



تنامي اعتماد الصين على الخارج

لى كوى
Li Cui

كانت

يزداد ارتباط مصادر
البلاد الاقتصادية
بمصادر الاقتصاد
العالمي

إذن كيف تسهم التجارة في النمو؟ الإجابة هي أن ذلك يتم من خلال نقل التكنولوجيا الأفضل. وهذا التصور الكاريكاتيري لتجارة الصين هو أساس العديد من التحليلات الرسمية ومناقشات السياسة بل ويكتسب تأييداً من بعض الدراسات التجريبية. فعلى سبيل المثال، يجد شو ويبب (٢٠٠٦) أن التغيرات النسبية في الأسعار كان لها تأثير ضعيف على صادرات الصين وميزانها التجارى، وهي نتيجة تم غزوها دورها كمركز للتجهيز.

غير أن مثل هذه القراءة لاقتصاد الصين لا تعكس الواقع الحالى. ورغم أن دراسة حديثة لصندوق النقد الدولى ربما وصفت الاقتصاد الصينى فى مراحل الإصلاح الأولى، عندما كانت الصين تفتقر للدراسة الفنية التكنولوجية المحلية وكان عليها أن تعتمد على منتجات وسيطة مستوردة وسلع رأسمالية لإنتاجها للتصدير (انظر ليماون وأنال كينزينس،

التجارة الخارجية سريعة النمو هي مفتاح أداء الصين الاقتصادي الراوح على مدى العقود الثلاثة الماضية. ومع ذلك فإن النظرة التقليدية تعتبر أن نمو الصين حركته بدرجة كبيرة عوامل محلية. وطبقاً لهذه النظرة، فإن الصين تستخدم عماله وفيرة لتجميع مدخلات مستوردة في سلع استهلاكية، وصادرات من السلع الرأسمالية ذات تكنولوجيا منخفضة، مما يجعلها «ورشة العالم».

مثل هذه التجارة التجهيزية التجميعية تضيف في العادة قيمة قليلة للاقتصاد المحلي لأن المحتوى المستورد في الصادرات مرتفع. ونتيجة لذلك، تمضي المقوله إلى أن تأثير التغيرات في الطلب العالمي أو في سعر الصرف على الميزان التجارى للاقتصاد أو على النمو سيكون ضعيفاً - لأن أي تغير في الصادرات ستعوضه بدرجة كبيرة تغييرات في الواردات.

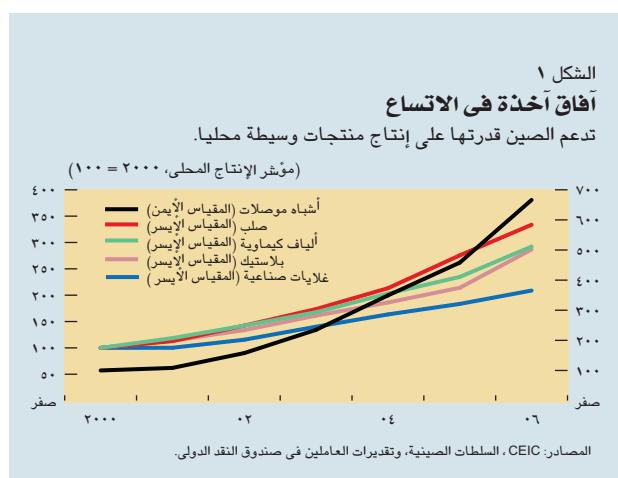
الصورة أعلاه: ميناء للحاويات في شنغهاي.

دولار في ٢٠٠٥. وما يعكس ارتفاع طاقة الإنتاج المحلية، أن الصادرات من المنتجات النهائية استمرت في النمو بقوة في العديد من القطاعات – بشكل خاص في الأجهزة الكهربائية، والآلات العادمة، ويدرجة أقل في المنتجات عالية التكنولوجيا مثل أجهزة الضبط – على الرغم من الركود الأخير في استيراد المدخلات الوسيطة المستخدمة في إنتاجها.

