى إجراء تغييرات بسيطة في سعر الصرف أمراً مكلفاً. ويمكن لهذا أن يؤثر على مالية الحكومة بطريقتين. أولاً، يمكن لتغيير سعر الصرف أن يزيد تكلفة الدين العام في دفاتر الحكومة. ثانياً، يمكن أن يجرِ الحكومات على استيعاب ديون القطاع الخاص إذا دفع الإفلاس بين الأسر المعيشية ومشروعات الأعمال التي عليها ديون بعمليات أجنبية مقرضين مثل البنوك إلى الإعسار. وللحيلولة دون وقوع مزيد من الخسران، لا يكون أمام القطاع

سلطاته لإجراء المشاورات القطرية السنوية، اتفقوا على إدراج البيانات البيئية في الميزانية العمومية للقطاع العام (انظر الجدول ٣). وبالرغم من أنه ليس لدى الصندوق أى معيار للمحاسبة البيئية، فقد استشار العاملون خبراء في إيكوادور من استخداموا صيغًا مستمدًا من معاهدة كيوتو لتقدير التنوع الحيوي وقدرة الغابات على العمل كبائعات للكربون لحساب القيمة الاقتصادية الافتراضية للثروة الإيكولوجية في بلدتهم. وكانت المفاصلات البيئية في ذلك الوقت حادة بصفة خاصة، لأن البلد كان قد أصدر تصاريف لإقامة خط جديدة لأنابيب النفط اقتضم غابات الأمازون المطيرة الداخلية وحمل النفط عبر المناطق الحساسة من الناحية الإيكولوجية. ولم تكن الفكرة من هذه الممارسة أن توفر تحليلاً جديداً للتكليف والمنافع لمشروع خط أنابيب النفط بل تشجيع مناقشة المفاصلات التي ينبغي إجراؤها عند المقارنة بين النمو الاقتصادي والاستدامة البيئية.

المحاسبة الزمنية والاستدامة المالية. عادة يتم تحليل الاستدامة المالية من زاوية مدى الجودة التي يمكن بها إدارة الديون. لكن الديون هي مجرد أحد الخصوم في الميزانية العمومية للقطاع العام. ومن الصعب التوصل إلى ما يسمى الخصوم الزمنية. بما في ذلك استحقاقات الخسنان الاجتماعي غير القائمة على الرسلة الكاملة في المستقبل التي تحظى حالياً بالاهتمام مع اقتراب جيل طفراً معدلات المواليد من سن التقاعد.

وفي محادثات جرت مؤخراً مع ألمانيا وسويسرا، وضع العاملون في الصندوق ميزانية عمومية زمنية أولية للقطاع العام تتضمن القيمة الحالية الصافية للخصوم غير المرسملة بالكامل المستحقة في المستقبل (انظر الجدول ٤). وتعكس هذه الخصوم العجز المالي المتوقع، والذي تمركه في الأساس تكاليف تقدم السكان في السن في نظم الضمان الاجتماعي (مثلاً المعاشات، والرعاية الصحية، والرعاية طويلة الأجل) في ظل السياسات الراهنة (سيناريو الحد الأدنى) عبر أفق زمني متعدد يبلغ ٥٠ عاماً. وتكون هذه الخصوم أحياناً أكبر من الدين القائم، ويتحول إدراجها في الميزانية العمومية صافي ثروة القطاع العام من صافٍ إيجابي إلى صافٍ سلبي.

وفي الوقت الحالي، لا يعتبر العرف الدولي، بما في ذلك منهجة صندوق النقد الدولي، المعاشات غير المرسملة بالكامل من الخصوم الحكومية، لكن من المرجح أن يتغير هذا التفسير. وقد حذرت وكالة استاندرد آند بور لتحديد الجدار الاقتصادية من أنه مع عدم تغيير السياسة، قد تفقد مجموعة البلدان السبعة الصناعية (كندا، وفرنسا، وألمانيا، وإيطاليا، واليابان، والمملكة المتحدة، والولايات المتحدة) مرتبتها الاقتصادية بالنسبة للاستثمار خلال العقود القادمين استناداً إلى الآثار الضارة لتكليف تقدم السكان في السن على المالية العامة (كريمن، تشايمبرن، وميريتي، ٢٠٠٥). ومن ثم، لا غرو في أن ألمانيا وسويسرا وكثيراً من البلدان الأخرى أخذت تشريع في إجراء عمليات تصحيح وإصلاح هيكلى لإعداد اقتصاداتها للموجه القادمة من تكاليف التقاعد وتكليف التقدم في السن الأخرى.

وإضافة لذلك، فإن الميزانية العمومية الزمنية للقطاع العام يمكن أن توفر معلومات قيمة يمكن أن تبين منافع الأخذ بسياسات اقتصادية أقوى. فعلى سبيل المثال، فإن من الصعب على نحو مشهور الموافقة على إجراء الإصلاحات الهيكلية وتنفيذها لأن الرأي العام لا يدرك في الأجل القصير منافعها بصورة واضحة. وبخلاف ذلك، فإن نهجاً زمنياً يمكن أن يتيح للناخبين أن يفهموا على نحو أفضل المفاضلة بين القيام بشيء ما حالياً أو الانتظار. واستعراض السيناريوات المختلفة عبر الميزانية العمومية، يمكن أن يبين أن عدم التحرك قد يؤدي إلى الحاجة للقيام بعمل أشد قسوة فيما بعد، لأن البلد سيواجه عندئذ ثروة صافية للقطاع الخاص أكثر تدهوراً. وبالعكس، فإنه إذا نفذت إصلاحات تحسن النمو

المهمة، بما في ذلك الترويج وروسيا وتشيلي (النحاس).
البيئة. لسنوات كثيرة، بدا التلوث وكأنه يمكن استيعابه في البيئة بدون صعوبة، لكن ضغط التلوث نما بدرجة كبيرة إلى حد جعل أعراض التكبة تطفو على السطح. وتتمثل مشكلة في أن الهواء النظيف والمياه النظيفة، أو مفاهيم فضفاضة مثل التنوع الإحيائي، ليس لها سعر محدد جيداً ويصعب تقييمها في النمذجة الاقتصادية. ولكن إن كانت سلعة ما هي سلعة عامة لها منافع اقتصادية، فإنه من الرشد محاولة تقييمها في الميزانية العمومية للقطاع العام، وإدارتها إما بتنظيمات ملائمة أو تراخيص تولد إيراداً. ويتم ببطء تسعير قيمة سلع «جيدة» مثل احتجاز «ثاني أوكسيد الكربون أو التنوع الحيوي، أو سلع «سيئة» مثل انبعاثات الكربون، في نظم السوق لتصبح سلعاً للتبادل التجاري تغل تدفقات نقدية.

لتأخذ حالة إيكوادور مثلاً، التي لديها واحدة من أغنى البيئات الطبيعية في العالم. ففي عام ٢٠٠٣، عندما اجتمع العاملون بصناديق النقد الدولي مع

الجدول ٢ المحاسبة للشركات العامة

لابد أن تتطور الميزانية العامة على إدراك موزع للمفاصلات بين الشركات العامة منخفضة الإيرادات وتنامي الدين مرتفعة القائدة

أوجواي - ميزانية عامة أولية للقطاع العام (ملايين الدولارات)						
٢٠٠٠	١٩٩٩	١٩٩٨	١٩٩٧	١٩٩٦	١٩٩٥	الأصول
١٠٨٨٧	١٢٠٢٣	١١٩٨٧	١١٢٥٩	١١٤٤٨	١١٤٩٧	صافي ثروة البنك المركزي
١٢٣-	٦-	١٣-	١٤٠-	٢٩-	١	المشروعات العامة
٥٦٦٢	٦٨٦٢	٦٨٢٠	٦٤٦٨	٦٣٦٢	٦١٦٠	صافي رأس المال
٤٩٣٧	٤٧٥٦	٤٧٢٠	٤٥٢٠	٤٧٤٠	٤٩٢٥	صافي الأصول الأخرى
٤١١	٤١١	٤١٠	٤١١	٤١١	٤١١	الخصوم
١٠٨٨٧	١٢٠٢٣	١١٩٨٧	١١٢٥٩	١١٤٤٨	١١٤٩٧	الدين
٧٢٢٢	٦٦٢١	٦٣٦٨	٥٧٧٩	٥٤٤١	٥١٩٩	صافي الثروة
٣٦٥٥	٥٤٠٢	٥٦١٩	٥٤٨٠	٦٠٠٧	٦٢٨٨	المصدر: تقرير قطرى رقم ١٨٥/١، أكتوبر ٢٠٠١، صندوق النقد الدولي.

