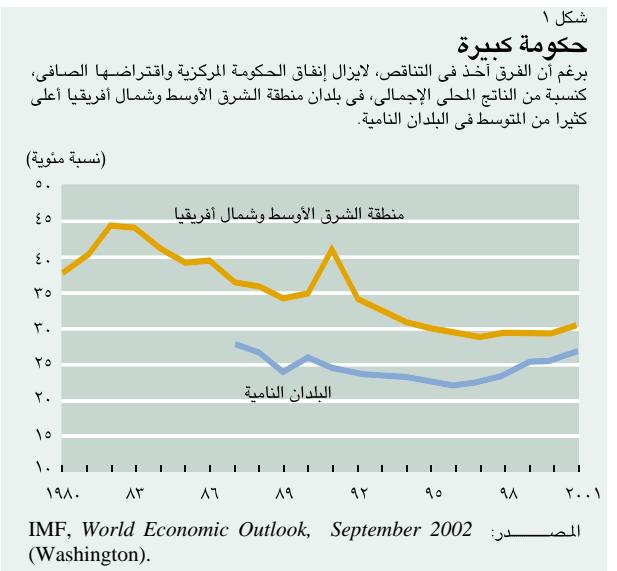


يشارع

العديد من بلدان منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مع ميراث مفاسد خلفه التخطيط المركزي، بما في ذلك شركات الدولة غير القادر على البقاء، والبيروقراطيات المتضخمة، وقاعدة الضرائب الضيقية، والدعومات المكلفة، وإصلاح القطاع العام من العوامل الأساسية لإعادة تشغيل هذه الاقتصادات الراكدة التي تختلف عن الاستفادة من مزايا العولمة والتكامل الاقتصادي العالمي.

فقد جربت بلدان عديدة في هذه المنطقة، منها مثل بلدان أخرى في كل أنحاء العالم، التخطيط المركزي والتأميم في السنتينيات والسبعينيات في محاولة لتعزيز النمو الاقتصادي والتنمية. ولكن لأسباب أصبحت معروفة جيداً الآن، ثبت أن الحلم غير قابل للتحقيق. فقد نزعت شركات الدولة لأن تكون أقل كفاءة من مثيلاتها في القطاع الخاص. ونظرًا لأن الدفع الذي تخلفه السوق، كانت شركات الدولة أقل إنتاجية وأبتكارًا لذلك حققت عائداً أدنى أو حتى خسائر. وكثيراً ما بدأت في قطاعات ليس للبلد فيها ميزة نسبية ولذلك كانت تتطلب دعماً، سواء صريحاً أو ضمنياً. وأدى الضغط على الخزانة العامة الناتج عن الخسائر أو الدعم إلى نقص الاستثمار؛ وأي استثمار تم أنسى تخصيصه في كثير من الأحيان وحركته بدرجة كبيرة معايير غير اقتصادية. ونزعت هذه العوامل إلى تحفيض إمكانيات النمو لدى البلدان التي كان لديها قطاعات عامة كبيرة بخلاف زيادتها.

ويدرك أغلب بلدان المنطقة الآن الحاجة إلى إصلاح القطاعات العامة فيه؛ وقد حقق العديد منها، في السنوات العشر الأخيرة، تقدماً طيباً في كبح هذا القطاع، وفي تحسين كفاءة وقيمة الخدمات العامة وتحديث المالية العامة. ولكن بلدان عديدة - خاصة ليبيا وسوريا - لا يزال لديها قطاعات كبيرة تمتلكها الدولة. وحصة الدولة في اقتصادات المنطقة هو في المتوسط من أعلى الحصص في العالم، بل يتجاوز في هذا الاتحاد السوفيتي



السابق وشرق أوروبا. كما أن حجم الحكومات المركزية ضخم بالمعايير الدولية. وإذا ما قيس بنسبة الإنفاق (بالإضافة إلى صافي الإنفاق) إلى الناتج المحلي الإجمالي، بلغت حصة الحكومة المركزية في المتوسط ٢٠% في المائة في عام ٢٠٠١، في مقابل ٢٧% في المائة في البلدان النامية بشكل عام (الشكل ١).