«مع التوسع في العرض المحلي، أخذت الصين تتحول بشكل متزايد من عمليات التجميع البسيطة إلى عمليات بها مجال أكبر في استخدام المدخلات المحلية»

وتبرز هذه التطورات الدور المتتطور للصين في تجارة التجهيز الإقليمية. ومن المهم الاعتراف بأن فئة تجارة التجهيز هي أساساً فئة تجارة حدها موظفو الجمارك الصينية لأغراض تتعلق بالضرائب. وهي تقتصر على عمليات التجميع منخفضة القيمة المضافة، التي يقدم كل موادها موردون آجانب. وتستطيع الشركات أن تختار استيراد كل أو بعض السلع الوسيطة (على سبيل المثال، المواد الخام، أجزاء ومكونات، إكسسوارات، ومواد للتغليف، من الخارج، والحصول على الباقي من موردين محليين وإعادة تصدير المنتجات النهائية مع إعفاء ضريبية على المدخلات المستوردة. واتخاذ قرار الاستيراد أو اللجوء لمصادر محلية يعتمد على توافر المنتجات في الأسواق المختلفة وأسعارها النسبية، مثلاً يحدث مع الواردات العادمة.

ومع التوسع في العرض المحلي، أخذت الصين تتحول بشكل متزايد من عمليات التجميع البسيطة إلى عمليات بها مجال أكبر في استخدام المدخلات المحلية. وقد انخفضت بشدة حجمه الأولى، فقد مثلت في ٢٠٠٦ نحو ١٠ في المائة فقط من ميزان تجارة التجهيز، منخفضة مما يربو على ٣٠ في المائة في أوّل أربعاء التسعينيات. وعلى العكس من ذلك، زادت أهمية الأخيرة، وعلاوة على ذلك، ارتفع هامشها – محظوظاً باعتباره القيمة المحلية المضافة لكل دولار تصدير أو الميزان التجاري مقسوماً على الصادرات – من بين ١٣ و١٩ في أواسط أربعاء التسعينيات إلى نحو ٤٠ في المائة في العام الماضي، بما يتسم مع المحتوى المحلي المتتساعد في الصادرات (انظر الشكل ٢).



٢٠٠٢)، تشير إلى أن هذه القراءة ربما أصبحت أقل دقة في السنوات الأخيرة (كوفي وسيد، ٢٠٠٧). فقد زاد المحتوى المحلي في صادرات الصين وأصبحت منتجاتها أكثر إتقاناً، ويرجع هذا جزئياً إلى الاستثمارات الكبيرة في الارتفاع بالเทคโนโลยيا التي وسعت من طاقة الإنتاج في الاقتصاد.

وقد ساعد التقدم في التكامل الإقليمي الرأسى (الدرجة التي تملك بها شركة ما موردين في العمليات السابقة ومشترين منها في العمليات اللاحقة على توسيع نطاق القيمة المضافة المحلية للصين في سلسلة العرض العالمية، خاصة في القطاعات الأقل إتقاناً. وتعنى هذه التطورات مقتربة بتغيير في تكوين المنتجات الذي قد يجعل الصادرات أكثر استجابة للصدمات الخارجية، ضمناً أن الميزان التجاري للصين ونموها الاقتصادي قد أصبحا أكثر حساسية للطلب الخارجي ولتغيرات الصرف مما هو معترف به بشكل عام أو مقدر من المتوسطات التاريخية. ومن المرجح أن يستمر هذا الاتجاه مادام هيكل تجارة الصين مستمراً في التطور.

