

الربط بين أفريقيا وأسيا

يمكن أن يعزز تحسين فرص الوصول للأسوق الآسيوية صادرات أفريقيا، لكن أفريقيا في حاجة لإصلاحات محلية لاغتنام المنافع الاقتصادية بالكامل

هاري ج. برودمان
Harry G. Broadman

في ١٩٩١ و ٢٠٠٤ في المائة في ٢٠٠٤. لكن حصة أفريقيا من سوق التصدير انخفضت بصورة مستمرة عبر العقود الستة المنصرمة (برودمان، ٢٠٠٧). ومنذ ١٩٩٩، زادت بصورة ملحوظة أسعار سلع التصدير الأساسية الرئيسية لأفريقيا. وقد نجم ارتفاع الأسعار إلى حد كبير عن التطور السريع لبلدان آسيا النامية، خاصة الصين والهند. وفي الوقت نفسه، طفقت تزداد رغبة الطبقات الوسطى في هذه البلدان الآسيوية في الحصول على السلع المصنعة. وخلقت هذه القوى المحركة للطلب فرصاً مهمة لمشروعات الأعمال الأفريقية لزيادة الصادرات وتنويعها. كذلك وفرت إمكانية لمنظمي المشروعات الأفارقة لاستخلاص مزيد من القيمة محلياً بزيادة تجهيز السلع الأساسية قبل تصديرها.

الازدهار الأخير في تجارة البلدان النامية بين أفريقيا وأسيا، انفجر التجارة بين الجنوب والجنوب. ويحرك هذه التدفقات التجارية طبقات وسطى آخذة في النمو في عوالم الاقتصاد الناهضين في آسيا - الصين والهند - الذين تتنازعهم شهيتهما للسلع الأساسية الأفريقية، وبحركتها النمو الاقتصادي المتضاعف في أفريقيا جنوب الصحراء، الذي يزيد الطلب على السلع الآسيوية المصنعة. وتدعم هذه الاتجاهات التجارية التي تختلف من حيث الجودة عن تجارة أفريقيا التقليدية بين الشمال والجنوب مع الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة، والتي حفزت فيها اتفاقات المعاملة التفضيلية إلى حد كبير تدفقات التجارة. وهناك أوجه داعمة لتكامل الجنوب مع الجنوب بين الإقليمين الناجمين على النحو الذي يجعل التجارة التي ندرسها مستدامة على الأرجح.

ومع ارتفاع تكامل السوق العالمية بوتيرة مطردة، يصبح الكثير على المحك فيما يتعلق برفاهية الملايين من الناس في أفريقيا جنوب الصحراء. ويبحث هذا المقال تطور التجارة بين أفريقيا وأسيا وكذلك تداعياتها التنمية والتربوية والسياسية.

أفريقيا في السياق العالمي

عبر العقد الماضي، حقَّ كثير من بلدان أفريقيا جنوب الصحراء تقدماً اقتصادياً كبيراً. ففي ١٩٩٦-٢٠٠٤، كان ٣٤ في المائة من سكان القارة يقطنون بلداناً بلغ النمو فيها ٤٥ في المائة أو أكثر. ولم تكن هذه من البلدان المنتجة للنفط، وحقيقة أن هناك طرازاً بازغاً من «قصص النجاح» الاقتصادي الأفريقي، خاصة خارج البلدان المنتجة للنفط، ليست معروفة على نطاق واسع، وذلك أمر يدعوه للدهشة.