إعادة الهيكلة والشخصنة

جعل إدراك أن التخطيط المركزي والمملوكية العامة كانا من عدة نواحٍ لها تأثير معاكس على الإنتاجية والتنمية الاقتصادية عدة بلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تأخذ ببرامج الشخصية وتصفية الاستثمار العامة التي تبنته أجزاء أخرى في العالم في الثمانينيات. إلا أن سجلها كان متفاوتاً. وبينما تحقق تقدم طيب في بعض البلدان (اللّاطلاع على أمثلة انظر الإطار صفحة ٢٤)، كان التقدم بطيناً في أماكن أخرى، وغير موجود في بعض الحالات. وحتى فيما بين البلدان التي حققت تقدماً، تباينت الجهود في العامين الماضيين، ويرجع ذلك جزئياً إلى التوترات الإقليمية المتتصاعدة والظروف المتدهورة بشكل عام في أسواق رأس المال العالمية، وجزئياً إلى وجود عدد أقل من الشركات التي يسهل بيعها (من الناحية السياسية أو المالية).

وأصغر معدل النمو البطيء نسبياً في المنطقة، مقترباً بالتوسيع السريع في قوة العمل بها، عن ارتفاع مستمر في مستويات البطالة. وقد حالت البطالة العالية دون تأييد الرأي العام للشخصنة لأنها تعتبر في العادة سبباً مرجحاً لزيادة البطالة، على الأقل في البداية، حيث تسريح الشركات التي تمت خصوصيتها مؤخراً العمال. وقد كان من الصعب بشكل خاص حشد تأييد الرأي العام للشخصنة في البلدان التي كان لديها قطاع عام كبير جداً حتى عندما توافرت للحكومات الإرادة السياسية لمحاربة ذلك. والسبب في ذلك هو أن أصحاب المصالح المكتسبة من العمال والمديرين الذين كانت لهم مصلحة في إبقاء الوضع على ما هو عليه كانوا أفضل تنظيمياً وأكثر قوة من المستفيدن المحتملين الأكثر تنوعاً من قيام نظام أكثر



وقد بدأت برامج الخصخصة بشكل عام يدمج ويبيع شركات الدولة في القطاع الصناعي، وتلتها العملية الأكثر تعقيداً وهي تجريد الدولة من المرافق العامة والمؤسسات المالية. والأمر الحتم هو أن الشركات الأكثر ربحية هي عادة التي تباع في البداية لأنها أكثر جاذبية للمشترين واحتمال أن تنطوي على تسريح للعمال على نطاق واسع أقل فيها. وعندما تحصل الشركات التي تحيط بها مشاكل أكثر إلى أعلى القائمة تميل وتيرة الخصخصة إلى التباطؤ. ويستغرق التخلص من المرافق العامة في العادة وقتاً أطول عنه في الشركات الصناعية لأن المزايا المكتسبة المنطقية عليها تشمل كلاً من المنتجين (الموظفين) والمستهلكين (الذين يتمتعون في العادة بالدعم)، ولأن المرافق التي تم خصخصتها (والتي تكون في أكثر الأحيان احتكارات بشكل طبيعي أو بحكم الواقع) تتطلب إنشاء إطار تنظيمية مناسبة مسبقاً. وبيع المؤسسات المالية الصغرى (القادرة على السداد) سهل عادة، ولكن من الصعب طرح المؤسسات المالية الأكبر، مثل البنوك التجارية الكبرى، في السوق. ويعكس هذا وضعها السياسي المهم، ودورها في مساندة بقية القطاع العام، وقوة العمل الضخمة بها، والتكلفة المحتملة لإعادة رسملتها. ونتيجة لذلك، فإن النظام المالي لأغلب البلدان في المنطقة - بما في ذلك العديد منها الذي حقق تقدماً ملحوظاً في الخصخصة بشكل عام - مازالت تسيطر عليه بنوك الدولة. وتشمل مثل هذه البلدان الجزائر، ومصر، وإيران، ولibia، والمغرب، وباكستان، والسودان، وسوريا، وتونس، واليمن.