نظرة أوّلية إلى الفائض التجاري

على مدى السنوات الأربع الأخيرة، ارتفع الفائض التجاري للصين بشكل حاد، فوصل إلى نحو ٢١٨ مليار، أو أكثر من ٨ في المائة من الناتج المحلي الإجمالي في ٢٠٠٦، من متوسط يبلغ نحو ٣ في المائة تقريباً من الناتج المحلي الإجمالي فيما بين ٢٠٠٠ و٤، وما دفع الفائض التجاري للتصاعد هو الزيادة الحادة في فائض قطاع الصناعة التحويلية. وبشكل خاص، تمثل الآلات والأجهزة الإلكترونية ومعدات النقل أكثر من نصف الفائض التجاري بالمقارنة بعجز كبير منذ سنوات قليلة فقط. واتساع الفائض التجاري حركة ركود كبيرة في الواردات، التي بدأت في التخلف وراء نمو الصادرات بهوامش كبيرة في أوائل عام ٢٠٠٥. وعلى العكس من ذلك، كان نمو الواردات والصادرات في معظم العقد الماضي متكافئاً في العادة، بما يتسم مع دور الصين كمركز للتجهيز. وكان استيراد السلع الوسيطة (بما في ذلك أجزاء ومكونات وسلح شبه تامة) هو الأشد، مما يفسر أكثر من نصف الركود في إجمالي الواردات فيما بين عامي ٢٠٠٣ و٢٠٠٥ ويمثل نصيب الأسد في الفجوة بين معدلات نمو الواردات والصادرات. وقد أثر هذا التطور بشكل مباشر على تجارة الصين مع بقية آسيا وربما أخذ يغير دور الصين في سلاسل الإنتاج الإقليمية. وعلى الرغم من أن فائض التجارة مع الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي مستمر في النمو، فإن عجزها التجاري مع بقية آسيا، وهو التعويض التقليدي، قد انكمش على مدى العاشرين الماضيين. وقد أثار هذا القلق في بعض الاقتصادات الآسيوية، خاصة تلك التي كانت صادراتها إلى الصين محركاً أساسياً لنومها الاقتصادي الأخير.

وقد حدث الركود في الواردات أثناء فترة ازدهار الاستثمار، عندما مكنت زيادة طاقة الإنتاج المحلي في الصين من توفير مصادر محلية أكبر للمنتجات الوسيطة (انظر الشكل ١). ففي بعض القطاعات، مثل الصلب والمواد الكيمياوية، تم إنشاء طاقة هائلة عقب ازدهار الاستثمار أثناء عامي ٢٠٠٣ و٢٠٠٤ استجابة للارتفاع الهائل في أسعار السلع، وفي قطاعات أخرى مثل الإلكترونيات والآلات، لعب الاستثمار الأجنبي المباشر أيضاً دوراً مهماً يعكس تغيراً كبيراً في شبكة الإنتاج العالمية مع تحول مراحل أكثر من الإنتاج إلى الصين. فعلى سبيل المثال، ازدادت تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى قطاع الإلكترونيات من تايوان المقاطعة الصينية وحدها من ٥٣٨ مليون دولار في ١٩٩٩ إلى ٤٣٠ مليون دولار في ٢٠٠٧.

... وبالنسبة لتركيب التجارة

غير الاستثمار المحلي الضخم في السلع الرأسمالية، وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الكبيرة، والارتفاع بالเทคโนโลยجياً أيضاً من تركيب التجارة من المنتجات. وبينما كانت السلع الاستهلاكية كثيفة الاستخدام للعمال (بما في ذلك الملابس واللعب) تسيطر في وقت ما على صادرات الصين، تراجع نصيبها من إجمالي الصادرات بأكثر من ٢٠ نقطة مئوية على مدى العقد الماضي، وارتفعت بشكل ملحوظ الصادرات من السلع الرأسمالية والأجزاء والمكونات، فأصبحت تمثل أكبر من ٤% في المائة من إجمالي الصادرات بالمقارنة بنسبة ١٥ إلى ١٥ في المائة منذ عقد مضى (انظر الشكل ٣). ومثل هذا التحول يشير إلى التغيير في هيكل التجارة والإنتاج في الصين والاتجاه نحو منتجات كثافة رأس المال فيها أكبر وأكثر تقدماً من الناحية التكنولوجية.

