

حُلُول ستوكهولم

إن الدرس الحاسم من تجربة دول الشمال هو الحاجة
إلى تدخل بارز من الدولة في حل الأزمة

ستيفان انجر و جوران ليند

Stefan Ingves and Göran Lind

منذ
بداية الأضطراب المالي الحالي الذي بدأ في الولايات المتحدة، وصنع السياسات يبحثون في الأزمات المالية والمصرفية السابقة ليتعلموا الدروس عن كيفية التصدي بنجاح لعقابها. وقد نظر كثيرون إلى حالة السويد وغيرها من دول الشمال التي ألمت بها أزمات مالية في أوائل التسعينيات.

لقد كانت الأضطرابات في دول الشمال في أوائل التسعينيات أول الأزمات النظمية في البلدان الصناعية منذ الثلاثينيات، إذا تغاضينا عن المشاكل المصرفية المتصلة مباشرة بالحرب العالمية الثانية. وقد سبقت أزمة دول الشمال الأزمة التي تمت دراستها على نطاق واسع، وهي أزمة المدخرات والقروض في الولايات المتحدة والتي لم تكن في حقيقتها أزمة نظمية، ولكنها أثرت في قطاع فرعى في نطاق سوق مالية ضخمة تعمل على ما يرام في غير ذلك.

وبهذا كانت أزمة دول الشمال المالية بمثابة تنبيه لفتح العيون، وكان التساؤل هو كيف يمكن وقوع هذه المشاكل في اقتصادات ونظم مالية تعد في غير هذا جيدة التنظيم والإدارة؟ إن السبب في أننا مازلنا نفكّر فيه، هو أن بلدان الشمال قد أوضحت لنا كيفية التعامل الفعال مع مثل هذه الأزمات.

لقد علمت دول الشمال العالم دروساً مدهشة عن الحاجة إلى تدخل بارز للدولة في حل المشاكل: وقد كانت الدولة، وليس القطاع الخاص هي التي قادت عملية إعادة الهيكلة النظمية، وساعية لإدخال ملاك ومستثمري القطاع الخاص بأكبر قدر ممكن. كما أظهرت ردة فعل بلدان الشمال أيضا دور الدولة في حماية قيم أصول البنوك عند انهيار أسواق الأصول الخاصة، وكيفية استخدام شركات خاصة لإدارة الأصول ووحدات تسوية الديون التي ينبغي أن تكون مملوكة للحكومة، إذا لم يتوافر مستثمرون من القطاع الخاص - نظراً لأنها نادراً ما وقعت في أزمة نظام. وتستطيع هذه الجهات أن تحمى القيمة من خلال الإدارة الحريرية وتجنب الخسائر التي يسببها حرق المبيعات. وقد شارك مؤلفاً هذا المقال بعمق في حل الأزمة السويدية في الفترة ١٩٩٣-٩١؛ ومن ثم فإن المقال يركز على التجربة السويدية وكيفية ارتباطها بالاضطراب الحالي.

أنماط الأزمات

أدى الأضطراب المالي الدولي بكثير من المتعمسين في الأسواق المالية، إلى إعادة النظر في معقداتهم الراسخة منذ زمن طويل عن كيفية عمل الأسواق. ومع ذلك، فإننا قد رأينا كثيراً من هذا من قبل - ولكن على نطاق أصغر.

إن كل أزمة مصرفية تكشف توسيعة مختلفة من الأسباب، ولكن المكونات الرئيسية للأزمة دائماً ما تكون موجودة، كما كانت في دول الشمال: أداء مصروفٍ سيء، وعدم كفاية انتظام السوق، وإشراف وتنظيم مصروفٍ ضعيف، إلى جانب عدم كفاية سياسات الاقتصاد الكلي المتعلقة بالتحرير المالي.