وحتى على الرغم من ذلك، لا يزال سجل التجارة ضعيفاً. ويعزى ذلك في جانب لا يستهان به إلى كثرة عدد البلدان الصغيرة غير الساحلية والتفتت الجغرافي بدرجة كبيرة (انظر الإطار). وكانت التجارة العالمية تشكل ١٦ في المائة من الناتج العالمي

الجغرافيا تشكل الحظوظ الاقتصادية

تضم أفريقيا جنوب الصحراe مجموعة متباعدة من البلدان، يختلف حجم اقتصاد كل منها وعدد سكانه ومساحته، ويتراوح نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي فيها بين أقل من ٢٠٠ دولار و٧٠٠٠ دولار. ويوجَّد نحو ثلث اقتصادات العالم المعتمدة على الموارد في أفريقيا. وهناك ٤٤ اقتصاداً صغيراً وقوتاً إقليميتان (جنوب أفريقيا ونيجيريا) - تثنان معاً ٥٥ في المائة من النشاط الاقتصادي للقار، ومع ذلك، فقد نما ١٨ بلدان، تمتلك خمس سكان أفريقيا، ببطريقة مستدامة خلال العقد المنصرم. وشهد ١٤ بلد آخر، تمثل خمس سكان أفريقيا، نمواً قليلاً أو سالباً في نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي خلال العقد المنصرم، وتضررت بلدان كثيرة من جراء المنازعات. ومن بين تلك البلدان، بوروندي وجمهورية الكونغو الديمقراطية وإريتريا، وأفريقيا فريدة أيضاً من حيث جغرافيتها الطبيعية والبشرية على حد سواء، ولديها أكبر عدد من البلدان قياساً بالمساحة المربعة بالنسبة لأي من المناطق النامية، حيث يتقاسم كل بلد الحدود مع أربعة جيران في المتوسط. وتعيش نسبة كبيرة من سكان أفريقيا في بلدان يتوازف لها أساس جغرافي واقتصادي غير موات للتنمية. ويعيش نحو ٤٠ في المائة من سكانها في بلدان غير ساحلية، مقابل ٢٣ في المائة في أوروبا الشرقية والاتحاد السوفيتي السابق. وإضافة لذلك، فإن كثافة السكان المنخفضة تتفاوت بفعل تكاليف النقل الداخلي المرتفعة، والتي تقدر بنحو ضعف مستوياتها في الأقاليم النامية الأخرى. والنتيجة هي قيام أسواق صغيرة وضحلة، فيما عدا جنوب أفريقيا ونيجيريا. وهذه الظروف الموقوفة عليها تجعل التجارة في أفريقيا مكلفة.

أنماط التجارة بين آسيا وأفريقيا

عبر الخمسة عشر عاماً المنصرمة، زادت تدفقات التجارة بين أفريقيا وأسيا سريعاً، وهي البصمة البارزة للنمو الأخير للتجارة بين الجنوب والجنوب.

حصلت آسيا على مكانتها كأكبر صادرات في العالم، خلال ١٩٩٥-١٩٩٠، حيث بلغت صادرات آسيا ١٥٪ من إجمالي صادرات العالم، وبلغت صادرات آسيا ٢٠٪ من إجمالي صادرات العالم في عام ٢٠٠٣، مما يدل على التغير الكبير الذي طرأ على اقتصاد آسيا.

أوجه تكامل بازanga. لا تمثل السلع المصنعة سوى ٢٠ في المائة من إجمالي صادرات أفريقيا، ويتسق نمط صادرات أفريقيا إلى آسيا مع هذا النمط العالمي. فالسلع الأساسية تمثل ٨٦ في المائة من صادرات أفريقيا جنوب الصحراء لآسيا، و ٨٠ في المائة من واردات أفريقيا جنوب الصحراء من آسيا سلع مصنعة. لكن هناك قوى محركة فاعلة تشير إلى أوجه التكامل المتنامية بين القارتين. فالبلدان الأفريقية تستطيع توريد المواد المجهزة للبلدان الآسيوية، في ارتباط بالنمو الصناعي والاستهلاكي. فنحو عدد السكان ذوي الدخل المرتفع في الصين والهند، يحفز المشتريات من أفريقيا. وفي الوقت نفسه، تستورد أفريقيا المنتجات المصنعة الآسيوية الالزامية لاستهلاك الأسر المعيشية وللاستخدام كسلع رأسالية في قطاع الصناعة التحويلية، التي ينطلق النمو فيها.