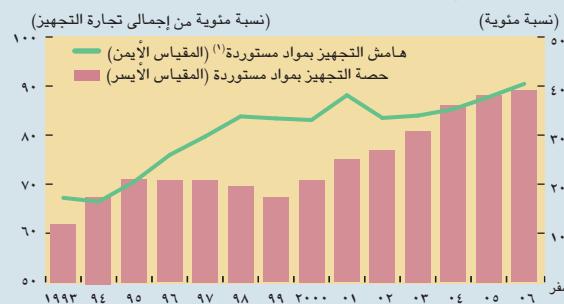
وبشكل أعم، أصبحت صادرات الصين أكثر إتقاناً بدرجة كبيرة على مدى العقد الماضي (انظر الشكل ٤)، ومثل وارداتها. وأحد المقاييس المفيدة لإتقان التجارة هو «مؤشر رودريك»: إن كل منتج يقاس بالمتوسط المرجع لنصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي على أساس تكافؤ القوة الشرائية للبلدان التي تصدره، مع تحديد الأوزان بالميزة النسبية التي يكشف عنها كل بلد. ثم تحسّب مؤشرات إتقان التجارة العكسية كمتوسط مرجح لمؤشرات الإتقان عبر المنتجات، مع تحديد الأوزان بحسب التجارة (انظر رودريك ٢٠٠٦). وتتمثل السلع التي تستوردها الصين لأن تكون أكثر إتقاناً من تلك التي تصدرها، والفرجوة المستمرة بين إتقان الصادرات والواردات توحى بأن الصين مستمرة في الاعتماد على الواردات في بعض المجالات (خاصة المنتجات عالية التكنولوجيا) من أجل إنتاجها المحلي.

حساسية الميزان التجاري

عند بحث تداعيات زيادة نصيب المصادر المحلية في الصادرات وزيادة إتقان المنتجات بالنسبة لحساسية الميزان التجاري للصدمات الخارجية، يشار سؤالاً: هل انخفضت الواردات عن الصادرات؟ أي كان لزيادة طاقة الإنتاج المحلي التأثير المتوقع بانخفاض العلاقة الوثيقة التقليدية بين الواردات من المنتجات الوسيطة والصادرات من المنتجات النهائية؟ تستخدم بيانات تجارية مفصلة لفحص هذه الرابطة بالنسبة لمجموعة من القطاعات الفرعية في صناعات الإلكترونيات والآلات ومعدات النقل. وتتمثل العينة نحو نصف واردات الصين من الأجزاء والمكونات. ومن خلال تقدير الخبراء ، يتم تحديد انحدار واردات كل صناعة من الأجزاء والمكونات على صادرات المنتج النهائي لنفس الصناعة، مع الأخذ في الحسبان متغيرات أخرى تمثل الطلب المحلي على هذه المنتجات النهائية، وكذا السعر العالمي للمدخل بالنسبة لسعره في الصين. وتقسم العينة الكاملة بين الواردات والطلب الأجنبي، من ناحية، والطلب المحلي في الصين من الناحية الأخرى، قد تغيرت. وتبيّن النتائج أن واردات الأجزاء والمكونات ترتبط بشكل إيجابي بتصدير المنتجات النهائية لنفس الصناعة بالنسبة للنصف الأول من العقد الماضي. واتفاقاً مع فرضية أن استيراد الأجزاء والمكونات قد انخفض عن تصدير المنتجات النهائية في السنوات الأخيرة، لا توجد رابطة إحصائية كبيرة بينهما في النصف الثاني من العقد. ففي الفترة الأخيرة، أصبحت المدخلات المستوردة أكثر ارتباطاً بالطلب المحلي، مما يوحى بأن واردات الصين من

الشكل ٢ محتوى محلى أكبر

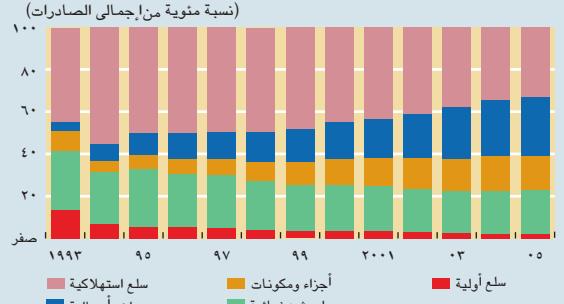
يزداد استخدام الصين للمواد المحلية في عملياتها للتصنيع.



المصادر: CEIC ، والسلطات الصينية، وحسابات العاملين في صندوق النقد الدولي.
(١) القيمة المضافة المحلية لكل دولار تصدير، أو الميزان التجاري مقسماً على الصادرات.