وأكثر تنوعاً للعملاء، ولكن ذلك يستتبع أيضاً مخاطر جديدة، قد لا تكون مفهومة تماماً للأسوق أو للسلطات. وفي الحالة السويدية، لم يوضع تركيز المخاطر عند الإفراط في إقراض القطاع العقاري في الاعتبار بشكل كافٍ. هذا بالإضافة إلى أن البنوك والسلطات لم يدركوا المخاطر المحتملة لتقديم القروض بعملات أجنبية إلى مقتربين سويديين دخلهم وأصولهم مسماه بالعملة المحلية. ومن الواضح في الأزمة الدولية الحالية، أنه لا البنوك أو المنظمون درسو بشكل تام تداعيات النموذج الخاص بالإنشاء من أجل البيع خاصة بالنسبة إلى أدوات الاستثمار المهيكلة وغيرها من وجوه التمويل القائم على أساس المشتقات.

بعض الاختلافات الرئيسية:

انطلقت أزمة بنوك الأدخار والإقراض في الولايات المتحدة بصفة رئيسية على التجارة في العقارات، وكانت الأزمة السويدية مزيجاً من الأزمة التجارية والعقارية؛ أما الأزمة الحالية للقروض دون الممتازة فهي في أغلبها أزمة إسكان. ولكن أحد الاختلافات الرئيسية بين الأزمة الحالية والأزمة السويدية هو أن قضايا الائتمان الأساسية الحالية قد تفاقمت من جراء وجود أدوات شديدة التعقيد وارتبطة بالأسوق بقوة - محلياً وعالمياً.

وعلى الرغم من الارتباطات الدولية كانت قائمة في الأزمات السابقة - مثل حيازة الأجانب للسندات المصدرة في بلدان الأزمة - إلا أن الأصداء الدولية الآن أكثر ضخامة مباشرة. وفي الولايات المتحدة أثّرت حالات تعثر الديون دون الممتازة وكذلك الصكوك التي تم الاستدانة بها بهذه القروض تأثيراً كبيراً على البنوك في كثير من البلدان بما فيها فرنسا وألمانيا والمملكة المتحدة. بل إن بعض البلديات الثانية في الدائرة القطبية في التزويج عانت من خسائر كبيرة بسبب الصكوك القائمة على أساس القروض دون الممتازة من الولايات المتحدة.

وبالمثل فإن، الارتباطات بين مختلف الأسواق المالية تبدو أكثر وضوحاً في هذه المرة. وبالإضافة إلى تأثيره على أسواق الائتمان، فإن التمويل مقابل الأوراق التجارية والسنادات المضمونة بالأصول، والأسواق القائمة فيما بين البنوك، والبلديات قد تأثر بصورة قوية. ومن الواضح أن الأسواق الخاصة بالأصول والأوراق المالية قد تلتقت ضربة شديدة في كل من الأسعار والسيولة.

وكان أكثر المشاكل حدة هي اعتصار السيولة. إذ أنه مع نقص الثقة أحجم من يحوزون سيولة فائضة عن تحويلها حيث تمس الحاجة إليها. ويمكن للسلطات أن تعالج هذه المشكلة، وهي تفعل ذلك في غياب وجود حل من جانب السوق، يمكن أن يكون أقل تكلفة وأقل إثارة ومن ثم يكون مفضلاً. وتبعاً لذلك، فإن سرعة استعادة الثقة يجب أن تحظى بالأولوية العليا. ولكن ذلك أصبح الآن أكثر صعوبة، بسبب أن الأدوات المعقدة، وقضايا التقييم والترتيبات المؤسسية تجعلفهم المحللين والأطراف المتعاقدة مع البنوك للمركز المالي الحقيقي للبنوك، أمراً أكثر مشقة. وهم يتساءلون «من هو حقاً المعرض للمخاطر في نهاية الأمر لهذه الأصول عديمة القيمة؟»؟

حل المشكلة بالأسلوب السويدي

بالمقارنة مع الأزمة الحالية، كانت الأزمة السويدية أزمة ائتمان «حالصة» بدرجة أكبر ومن ثم كان تناولها وتحليلها مباشرين بدرجة أكبر. وقد تم على أساس تنبؤ مسبق، تقدير المدى الحقيقي للخسائر الائتمانية، وغيرها من الأضرار التي لحقت بالبنوك، وعندئذ تمت دعوة ملاك البنوك لدفع رأس المال الإضافي المطلوب، أو ترك الأمر للسلطات السويدية لمعالجة الموقف - والذي كان يعني ضمناً تقديم

وتبع الأزمات المالية نمطاً مشتركاً فور نشوئها:

- تصبح نواحي الضعف الأساسية
- يطلق حدث معين العنان لأزمة حادة.
- تمتد الأزمة وتفاقم.
- تتخذ خطوات لتخفيض وحل الأزمة.