دور الصين والهند. ضاعفت الصين والهند، وهما اثنان من أكثر اقتصادات العالم دينامية، معدلات النمو السنوي لنصيبهما من صادرات أفريقيا في الفترات ١٩٩٤-١٩٩٩ و١٩٩٩-٢٠٠٤ (انظر الشكل ٣). وهذا الدور القيادي لهذين البلدين - خاصة الصين - ينطوي أحياناً على واردات أفريقيّا (انظر الشكل ٤).

وتصدر أفريقيا أساساً البترول والمواد الخام للصين، والمعادن من غير النفط إلى الهند. وتمثل صادراتها من النفط والغاز إلى الصين ما يربو على ٦٢ في المائة من صادراتها لهذا البلد، تليها الخامات المعدنية والفلزات (١٧ في المائة) والمواد الخام الزراعية (٧ في المائة). كذلك تهيمن على صادرات أفريقيا للهند، المنتجات المعتمدة على الموارد، وتمثل خامات المعادن والفلزات ٦١ في المائة منها وتتمثل المواد الخام الزراعية ١٩ في المائة منها.

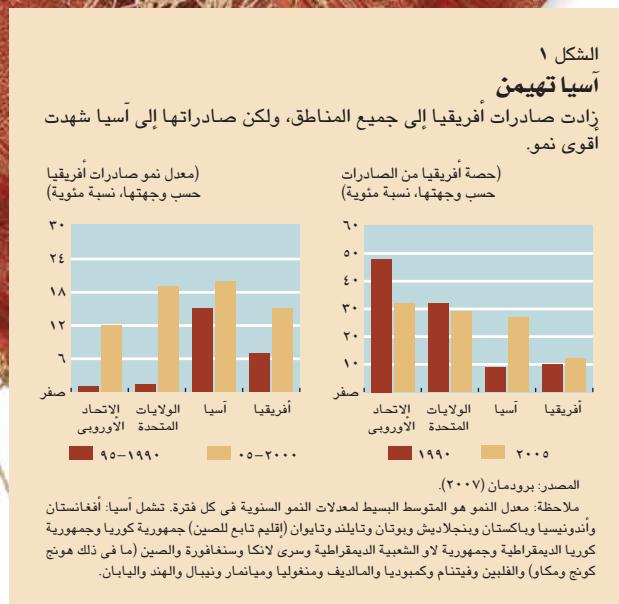
وتنسقها من الصنف والهند، سلعا أساسية قيمتها المضافة أعلى -
خاصة المنسوجات والملايس، والآلات والمعدات الكهربائية، وسلعا استهلاكية
مثل الأدوية وأدوات التجميل والبطاريات. وتمثل السلع المصنعة ٨٧ في المائة
من الواردات من الصين.

سياسات التجارة «عند الحدود»

كان تحسين فرص البلدان منخفضة الدخل في الوصول إلى الأسواق، على رأس جدول أعمال التجارة في السنوات الأخيرة، خاصة في سياق جولة الدوحة متعددة الأطراف، وكذلك في المنتديات الثنائية والإقليمية. ولابد أن يزيد تخفيض الحاجز الجمركي وغير الجمركي متعددة الأطراف في البلدان الصناعية المفروضة على منتجات إفريقيا، صادرتها بصورة كبيرة. لكن البلدان الأفريقية تواجه أيضاً حاجزاً في الجنوب، بما في ذلك بلدان آسيا النامية. كذلك، فإن لدى بعض البلدان الأفريقية حاجز جمركي وغير جمركي مرتفع، تحد من تدفقات التجارة، وتحفّف، في بعض الحالات حتّى ضد مصادر أفريقا.