الشكل ٣ تغير هيكل الصادرات

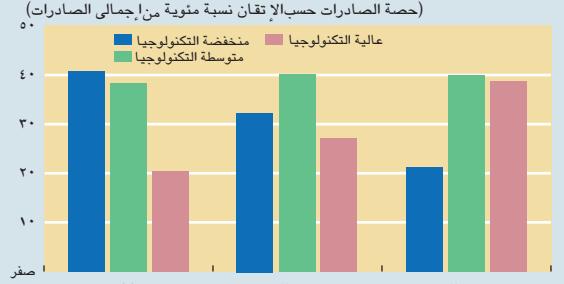
تزيد الصين بشكل حاد من صادراتها من السلع الرأسمالية والأجزاء والمكونات.



المصادر: CEIC ، والسلطات الصينية، وحسابات العاملين في صندوق النقد الدولي.

الشكل ٤ الارتفاع بالטכנولوجيا

على مدى السنوات العشر الماضية أصبحت صادرات الصين، أكثر إتقاناً.



المصادر: CEIC ، والسلطات الصينية، وحسابات العاملين في صندوق النقد الدولي.

بالنسبة لعدد متزايد من البلدان الآسيوية وكان لها أيضا دور محوري في تعزيز التجارة والاستثمار الأجنبي المباشر في الإقليم، خاصة في شكل سلع وسيطة تمر من خلال شركات متعددة الجنسيات كجزء من سلاسل تمر عبر الحدود. وفي الحقيقة، فإن المنتجات الوسيطة تمثل ثلاثة أخصاس الزيادة في التجارة داخل آسيا على مدى العقد الماضي. ولكن مع بدء الصين في التخصص في مزيد من الأجزاء في سلسلة الإنتاج، فإن وارداتها من السلع الوسيطة من المنطقة قد تبدأ في الانخفاض.

وهذه الاتجاهات في حد ذاتها يمكن أن تقلل من الروابط التجارية في داخل

«أن الصين أصبحت أكثر عرضة لمخاطر الصدمات الخارجية، مثل حدوث ارتفاع حقيقي لسعر الصرف أو ركود في الطلب الخارجي، مما هو مفترض بشكل عام».

الإقليم، بيد أن التوسع المحتمل لسوق الصين المحلية يخلق فرص لاقتصادات الإقليم، على سبيل المثال، لإنتاج سلع عالية التكنولوجيا لا يحتمل أن تستطيع الصين إنتاجها في المستقبل القريب. وتبرز هذه التطورات حاجة الاقتصادات في الإقليم لأن تتحقق تقدماً في ابتكاراتها التكنولوجية وأن تحسن السلسلة النوعية. وفي الوقت نفسه، فإن بلدان جنوب شرق آسيا منخفضة الدخل تستطيع أن تأخذ مكان الصين في الطرف الأدنى من هذه الشبكات، بقدر ما تطور الصين ميزتها النسبية ومن ثم ترتفع تكلفة العمالة فيها. ■

لي كوي خبير اقتصادي أقدم في دائرة آسيا والمحيط الهادئ في صندوق النقد الدولي.

المراجع:

Cui, Li, and Murtaza Syed, 2007, "The Shifting Structure of China's External Trade and Its Implications," forthcoming IMF Working Paper (Washington: International Monetary Fund).

Feenstra, Robert, and Andrew Rose, 2000, "Putting Things in Order: Trade Dynamics and Product Cycles," Review of Economics and Statistics, Vol. 82 (August), pp. 369–82.

Lemoine, Françoise, and Deniz Ünal-Kesenci, 2002, "China in the International Segmentation of Production Process," CEPII Working Paper No. 2002–02 (Paris: Centre d'études prospectives et d'informations internationales).

Rodrik, Dani, 2006, "What's So Special about China's Exports?" NBER Working Paper No. 11947 (Cambridge, Massachusetts: National Bureau of Economic Research).

Schott, Peter, 2004, "Across-Product Versus Within-Product Specialization in International Trade," Quarterly Journal of Economics, Vol. 119, pp. 646–77.

Shu, Chang, and Raymond Yip, 2006, "Impact of Exchange Rate Movement on the Mainland Economy," China Economic Issues No. 3 (Hong Kong Monetary Authority).