تغيير دور الدولة

بينما لم تتبنا كل بلدان منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مفهوم اقتصاد السوق، فقد سعت كلها تقريباً، بدرجات متغيرة، لخفض التكاليف المالية وتحسين الكفاءة بمعالجة مجموعة متنوعة من القضايا المعقدة والحساسة سياسياً بما فيها الحاجة إلى:

- توسيع الوعاء الضريبي وتقليل عجز الميزانية.
 - التصدى لقضايا الإنفاق على الدعم، وعمالة القطاع العام، والمعاشات والصحة.
 - تطبيق شفافية أكبر كجزء من إصلاح التنظيم والإدارة.
- وكان عكاس للعب، الثقيل للقطاع العام ولنفقات الدولة، وضيق الوعاء الضريبي وبطء وتيرة الإصلاح، كان ادخار أغلب الحكومات في المنطقة الصافي سليباً على الدوام أثناً، فترة الثمانينيات وأوائل التسعينيات، وبلغ عجز ميزانية الحكومة المركزية حوالي ٦٪ في المائة من الناتج المحلي

ميراث مفلس

الهروب من أشباح التخطيط المركزي

Adam Bennett

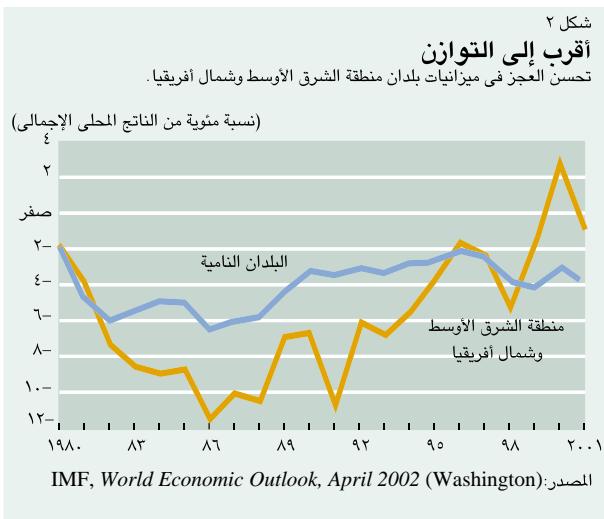
آدم بينيت

كفاءة (المستهلكين وداعي الضرائب). وقد شعرت بعض الحكومات بالإغراء لتجنب هذه المقاومة للخصوصية بإعادة هيكلة المشروعات المملوكة للدولة وتعيين إدارات جديدة لها بدلاً من بيعها. ولكن هذا النهج مكلف عادة ولم يثبت نجاحه إلا فيما ندر. ولكن العديد من البلدان الأخرى تغلب على مقاومة الرأي العام للخصوصية وحقق تقدماً في تصفية الاستثمارات العامة. وتمثل هذه البلدان جيبوتي ومصر والأردن ولبنان وموريتانيا والمغرب وباكستان والسودان وتونس.

تقدم الخصخصة في مصر والأردن

برنامج الخصخصة الذي بدأ في مصر في ١٩٩٤ كان من أوائل البرامج في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وکخطوة أولى، ابتداءً من عام ١٩٩٣/٩٢، أخرجت كل المشروعات العامة من الميزانية، وألغى احتمال تقديم تحولات عامة أو دعم لها. وكان هناك في القطاع غير المالي ٣١٤ شركة، تمثل ابتداءً ٧ في المائة من إجمالي العمالة، ومنظمة تحت شركات قطاعية قابضة، وأعطيت لها مسؤولية حل الشركات التابعة لها، تحت الإشراف الرسمي. وبحلول حزيران / يونيو ٢٠٠١، انخفضت هذه الشركات إلى ١٧٩ شركة، مع تخفيض إجمالي العمالة إلى النصف تقريباً. وتم التحويل للقطاع الخاص بعدة طرق منها البيع لمستثمر استراتيجي، أو طرح أسهمها في البورصة المحلية، أو بيعها لعاملين بها، أو بيع الأصول المكونة لها. وبلغ إجمالي إيرادات الخصخصة الناتجة عن ذلك ٤،٤ مليار دولار، أو ٦ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي أثناء الفترة ١٩٩٤-٢٠٠١.