متى ترتفع التكاليف في المستقبل

بعد أحد القيمة الحالية لخصوم الرفاهية في المستقبل مثل الضمان الاجتماعي، يختفي صافي الثروة الإيجابي لألمانيا وسويسرا.

لإلقاء الضوء على الآثار الفيophysية للسياسة، فعلى سبيل المثال، يمكن توضيح القضايا المتعلقة باختلالات التوازن العالمية بالتحليل العام للموازنة العمومية لأن بعض البلدان تصدت بصورة مبكرة نسبياً لمسألة تقديم السكان في السن، ومن ثم عززت مدخلاتها المحلية، في حين بدأت بلدان أخرى في ذلك بالكاف، وهي بلدان تتزع لتقليل المدخرات. وعندما يعزز بعض البلدان مدخلاته الصافية لاستبقاء تقديم السكان في السن، في حين لا تفعل ذلك بلدان أخرى، تظهر اختلالات التوازن العالمية. وسيكون نشر حتى الميزانيات العمومية الأولية كجزء من وثيقة

الموازنة السنوية مفيدة لإدراجها في مناقشة السياسات. ■

بوب ترا رئيس شعبة وإلينا كاراري خبيرة اقتصادية في الدائرة الأوروبية بصندوق النقد الدولي.

المراجع:

Allen, Mark, Brett House, and Christoph Rosenberg, 2007, "World Economy Balance Sheet Approach/Effects," forthcoming in Princeton Encyclopedia of the World Economy.

Allen, Mark, Christoph Rosenberg, Christian Keller, Brad Setser, and Nouriel Roubini, 2002, "A Balance Sheet Approach to Financial Crises," IMF Working Paper No. 02/210 (Washington: International Monetary Fund).

Barnhill, Theodore M., and George Kopits, 2003, Assessing Fiscal Sustainability under Uncertainty: Application of the Value-at-Risk Approach" (unpublished; Washington: International Monetary Fund).

Da Costa, Mercedes, and V. Hugo Juan-Ramon, 2006, "The Net Worth Approach to Fiscal Analysis: Dynamics and Rules," IMF Working Paper No. 06/17 (Washington: International Monetary Fund).

Gagen, Michael T., Dale Gray, Cheng Hoon Lim, and Yingbin Xiao, 2005, "Measuring and Analyzing Sovereign Risks with Contingent Claims," IMF Working Paper No. 05/155 (Washington: International Monetary Fund).

International Monetary Fund, 2001, Government Finance Statistics Manual (Washington).

—, 2005, *Using the GFSM 2001 Statistical Framework to Strengthen Fiscal Analysis in the Fund (Washington)*.

Kraemer, Moritz, John Chambers, and Beatriz Merino, 2005, "In the Long Run, We Are All Debt: Aging Societies and Sovereign Ratings," S&P Research Note, March 18.

Rosenberg, Christoph, Ioannis Haliakis, Brett House, Christian Keller, Jens Nystedt, Alexander Pitt, and Brad Setser, 2005, Debt Related Vulnerabilities and Financial Crises. An Application of the Balance Sheet Approach to Emerging Market Countries, IMF Occasional Paper No. 240 (Washington: International Monetary Fund).

سويسرا - ميزانية عمومية أولية للقطاع العام (نسبة من الناتج المحلي الإجمالي)					ألمانيا - ميزانية عمومية أولية للقطاع العام (نسبة من الناتج المحلي الإجمالي)				
(١)٢٠٠٦	٢٠٠٥	٢٠٠٤	٢٠٠٣		(١)٢٠٠٦	٢٠٠٥	٢٠٠٤	٢٠٠٣	
٢١-	٢٢-	٤٤-	٢٣-	صافي الثروة المالية	٥٣-	٥١-	٤٩-	٤٦-	صافي الثروة المالية
٤٨-	٥٢-	٥٣-	٥٤-	إجمالي الديون	٦٨-	٦٦-	٦٥-	٦٣-	إجمالي الديون
٢٧	٣٠	٢٩	٣١	غيره	١٥	١٥	١٦	١٧	غيره
٧٠	٧٣	٧١	٧٢	صافي الثروة غير المالية	٥٤	٥٥	٥٥	٥٦	صافي الثروة غير المالية
٥٣	٥٥	٥٥	٥٦	صافي رصيد رأس المال	٤٩	٥٠	٥٠	٥١	صافي رصيد رأس المال
١٧	١٨	١٦	١٦	غيره	٥	٥	٥	٥	غيره
٤٩	٥١	٤٧	٤٩	صافي الثروة الجارية	١	٤	٦	١٠	صافي الثروة الجارية
١٠٣-	١٥٢-	١٥٢-	١٥٣-	صافي القيمة المالية للخصوم الضمنية مستقبلاً	٣٠-	١١٤-	١٥٠-	١٩١-	صافي القيمة المالية للخصوم
٥٤-	١٠١-	١٠٥-	١٠٤-	صافي الثروة غير المعن	٢٨-	١١١-	١٤٥-	١٨١-	صافي الثروة غير المعن

المصدر: تقرير قطري رقم ٤٣٨/٦، بمصداق النقد الدولي؛ وتقديرات موظفي الصندوق.
(١) باقتراض أن الميزان المالي سيبقى صافياً ٢٠١٠ وإن تكاليف التقدم في السن الجديدة ستبلغ بحلول ٢٠٥٠.

٤ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي بحلول ٢٠٥٠.

في الأجل الطويل وتقليل تكاليف التقدم في السن، فإن مركز الدولة عبر الزمن سيتحسن، ويستطيع الرأي العام أن يدرك أن هذا يدعم استدامة سولة الرفاهية. والواقع، أن المانيا استهلت في ٢٠٠٤-٢٠٠٣ إصلاحات مهمة لتقليل تكاليف تقديم السكان في السن. وبعد ذلك في ٢٠٠٧-٢٠٠٦، اخذت حكومة التحالف تدابير مهمة أخرى (بما في ذلك رفع خبرية القيمة المضافة بصورة كبيرة) لدعم التوازن المالي. وبالمثل، طفت سويسرا تدعم حساباتها المالية الأساسية بمساعدة قواعد المالية العامة الرامية للكبح الديون، وحققت أيضاً تقدماً كبيراً في إجراء الإصلاحات الهيكيلية التي حسنت، من وجهة نظر صندوق النقد الدولي، احتمالات نمو الناتج. ومرة ثانية تبدت منافع هذه السياسة واضحة في الميزانيات العمومية الأقوى عبر الزمن في المانيا وسويسرا.