ويتناول تحليلنا النظر في بعض أوجه التشابه والاختلاف بين الأزمة السويدية والأزمة الحالية ويقترح طرقاً للتعامل مع الوضع الحالي.

نواحي الضعف الأساسية - بعض وجوه الشبه

إن السبب الأساسي لمعظم الأزمات هو التسيب في منح القروض، التي غالباً ما تتعلق بالعقارات، على أساس تقديرات المخاطر مفرطة في التفاؤل فيما يتعلق بسهولة الحصول على الأموال واحتلالات توازن الاقتصاد الكلي. وعادة ما تتسم الدورات الخاصة بالعقارات بطول مدتها، ومن ثم يبدو أن المستثمرين ومقدمي الائتمان يتغاهلون احتمالات هبوط النشاط الاقتصادي في المستقبل، ويفسخون تقدير المخاطر، ويقدمون مبالغ أكثر مما يجب من الائتمان، وبذلك يدعمون فقاعات المضاربة.

وغالباً ما يتفاقم الوضع من خلال تلهف السياسيين حسني النية بتشجيع بناء المسارك. ذلك أن توسيع وتحديث رصيد الإسكان من الأهداف الأثيرية. وتدعم الحواجز العامة الطلب على العقارات السكنية، خاصة بالنسبة للمستثمرين الأقل جدارة بالائتمان. وقبل تحرير سوق الائتمان السويدي، كان التشريع يجرِّ البنوك على تخصيص حصة كبيرة من مواردها لتمويل الإسكان وغيره من المشروعات العقارية. كانت الضمانات العامة التي تقدم بحكم الأمر الواقع لقروض المنازل وإلى الاستثمار في الإسكان العقاري، مثل تلك التي قدمتها مؤسسة الرهن العمالقانت في الولايات المتحدة فاني ماري، وفريدي ماك. وفي الأزمة السويدية كان من الضروري إنفاق مبالغ ضخمة من أموال دافعي الضرائب لإنقاذ الشركات المملوكة للبلديات التي تملك المباني التي تضم الشقق السكنية.

وفي بعض الأحيان، لا تولى المجموعات المصرفية، وغيرها من المشاركين في الأسواق، بل حتى السلطات الرسمية، اهتماماً كافياً لتداعيات المخاطر الخارجية عن الميزانية وغيرها من المخاطر المحتملة. ففي الأزمة العالمية، نجمت المخاطر المالية ومخاطر الشهرة عن أدوات الاستثمار المهيكلة وغيرها من أدوات الائتمان، وكذلك عن الطلب على السيولة المصرفية من الالتزامات الخارجية عن الميزانية. وفي الأزمة السويدية، لعبت شركات التمويل دوراً مماثلاً لدور أدوات الاستثمار المهيكلة. كانت الشركات تخضع لتنظيمات أقل مما تخضع له البنوك وكانت قد تحملت كثيراً من القروض الأكثر خطورة. وعندما وقعت الشركات في مشاكل السيولة، وجدت البنوك أنه يتوجب عليها الاستمرار في تمويل الشركات - التي كانت ترتبط بها بشكل وثيق فعلاً، حتى لو كانت هذه الشركات مستقلة من الناحية القانونية.

وعلى الرغم من أن هذا لم يكن موضوعاً حاسماً في الأزمة السويدية، فإن التأمين المالي مكون مشترك في كثير من الأزمات. وبينما أن مقدمي التأمين يقطعن التزامات أكثر مما ينبغي في الأوقات الطيبة. وفي أوضاع الأزمة، يزيد مقدمو التأمين ذو الاقتراض المرتفع لتحقيق الفاعلية المالية مشكلة النظام تفاقماً.