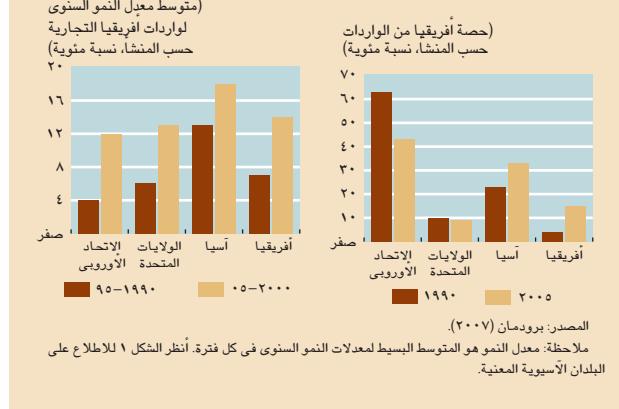
ورغم أن الرسوم الجمkerية التي تفرضها آسيا على صادرات أفريقيا، طفقت تقل تدريجيا، فإن هذا الاتجاه ضعيف، خاصة بالنسبة للبلدان الأقل نموا في

الشكل ١



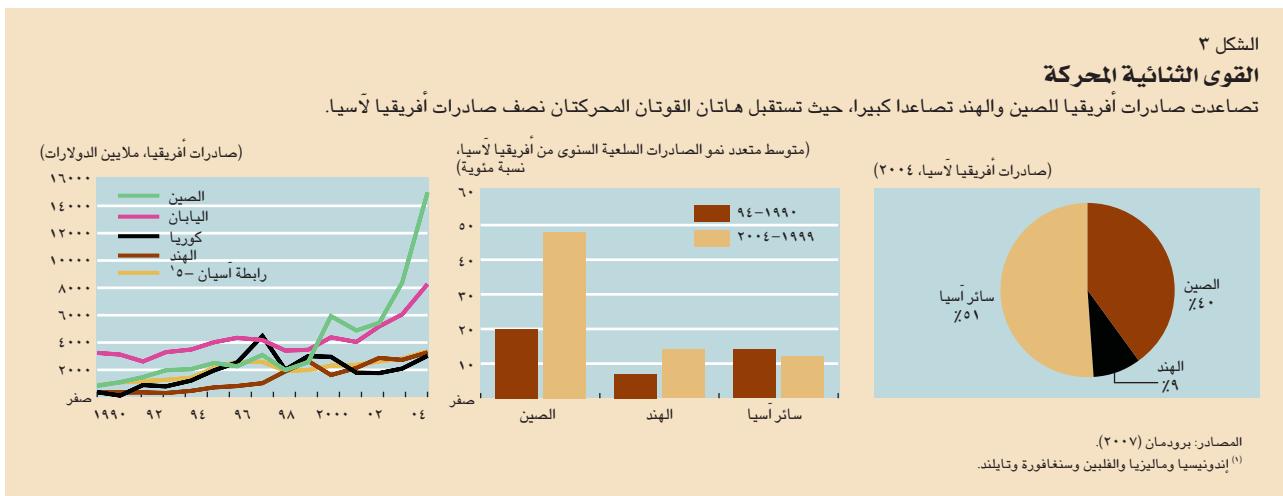
الشكل ٢ الحصة المتزايدة

زادت واردات إفريقيا من آسيا، في غضون السنوات الخمس السابقة، بوتيرة أسرع من المناطق الأخرى.



أفريقيا. وبالنسبة لبعض مجموعات المنتجات المحددة، تزيد أسعار الرسوم الجمركية الآسيوية المفروضة على صادرات البلدان الأقل نمواً عنها بالنسبة للبلدان التي لا تعدل من أقل البلدان نمواً. وتتمثل هذه المجموعات - المواد الخام غير الصالحة للأكل والأغذية والماشية الحية - ثلثي إجمالي صادرات البلدان الأفريقية الأقل نمواً إلى آسيا.

وبين الدلائل الأخيرة أنه، مع تساوى كل الأمور الأخرى، قد يحيط ارتفاع أسعار الرسوم الجمركية الآسيوية المفروضة على بعض المنتجات الأفريقية، صادرات أفريقيا للبلدان الآسيوية. فالرسوم الجمركية الهندية المرتفعة المفروضة على المنتجات الزراعية، تمثل مصدر قلق خاص لأنها توثر على منتجات تتوافر لأفريقيا إمكانيات النمو فيها. والصين هي سوق ليبيرالية نسبياً، والرسوم الجمركية المفروضة على ٤٥ في المائة من وارداتها منعدمة أو تكون منعدمة. وتعتمد إجراء مزيد من التخفيض في رسومها الجمركية لتقليل التباين في هيكل الرسوم الجمركية فيها بنهائية ٢٠٠٧.