خطوات أخرى

يفتضي الأمر مزيداً من العمل لتنفيذ الميزانيات العمومية للقطاع العام وتعلم كيفية تحقيق التكامل بين تحليل الأرصدة وتحليل التدفقات الاقتصادية الكلية التقليدي. وقد تتمثل الخطوة الأولى في إدراج الميزانيات العمومية للقطاع العام في كل البلدان بالقيمة الدفترية بقدر ما يمكن (تكلفة التملك ناقصاً الإهلاك). ويمكن أن تتمثل الخطوة الثانية في تقييم أصول وخصوم معينة بأسعار السوق، على النحو الملائم؛ وبالتالي يعد كثير من الحكومات تقارير عن ديونه المسجلة على أساس من السوق إلى السوق. بل إن نهجاً أكثر انقساماً يمكن أن يتمثل في إعداد "ميزانيات عمومية عشوائية". وتقر هذه بأن الميزانيات العمومية المعيارية هي لمحنة موجزة عن الأصول والخصوم في مرحلة من الزمان. وتعالج الميزانية العمومية العشوائية تقييم المخاطر، وتتيح لصانعى السياسة والناخبين التعرف على احتمالات تقلب قيمة الأصول والخصوم عبر الزمن مع تغير الظروف. ويتم تطبيقها بصورة تدريجية على الميزانيات العمومية للقطاع العام (جاين وأخرون، ٢٠٠٥؛ بارنهيل وكوبتس، ٢٠٠٣).

ومن حيث المبدأ، ينبغي إدراج الميزانية العمومية المستقلة للقطاع العام في تحليل الإشراف على الميزانيات العمومية القطاعية. ويقيم هذا روابط بين القوى الفاعلة العامة والخاصة المهمة في الاقتصاد، وبين مختلف الاقتصادات،

تصحيح الإنفاق

يمتد جسر الرئيس جوسيلينو كوبتشيك بطول ٤٠٠٠ قدم فوق بحيرة بارنو في برازيليا في البرازيل.

بنديكت كلمنت، كريستوفر فيركلوث، ومارجن فيرهوoven

Benedict Clements, Christopher Faircloth, and Marijn Verhoeven

الوقت نفسه، يعاني الإقليم من النوعية المنخفضة لبنيته الأساسية والمستويات المرتفعة من عدم المساواة في الدخل. وإذا كان حكومات الإقليم أن تخفض الإنفاق مع تحسين البنية الأساسية وتوفير مستوى أكبر من الخدمات، بما في ذلك خدمات الفقراء، فإنه ينبغي لها أن تحسن كفاءة الإنفاق العام وإنصاف فيه.

الاتجاهات الحديثة في الإنفاق العام

تضاعفت الاعتمادات في أمريكا اللاتينية (مخصوصاً منها مدفوعات الفائدة) منذ منتصف تسعينيات القرن الماضي (انظر الشكل ١). بيد أنَّ الزيادات في الإنفاق لم تكن مستمرة. فقد تم بشكل جيد احتواء الزيادات في المراحل الأولى للتowسُّع الاقتصادي الجاري في المنطقة، خاصة في ٢٠٠٣-٢٠٠٤. بيد أنها استأنفت اتجاهها الصعودي مجددًا. فارتفعت في ١١ بلداً من مجموع ١٧ بلداً فيما بين ٢٠٠٤ و٢٠٠٦. وإنما الإنفاق الحقيقي بمتوسط ٧,٥ في المائة سنويًا خلال العاشرين المنصرمين، لكنه كنسبة مئوية من الناتج المحلي الإجمالي، نما بقدر متواضع قدره نقطة واحدة مئوية لأنَّ الناتج المحلي الإجمالي نما سريعاً هو أيضاً.

كان الأداء الاقتصادي لأمريكا اللاتينية قوياً مؤخرًا. إذ يمر الإقليم في خضم أقوى توسيع له منذ سبعينيات القرن الماضي، بمتوسط النمو يربو على ٥ في المائة عبر السنوات الثلاث المنصرمة. كذلك انخفض التضخم إلى متوسط يبلغ نحو ٥ في المائة في ٢٠٠٦، ويقدر صندوق النقد الدولي أنَّ ميزان الحساب الجاري الخارجي سيحقق فائضاً في ٢٠٠٧ للعام الخامس على التوالي. كذلك ساعد النمو الأقوى على تقليل معدلات الفقر.

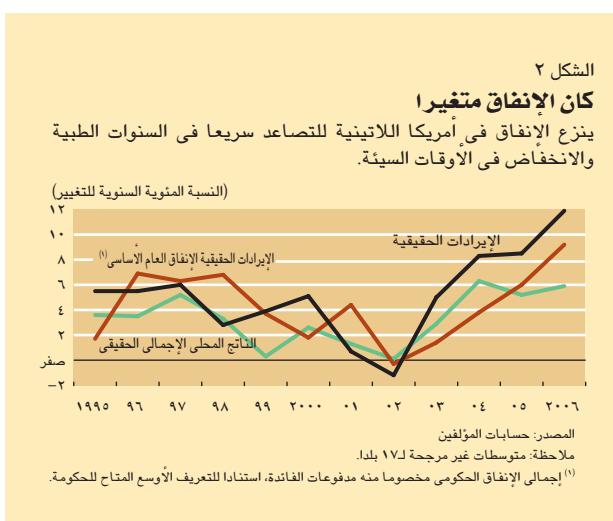
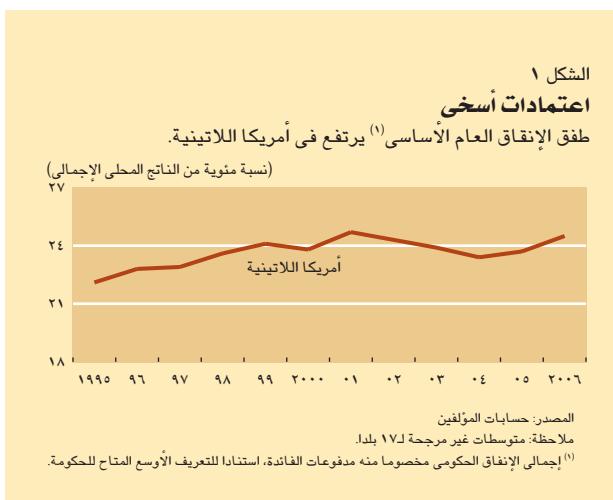
ومع ذلك، هناك اعتقاد شائع بأنَّ الأمر يتضمن عمل المزيد لزيادة النمو - الذي لا يزال متطلقاً عن متوسطه في البلدان النامية ككل. وتقليل مكامن الأخطاء الاقتصادية الكلية، بما في ذلك المستويات المرتفعة للديون العامة، وقد تحسنت المراكز المالية بسبب ارتفاع الإيرادات الحكومية، الذي حركته أساساً حصيلة الإيرادات المستندة للسلع الأساسية. ولا يزال الدين العام مرتفعاً إذ يبلغ ٥٢ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي (كمتوسط مرجح في نهاية ٢٠٠٦). ومن ثم، يتمثل تحدي رئيسى في تحفيض الإنفاق الحكومي، الذي ارتفع سريعاً في السنوات الأخيرة وعرقل إجراء تخفيض أعمق في أعباء الدين العام. وفي

يقتضي الأمر
أن تصلح أمريكا
اللاتинية الإنفاق
العام لجعله أكثر
كفاءة، ولمساعدة
الفقراء على نحو
أفضل، وتحسين
البنية الأساسية
المتعثرة

ويشير تقييم حديث (ابتيشاريا وكورتازار، ٢٠٠٦) إلى أن الخدمة المدنية في أكثر من نصف البلدان في الإقليم، غير ملائمة لاجتذاب العاملين المؤهلين وضمان الأداء الكفاء للموظفين.

وكما هو الحال في بلدان كثيرة، لم يكن هناك أي ارتباط عبر العقد الماضي، بين الزيادة في فاتورة الأجور والتحسينات في نوعية الخدمات الحكومية. وبدلًا من ذلك، ينبع أن تنصب جهود الإصلاح على جعل الأجهزة البيروقراطية أكثر استناداً للجدارة وعلاج أوجه الضعف الأساسية في الإدارة في الإقليم. وتشمل أوجه الضعف هذه المسؤولية في التوظيف والترقيات؛ وعدم وجود تقييم للأداء؛ وعدم الإنفاق المتوازن في نظم منح المكافآت، مثل دفع أجور مختلفة مقابل وظائف متباينة (ابتيشاريا وكورتازار، ٢٠٠٦).

