

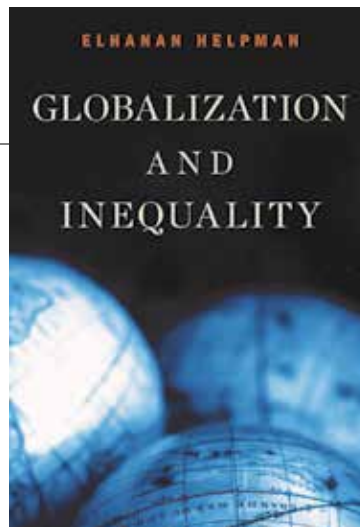
Fundamentar el debate

EL AUGE DE LA GLOBALIZACIÓN y la mayor desigualdad del ingreso son dos tendencias características de nuestra era. Desde comienzos del siglo XIX, el volumen de comercio mundial ha crecido enormemente, y en décadas recientes varias empresas han globalizado su producción mediante la relocalización y tercerización. Al mismo tiempo, la desigualdad interna también ha aumentado drásticamente en varios países, particularmente en Estados Unidos. ¿Están interrelacionadas estas tendencias? El hecho es que la reciente reacción contra la globalización y el comercio internacional nace en cierta medida de la idea de que han provocado pérdidas de empleo y agravado la desigualdad del ingreso.

En *Globalization and Inequality*, Elhanan Helpman discrepa. Es cierto que la globalización puede haber incidido en la desigualdad de varias formas, pero la conclusión contundente de investigaciones recientes es que el impacto ha sido cuantitativamente pequeño, por lo que la causa principal del aumento de la desigualdad debe ser otra. El argumento de Helpman está plasmado en un libro de lectura amena que abarca tres decenios de investigaciones teóricas y empíricas sobre comercio internacional.

Los datos disponibles no permiten culpar a la globalización de la mayor desigualdad.

En la primera parte se repasan estudios basados en la teoría de la proporción de los factores. Según este enfoque con el que tradicionalmente se estudian los efectos de la globalización, la eliminación progresiva de las barreras al comercio internacional en las economías en desarrollo ha elevado los precios de los bienes cuya producción requiere mano de obra muy calificada, agrandando así la brecha salarial entre los trabajadores de alta y baja calificación en los países ricos. En teoría esto es admisible,



Elhanan Helpman

Globalization and Inequality

[Globalización y desigualdad]

Harvard University Press, Cambridge, MA, 2018, 232 págs., USD 26,95

pero los datos empíricos demuestran que el efecto es más bien pequeño, y tampoco corroboran otras implicaciones teóricas secundarias.

Por eso, otros estudios recientes han considerado otros vínculos entre la globalización y la desigualdad. Helpman ilustra, de manera rigurosa pero asequible, cómo la intermediación entre trabajadores y empresas, la supervivencia y el crecimiento de diferentes tipos de empresas y el cambio tecnológico pueden haber afectado el comercio internacional, e incidido en la desigualdad. Los estudios considerados son sumamente ricos y diversos en cuanto a grado de sofisticación, datos y metodología empírica, y quizás el mayor aporte es su categorización y análisis sistemático. Muchos de estos ámbitos de estudio están en pañales, y Helpman reconoce que hoy por hoy las conclusiones son provisionales. Pero los datos disponibles no permiten culpar a la globalización de la mayor desigualdad.

El reciente debate sobre la incidencia del comercio internacional en el mercado laboral es ideológico, impreciso y no está muy bien fundamentado. Les corresponde a los economistas la importante tarea de divulgar los principales resultados de investigaciones serias y ayudar a que el debate gire en torno a los datos y la lógica. Este libro, escrito por un verdadero catedrático de la globalización, da un paso importante en esa dirección. **FD**

FEDERICO ROSSI, Profesor adjunto de Economía, Universidad de Warwick