ويرجع تراكم نواحي الضعف أحياناً إلى التغيرات في التنظيم والإشراف المالي. وعادة ما تحسن التنمية المالية فعالية الوساطة المالية وتتوفر خدمات أفضل

مع أوضاع المؤسسات غير البنوك التجارية، مثل بيرسترنز وفانى وفریدى. وجرى التوسيع فى مفهوم «التهديدات النظامية» للاعتراف رسمياً بأن بنوك الاستثمار يمكن أيضاً أن تطرح مثل هذه التهديدات.

مواجهة النفور من تحمل المخاطر

من الواضح أن عدم كفاية أساليب منح الائتمان فى القطاع العقاري، كان نقطة ضعف أساسية فى كل من الأزمة السويدية والأزمة الحالية. وكان سبب إطلاق العنان للمرحلة الحادة فى كلتا الأزمتين هو الضعف الشامل للاقتصاد، وبخاصة قطاع الإسكان. وأصبح المستثمرون أكثر نفوراً من تحمل المخاطر، ومن ثم ارتفعت العلاوات.

وكان السبب فى انتشار كلتا الأزمتين هو اعتصار السيولة وانتقال العدوى إلى المؤسسات والأسواق الأخرى. وعلى أي حال، فإن الاضطراب الحالى أشد قسوة، نظراً لأن أسوأها أكثر تأثرتها بها. كما تفاقمت أيضاً بسبب الصكوك المالية المعقدة التى يصعب تقييمها، والالتزامات خارج الميزانيات، والأدوات المرتبطة بالبنوك (أدوات الاستثمار المهيكلة وغيرها من القنوات).

ومناهج تخفيف الأزمة متشابهة بصفة عامة. وقد كان يتم تقديم السيولة على نطاق واسع - عن طريق جهد دولى متناسق فى السنوات الأخيرة، وعلى النطاق القومى فى الأزمة السويدية. وفي كلتا الحالتين، تم تأميم البنك، أو دمجها أو بيعها (أحياناً مع تقديم دعم مالى من جانب السلطات).

وفي الواقع، فإن أحد الدروس الرئيسية المستفادة من تجربة بلدان الشمال هو أن صناع السياسات لا يمكنهم الاعتماد على القطاع الخاص أو الأسواق ووحدهما لحل مشاكل النظم المصرفي. وعلى غرار الحاجة إلى مقرض الملاذ الأخير للتعامل مع عجز السيولة النظامى، فإن هناك حاجة إلى مستثمر أو مالك الملاذ الأخير عندما تنضب كافة مصادر رأس المال الأخرى - وإغلاق نظام مصرفى بأكمله ليس حلاً مجدداً. وهناك أيضاً دور للضمان资料 الشامل لاستعادة الثقة ومنع التكالب على السحب من البنوك واحتمالات الانهيار المالى التام - مع تدمير بالجملة للقيمة الذى قد يعنيه هذا السيناريو ضمناً.

استعادة الثقة:

موجز القول أن الأزمة الحالية تحتوى على كثير من الملامح التى يمكن تمييزها فى الأزمات السابقة، ولكنها تتفاوت من جراء ارتفاع درجة التعقد، فى الصكوك المالية والترتيبات المؤسسية ومن خلال الروابط الوثيقة بين الأسواق محلياً وعبر الحدود على حد سواء.

وتوجه الأزمتان، المدعومتان بالخبرة المستمدبة من الأزمات الأخرى، بأن الأزمة لا يمكن حلها حتى تتم استعادة الثقة. ويقلل توفير مزيد من الشفافية، عدم التيقن، والشفافية تعنى ضمناً إفصاحاً أكثر عن أي المؤسسات تحوز أصولاً تتطوى على مخاطر، وعن القيمة الحقيقية لتلك الأصول. ويجب على السلطات ذاتها أن تكون صريحة على قدر الإمكان، بشأن موقف الأزمة وعن خططها. ■

ستيفان إنجر هو محافظ بنك سفاجن ريسكستانك، وجوران ليند يعمل مستشاراً لمجلس إدارة البنك.