تحسين كفاءة الإنفاق الاجتماعي وتوجيهه، إن اعتمادات الرعاية الصحية، والتعليم، والحماية الاجتماعية، والإسكان، كبيرة، إذ تبلغ نحو ١٣ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي (تقريباً نصف الإنفاق الحكومي الذي لا يحقق فوائد). لكنها اسفرت عن نتائج مختلطة فيما يتعلق بالمؤشرات الاجتماعية، ومؤشرات التحصيل الدراسي والصحة تتفق بصورة عريضة مع مستوى التنمية في الإقليم (٢٠٠٦)، وقد تصاعدت مؤشرات الصحة والتعليم مثل معدلات الالتحاق بالمدارس،



وقد حرك الإنفاق الجاري الزيادات في المصروفات منذ منتصف تسعينيات القرن الماضي. وانخفضت الاعتمادات الرأسمالية بالنسبة لإجمالي الناتج ومجمل الإنفاق، في حين غدا الإنفاق الاجتماعي أكثر بروزاً في الميزانيات الحكومية، خاصة بالنسبة للتعليم والتأمين الاجتماعي. وفيما بين ١٩٩٥ و٢٠٠٤ على سبيل المثال، ارتفع الإنفاق الاجتماعي بمتوسط يبلغ نحو نقطتين مئويتين من الناتج المحلي الإجمالي، وهو ما يساوي تقريراً الزيادة في إجمالي الاعتمادات الأساسية (أى غير المدورة لفائدة) خلال هذه الفترة.

وبعد إصلاح المصروفات أمراً أساسياً إذا كان للبلدان أن تخفض الإنفاق العام مع الإبقاء على الخدمات العامة عند المستوى القائم. ومن المفضل رفع هذا المستوى، ذلك أن قدرًا كبيراً من الإنفاق في الإقليم غير كفء. إذ يمكن تقديم مستوى أعلى من الخدمات العامة بنفس المستوى من الاعتمادات العامة. كذلك يمكن أن يساعد تحسين تكوين الإنفاق عبر الفئات والبرامج المختلفة في حفز النمو وتخفيف أعداد الفقراء على نحو أسرع. ويشمل بعض الأولويات الأساسية ما يلي:

إصلاح النمط المتغير للإنفاق الحكومي. نزع الإنفاق الحكومي إلى التصاعد في فترات الازدهار، بحيث لا يتم تخفيضه بصورة حادة سوى في فترات ركود النشاط الاقتصادي (انظر الشكل ٢). وقد وجد أكتينوفي وآخرون (٢٠٠٦) أنه يوجد في نحو ثلثي بلدان أمريكا اللاتينية، علاقة قصيرة الأجل مهمة من الناحية الإحصائية بين الصدمات التي يتعرض لها الناتج الحقيقي وبين المصروفات الأساسية الحقيقة، مع تحرك الإنفاق والناتج على نحو يساري في الاتجاهات الدورية. أى في نفس الاتجاه. ونسبة البلدان التي يساري فيها الإنفاق الاتجاهات الدورية أعلى في أمريكا اللاتينية منها في البلدان النامية ككل. والمصروفات الرأسمالية على ما يبدو هي الأكثر حساسية للتغيرات الاقتصادية الكلية، بما يعكس الاتجاه السائد في الإقليم لتخفيف الاعتمادات بصورة حادة خلال فترات الركود الاقتصادي.

وبدعت طفرة الإنفاق خلال العامين المنصرمين إلى الصدارة، التحدي الخاص بضم إتساق نمو الإنفاق مع المركز المالي المستدام في المدى الأطول أعلاً. وتحقيقاً لهذه الغاية، فإن القواعد المالية التي تحد الإنفاق يمكن أن تكون مفيدة، رغم أن الأمر سيقتضي مساندة هذه القواعد بنظام فعال للرصد والعقوبات لضمان جعلها فعالة.

رفع مستوى الاستثمار العام وكفاءته. الاستثمار العام منخفض في أمريكا اللاتينية بالنسبة للأقاليم الأخرى في العالم (انظر الجدول ١). وقد أسهم انخفاض معدلات الاستثمار العام في تغير البنية الأساسية في الإقليم، مقيسة على سبيل المثال بنوعية شبكة طرقها ومواصلتها. وربما يعرقل هذا دوره النمو الاقتصادي (فای وموريسون، ٢٠٠٥). وربما أسممت أوجه عدم الكفاءة في الاستثمار العام أيضاً في قصور البنية الأساسية. وتباين القيمة المتحققة مقابل التكاليف من هذه الاعتمادات، مقيسة بالعلاقة بين الاستثمار العام والتحسينات في مؤشرات البنية الأساسية، تبايناً ملحوظاً عبر البلدان. وبدل هذا على أن هناك مجالاً للتحسين، وبصفة خاصة بالأخذ بأفضل الممارسات في الإقليم، في اختيار المشروعات وتقديرها ورصدتها. كذلك يتغير على البلدان أن تنفذ ميزانيات مستقرة متعددة السنوات من أجل الاستثمار العام، ودعم قدرة العاملين، وتحسين نوعية البيانات من أجل تقييم المشروعات (الدونيت، ٢٠٠٧).

تحسين فاعلية الخدمة المدنية. تقارب فواتير الأجور الخاصة بالخدمة المدنية، والتي تبلغ نحو ٧ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي، من المتوسطات السائدة في الأقاليم الأخرى. بيد أن نوعية الخدمات الحكومية، أدنى منها في كثير من الأقاليم سريعة النمو في العالم ولم تتحسن منذ أواخر التسعينيات.

التوظيف وتحديد الأجر، في تحقيق كفاءة الإنفاق. وتتوفر تجربة الإقليم الأخيرة دروساً مفيدة لصياغة نمط للاعتمادات أكثر مواطنة للقراء. ويمكن أن تشمل الخطوات المتخذة في هذا الاتجاه مواصلة إصلاح نظم المعاشات العامة للحد من سخائها ووضعها على أساس اكتواري سليم؛ وزيادة الرسوم التي يدفعها المستفيدون من التعليم العالي، مقتربة بتقديم دعم للأسر منخفضة الدخل؛

كان الإنفاق الاجتماعي تأثيراً محدوداً في تخفيض أعداد الفقراء وفي تقليص الفجوة الكبيرة بين الأغنياء والفقراء.

وتحسين نوعية التعليم الثانوي، وتوسيع برامج المساعدة الاجتماعية الموجهة، وستتسم إعادة هيكلة الإنفاق الاجتماعي - ومعظمها يتوجه إلى الفقراء - بالتحدي من الناحية السياسية، لكنها أمر ضروري إذا كان للدولة أن تقوم بدورها في بناء مجتمع أكثر إنصافاً.

بنديكت ج. كلمنتيس رئيس شعبة وكريستوفر فيركلوث خبير اقتصادي في دائرة نصف الكرة الغربي في صندوق النقد الدولي ومارجن فيرهوفن نائبة رئيس شعبة في إدارة الشؤون المالية في الصندوق.

يستند هذا المقال إلى ورقة عمل للصندوق رقم ٢١ / ٧، «المصروفات العامة في أمريكا اللاتينية: اتجاهات وقضايا أساسية».

المراجع:

Akitoby, Bernardin, Benedict Clements, Sanjeev Gupta, and Gabriela Inchauste, 2006, "Public Spending, Voracity, and Wagner's Law in Developing Countries," European Journal of Political Economy, Vol. 22, pp. 908-924.

Aldunate, Eduardo, 2007, "Sistemas de Gestión de Inversión Pública en América Latina," presented at the 19th Annual Regional Seminar on Fiscal Policy, Economic Commission for Latin America and the Caribbean, Santiago, Chile.

De Ferranti, David, Guillermo Perry, Indermit Gill, J. Luis Guasch, William Maloney, Carolina Sanchez-Paramo, and Norbert Schady, 2003, Closing the Gap in Education and Technology (Washington: World Bank).