ورغم أن صادرات أفريقيا لآسيا ككل لا تكشف عن تنوع كبير المنتجات، فإن مواردها الطبيعية من عوامل الإنتاج ت Kelvin الموارد الطبيعية للصين والهند منها. ولأفريقيا بمواردها الغنية، ميزة نسبية طبيعية في إنتاج المواد الخام بما في ذلك مواد الطاقة، وللصين والهند، بعثهما بالعملة الماهرة، ميزة نسبية في المنتجات المصنعة.

لكن هناك ثلاثة شواهد تبين التحولات الإيجابية في أوجه التكامل هذه - وهي تحولات يمكن أن تدعها الإصلاحات المحلية في أفريقيا. الشاهد الأول هو الأفاق المرتفعة للصادرات الصناعية ذات القيمة المضافة المعتمدة على الموارد، التي تستوردها الصين والهند. إذ تستطيع البلدان الأفريقية أن تزيد صادراتها الصناعية إلى الصين والهند اعتماداً على صادراتها القائمة من المواد الخام، بيد أن النمو محدود دائماً بالتنوع الأدقى. والبلدان الأفريقية لا تريد أن تظل «سلة للموارد» للإقصادات الأخرى بل تأمل بدلاً من ذلك في تحقيق مكاسب في الكفاءة المحلية الفعالة باستخلاص القيم من مواردها الطبيعية. ولابد أن تتبع الموارد الطبيعية للبلدان الأفريقية استهلاك الأنشطة ذات القيمة المضافة. ورغم أن المنتجات المصنعة المعتمدة على الموارد مثل الألومينيوم والحديد والصلب لا تزال مقصورة على عدد قليل من البلدان، مثل جنوب أفريقيا ونيجيريا، فإنها تظهر بين صادرات أفريقيا الرئيسية للصين والهند.

والشاهد الثاني هو أفاق المشاركة الأوسع في سلسلة القيم العالمية. إذ تبين الدلائل الجديدة أن أوجه التكامل الرأسى في مختلف سلاسل سلسلة القيم بين أفريقيا والصين والهند أخذة في التنموى فعلى سبيل المثال، فإنه فيما بين أكبر عشرى مصدرًا ومستورداً مع الصين والهند، توجد أوجه تكامل واضحة في سلسلة قيم المنتسوجات والملابسقطنية. في بلدان غرب أفريقيا تورد المادة الخام (القطن) إلى الصين والهند، اللتين توردان المواد الوسيطة (المنتسوجات) لمنتجى الملابس في موريشيوس ونيجيريا وجنوب أفريقيا وغيرها من بلدان أفريقيا جنوب الصحراء. وبين دراسة حالات جديدة في أنشطة الأعمال أن المنتجين الأفارقة يستطعون المشاركة في شبكة التجارة العالمية في قطاع الملابس.

والشاهد الثالث هو التنوع بين البلدان الأفريقية والمنافع المحتملة من التكامل الإقليمي، فقد طورت جنوب أفريقيا محوراً إقليمياً للتنمية الصناعية والتتجارية في أفريقيا جنوب الصحراء وما وراءها. وتتوفر أوجه التكامل التكنولوجية بين جنوب أفريقيا والصين والهند مجالاً أكبر للتجارة فيما بين الصناعات. ويمكن أن تؤدي أوجه التكامل اليابازجة بين القطاعات في الدول الصناعية الكبرى في أفريقيا وبين الصين والهند، من خلال التكامل الإقليمي، إلى منافع أوسع في الأسواق دون الإقليمية من خلال إقامة مزيد من الروابط التي تمتد بين السوابق واللاحق.