وفي الأردن، استفاد البرنامج من المناخ المؤسسي الواضح، بمساندة من الإصلاحات التشريعية والتنظيمية. وقد تكونت اللجنة الوزارية العليا للخصوصة في عام ١٩٩٦ لتوجيه العملية، وتم إنشاء وحدة الخصخصة التنفيذية لتكون الوكالة التنفيذية الرئيسية. وأصبح هذا الترتيب رسمياً في عام ٢٠٠٠ بصدور قانون الخصخصة، الذي أنشأ مجلس الخصخصة الذي يرأسه رئيس الوزراء، مما حول وحدة الخصخصة التنفيذية إلى اللجنة التنفيذية لخصوصة، وأنشأ صندوق عوائد الخصخصة. وشملت التشريعات المساندة قانون الشركات (١٩٩٧)، وقانون البورصة (١٩٩٧)، وقانون الكهرباء المؤقت (٢٠٠٢)، إلى جانب قوانين مختلفة حول حقوق الملكية الفكرية. وبدأ بيع الأصول في ١٩٩٨. ووصل إجمالي العائدات حتى تاريخه إلى حوالي ٨٠٠ مليون دولار تعادل ٨،٥ في المائة تقريباً من الناتج المحلي الإجمالي ٢٠٠٢.



بنظرة أطول أجلاً «للدخل الدائم» للبلد وتستخدم «صناديق تثبيت النفطية» (أو ما يعادلها) لإضفاء طابع مؤسسي على الدخول الفائض من إيرادات النفط في الأوقات الطيبة.

وعند تخفيض العجوزات، تحتاج البلدان إلى زيادة الإيرادات المالية بطريقة تقلل لأقصى درجة التشوهات في الاقتصاد بمبالغ كافية للحد من الاقتراض. ولتحقيق هذا الهدف، حدث تحرك مؤثر على نطاق المنطقة كها لادخال ضرائب القيمة المضافة. ولجميع أنظمة الضرائب على القيمة المضافة الجديدة تقريباً أسعار بسيطة، وإعفاءات قليلة وإدارة كفؤة، إلا أن هناك بلدان قليلة ليس لديها ضرائب على القيمة المضافة أو أنظمة شببتها. وهذه تشمل بلدان الخليج (التي ليس لديها ضرائب)، وكذا ليبيا، وسوريا، واليمن. أما قصة إصلاح الضرائب على الدخل فهي مختلفة لحد ما، ولا يزال لدى أغلب بلدان المنطقة أنظمة معقدة وغير واضحة للضرائب على الدخل، وإدارات كبيرة وغير كفؤة لهذه الضرائب، مما يؤدي في كثير من الأحيان إلى تحصيل ضعيف ومكلف للإيرادات وإساءة استخدام. وتوجد مشاكل شبيهة بذلك في ترتيبات الجمارك، حيث تعمل أغلبية البلدان بأسعار جمركية عالية ومختلفة وعمليات إدارية مرهقة ومتولدة. وقد أثار هذا مشاكل كبيرة للتجارة الخارجية وكبدت لنشاط الأعمال والنمو بشكل عام.

تخفيض الدعم

ترك عصر التخطيط المركزي العديد من البلدان ولديها طائفة واسعة متنوعة من أنواع الدعم، أحياناً بشكل صريح في الميزانية، وفي كثير من الأحيان في شكل ضمئي من خلال تحديد أسعار خدمات المرافق العامة (الأمر الذي يؤدي إلى تقليل تحويلات من الأرباح للميزانية) أو دعم البنوك للكيانات العامة (مما يستلزم كفالات الحكومة للبنوك بصفة دورية) وكان

الإجمالي في المتوسط، مقابل ٤،٤ في المائة للبلدان النامية ككل. وبعد الإسراع في تيرة الإصلاح وبدء الحكومات في ممارسة مسؤولية مالية أكبر، شهد النصف الثاني من التسعينيات تصحيحات كبيرة في أوجه الخلل المالي في المنطقة. وبتحول عام ٢٠٠١، تراجعت عجوزات الميزانية المتوسطة إلى ١،١ في المائة فقط من إجمالي الناتج المحلي (الشكل ٢)، رغم أنه كان مازال هناك بعض البلدان بعيدة عن الهدف مثل لبنان والمغرب اللذين كان لديهما عجوزات مالية كبيرة.