De Ferranti, David, Guillermo Perry, Francisco Ferreira, and Michael Walton, 2004, Inequality in Latin America: Breaking with History? (Washington: World Bank).

Echevarría, Koldo, and Juan Cortázar, 2006, "Public Administration and Public Employment Reform in Latin America," in The State of State Reform in Latin America, ed. by Eduardo Lora (Washington: Inter-American Development Bank).

Economic Commission on Latin America and the Caribbean (ECLAC), 2006, Social Panorama of the Americas (Santiago: United Nations).

International Monetary Fund (IMF), 2005, Public Investment and Fiscal Policy—Lessons from the Pilot Country Studies (Washington).

Lindert, Kathy, Emmanuel Skoufias, and Joseph Shapiro, 2006, Redistributing Income to the Poor and the Rich: Public Transfers in Latin America and the Caribbean (Washington: World Bank).

وفرض الحصول على المياه النظيفة، ومعدلات التحصين من الأمراض، جميعها في التسعينيات. ومع ذلك، فهناك تغير كبير في رأس المال البشري بالنسبة للبلدان الصناعية والأقاليم سريعة النمو في العالم، ونوعية التعليم. مقيسة على سبيل المثال بالأداء في الامتحانات الدولية في القراءة والعلوم والرياضيات - منخفضة هي أيضاً. ورغم أن النوعية السيئة قد تعكس عدداً من العوامل، فإن الحصة الكبيرة من الإنفاق على التعليم المخصص للأجر. مقارنة بالمدخلات غير المتعلقة بالأجر مثل مواد التدريس. ربما تكون عاملاً مساهماً، فضلاً عن ضعف الحواجز اللازمة للأداء الجيد (دي فيراتشي وأخرون، ٢٠٠٣).

وكان الإنفاق الاجتماعي تأثيراً محدوداً في تخفيض أعداد الفقراء وفي تقليص الفجوة الكبيرة بين الأغنياء والقراء. وفي المتوسط، يحصل القراء على حصة من منافع الإنفاق الاجتماعي أقل من المناسب مع عددهم، رغم أن حصتهم تتباين بصورة ملحوظة حسب برنامج الإنفاق (انظر الجدول ٢). وتذهب حصة كبيرة من اعتمادات التعليم العالي والتأمين الاجتماعي إلى مجموعات الدخل الأعلى، في حين يفيد التعليم الابتدائي والمساعدات الاجتماعية للقراء إلى حد كبير (دي فيراتشي وأخرون، ٢٠٠٦؛ ECLAC، ٢٠٠٦؛ ليندرت، وسكوفياس، وشاپيرو، ٢٠٠٦).

وتمثل مجالاً مشرقاً في الإقليم في نجاح برامج التحويلات النقدية المشروطة، التي أثبتت أنها فعالة في توجيه الموارد للفقراء وتخفيض أعدادهم. وتجعل هذه البرامج المساعدات النقية متوقفة عادة على قيام المتقى باتخاذ خطوات للاعتماد على الجهود الذاتية، مثل إرسال أبناء الأسرة للمدارس، مما يحسن آفاق الإفلات من الفقر على أساس طويل الأجل. وفي معظم البلدان، يبلغ متوسط الإنفاق على هذه المساعدات وغيرها من برامج المساعدات الاجتماعية في المتوسط نحو ١٪ - ١.٥٪ من الناتج المحلي الإجمالي ويتضمن حصة صغيرة من الإنفاق الاجتماعي.

خرائط الطريق نحو الاصلاح

ولجعل الإنفاق أكثر كفاءة، يتبعن على الحكومات أن تقلل اتجاه المصروفات للارتفاع بصورة حادة في فترات الازدهار، بحيث لا تنهار سوى في فترات ركود النشاط الاقتصادي. ولا شك أن القواعد المالية الفعالة التي تساعد في احتواء الإنفاق خلال فترات الاتساع الاقتصادي، مفيدة. كذلك يتبعن على الحكومات أن تنظر في تخصيص اعتمادات إضافية توجه للاستثمار العام وتدعيم قدرتها على تقييم مشروعات الاستثمار وإدارتها. ويساعد تنفيذ النظم المستندة للجدرة في

مساعدة الأيسر حالاً

يغيد الإنفاق الاجتماعي في أمريكا اللاتينية من هم على قمة سلم الأجر بأكثر من هم في أدناه

توزيع منافع الإنفاق الاجتماعي	
الخمس الأدنى	الخمس الأعلى
٢٠.٤	٢٠.٢
٧.٩	٢٩.٠
١٨.٣	١٣.٢
٥٢.١	١.٩
١٧.٦	٢٠.٦
٥١.٢	٥.٦
٣٠.٤	١٥.٠
٥٦.٤	٣.٦

المصدر: حسابات المؤلفين.
ملاحظة: متوسطات غير مرحلة. تباين التخطيط الفطري حسب الفئة. بالنسبة لإنفاق الاجتماعي، التعليم والصحة، والضمان الاجتماعي، بلغ عدد البلدان التي تمت تغطيتها ١٤، و٦ بلدان على التوالي.

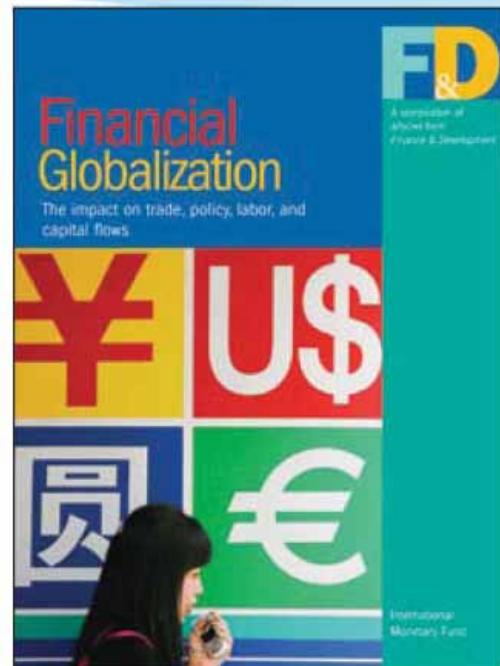
العولمة المالية: الأثر على التجارة، والسياسات، والعملة والتدفقات الرأسمالية مجموعة مقالات من مجلة التمويل والتنمية

تقوم مجلة التمويل والتنمية بربع السنوية التي يصدرها صندوق النقد الدولي، بمتابعة منتظمة لاتجاهات وأثار العولمة، كما تبحث خيارات السياسات والتحديات التي تواجهها الحكومات في عصر يمكن فيه للقرارات القومية أن تتجاوز الحدود الوطنية. وهذه المجموعة من المقالات التي صدرت في خلال السنوات الثمانى الأخيرة تتناول فحص آثار العولمة وردود الفعل عليها. وكما يوحى العنوان، فإن كثيراً من المقالات يركز على العولمة المالية. بما في ذلك الآثار السياسية للنمو الضخم في التدفقات الرأسمالية عبر الحدود؛ ولكن هناك مقالات أخرى تتناول التوسيع في التجارة العالمية، وتحاول استكشاف أثر العولمة على خلق الوظائف، والضرائب والقراء كما تفحص الانفصال الرقمي بين الدول المتقدمة وبعض الدول النامية.