وهيكل بعض الرسوم الجمركية في آسيا يثير المشاكل بصفة خاصة لآفاق التصدير من أفريقيا إلى ذلك الإقليم. إذ تفرض رسوم جمركية أعلى على المنتجات الأكثر تجهيزاً للاحتفاظ بالأنشطة ذات القيمة المضافة الأعلى في السوق المحلية، وتطبق رسوم جمركية أقل على المواد الخام المتوفرة محلياً، مما يوفر حواجز الصناعة المحلية للحصول على مدخلات رخيصة من الخارج وتجهيزها محلياً.

ويسمى النطء المتدرج لأسعار الرسوم الجمركية حسب مستوى التجهيز «درج الرسوم الجمركية»، الذي يثنى أفريقيا عن تجهيز المنتجات المصدرة لآسيا. وهناك مثال صارخ هو شركة للبلاد الأمريكية يملوکها الهند في تنزانيا لا تستطيع تصدير الجوز الممحص للهند لأن الهند تفرض رسوماً جمركية أعلى على الجوز المجهز أعلى مما تفرضه على الجوز الخام.

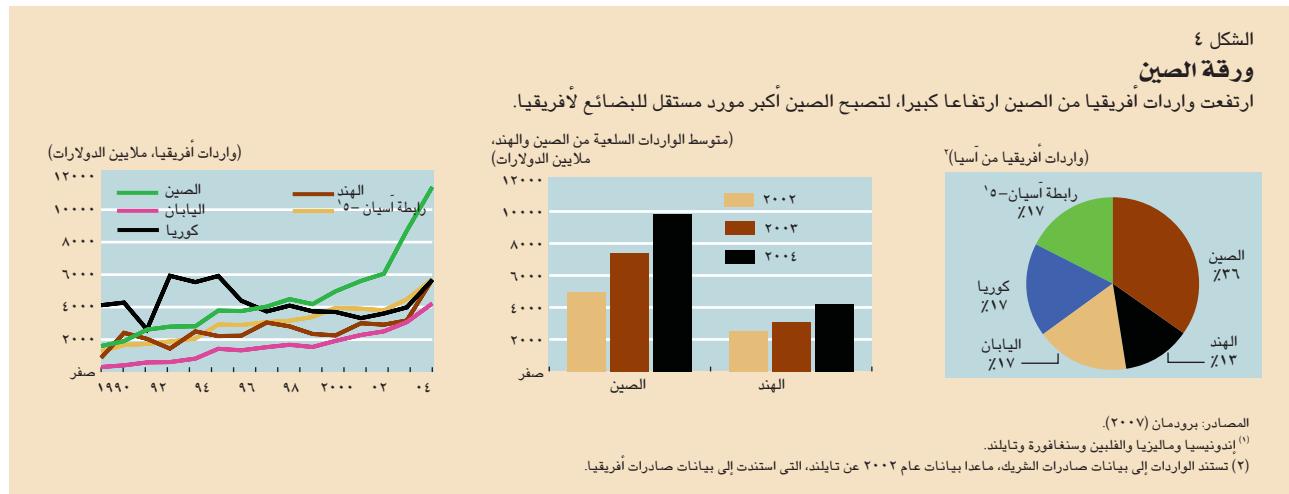
وفي بعض المنتجات، لا يستطيع المنتجون الأفارقة الانتفاع بمزايا الرسوم الجمركية المنخفضة في الأسواق الآسيوية لأنهم يفتقرن إلى الطاقة الإنتاجية. وحبوب الكاكاو مثل ذلك، فالصين تقلل بصورة ملفقة من وارداتها من حبوب الكاكاو والشوكولا. لكن صادرات أفريقيا من حبوب الكاكاو، وعجينة الكاكاو، والشوكولا. لكن صادرات أفريقيا من حبوب الكاكاو إلى الصين تفوق كثيراً صادراتها من مسحوق الكاكاو والشوكولا. وتفرض الصين رسوماً جمركية تبلغ ٩ في المائة فقط على الشوكولا تامة الصنع، وذلك لا يختلف كثيراً عمما تفرضه على حبوب الكاكاو والذي يبلغ ٨ في المائة. ولكن حتى مع الرسوم الجمركية المنخفضة نسبياً على الشوكولا تقل فرصة أفريقيا للتغلغل في سوق الشوكولا الصينية لأنها ليس لديها طاقة التوريد اللازمة لإنتاج شوكولا عالية الجودة.