الأجزاء والمكونات بزداد استخدامها لسد احتياجات الإنتاج المحلي (التي تنموا مع توسيع طاقة الإنتاج المحلي).

لذلك، فإن وجهة النظر التقليدية التي تقول إن الدور الأساسي للصين في التجارة الدولية هو أنها مركز تجميع لم تعد صحيحة الآن كما كانت في الماضي. فالصدمات الخارجية قد يكون لها تأثير محتمل أكبر على ميزان الصين التجاري واقتصادها المحلي لأن الركود في الصادرات قد لا يعوضه تراجع مساو في الواردات. وفي الوقت نفسه، فإن واردات الصين يحرکها نمو البلاد الاقتصادي، أكثر من كونها تستخدم بشكل مباشر كدخلات في منتجاتها للتصدير.

هل يؤثر إتقان المنتجات على حساسية التجارة؟ أي كيف أثرت خصائص المنتج - خاصة زيادة إتقانه - على استجابة تدفقات التجارة للصدمات الكلية؟ مرة أخرى تستخدم بيانات التجارة المفصلة للإمام بالاختلافات المحتملة بين المنتجات في داخل الصناعات، بما يتسم مع وجهة النظر التي ترى أن البلاد تتخصص في التجارة الدولية بمستويات أكثر براعة من الصناعات (انظر فينسترا ورون، ٢٠٠٤، وسكوت، ٢٠٠٤). وهذا الإطار الإحصائي المستخدم لاختبار هذه الفرضية هو امتداد لنمذجة التجارة المعياري الذي يربط الصادرات والواردات بالطلب الخارجي والمحلية وسعر الصرف الحقيقي الفعال (انظر «لماذا أسعار الصرف الحقيقية؟» في صفحة ٤٦) بينما يسمح لمرونة التجارة بأن تختلف تبعاً لإتقان المنتج.

وتبيّن النتائج في جانب الصادرات، أنه كلما زاد إتقان المنتج، مالت صادراته للزيادة استجابة لزيادة معينة في الطلب الأجنبي، ومالت صادراته للانخفاض مقابل ارتفاع معين في سعر الصرف الحقيقي الفعال. وعلى جانب الواردات، كلما كان المنتج أكثر إتقانًا، مالت وارداته للزيادة استجابة للطلب المحلي المتزايد، على الرغم من أنها تميل للزيادة بدرجة أقل استجابة لارتفاع معين في سعر الصرف الحقيقي الفعال. لذلك فإن ارتفاع مستوى إتقان المنتج يشير أيضاً إلى حساسية أكبر لصادرات الصين وميزانها التجاري لتقلبات الطلب والسعر عمما كان عليه الأمر في الماضي.

هل تغيرت الأدوار؟

تزايّدت مساهمة صافي الصادرات في نمو الصين بدرجة كبيرة في السنوات الأخيرة، كما يتراوّى في الفائض التجاري المتّصاعد كحصة من الناتج المحلي الإجمالي. ويوحى التحليل السابق بأن جزءاً كبيراً من الزيادة يعكس تغييرات هيكلية في الاقتصاد الصيني، خاصة المحتوى المحلي المتزايد في صادراتها. وعلاوة على ذلك، فإن الاتجاهين الأساسيين اللذين شرحاهما هنا، يعنيان ضمناً أن الصين أصبحت أكثر عرضة لمخاطر الصدمات الخارجية، مثل حدوث ارتفاع حقيقي لسعر الصرف أو ركود في الطلب الخارجي، مما هو مفترض بشكل عام. ويؤكد هذا الحاجة للإسراع في إعادة التوازن للنمو في الصين بعيداً عن تقلب صافي الصادرات المحتمل والاتجاه نحو طريق أكثر استدامة يوجّهه الطلب المحلي.

والتغييرات الهيكليّة في الصين لها أيضاً تداعيات إقليمية مهمّة بالنسبة لتدفقات التجارة داخل آسيا وتطور شبكات الإنتاج الإقليميّة. ففي السنوات الأخيرة، حلّت الصين محل الولايات المتحدة باعتبارها أكبر سوق للتصدير