السعر للنسخة (باللغة الإنجليزية) ٢٢ دولار أمريكي

© 2006. vi + 90 pp. Paperback

ISBN: 978-1-58906-571-0. Stock# FGITEA



تكامل الأسواق المالية الأوروبية التفاعل بين التكامل المالي والاستقرار المالي -

نموذج عالمي؟

تحرير: يورج ديكريسين، حميد فاروقى، ويم فونتين

يعتبر التكامل المالي للاتحاد الأوروبي، إلى حد كبير، إحدى قصص النجاح. وهذا الكتاب، يتبع رحلة الاتحاد الأوروبي على مسار تحقيق سوق مالية واحدة، ويحدد التحديات والأولويات التي مازالت تنتظر تناولها. وتركز هذه الدراسة التي اتبع فيها منظور صندوق النقد الدولي على حقيقة رئيسيين هما: النمو والتكميل الاقتصادي من ناحية، والاستقرار المالي من ناحية أخرى. وعلى إثر ذلك، قام الاتحاد الأوروبي بتكثيف جهوده لتحقيق التكامل في أسواقه المالية في خلال الثمانينيات، بهدف أن تكون هناك سوق مالية واحدة حديثة للاتحاد الأوروبي. كما يتناول الكتاب أداء النمو والتقدم الاقتصادي في نواحٍ أخرى لهدف السوق الواحدة الذي نادت به معاهدة روما. هذا إلى جانب توجيهه اهتمام خاص إلى التفاعل بين التكامل والاستقرار. وهو ما يفرض تحدياً على الاتحاد الأوروبي، إلا أنه يقدم له فرصة أيضاً كي يلعب دوراً رائداً في وضع نهج إقليمي للاستقرار المالي الذي يمكن أن يصبح نموذجاً لباقي العالم.

السعر للنسخة (باللغة الإنجليزية) ٤٥ دولار أمريكي

© 2007. 175 pp. Paperback

ISBN: 978-1-58906-623-6. Stock# IEFMEA



للحصول على تفاصيل ومعلومات أكثر، أو لطلب النسخ يرجى الدخول

إلى موقع www.imfbookstore.org/fp/P0706GNO-FD أو إرسال رسالة بريد إلكتروني إلى إدارة النشر

publications@imf.org and reference promo code P0706GNO-FD

الكتب

تسخير السوق

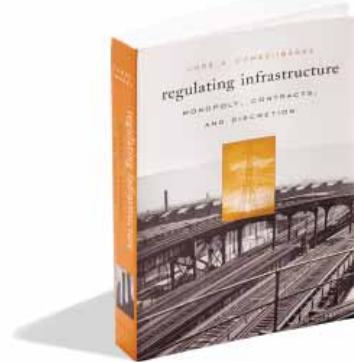


يحكى فيه كيف أدى عدم اليقين بشأن العقود إلى سلسلة من عمليات إعادة التفاوض في خصخصة صناعة السكة الحديد في الأرجنتين، مما أسفر عن عمليات تأخير خطيرة. بل وإلقاء وفي بعض الحالات - في الاستثمارات الحيوية. كما يناقش كيف أن خطر المصادر قد يثبط القطاع الخاص عن القيام بالاستثمار، مستخدماً أمثلة للمصادر المباشرة وغير المباشرة لصناعة الكهرباء في أمريكا اللاتينية لتوضيح هذه المجموعة من المشاكل.

وفي الجزء الثاني، يفحص جوميز-أيبانيز الظروف التي يرجع أن تنجح في ظلها استراتيجيات التنظيم الثلاث الرئيسية - عقود الامتياز، والعقود الخاصة، والتنظيم الاستنسابي. كما يتخصص الظروف التي في ظلها يمكن أن تحل العقود الخاصة محل التنظيم الحكومي، ويخلص إلى أن العقود الخاصة يمكن أن تكون بدلاً فعالة. بل وأرقى - للتنظيم الحكومي في ظروف معينة. ويدرس القسم الأخير المعنى بتنظيم البنية الأساسية عواقب فك الشبكات - إجبار مورد على إعطاء المنافسين فرصة الوصول إلى بنية

هيكلة صناعات البنية الأساسية بأسرها، بل وأحياناً خصصتها. وقد استهدف الإصلاح ضمان مشاركة القطاع الخاص في الصناعات التي كانت تقليدياً خاضعة لسيطرة القطاع العام. وقد اصطحب هذه التغيرات بإنشاء وكالات للتنظيم وأطر للإشراف لإدارة توفير الخدمات وضمان نوعيتها هي وسياسات التغير. وهكذا، أصبح أداء القطاع مرتبطة بصورة فعلية بفاعلية الإطار التنظيمي وتصميم العقود. وباستخدام توليفة من النظرية والتطبيق، يقيم خوزيه جوميز-أيبانيز أثر هذه التغييرات.

وفي الجزء الأول من الكتاب، يصف المؤلف العلاقات بين الحكومة، وهيئات التنظيم، والشركات المستخدمين ويحلل كيف تشكل هذه الديناميات المعقدة عادة الأطر التنظيمية وسلوك المشاركين. وباستخدام دراسات الحالة، يقيم تأثير الاستحواذ التنظيمي (عندما تولد القوانين الحكومية سلوكاً احتكارياً): ومشاكل التعاقد، ومصادر الأصول، على الأسعار، والتنوعية، والاستثمار. ويسوق مثلاً



José A. Gómez-Ibáñez

Regulating Infrastructure

Monopoly, Contracts, and Discretion

Harvard University Press, Cambridge, Massachusetts, 2006, 448 pp., \$26.95 (paper).

شهدت
مرافق الشبكات - مثل الكهرباء،
والاتصالات، والنقل، والغاز -
إصلاحات واسعة النطاق عبر
العقد الماضي، مع قيام حكومات كثيرة بإعادة

بالطبع، أن مقارنة فروق أسعار السندات السيادية بين فترتين تاريخيتين مختلفتين بشكل واضح، لا تخلو من المشاكل. فعلى سبيل المثال، هناك فروق في الطريقة التي أصدرت بها السندات (من حيث طول مدة الاستحقاق، وأحكام الاسترداد) وكيف تم حساب عائد السندات وكيف ينبغي أن يجرى ذلك. بيد أن هذه المشاكل لا تقلل من مزايا محاولة المقارنة في المحل الأول. وفي رأيي، أن المقارنة هي مساعدة منهجمية أصلية ومبتكرة حقاً وتحل هذا الكتاب يتتفوق على الكتب الأخرى التي تعالج نفس الموضوع.

وقد شرع المؤلفون يكشفون عن أهم العوامل التي تحرك فروق أسعار السندات في الأسواق الناهضة في ١٨٧٠ وحالياً. وقد فعلوا ذلك بربط التحولات الكبيرة في فروق أسعار السندات بمختلف أنواع الأنباء كما غطتها وسائل الإعلام. ويتصنف الأنباء إلى فئات مختلفة، مثل «الحروب»، «الأنباء الاقتصادية السيئة»، و«الإصلاح» و«الأنباء المتعلقة بالديون»، استطاع المؤلفون استخلاص

كيف تؤثر الأنباء على فروق أسعار السندات السيادية



Paolo Mauro, Nathan Sussman,
and Yishay Yafeh

Emerging Markets and Financial Globalization

Sovereign Bond Spreads in 1870–1913 and Today

Oxford University Press, Oxford, 2006,
200 pp., \$74 (cloth).

الذى تستطيع بلدان الأسواق الناهضة أن تفعله لتقليل تكلفة الاقتراض الذى تقوم به فى أسواق رأس المال الدولية؟ فى هذا الكتاب الذى جاء فى أوائله بشأن محددات فروق أسعار السندات فى الأسواق الناهضة، يحاول الاقتصاديون باولو ماورو، ونانثان سوسمان، ويشاي يافاه الإجابة على هذا السؤال المهم.
ويستند التحليل الوارد فى هذا الكتاب إلى المقارنة بين فترتين تاريخيتين اتسمتا بتجارة نشطة بصورة غير مألوفة فى السندات السيادية فى الأسواق الناهضة. الفترة الأولى هي ١٨٧٠-١٩١٣، التى تسمى أحياناً العصر الأول للعولمة المالية لأنّه تم فيها تداول سندات من كل أنحاء العالم فى سوق السندات الكبيرة فى لندن. وتغطى الفترة الثانية مطلع التسعينيات عندما انطلقت سندات برادى.