سياسات التجارة «ما وراء الحدود»

يمكن تقديم حجج دامنة لا تدحض إلغاء الحواجز الجمركية التصاعدية (وغيرها) لتمكين المصدرين الأفارقة من الوصول إلى الأسواق الآسيوية، لكن مثل هذه الإصلاحات ليست بديلاً لإصلاح الأسواق المحلية الأفريقية. وتشمل هذه الإصلاحات، تخفيض الحواجز المحلية على الدخول والخروج وإقامة مؤسسات تعزز المنافسة المحلية القوية بين الشركات؛ ووضع حواجز ونظم للضبط فعالة لتحقيق الحكومة الجيدة؛ وانهائج سياسات تجعل أسواق رأس المال والعمل المحلية أكثر مرونة. وأضافة لذلك، فإن إلغاء الحواجز الجمركية لن يعزز التجارة ما لم تستطع البلدان الأفريقية إنتاج السلع بطريقة مردودة التكاليف وتحديد أين يوجد الطلب.

ورقة الصين

ارتفعت واردات أفريقيا من الصين ارتفاعاً كبيراً، لتصبح الصين أكبر مورد مستقل للبضائع لأفريقيا.



شمل أيضاً الموارد الطبيعية لأفريقيا، بما في ذلك قطاع النفط (على سبيل المثال، السودان). وخلال ١٩٩٥-٢٠٠٤، كانت أفريقيا تمثل ١٦٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر للهند، أو ٢.٦ مليار دولار. ومثلها مثل الصين، تسعى الهند للحصول على مصادر الطاقة الآمنة في المحلي الأول وغيرها من الموارد الطبيعية من أفريقيا لدعم نموها الاقتصادي المفعم بالحيوية. وفي شرق أفريقيا وجنوبها، لعب المهاجرون الهنود من لهم علاقات أعمال مع الهند وعمرها جيدة بأفريقيا، دوراً كبيراً في جذب استثمارات جديدة للقاراء. ويسعد هذا بصفة خاصة على السنوات الأخيرة، لأن الهند تزخر بالاحتياطيات النقدية الأجنبية، ولأن الحكومة ألغت التنظيمات والقيود، بما سمح للشركات بالتجهيز نحو الخارج، وألغت الحد الأقصى الذي يبلغ ١٠٠ مليون دولار المفروض على استثمارات الشركات الهندية في الخارج.

خطة لعب أفريقيا

لم تسهم صادرات أفريقيا إلى آسيا بصورة كبيرة بعد في تنوع مستدام واسع ل الصادرات أفريقيا جنوب الصحراء، سواء بالنسبة للشركاء التجاريين أو بالنسبة للمنتجات، بما في ذلك ما يتعلق بتحقيق قيمة مضافة أعلى من خلال زيادة التصنيع. وعلى الرغم من أن الازدهار في صادرات الموارد الطبيعية للصين والهند يوفر منافع قصيرة الأجل، فإن البلدان الأفريقية في حاجة إلى استراتيجيات لاستغلال انفجار الصادرات الحالي لخلق الفرص اللازمة لتحقيق منافع اقتصادية طويلة الأجل.