وبشكل عام، اصطبغ الوضع المالي الأحسن بتضخم أقل، وبعجزات أصغر في ميزان المدفوعات، ويمزيد من الموارد لاستثمارات القطاع الخاص، ومعدلات نمو أسرع.

وبالنسبة للبلدان المنتجة للنفط، وخاصة بلدان منطقة الخليج (بما في ذلك المملكة العربية السعودية)، ساعد ارتفاع أسعار النفط في السنوات الأخيرة بلا شك على تحويل العجوزات المالية إلى فوائض. ونظراً لأن الاعتماد على أسعار النفط لموازنات الحسابات هو استراتيجية تتسم بالخطر، فإن العديد - وإن لم يكن الجميع - من البلدان المنتجة للنفط تأخذ

ولا يزال يتضرر أغلبية البلدان في المنطقة عمل كثير لتحسين توافر وتغطية الرعاية الصحية، رغم أن عدداً كبيراً منها لديه رعاية صحية جيدة ومتاحة على نطاق واسع، منها بلدان الخليج والأردن وتونس والسودان وسوريا ولبنان، وليبا. وبعض البلدان لديها مستويات محسنة من الرعاية في المراكز الحضرية، ولكن عليها أن تقطع شوطاً أطول من أجل مد نطاق هذه الخدمات لتشمل المناطق الريفية (مصر واليمن). وسجل المنطقة في التعليم أفضل، حيث يوفر أغلب البلدان التعليم حتى المدرسة الثانوية، ويذهب العديد من الطلاب الجامعية. وكما هو الحال بالنسبة للرعاية الصحية، هناك عدم توافق في بعض البلدان في توفير التعليم بين المناطق الحضرية والريفية، وربما يوجد في بلدان قليلة مثل مصر وإيران، تركيز زائد على التعليم العالي، مما ينبع عنه عرض مفرط من خريجي الجامعات. لقد أصبح مفهوم الشفافية قاعدة في التفكير الاقتصادي الحديث خاصة في أعقاب الأزمة الآسيوية في أواخر التسعينيات، ويعتبر أمراً حاسماً للتنمية الصحية للاقتصاد العالمي. وتتوقف كفاءة وعدالة النظام المالي العام لبلد ما على الشفافية بقدر ما تتوقف على العناصر الأخرى في اقتصاد البلد.

لقد تختلف منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تقليدياً عن البلدان النامية في تعزيز الشفافية، ولكن تقدماً كبيراً حدث في السنوات الأخيرة نحو التقليل من عدم شفافية المالية العامة. وحقق العديد من الدول منها الأردن وباكستان وتونس وجيبوتي والسودان ولبنان ومصر وموريتانيا، تحسينات ملحوظة في إعداد تقارير البيانات المالية ونشرها، كما زاد بعض هذه البلدان شفافية عملية وضع الميزانية. وقد عدد من البلدان مؤخراً مالياتها العامة لصدقون النقد الدولي لمراجعة التزامها بالمعايير والقواعد. وقد تم نشر المراجعات الخاصة بموريتانيا وباكستان وتونس، والمزيد في الطريق للنشر.

خاتمة

تم إنجاز الكثير فيما يتعلق بإصلاح القطاع العام في بلدان المنطقة في السنوات العشر الأخيرة. ولكن ما زال هناك أيضاً الكثير الذي يتطلب عمله، في كل من القطاع العام وال المجالات الأخرى، إذا كان للمنطقة أن تتحقق كامل إمكاناتها للنمو وأن تتكامل مجدداً مع سوق رأس المال العالمية. وكما تبين التجربة في مناطق أخرى. وبالذات الاتحاد السوفيتي السابق - فإن من الممكن الهروب من إرث التخطيط المركزي بشرط وجود الإرادة السياسية، وإيصال رؤية ضاغطة لشمار الإصلاح من حيث آفاق النمو وفرص العمل للناس بنجاح حتى يمكن كسب تأييدهم. ■

آدم بنيت مستشار في دائرة الشرق الأوسط في صندوق النقد الدولي.