كاميلا اندرسن محررة استعراض الكتب

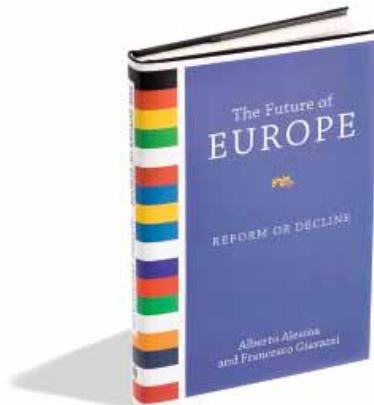
استعراضات



دعوة للاستيقاظ في أوروبا

أوروبا إلى الإصلاح. وفي هذا الكتاب، ينحي البرتو أليسينا وفرانسيسكو جيافازى جانبًا الأسلوب الأكاديمى - وإن لم ينحيا خلفيتها الأكاديمية -. لينقلا على نحو أفضل إحساساً بأن الأمر ملح، وهما يركزان على قائمة قصيرة من القضايا الأساسية ويحددان في كل حالة الاتجاه العام للإصلاح. ولهمجتهم قاطعة، بل مناضلة، ويمضي الكتاب في وتيرة سريعة بكثير من الرؤى الثاقبة الأصلية.

وقد حظى بعض المشاكل بقدر كبير من الاهتمام في أماكن أخرى. والانخفاض المستمر في ساعات العمل يمكنه زيادة نسبة إعالة كبار السن. وأسوق العمل في كثير من البلدان الأوروبية تحدي من هم داخل سوق العمل على حساب العاطلين. وتعكس الاحتكارات وغيرها من أشكال الحماية الريع الكبير الذي تحظى به الشركات القائمة وأوجه ضعف وكالات التنظيم المستقلة. ويفشل النظام القضائي في توفير إنفاذ للعقود مردود التكالفة.



Alberto Alesina and Francesco Giavazzi

The Future of Europe Reform or Decline

MIT Press, Cambridge, Massachusetts,
2006,
186 pp., \$24.95 (cloth).

«دعوة للاستيقاظ». يلخص عنوان الفصل الأخير اتجاه هذا الكتاب الجدير بالقراءة المعنى بحاجة

الأساسية. والمفاصل ذات الصلة بين المنافسة والتنسيق. وهنا، يستخدم جوميز أيبانيز أمثلة من صناعة السكة الحديدية البريطانية وقطاع الكهرباء في الأرجنتين لبيان أن المنافسة يمكن أن تؤدي إلى توفير خدمات أفضل وأسعار أقل. بيد أنه، يلاحظ أيضاً أن قوة السوق يمكن أن تظل مشكلة حتى بعد إجراء التفكك. وهناك تحد في هذا الصدد يتمثل في وضع آلية للتعامل مع قضية رسوم الوصول للشبكة ومشاكل ازدحامها.

ويصف هذا الكتاب الذي صاغه بوضوح واحد من أبرز الاقتصاديين في هذا الميدان، الأدوار التي يلعبها أصحاب المصلحة المختلفون في إصلاح المرافق ويعتمد تأثير ذلك على التنظيم الكفء للإحتكارات الطبيعية. ويستخدم المؤلف أمثلة من العالم الحقيقي، مقتربنة بنهج اقتصادي جزئي حيث إزاء تكاليف المعاملات وتنظيم الحوافز، مما يلزم أي مفكر أو ممارس جاد في مجال تنظيم المرافق بأن يقرأ هذا الكتاب.

دانييل أ. بنيتز:

اقتصادي، البنك الدولي

وحتى لو كانت الأساسيات الاقتصادية أوثق ارتباطاً اليوم مما كانت عليه من ١٣٠ سنة خلت، فإن هذا لا يفسر زيادة الارتباط بأسرها. واستناداً إلى هذين الاستنتاجين، يجاج المؤلفون بأن هناك مشكلة عامة تكمّن وراء سلوك مؤسسات الاستثمار، مما يزيد خطر العدوى الدولي ويعرض البلدان التي تعد ماليتها سليمة في الأساس لخطر العدوى من الأزمات المالية الناشئة في البلدان الأخرى.

إن الأسواق الناھضة والعلومة المالية إنجاز تجريبي يدعو للإعجاب. وهو يوفر على حد سواء أدلة إحصائية جديدة وتحليلاً ثائق النظرة لآليات أسواق الديون السيادية الناھضة. وهو يستحق أن يصبح مادة مطلوبة قراءتها من قبل كل الاقتصاديّين المهتمّين بالتاريخ المالي وأسواق السندات السيادية لسنوات كثيرة قادمة.

دانييل والدنتروم
معهد بحوث الاقتصاديات
الصناعية، ستوكهولم، السويد

فأولاً، تناقص التأثير الشامل للأنباء على فروق أسعار السندات بصورة كبيرة على مر الزمن، مما يمكن أن يدل على أن الاحتمال أكبر في أن يعامل

صورة محددة لنوع المعلومات التي تحرك فروق الأسعار. بالطبع، يمكن للمرء أن يتساءل بما إذا كان في الإمكان تعليم النتائج المستندة إلى الأنباء بشأن الحروب إلى نتائج عن الحرّوب الفعلية.

وباستخدام انحدارات البيانات المتخصصة عن عينة كاملة من البلدان، وبين المؤلفون بنجاح أن الأنباء المتعلقة بالحرّوب وعدم الاستقرار، لها في الواقع تأثير على فروق الأسعار أكبر من تأثير أي نوع آخر من الأنباء. وعلى النقيض من ذلك، فإن تأثير الأنباء المتعلقة بالإصلاحات المؤسسية، سواء كانت طيبة أو سيئة، على فروق الأسعار غير قابل للقياس. وعلى الرغم من أن هذا الاستنتاج يمكن أن ينشأ ببساطة عن أن كثيراً من الإصلاحات لا تصبح فعالة إلا عبر فترات أطول من الزمان، فإنه يفيد باعتباره تذكرة نافعة بأن الإصلاح المؤسسي وحده لا يمكن أن يحل المشاكل الحادة المتعلقة بالمالية العامة في العالم النامي. كما يتوصّل المؤلفون إلى أدلة تبيّن أن أسواق سندات الأسواق الناھضة أصبحت معرضة للعدوى.

يجاج المؤلفون بأن هناك مشكلة عامة تكمّن وراء سلوك مؤسسات الاستثمار، مما يزيد خطر العدوى الدولي.

المستثمرون الأسواء الناھضة باعتبارها مجموعة متباينة بأكثر مما كانوا عليه في نهاية القرن التاسع عشر. ثانياً، إن تمرّكات فروق الأسعار في الأسواق الناھضة أكثر ارتباطاً حالياً مما كانت عليه في الماضي.



القوة في الداخل استحوذوا على سلطة الحكومة لمنع المنافسة - وهو ما يعرف بين الاقتصاديين

«ما يدعوه لإحباط أن المؤلفين لم يتصدياً للمسألة الأساسية المتعلقة بسبب تفشي أوجه الجمود التي يدينانها في أوروبا».

باعتباره «الاستحواذ التنظيمي»، وهو للأسف أمر شائع الحدوث في أوروبا. إن تكاثر المشوروعات العامة وشبه العامة مظهراً مهم لهذه الظاهرة، وذلك امر لم يناقشه الكتاب مما يبعث على الدهشة. وقد تمكّن المؤلفان من ملاحظة تراجعها في العقدين المنصرمين، لكن لا يزال هناك الكثير الذي يتبع عمله.

بيير دهونتي

ممثل صندوق النقد الدولي الخاص
سابقاً لدى الاتحاد الأوروبي

جدوى إبطال التفضيلات القطرية الخاصة، على سبيل المثال في ميادين السياسة الاجتماعية أو حتى السياسة المالية (يشك المؤلفان في أن ميثاق تحقيق الاستقرار والنمو الذي وضعه الاتحاد الأوروبي قد اشتطف في المضى في هذا الاتجاه). وقد يقوس الفشل في تحصيص امتيازات «بروكسل» والدول الأعضاء فرادى، بصورة حادة فاعلية المؤسسات الأوروبية في النهوض بالإصلاحات التي تنس الحاجة إليها.