ولا ريب أن مزيداً من الإصلاحات في سياسات التجارة عند الحدود. مثل تخفيض الرسوم الجمركية التصاعدية الآسيوية أو تنسيق الاتفاقيات التجارية الإقليمية المتداخلة أو توحيدتها في أفريقيا. سيساعد في تيسير وصول صادرات أفريقيا إلى آسيا وأماكن أخرى. ولكن التصدي للقيود المحلية في أفريقيا مباشرة من المرجح أن يكون أمراً حاسماً بشدة، إن لم يكن أكثر من ذلك. الواقع، أنه إذا أرادت البلدان الأفريقية تعزيز أدائها الاقتصادي على الصعيد العالمي في آسيا وما وراءها، فإن الأمر سيقتضي ما يزيد كثيراً على مجرد تحرير السياسات التجارية لتبلغ ذلك الهدف. ■

هاري ج . برودمان مستشار اقتصادي، إقليم أفريقيا في البنك الدولي. وهذا المقال مأخوذ من كتابه الجديد، طريق الحرير في أفريقيا: الحدود الاقتصادية الجديدة للصين والهند (٢٠٠٧)، صدر عن البنك الدولي.

ويمكن لأفريقيا أن تستفيد من الأسواق النامية سريعاً في الصين والهند لتحقيق تنمية اقتصادية عريضة القاعدة. ولكن تحقيق ذلك، ينبغي لها أن تحدد كيفية خلق مناخ يمكن من أسباب القوة للانخراط في إنتاج له قيمة مضافة في الموارد الطبيعية وغيرها من القطاعات، وكيفية المشاركة بصورة فعالة في سلسلة العرض العالمية. ويتمثل أحد السبل الرئيسية للدخول في سلاسل العرض في جذب الاستثمار الأجنبي المباشر.

أنماط الاستثمار الأجنبي المباشر بين آسيا وأفريقيا

تدرب نسبة كبيرة من تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى قطاع النفط. فخلال الخمسة عشر عاماً المنصرمة، تم استثمار ٧٠٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في خمسة من البلدان الأفريقية السبعة المصدرة للنفط وفي جنوب أفريقيا، التي اجتذبت أكثر الاستثمارات الأجنبية المباشرة ديناميكية بين البلدان الأفريقية، بما في ذلك القطاع المالي بعد تحريره في منتصف التسعينيات. ومع ذلك، فعلى الرغم من أن ٨٠-٥٠٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في معظم البلدان الأفريقية يذهب لاستغلال الموارد الطبيعية، فإن بعض البلدان يستطيع على نحو متزايد أن يجذب الاستثمار الأجنبي المباشر إلى قطاعات الاتصالات السلكية واللاسلكية، وتصنيع المواد الغذائية، والسياحة، والتثبيت، والكهرباء، وتجارة التجزئة، والصناعات الخفيفة، ومعدات النقل. وتلك ظاهرة حديثة، يأتي المستثمرون الآسيويون، خاصة الصينيين والهند، في طليعتها.

إن الاستثمار الأجنبي المباشر الصيني في أفريقيا يمثل نسبة صغيرة من إجمالي محفظة الصين من الاستثمار الأجنبي المباشر، رغم أن أفريقيا هي التالية لآسيا كمقصد رئيسي للاستثمار الأجنبي المباشر الصيني. وقد كانت للصين روابط اقتصادية وسياسية بإقليم منذ عصر الحرب الباردة، مع قيمتها دور نشط في الاستثمار في مشروعات البنية الأساسية. وعلى النطاق العالمي، فإن ٧٥٪ في المائة من الاستثمار الأجنبي المباشر للصين يتم في القطاع الثالث، بما في ذلك التشييد وأنشطة الأعمال، رغم أن نسبة كبيرة ذهبت أخيراً للبلدان الغنية بالنفط. ففي ٢٠٠٢، سمحت السلطات الصينية لما يبلغ ٥٨٥ مشروعًا صينياً بالاستثمار في أفريقيا، بما يمثل ٨٪ في المائة من إجمالي الاعتمادات. ومن حيث عدد اعتمادات الاستثمار، حصلت جنوب أفريقيا على ٩٨ اعتناماً بقيمة قدرها ١١٩ مليون دولار. واليوم، يعمل في أفريقيا نحو ٧٠٠ مشروع صيني.

وكانت الهند حاضرة في أفريقيا طوال عقود من الزمن وتركز استثمارها الأجنبي المباشر في معظمها على قطاعي الخدمات والصناعة التحويلية، ولكنه