دعم مالى بشروط صارمة، أو حتى تدخل الحكومة وإعادة هيكلة البنوك. وقد أدركت السلطات السويدية الحاجة إلى استعادة الثقة فى النظام المالى سريعاً ولم يكن هناك أى تداعى ملحوظ للسحب من قبل على البنك، ولكن الدائنين الأجانب للبنوك السويدية بدأوا فى الحد من الائتمانية التى يقدمونها. فقد وجد الدائnen أن من الصعب تقييم أوضاع البنك كل منها على حدة، ومن ثم حفظوا الخسائر التى يتعرضون لها. وكان على البنك والسلطات أن تبذل قصارى جهدها لاستعادة الثقة. ولم تكن الكلمات تكفى؛ ولكن كان المطلوب هو العمل.

إن حل الأزمة يتعلق أساساً باستعادة الثقة. والشفافية هى المفتاح.

ولعبت الشفافية دوراً مهماً فى استعادة الثقة. إذ قامت السلطات بإيجاز البنوك على الإفصاح عن أوضاعها المالية الحقيقة. كذلك السلطات مستعدة لإخبار الجمهور بخططها وإجراءاتها. وسافر كبار موظفى وزارة المالية إلى بنوك نيويورك ولندن للالتقاء برجال البنك ومحللى الأسواق. وأثبتت هذا نجاحه، وسرعان ما عادت الحدود الائتمانية إلى البنك السويدية.

وجزء مهم من الشفافية هو القرارة على تحديد قيمة محافظ البنك، وهو أمر يتميز بالصعوبة إذا ما كانت السيولة ضعيفة فى أسواق الأصول الأساسية، التي لم تكن تقدم معلومات جيدة عن الأسعار. وأجبرت السلطات السويدية البنك على إجراء تقييم متحفظ لمحافظها، وبصفة خاصة لتعرضها للمخاطر الطرقية. وتبعاً لذلك، ظهر أن المركز المالى الفورى للبنوك ربما كان أكثر خطورة. بينما تم فى نفس الوقت وضع حد أدنى. وتم تحقيق الاستقرار فى توقعات الأسعار، وعادت الأسواق إلى الاتجاه الصعودى مرة أخرى. وفي بعض الأزمات، عندما حاولت السلطات تخفيف تحركات الأسعار، كانت النتائج هي استمرار حالة عدم اليقين لمدة أطول، ومن ثم تأثير الاتجاه الصعودى.

وتوافق الرأى السياسي شرط مسبق لخلق الثقة. وفي السويد، اتفقت كافة الأحزاب السياسية على إطار لحل الأزمة. وتضمن الإطار هيكلاً للتعجيل بالاستجابة وتنسيقها فيما بين السلطات المختصة، مع المحافظة على تكامل كل سلطة. وتم إنشاء هيئة جديدة هي هيئة دعم المصادر، وكان على هذه الهيئة أن تحصل على موافقة البنك المركزى، وهيئة الخدمات المالية السويدية، ومكتب الدين القومى. وما لم يتم التوصل إلى اتفاق - ونادر ما حدث ذلك - كان الموضوع يحول إلى وزارة المالية. ووجدت البلدان التي لا يوجد بها توافق سياسى فى الرأى، أو التي لا تقوم فيها السلطات بالعمل المنسق معاً، صعوبة أكثر فى اتخاذ إجراءات علاجية عاجلة.

وتبين التجربة أهمية التشريع والمؤسسات القانونية الملائمة فى التعامل مع البنوك الضعيفة. ونظراً للافتقار إلى هذه الأدوات، كان على السويد أن ترتجل، كذلك كانت المملكة المتحدة تفتقر إلى وجود إطار مخصص لحل مشكلة البنك، وهو ما أدى إلى تأخير حل مشكلة بنك نورثرن روک. ولدى الولايات المتحدة هيكلاً جيداً للإعداد من القوانين والمؤسسات والتشريعات والخبرة التى تطورت تدريجياً، منذ التغير المصرفى الضخم وواسع النطاق فى الثلاثينيات، ومع ذلك، كان على الولايات المتحدة تطبيق هذا الإطار بطريقة مرنة غير تقليدية بغية تكييف الحلول