إن ذلك كتاب مفيد بل ومبهج، رغم أنه مما يدعو للإحباط أن المؤلفين لم يتصدياً للمسألة الأساسية المتعلقة بسباب تفشي أوجه الجمود التي يدينانها في أوروبا. ذلك لأن فهم أعمق لوظيفتها الاجتماعية سيساعد بلا ريب في تصميم استراتيجيات الإصلاح. وما يدعوه للاسف أيضاً أن المؤلفان يقيمان الفروق في النماذج الاجتماعية بين أوروبا والولايات المتحدة على المواقف المختلفة تجاه عدم المساواة. والأحرى أن المواقف المختلفة تجاه دور الحكومة في الاقتصاد تبرز كخيط عام عبر مجالات الإصلاح المتنوعة التي ناقشها الكتاب. وفي كل حالة، تنشأ الحاجة إلى الإصلاح لأن مراكز

ويبحث المؤلفان قضايا مهمة أخرى بالمثل. ويعرفان عن حق بأن الهجرة «إحدى القضايا الهامة لأوروبا في العقد التالي، إن لم تكن القضية الأهم». ومع ادراكهما للمشكلات الاجتماعية المرتبطة بالتنوع الإثني والعرقي، فإنهم يدافعان عن سياسة انتقائية للهجرة، متاغفة مع سوق العمل في كل بلد.

كما يدينان بشدة تضارب المصالح في النظام المالي، ويرجعانه على نحو مثير للاهتمام، إلى مقاومة البنوك المركزية القومية لخسارة قوتها في أعقاب استخدام اليورو. ويحاجان على نحو مقنع بأن السبب الأساسي للانخفاض في نوعية التعليم والبحوث المتقدمة لا يتمثل في الافتقار للموارد وإنما في الافتقار إلى المنافسة. لكن مساهمة الكتاب الأكثر أصالة تتمثل في تركيزه على دور المؤسسات الأوروبية. ويحاج المؤلفان بأن تنسيق السياسة يغدو عندما تمثل نشاطات الحكومة وفورات حجم كبيرة، وهو الحال في مجالات مثل السوق الموحدة للاحتجاد الأوروبي، وسياساته الخارجية المشتركة، وسياساته الدافعية المشتركة قربية العهد. لكن تنسيق السياسة يمكن أن يؤدي أيضاً إلى تدخل مفرط عندما يحاول دون

IMFSurvey

مسح صندوق النقد الدولي

اقرأ النسخة الإلكترونية من مجلة مسح
صندوق النقد الدولي على الموقع

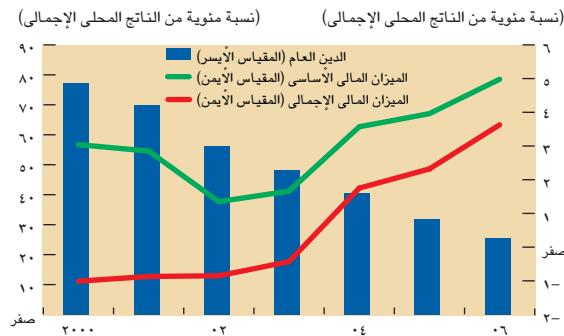
www.imf.org/imfsurvey

- تعليقات الكتب
- ملخصات قطرية
- مسح قطرية
- حوارات
- بيانات مالية
- منتديات
- مسح عالمية
- إصلاح صندوق النقد الدولي
- في الأخبار
- تقييمات مستقلة
- مؤسسات
- الأفراد
- آفاق
- الناس
- السياسات
- أوضاع إقليمية
- مسح إقليمية
- بحوث
- تحليلات إحصائية
- المساعدة التقنية
- ما ي قوله القراء

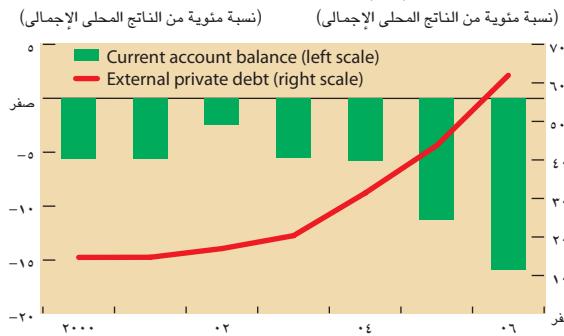
بلغاريا

بعد أن انضمت إلى الاتحاد الأوروبي في يناير 2007، أصبحت بلغاريا مؤهلة للبدء بصورة واعدة في سباق ماراثون للحاق بمستويات المعيشة لدى شركائهما الأوروبيين الجدد. لكن التحدي الذي ينتظرها يتمثل في تحسين الانتاجية.

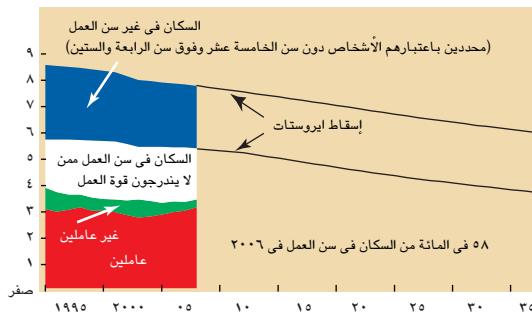
والفضل يرجع لحد كبير للسياسات المالية السليمة لدعم مجلس العملة في البلاد



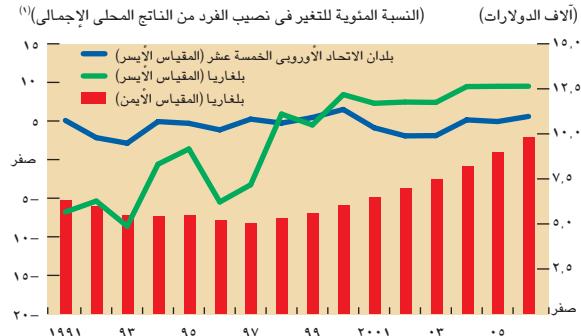
٠٠٠ لكن الدين الخارجي الخاص ارتفع أيضا بصورة كبيرة، مما
يُبدِّل على الحاجة إلى إدارة المخاطر



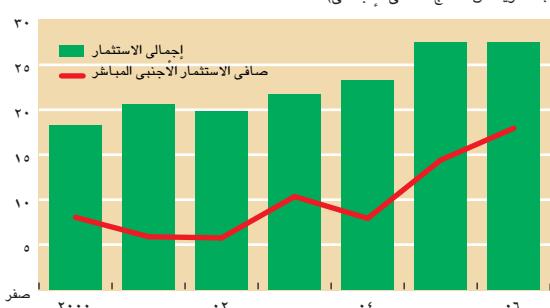
لكن مع انخفاض عدد السكان ومشكلات التقدم في السن التي تلوح في الأفق، تتوقف استدامة النمو على تحقيق نمو أعلى في الانتاجية والعمالة السكان في غير سن العمل



منذ أزمة ١٩٩٦-١٩٩٧، تحقق تقدم في سد الفجوة في مستويات المعيشة بين بلغاريا وشركائها الأوروبيين ...



في السعي لعضوية الاتحاد الأوروبي، أدت ثقة المستثمرين الأقوى إلى استثمارات أعلى وتدفقات أكبر من الاستثمار الأجنبي المباشر (نسبة مئوية: الثالث المثلث، الاتجاه)



يعكس عجز الحساب الجارى أساساً نمو الواردات من سلع الاستثمار والمواد الخام، مما يعده بتعزيز الناتج مستقبلاً (تكوين الصادرات كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي)