للقليل من أشكال الدعم هذه مجرد اقتضادي سليم. كما أنها لم تكن كفؤة. وأغلبها كان مكلفاً وباعثاً على التشوه، وكانت تهدى عند تقديمها بشكل ضمني من خلال أسعار الفائدة المنخفضة، وشطب القروض المصرفية، بتقويض النظام المالي وتدمير الثقة فيه. وإذا أدركت هذه المشاكل، عملت أغلب البلدان على تخفيض الدعم وتحديد الأسعار أو جعله صريحاً أو تحسين توجيه الدعم الموجود. ومع ذلك، ما زالت هناك بعض البلدان مثل إيران ولبيا وسوريا التي تحتفظ بدعم كبير وشامل في كل أنحاء اقتصاداتها.

وحجم موظفي الدولة مشكلة بدوره. فالعديد من البلدان في المنطقة لديها أعداد كبيرة من الموظفين على قائمة المرتبات العامة، كميراث من عهد التخطيط المركزي لحد ما. وهذا استخدام غير مجد للعملة (الراقية التعليم في كثير من الأحيان)، والتي يمكن أن تستخدم بطريقة أكثر إنتاجية في القطاع الخاص (لو كانت هناك أرض خصبة لنمoho)، وهو أيضاً استنزاف مالي للميزانية. فقد بلغ متوسط فواتير مرتبات الحكومة المركزية في المنطقة ١١ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي أثناء النصف الثاني من التسعينيات، أي حوالي ضعف النسبة في البلدان النامية بشكل عام. ورغم هذه المثالب، فإنه لم يحدث سوى تقدم قليل نسبياً في إصلاح الخدمة المدنية، ويرجع السبب في ذلك جزئياً إلى أن الخدمة المدنية تعتبر وسيلة مريحة لاستيعاب الأعداد المتزايدة من العاطلين. والعديد من بلدان المنطقة مقلقة أيضاً ببعض مستوى عال من الإنفاق العسكري، والذي تصل حجمه من الميزانية مرة أخرى إلى ضعف تقريباً المتوسط في البلدان النامية. رغم أن هذا الإنفاق كثيراً ما يعكس توترات إقليمية جارية. وإذا ما تراخت هذه التوترات وعندما يحدث ذلك، سيكون من المهم لهذه البلدان أن تكفل تخفيض هذا الإنفاق العسكري.

وتواجه الخدمات العامة، بما فيها أنظمة المعاش والرعاية الصحية والتعليم، أيضاً مجموعة من المشاكل المتعددة. وبعد الزيادة الحادة في نمو السكان في أغلب البلدان في السبعينيات، أصبح متوسط عمر الناس في المنطقة منخفضاً. ويتربّط على ذلك أن أغلب أنظمة المعاش بها فائض في الوقت الحالي إذ أن الشباب يدفعون فيه أكثر مما يقبضه كبار السن منه. إلا أن هذا ينافق الحاجة الحاسمة لإصلاح هذه الأنظمة في كثير من الأحيان (أغلبها الخصم عند النبع) في كثير من الحالات، وأغلبها غير قادر على البقاء من الناحية الاكتوارية بشكل عام. كما سيصبح ذلك واضحاً عندما يتقدم الجيل العامل الحالي في السن ويحال على المعاش. وسيقتضي الأمر بذل عناية حريصة للموازنة على نحو أفضل بين المزايا والتغطية وبين أسعار الاشتراك وفي نفس الوقت حماية الميزانية والمشتركون مستقبلاً من تحمل حصة أكبر من اللازم من العبء. وقد تجنب عدد من البلدان هذه المعايرة الصعبة بتمويل خططها للمعاشات. وتشمل هذه البلدان بلدان المنتجة للنفط في منطقة الخليج، التي استخدمت إيرادات النفط الفائضة لديها بشكل جديد حتى يمكن تمويل المعاشات في المستقبل بالآخرين بدلاً من تحميela للأجيال المقبلة.